



The Largest 10 Bank Robberies in the World



AL BAYAN MAG

العدد ٥٨٠ • السنة الخمسون • آذار (مارس) ٢٠٢٠
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 580 • 50 YEARS • MARCH 2020

أزمة ديون سيادية لحكومات العالم:

53 تريليون دولار

أكبر المقترضين الولايات المتحدة واليابان

Aon تستحوذ على

Willis Towers Watson

عقود التأمين تستثنى

الأمراض المعدية

خسائر ضخمة ستتكبدها

شركات استثمرت

بسندات اليوروبوندرز

أكبر 10 عمليات سطو بنوك في العالم لبنان أولاً



تحقيقات خاصة بالبيان الاقتصادية:

☑ اقساط التأمين في الامارات والجزائر

☑ اقساط تأمينات الحياة في لبنان



5 289 000 0178 04

BAHRAIN: BD3 • EGYPT: EP30 • FRANCE: Euro5 • JORDAN: JD5 • KSA: SR25 • KUWAIT: KD2 • LEBANON: LL7-500 • MOROCCO: Dir50 • OMAN: OR3 • QATAR: QR25 • SYRIA: SL200 • UAE: Dir25 • YEMEN: YR1,350



الخمرة
ALKHOMRA
لوجستيات السعودية
SAUDI LOGISTICS

الخمرة... مستقبل اللوجستيات

أكبر منطقة لوجستية متكاملة في المملكة العربية
السعودية تمتد على مساحة 2,378,085 م² وإجمالي
مسطحات بناء 1,265,832 م².



@mawaniksa



www.mawani.gov.sa



موانئ
MAWANI
الهيئة العامة للموانئ
SAUDI PORTS AUTHORITY

www.alkhomra.mawani.gov.sa

٢٥٠ مليون دولار التزامات على SWISS RE

أثر إلغاء الألعاب الأولمبية في طوكيو

ستواجه شركة إعادة السويصرية SWISS RE التزامات تقدر قيمتها بـ ٢٥٠ مليون دولار في حال تم إلغاء دورة الألعاب الأولمبية الصيفية في طوكيو - العاصمة اليابانية، التي جانب تعرضها لخسائر محتملة أخرى في أعقاب تفشي فيروس كورونا.

المدير المالي للمجموعة جون داسي قال: من المبكر تحديد مؤشر الخسائر التي قد تنتج عن توقف بعض النشاطات المغطاة بسبب COVID-19 إلا أن الخسائر المادية مؤكدة. وأضاف أن SWISS RE وضعت تحوُّطات استثمارية للتأقلم مع تقلبات الأسواق.

٢٣ تريليون دولار خسائر السوق العالمية جراء فيروس كورونا

بما ان الركود يجتاح الإقتصاد العالمي جراء إنتشار فيروس «كورونا»، قضى الوباء حتى الان على ٢٣ تريليون دولار من قيمة السوق العالمية. وقد حظرت العديد من الحكومات حول العالم حركة مواطنيها، وأنشطة القطاع التجاري، محاولة الحد من مخاطر تفشي الوباء ما أدى الى تزايد عدد الشركات التي أغلقت أبوابها.

كما تراجعت السياحة في كل انحاء العالم بمختلف أوجهها، وعُلقت معظم النشاطات الرياضية وتوقفت الشركات الصناعية عن إكمال التصنيع.

ويبدو أن شركات النفط، كانت من ضمن أكثر المتأثرين بإنتشار الفيروس، حيث تراجعت الأسعار لنحو ٢٥ دولاراً للبرميل في ١٨ مارس (آذار)، مسجلة أدنى مستوى لها منذ نحو عقدين من الزمن.

رئيس مجموعة اليورو: اقتصاد الاتحاد الأوروبي يواجه ظروفاً «كالحرب»

حذر رئيس مجموعة اليورو (يوروغروب) ماريو سينتينو، من ان الاقتصاد الاوروبي بات كأنه في حالة حرب جراء تفشي فيروس كورونا المستجد، مشيراً الى ان المعركة لا تزال طويلة.

وقال سينتينو قبيل مؤتمر عبر الفيديو لوزراء مالية منطقة اليورو: «نعرف ان الفيروس لم يبلغ ذروته، علينا ألا نخدع أنفسنا».

وأضاف المسؤول الذي يشغل كذلك منصب وزير المالية البرتغالي: «هذه أولى الخطوات ضمن معركة مؤقتة لكنها طويلة»، مشيراً الى أن «إجراءات الاحتواء القسرية تعيد اقتصاداتنا الى وضع أشبه بأوقات الحرب».

ومن المقرر أن يوقع الوزراء الذين سينضم اليهم استثنائياً نظراء من خارج منطقة اليورو، على سلسلة مقترحات من المفوضية الأوروبية تشمل إلغاء القواعد المرتبطة بزيادة الإنفاق العام.

قطاع النقل البحري يسدد فاتورة باهظة مع إنتشار كورونا

أشار النائب الأول لرئيس الإتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية، رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت إليي زخور أن قطاع النقل البحري سيسدد فاتورة ضخمة جراء الإنتشار الواسع لفيروس كورونا. ففي الصين شلّت عجلة الإنتاج وحركة التصدير والإستيراد عبر عدد كبير من المرافئ، ما أدى الى إجبار أهم خطوط الملاحة البحرية العالمية كـ «Maersk»، «الدامركية»، «MSC»، السويصرية، «CMA CGM»، الفرنسية وغيرها إلى تعليق رحلات بواخرها الى المرافئ الصينية وتغيير مسار إبحارها الى مرافئ البلدان المجاورة لتفريغ البضائع المستوردة الى الصين. وقد تراجعت صادرات الصين في الشهرين الأولين من العام الحالي بنسبة ١٧,٢ بالمئة مقارنة مع الفترة ذاتها من العام الماضي، كما إنخفضت وارداتها بنسبة ٤ بالمئة. وأدى إغلاق المصانع والمعامل في الصين إلى تراجع حاد بأسعار النفط الذي تدنى لأقل من ٣٠ دولاراً للبرميل الواحد، كما تدهورت أجور إستئجار ناقلات النفط بنسبة ٧٠ بالمئة. ورافق هذا التراجع هبوط حاد بأسعار الفحم والحديد اللذين يعتبران من أهم المواد المستوردة إلى الصين مع النفط لتشغيل مصانعها ومعاملها.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ADNIC	.043	BROKTECH	.078	JORDAN INS	.163	PMA	.139
AHLEIA / KUWAIT	.095	BURUJ	.027	KSA ARABIA	.116	QATAR GENERAL	.053
AL AIN AHLIA	.039	C&G	.096	KUWAIT INS	.091	ROTANA	.013
ALA	.099	CAPE	.067	LIA	.157	SAGR NATIONAL	.118
ALIG	.017	CLASS NK	.133	LIBANO SUISSE	.137	SAICO	.037
ALLIANZ SNA	.164	COGENT	.087	LIBERTY	.019	SCR	.061
AON BENFIELD	.075	CUMBERLAND	.129	LOCKTON	.073	SEATRANS	.135
APEX	.059	DHAFRA	.079	MASHREK	.015	SHURE	.121
ARAB ORIENT / GIG	.111	DOHA BANK	.041	MAWANI	.002	SUEZ CANAL	.108
ARAB RE	.109	DOHA INS	.029	MEDGULF	.123	TRADE UNION	.007
ARABIA	.153	FENCHURCH FARIS	.051	MERIT SHIPPING	.143	TRUST COMPASS	.149
ARKAS	.145	GEN RE	.057	METLIFE ALICO	.064	TRUST RE	.055
AROPE	.151	GENERAL TAKAFUL	.025	MINK LADY	.161	UCA	.159
ASSIST AMERICA	.114	GIG	.089	MUNICH RE	.049	UIB	.085
AWRIS	.105	GLOBEMED	.107	NASCO	.069	UNION	.047
BANKERS	.035	GRS	.098	NATIONAL / JORDAN	.045	UNISHIP	.141
BARENTS RE	.101	ICD	.005	NORTH	.127	WATHBA NATIONAL	.031
BERYTUS	.019	IGI	.113	OMAN RE	.071	WEHBE ASSURED	.115
BEST ASSISTANCE	.077	JOFICO	.033	ORIENT	.083		
		JORDAN / ARABIA	.125	PLATINUM RE	.081		



يكتبها: د. عبد الحفيظ البربير
ahafizbarbir@gmail.com

ومرجعياتها وعلى مصرف لبنان وحكيمته / للأسف الشديد!! / فالخطأ الجسيم الذي ارتكبه المصارف عبر اجراءاتها غير الموفقة كان في عدم التصرف ببرودة والقيام بمهامها العادية من حيث تلبية سحبات صغار مودعيها، وهم الذين يمثلون الشريحة العددية الأكبر لمجملة الحسابات ٩٥٪ كونها لزوم حاجاتهم المعيشية اليومية، وذلك بدلاً من وضع اليد عليها، ومنعها عنهم، خاصة وان تلك الودائع لا يتجاوز حجمها الـ ٢٪ من إجمالي الودائع المصرفية، والتي لم تكن لتؤثر اطلاقاً على سيولتها LIQUIDITY ولا في ملاءمتها SOLVENCY. فكان لهذا القرار غير الحكيم من حيث التقدير، أسوأ العواقب والتداعيات فأصاب عشرات الآلاف من صغار المودعين وعائلاتهم بالخوف والهلع، فتهاوتوا وقد طار صوابهم، فصبوا جام غضبهم وسخطهم على المؤسسات المصرفية تحطيماً وإحراقاً للواجهات والاثاثات وماكينات الدفع الآلي ATM محاولين انقاذ ما يمكن انقاذه من ورائعهم الصغيرة، والتي تمثل تعويضات وجنى العمر والرواتب، والمدخرات القليلة، بحيث دفع اليأس البعض حتى لمحاولة احراق نفسه خارج وداخل بعض الفروع المصرفية، ناهيك عن الاصطدامات المؤسفة مع موظفي المصارف والتهجم غير المسؤول على العاملين فيها والذين هم في اغليبتهم انما يعانون أوضاعاً واحباطاً مماثلاً للمتقضين، ان لم يكن أسوأ. علماً، وهنا نكرها مرة أخرى، ان الوقت لم ينفد ولم يفت بعد. فالقطاع المصرفي ما زال بإمكانه استعادة الثقة من خلال مبادرته اليوم قبل الغد، والاعلان عن إمكانية سحب المودعين الصغار لودائعهم تحت الطلب متى شأؤوا، مما يؤدي الى تحييد هذه الفتنة باعدادها الكبيرة، ويخفف الضغط عن المصارف ويتيح لها المرونة للانصراف الى التفاوض العملي والمنظم مع المودعين الكبار الآخرين الذين لا تتجاوز أعدادهم ٢٪ وهم من كبار رجال الاعمال والمستثمرين من الذين تعتبر ورائعهم داخل القطاع المصرفي اللبناني بمثابة السيولة الجاهزة لزوم اعمالهم، في حين ان ثرواتهم الحقيقية تقبع وتتحرك في الخارج، استثماراً ومضاربة في الاسواق المالية الدولية TRADING AND BROKERAGE. وهم بالطبع ليسوا من النوع الذي يتظاهر ويراشق بالحجارة، ولا من الذين يحطمون ويكسرون ويحرقون المصارف، كما انهم بالطبع ليسوا بوارد احراق انفسهم. أما بالنسبة الى حاكم مصرف لبنان وهو المشهود به عربياً ودولياً، فإن ماخذنا عليه هو تأخره في التصرف السريع رغم علمه ان المطلوب كان، وما زال هو رأسه السياسي، وليس رأسه المصرفي!! ■

ليس دفاعاً... إنما!!!

الانفصاض المؤسف للأسرة العربية، وخاصة دول الخليج العربي والسعودية عن لبنان وعزله وحرمانه من دعمها ومساعداتها وتركه لشأنه نتيجة السياسات الحمقاء، والاداء الأرعن لعديدي المسؤولية وقصيري النظر، من الذين اعتمدوا سياسة الاصطفاف والمحاو، والتي لا مصلحة للبنان فيها ولا ناقة له ولا جمل، وذلك بدلاً عن سياسة النأي بالنفس والتي كانت تصب دائماً في مصلحتنا / اقتصادياً ومالياً / باعتبار ان الاقتصاد اللبناني انما يقوم على دعومات محددة، أساسها القطاع السياحي والعقاري وعوامل رديفة أخرى كالاستقرار والثقة واستقطاب رؤوس الاموال والاستثمار، وذلك بالإضافة الى تحاويل اللبنانيين العاملين في الخارج / حوالي ٧.٥ مليار دولار سنوياً / وهي عوامل أساسية KEY FACTORS حققت لنا نجاحاً ونسب نمو خيالية بلغت ٩٪، نادراً ما حققتها دولٌ أخرى في العالم. وأيضاً وأيضاً، هل حقاً ان مصرف لبنان والقطاع المصرفي هما أرباب محميات الفساد التي عملت نهشاً بمالية الدولة ومواردها، كالكسارات والمقالع والمرامل مثلاً، أو في التعدي على أملاك الدولة البحرية والنهرية والبرية وحرمانها مورادها المالية الهائلة!! وماذا عن مزاريب التهريب في المرفأ والمطار والمعابر الشرعية وغير الشرعية، والاموال الجمركية الطائلة المنهوبة ليلاً نهاراً، وعلى مرأى وبمعرفة الجميع، والتي كان من شأنها وحدها تمويل دولة أكبر من لبنان بعشرات الأضعاف!! كذلك قولوا لنا، ما هو دور مصرف لبنان والقطاع المصرفي في عشرات الصناديق المالية التنفيعية التي انما الغاية منها خدمة الزعامات السياسية وتثبيت نفوذها المناطقي، على حساب استنزاف المال العام وخزينة الدولة!!!

كذلك، كيف يكون مصرف لبنان والقطاع المصرفي مسؤولين عن مكبات النفايات وترهل البنية التحتية للبلد، وهجرة الشباب هرباً من الواقع الأليم، بعد ان بلغت نسبة البطالة ٤٥٪ في حين لا تتجاوز نسبتها ٢٠٪ في الولايات المتحدة مثلاً، ثم قولوا لنا ما هو دور مصرف لبنان والقطاع المصرفي في عدم اجراء التعيينات والتشكيلات المناسبة في مناصب الدولة، وخاصة الدبلوماسية والقضائية منها، بمعنى الرجل المناسب في المكان المناسب، مما انعكس فشلاً ذريعاً بل مخجلاً في أداء وانتاجية مؤسسات وادارات الدولة / القطاع العام / مقارنة بنظيره في القطاع الخاص!!! وكذلك في تعمد ابقاء مشاريع القوانين الاصلاحية في الجوارير، واهمالها، لتعارضها مع المصالح الخاصة للفاسدين، بحيث بات من الواضح، ان لانية للطبقة السياسية في اي اصلاح، وذلك خوفاً من انكشاف فسادها، وانفصاح ارتكاباتنا!!! هذا من جهة، أما من الجهة الأخرى، فقد راعنا وأذهلنا حقاً الاداء المتعثر والمرتبك للقطاع المصرفي ومرجعياته، وكذلك أداء مصرف لبنان وحكيمته في مواجهة المكر السياسي، وخبث أصحابه من حيث التأخر في ادراك ابعاد المخطط الجهنمي، والشرك المحكم، الذي نصبه سياسيو التحاصص، وناهبو المال العام، وذلك لحرف مسار الانتفاضة الشعبية الرائعة في وجه فسادهم ليصبح تركيزها اليوم منصّباً على المصارف

لم يعد يخفى على أحد أن لدولتنا عداءً مستحكماً مع علم الحساب والمؤشرات والأرقام. فالهبوط الدائم والمستمر في تصنيف لبنان السيادي طيلة الفترة الماضية مثلاً، والذي خرج عن السيطرة، لم يكن يعني المسؤولين بشيء، ولا حتى في لفت نظرهم للتدهور المخيف في اقتصاد البلد وماليته كي يتم التحسب للتداعي والنتائج. ومثال ذلك ايضا، ان الدولة في لبنان لا فكرة لديها مثلاً عن العدد / الرقم / الحقيقي لموظفيها / القطاع العام المترهل / بحيث أن أرقامها قد تتراوح بين ٢٥٠ - ٣٥٠ ألف موظف وعامل ٣٠٪ منهم يقبضون ولا يعملون ٣٠٪ / منهم يقبضون وهم غائبون او مريضون ٣٠٪ منهم لا كفاءة لديهم، وانما يقبضون / وهو ما يستنزف ٤٠٪ من اجمالي الموازنة، ومن دواعي السخرية أيضاً وأيضاً أن الدولة لياها، والتي أقرت سلسلة الرتب والرواتب في آب ٢٠١٧ مثلاً، لم يكن لديها أي فكرة حسابية عن الكلفة الحقيقية لذلك الاجراء، ولا عن تداعياته المالية السلبية على خزينتها المنهكة أساساً، بحيث ان مسؤوليها صُعقوا بالأرقام النهائية التي ترتبت والتي سرّعت في الانهيار المالي الكبير والذي تم التحذير منه في غياب السمع والادراك لدى المسؤولين الذين تبين انهم يعيشون على كوكب آخر، وفي حال نكران وانفصام عن الواقع المخيف. أما اليوم، والاضواء على ما هي عليه، وبعدما خسرت كل شيء، فقد تحولنا فعلياً وعملياً الى دولة فاشلة بكل المقاييس والمعايير، والخشية كل الخشية ان لا يكون هناك أمل بعد في اصلاحنا!! وبالتالي تعالوا نقولها بصراحة ووضوح، نعم، ان لبنان الذي عرفناه، قد انتهى للأسف، وبالتالي لن يعرفه أولادنا ولا احفادنا. لبنان الجميل الذي كان يشبهنا ونشبهه، لبنان الذي كان يليق بنا ونليق به، بات اليوم يعكس بشاعة فاسديه من سمسارة السياسة، وطغمة المتحاصصين والمتقاسمين، وناهبي المال العام والذين يضحكون اليوم في سرهم لنجاحهم في تحويل مسار الانتفاضة والحراك الذي بات تركيزه منصّباً اليوم على المصارف وأصحابها، وعلى مصرف لبنان وحكامة، مستبدلاً شعاره «كلن يعني كلن»، بـ«يسقط حكم المصارف» / وبالتالي ضاعت البوصلة، وتنفّس الفساد السياسي الصعداء. ومع هذا لا بد لنا من استعراض بعض الحقائق الثابتة، وليس دفاعاً، وانما، خدمة للموضوعية وللواقع.

فالمصارف ومصرف لبنان لم يكونا أصحاب القرار ولا في موقع السلطة لاستنزاف المال العام في دعم بؤرة الفساد المتمثلة بـ EDL شركة كهرباء لبنان بما يزيد عن ٤٨ مليار دولار اي ٥٠٪ من مجمل الدين العام، ولا في موقع رفض الانتقال من استخدام الغاز بدل الفويل، فيما كان سيوفر الخسائر المالية الباهظة خدمة لمافيا استيراد المحروقات / وهو ما عرضته مصر / كذلك فإن مصرف لبنان والقطاع المصرفي لم يكونا وراء القرار السياسي والعناد في رفض انشاء معامل الطاقة من قبل دولتي الكويت وقطر، وللتين انما كان شرطهما الوحيد يتمثل في الاشراف المباشر على مجمل المشروع من A-Z اي ادارة واشرافاً وتنفيذاً ورقابة، وذلك خوفاً من ضياع المزيد من أموالهما في جيوب الصفقاتيين وسمسارة الفساد السياسي. كذلك فإن مصرف لبنان والقطاع المصرفي لم يكونا سبب

Digital Economy Enabler

in member countries



مسرحية مثلث مصرفيين أمام القضاء

حكومة دياب تابعة أم...؟!!

سمعنا خلال الشهر الماضي خبر مثلث عدد من أصحاب المصارف أمام المدعي العام المالي القاضي علي ابراهيم للتحقيق معهم حول الأموال التي جرى تهريبها الى الخارج، بعد ثورة ١٧ تشرين الأول وتم إصدار قرار بحقهم والتراجع عنه بعد ساعات من قبل الرئيس عويدات ظاهرياً. الأمر رائع إلا انه لا يعدو كونه عملية إلهاء للمواطنين، حتى إننا نتساءل (لكي لا نقول نشك) هل مثل جميع أصحاب المصارف شخصياً أو كانوا ممثلين بمحاميمهم؟! وهل ان المصارف أقوى من القضاء؟! أو أنها بتضامنها مع السياسيين تمكّنوا من إزاحة القضاء؟!!

قد لا نحتاج الى دليل لنثبت ان المصارف تتحكّم بكل مفاصل الدولة بدءا بسعر الليرة اللبنانية، حيث أنهم بالاشتراك مع الصرافين يلعبون بالليرة صعوداً ونزولاً من دون الاكتراث بقرار حاكم مصرف لبنان الذي هو أصلاً غير منطقي بتثبيت سعر شراء الدولار لدى الصرافين عند نحو ٢٠٠٠ ل.ل. بينما هو رسمياً ١٥٠٠ ل.ل. ومتى يطلب الحاكم من المصارف تجميد السعر يختفي الدولار لدى الصرافين.

وما قام به عدد من المصارف تسليم رقبة الدولة الى صناديق استثمارية أجنبية لدى بيعها سندات اليوروبوندز مرّ أيضاً مرور الكرام، حيث لم يوجّه اليها حتى التائب. كما أن قرار وزير المالية غازي وزني بعدم إقفال المصارف كان شبيهاً بمعادلة الدولار والليرة، حيث إنهم «بلفوه» وفتحوا ٣ أو ٤ فروع سوريا وكشروا عن أنيابهم على المودعين.

من جهة أخرى وبعد ان أسهمت المصارف بضرب جميع قطاعات الانتاج في لبنان من خلال استيلائها على أموال المودعين، ما أدى الى افلاس العديد من المؤسسات وخسارة آلاف الوظائف، تردّ بوقاحة انما بحق ببيان سرّب الى الوكالة المركزية.

«أيجوز للحكومة ومجلس النواب اللذين يضعان الموازنات ويقرّانها من دون قطع حساب ان يوجّه أصابع الاتهام الى المصارف»؟

«هل يجوز لمن يخفي الأرقام الحقيقية للعجز من خلال الأعياب أن يتهم القطاع المصرفي»؟ «ألا يخجل السياسيون الذين لم يتمكّنوا من حصر كلفة سلسلة الرتب والرواتب التي أقرّوها على سبيل رشوة الناخبين»...

«أين هي الأموال التي أخذتها الدولة...»؟ (لكي لا يقال سرقتها المسؤولون؟). من هذا البيان يمكن الاستنتاج أن المصارف لديها أسرار السياسيين وهم ينسّقون سوياً على حساب آلاف المودعين.

ومن هنا لم تظهر التشكيلات القضائية الى العلن، هل مخافة من ان يأتي يوم نجد قاضياً واحداً جريئاً بكفّ أبيض يقوم بإدخال أول سياسي أو مصرفي الى السجن.

قد تكون حكومة حسان دياب غير تابعة، إنما من قراراتها لغاية يومنا هذا نراها ركيكة وركيكة جداً. وللأسف لن تنال من أي لصّ ونأمل الا تكون داخل اللعبة.. ونود ان تُخالف رأينا فيها.

لا بد في الختام من الإشارة الى وجود قلة نادرة من المصرفيين والسياسيين والقضاة الشرفاء. ■

المؤسس انطوان زخور

رئيس التحرير:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابوظهر

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

Editor in Chief:
Emile ZAKHOUR

Lebanon: Beirut Head Office: Sami El Solh Boulevard Rahal Building - 6 th Floor P.O.Box: 11-1510 Riad El Solh 11072080 Phone: +961 1 396805 Fax : +961 1 396417	Oman: + 968 99429677 + 968 92545713
Bahrain: + 973 3 6024212	Qatar: +974 55062495
France: + 33 6 52379992 + 33 6 45683951	Saudi Arabia: + 966 55 8846200 + 966 53 0694329
Jordan: + 962 789815445 + 962 789832028	Sudan: + 249 927195561
Kuwait: + 965 97963441	Tunisia: + 216 23039777
	United Arab Emirates: + 971 50 7594858 + 971 50 9637944 + 971 56 2648724

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

Available on



press reader
— connecting people through news —



بدل الاشتراك السنوي:

Lebanon: US\$ 100 | Middle East: US\$150
GCC, North Africa & Other Countries US\$ 200

نمن النسخة: لبنان ١٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠٠ ل.س.، مصر ٣٠ جنيهات، الأردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً، السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهماً، البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ دينارات، السودان ٢ جنيهات، اليمن ١٠ ريالاً، ليبيا ٧ دنائير، المغرب ٦٠ درهماً، FRANCE 5 EURO, U.K. 3.5 Stg, CYPRUS 3 CP, USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO

طباعة: مطبعة بيبيلوس

توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات



Trusted.



United.



Credible.



Integrity.

Focused Insurance Solutions

92 000 6 262

www.tuci-sa.com



**الاتحاد
AL-ETIHAD**

Al-Khobar (Head Office)
Al Khobar-Dammam Highway
8th Floor Naser Al Hajri Tower
P.O. Box 1022
Al-Khobar 31952
Kingdom of Saudi Arabia

Telephone: +966 13 8572222
Fax: +966 13 8147608
Email: info@tui-sa.com



الغلاف



نقل

طمأن الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لموائى دبي العالمية محمد المعلم في مقابلة مع «البيان الاقتصادية» الى الإستمرار في الرؤية والنهج نفسيهما المعتمدين حالياً بأن تكون المحرك الرئيسي لتحفيز التجارة حول العالم. ص: ١٣٤



نقل

نائب الرئيس للخدمات المشتركة والإعمال المساندة في الهيئة العامة للموائى «موائى» مساعد بن عبد الرحمن الدريس بشرّ بإطلاق اكبر منطقة لوجستية في المملكة وتوقيع اكبر عقدين من قبل «موائى». ص: ١٣٢

في هذا العدد

٤ حصاد الشهر: ليس دفاعاً... انما!! - يكتبها د. عبد الحفيظ البربير
٦ بصراحة: مسرحية مثل مصرفين أمام القضاء... حكومة دياب تابعة أم...؟! ..

اقتصاد عربي

١٠ النفط الصخري الاميركي ضحية حرب أسعار بين روسيا والسعودية
١١ هيمنة المنافسة البريطانية تكشف عن خيارات لمواجهة هيمنة غوغل وفيسبوك
١٢ عقارات ..

لبنانيات

١٤ النائب الكسندر ماطوسيان: سياسيون يجنون الأموال من الفيول وليس من مصلحتهم تأمين الكهرباء من الغاز
١٤ لا يمكن اتمام اي معاملة في الادارات العامة إلا بعد دفع رشوى
١٦ خطوة ممتازة من IPT لتوظيف لبنانيين
٢٠ هل يطرق لبنان أبواب صندوق النقد والبنك الدوليين؟ - تحقيق مازن مجوز -

مال ومصارف

٢٤ تعريم «ويلز فارغو» ٣ مليارات دولار لفتح حسابات وهمية لزيائته دون علمهم
٢٦ مؤسسة النقد العربي السعودي تدرس طلبين لتأسيس بنوك رقمية
٢٨ ارتفاع موجودات المصارف القطرية الى ١٥٦١ مليار ريال
٣٠ البنك الاسلامي للتنمية يدرج صكوكا بملياري دولار في ناسداك دبي
٣٢ نادي القضاة: تجميد الأصول المنقولة للسياسيين ضماناً لودائع الشعب اللبناني
٣٨ أخبار مصرفية من مصر ..

تأمين

٤٨ دمج AON و WILLIS ..
٥٠ موديز: عقود التأمين تستثني الأمراض المعدية
٥٠ يمكن لشركات التأمين ان تتدّرع بالقوة القاهرة لردّ الدعاوى
٥٢ إطلاق أول منتج تأميني في الصين لتغطية الخسائر من جراء «كورونا»
٥٤ مقاضاة الاتحاد القومي الاميركي للأسلحة لعمله كوسيط تأمين
٥٨ أقساط التأمين في الامارات ١١.٦ مليار دولار واورينت تتصدّر اللائحة
٦٠ أقساط التأمين في الجزائر ١.١ مليار دولار و SAA تتصدّر تليها CAAT و CAAR
٦٢ أقساط تأمينات الحياة في لبنان نحو ٥٠٠ مليون دولار و METLIFE تتصدّر
٧٢ WALAA السعودية تكمل بنجاح عملية الاندماج مع METLIFE AIG ANB
١١٩ **تكنولوجيا**
١٢٦ **سيارات**

نقل

١٣٠ تغطية خاصة لمؤتمر بريك بلك الشرق الاوسط
١٤٧ اخبار النقل والمراقى
١٥٠ حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في كانون الثاني ٢٠١٩ و ٢٠٢٠
١٥٤ حركة مرفأ طرابلس في كانون الثاني ٢٠٢٠
١٥٦ مراتب شركات الملاحة العالمية في مرفأ بيروت في كانون الثاني ٢٠٢٠
١٥٨ حركة الحاويات في مرفأ بيروت في كانون الثاني ٢٠٢٠
١٦٠ **سياحة**
١٦٢ **نشطات**

مال ومصارف



انضمت QNB الى سلسلة مؤشرات FTSE4 GOOD وذلك لاتباعها ممارسات قوية تتعلق بالحوكمة البيئية والاجتماعية والشركات، وتعد الخطوة تنوياً لجهود رئيسها التنفيذي عبدالله مبارك آل خليفة. ص: ٢٨

تصنيف

وكالة التصنيف BEST تعطي الشركة الاردنية «جوفيكو» تصنيفاً مستقراً وتؤكد تصنيف القوة المالية عند (FAIR) B، وكل ذلك بفضل نائب رئيس مجلس ادارتها ومديرها العام د. وليد زعرب. ص: ٧٠



تكنولوجيا

كشف رولاند الحاج، مدير المنطقة في شركة إريكسون لبنان عن ان الشركة حققت انجازاً مهماً في تحويل تقنية الجيل الخامس الى حقيقة للمستهلكين، معلناً ان هذه التقنية ستحدث ثورة في العديد من الصناعات الرئيسية. ص: ١١٩



نقل

كشف رئيس قسم التسويق في ميناء الملك عبدالله خالد شلحة عن تحقيق نمو غير مسبوق في شحن البضائع السائبة وصلت نسبته الى ٣٣٣ في المئة. ص: ١٣٨





أقساط

حققت شركة اورينت للتأمين التي يقودها **عمر الأمين** المرتبة الأولى بالأقساط في الإمارات للعام ٢٠١٩، تلتها شركة أدنيك. ص: ٥٨



أقساط

احتلت شركة اليانز سنا المرتبة ALLIANZ SNA الأولى في مجموع أقساط التأمينات العامة والحياة في لبنان خلال العام ٢٠١٩ والتي بلغت ١٥٤ مليون دولار. يرأس الشركة **انطوان عيسى**. ص: ٦٢



تكنولوجيا

«أفابا» تتني على الجهوزية التكنولوجية للمؤسسات في الإمارات ورئيس «أفابا» الدولي **نضال ابو لطيف** يثمن جهود الحكومة الإماراتية للحفاظ على صحة المواطنين من انتشار فيروس كورونا. ص: ١٢١

تصنيف

أكدت AM BEST تصنيف القوة المالية لشركة التأمين الأردنية IJC عند مستوى B (FAIR) والتصنيف الائتماني للمصدر الطويل الأجل عند مستوى bb+ بمنظور مستقر. وتمتع IJC بمكانة تنافسية بجهد من مديرها العام **عماد عبد الخالق**. ص: ٦٨



اندماج

أعلنت شركة ولاء للتأمين التعاوني بنجاح عملية الاندماج مع METLIFE AIG ANB، ما يوفر لها فرصة الدخول في أعمال الحماية والادخار، وللمناسبة هنا رئيسها **سليمان القاضي** مجلسي ادارة الشركتين. ص: ٧٢

تأمين

رأى رئيس منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا لشركة LIBERTY **ابلي بو شعيا** ان عملية تصحيح الاسعار في الاسواق العالمية استدعت منا زيادة القدرات الاستيعابية وفريق العمل. ص: ٩٠



اقتصاد

توقع الشريك المسؤول في شركة UHY ANDY BRYAN والنقيب السابق لخبراء المحاسبة المجازين في لبنان **ابلي عبود** ان يتكبد عدد من شركات التأمين اللبنانية خسائر ضخمة نتيجة استثمارها بسندات اليوروبوندرز. ص: ٦٥



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: BUT.. BY ABDEL HAFIZ BARBIR	4
THE PLAY "BANKERS IN FRONT OF THE COURT" ... DIAB'S GOVERNMENT, IS DEPENDENT OR?!	6
ARAB AND WORLD ECONOMY	
AMERICAN SHALE OIL, IS A VICTIM OF THE PRICE WAR, BETWEEN RUSSIA AND SAUDI ARABIA ..	10
UK CONSIDERING ACTIONS AGAINST GOOGLE AND FACEBOOK	11
REAL ESTATES	12
LEBANESE AFFAIRS	
MP ALEX MATOSSIAN: POLITICIANS BEHIND FUEL CARTEL UNDERMINING PLANS TO SHIFT ENERGY PRODUCTION TO GAZ	14
CORRUPTION: NO FORMALITY CAN BE COMPLETED WITHOUT BRIBERY	14
IPT: EXCELLENT INITIATIVE TOWARDS UNEMPLOYED LEBANESE	16
REPORTING TO IMF INEVITABLE BY MAZEN MJAWAZ	20
BANKING AND FINANCE	
WELLS FARGO BANK FINED \$ 3 BL FOR OPENING FICTITIOUS ACCOUNTS	24
SAUDI ARABIA: SAMA STUDYING LICENSING 2 APPLICATIONS FOR DIGITAL BANKING	26
QATAR: BANKS ASSETS ROSE UP TO QR 1.5 BL	28
ISLAMIC DEVELOPMENT BANK: OFFERING \$ 2 BL OF SUKUKS AT NASDAQ DUBAI	30
LEBANESE JUDGES: FREEZING POLITICIANS MONETARY ASSETS NECESSARY	32
EGYPT: BANKING NEWS	38
INSURANCE	
AON ACQUIRING WILLIS	48
MOODY'S: INSURANCE PRODUCTS EXCLUDE EPIDEMICS	50
INSURERS MAY INVOKE FORCE MAJEURE TO EVADE CORONA CLAIMS	50
CHINA: FIRST INSURANCE PRODUCT TO COVER COVID - 19 RELATED LOSSES	52
PROSECUTE THE AMERICAN NATIONAL RIFLE ASSOCIATION, FOR ITS WORK AS AN INSURANCE BROKER ..	54
UAE: 2019 PREMIUM WRITTEN US \$ 11.6	58
ALGERIA: 2019 INSURANCE PREMIUM WRITTEN US \$ 1.15 BL	60
LEBANON: 2019 LIFE INSURANCE PREMIUMS \$ 500 ML	62
SAUDI ARABIA: FIRST INSURANCE MERGER CONFIRMED	72
TECHNOLOGY	119
AUTO	126
SHIPPING	
BREAK BULK MIDDLE EAST CONFERENCE SPECIAL REPORT	130
PORTS AND TRANSPORTS NEWS	147
BEIRUT PORT REVENUES JANUARY 2019 AND 2020	150
TRIPOLI PORT REVENUES JANUARY 2020	154
INTERNATIONAL SHIPPING COS RANKING	156
BEIRUT CONTAINER TERMINAL TURNOVER JANUARY 2020	158
TOURISM	160
EVENTS	162

ستاندرد آند بورز: أزمة ديون سيادية لحكومات العالم بـ ٥٣ تريليون دولار وأكبر المقترضين الولايات المتحدة واليابان

توقعت ستاندرد آند بورز غلوبال ان تقفز قيمة ديون الحكومات في أنحاء العالم الى مستوى قياسي عند ٥٣ تريليون دولار بحلول نهاية العام مع الاتجاه لاقتراض ٨,١ تريليون دولار هذا العام وحده.

ومن شأن إقتراض الولايات المتحدة ثلاثة تريليونات دولار واليابان ١,٧٥ تريليون دولار ان تظل الدولتان بفارق كبير أكبر مقترضين عالمياً، إذ تشكلان قرابة ٦٠ في المئة من الإجمالي ككل.

وبعد الولايات المتحدة واليابان، من المتوقع ان تصدر الصين أدوات دين بنحو ٦٣٦ مليار دولار، وتليها إيطاليا والبرازيل وفرنسا، إذ من المتوقع ان تقترض كل دولة منها ٢٥٠ مليار دولار في ٢٠٢٠.

وستشكل تلك الدول الأربع نحو ١٧ في المئة من الإجمالي العالمي، بما يقل قليلاً عن اليابان بمفردها، بينما ستمثل مجموعة الدول السبع الكبرى قرابة ٧٠ في المئة من الإقتراض والدين العالمي.

في غضون ذلك، من المتوقع ان يُصدر أكبر ٢٠ إقتصاداً ناشئاً أدوات دين مجمعة قدرها ١,٦٢ تريليون دولار هذا العام، بارتفاع نسبته ٤ في المئة مقارنة مع عام ٢٠١٩ لتسجل مستوى تاريخياً مرتفعاً.

STANDARD & POOR'S

النفط الصخري الأميركي ضحية حرب الأسعار بين روسيا والسعودية

استعرت حرب أسعار النفط بين المملكة العربية السعودية وروسيا بعدما رفضت الأخيرة تحمّل اقتطاعات حادة إضافية في إنتاج الخام عدتها «هدية مجانية» للنفط الأميركي، وردت الرياض بخفض أسعار خاماتها الى الأسواق الرئيسية وزيادة إنتاجها من مستوى ٩,٨ الى ١٢,٣ مليون برميل في نيسان (ابريل) في سوق تشهد امداداً «مفرطاً» من النفط، ما أدى الى انهيار قياسي في الأسعار المنخفضة أصلاً بفعل انتشار فيروس «كورونا».

المراقبون اعتبروا ان صناعة النفط الأميركية الخاسر الأكبر من كل ما يحدث لان استمرار أسعار الخام في الولايات المتحدة عند حدود ٣٠ دولاراً لمدة طويلة سيؤدي الى إفلاس الكثير من الشركات، ونظراً الى الانخفاض الحاد في امدادات النفط الصخري ستبدأ مستويات الإنتاج في البلاد بالانخفاض أكثر.



ممارسة العمل من المنازل خلال أزمة فيروس «كورونا» يخلق مجالات للقرصنة

مع زيادة تفشي فيروس كورونا وانتشار ممارسة العمل أو الدراسة عن بعد، وأخذ الناس أجهزة الكمبيوتر المحمولة وبيانات الشركات معهم الى منازلهم، يقول خبراء الأمن السيبراني ان القرصنة سيبتعونهم للإستفادة من الوضع والتسلل إلى الشركات.

لذلك أصدر مسؤولون حكوميون في الولايات المتحدة وبريطانيا تحذيرات بشأن مخاطر القوى العاملة من بُعد حديثاً، كما تشهد شركات التكنولوجيا زيادة في الطلبات للمساعدة على تأمين الدعم الأمني للموظفين خارج المكتب.



وقالت Wendy Nather، كبيرة المستشارين في شركة Duo Security من سيسكو «ان الأشخاص الذين لم يسبق لهم العمل خارج نطاق العمل من قبل يمارسون أعمالهم من المنزل على نطاق واسع»، لافتة إلى أن هذا الإنتقال المفاجئ سيفتح مجالاً أكبر للأخطاء، ما سيؤدي الى مزيد من الضغط على عاملي تكنولوجيا المعلومات، ومزيد من الفرص لمجرمي الإنترنت الذين يأملون في خداع الموظفين للتشويش على كلمات المرور الخاصة بهم.

أن الجواسيس الإلكترونيين يستغلون تفشي فيروس «كورونا» منتحلون صفة أشخاص من مراكز مكافحة الأمراض والوقاية في الولايات المتحدة في محاولة لإقتحام رسائل البريد الإلكتروني أو خداع مستخدمي البيتكوين، في حين ان بعض القرصنة يستخدمون تطبيق خبيث للفيروسات لإختراق هواتف Android.

وايضاً الشبكات التي يستخدمها طلاب المدارس والجامعات معرضة للخطر حيث يضطرون هولاء إلى أخذ دروس عبر الإنترنت من المنزل بسبب إغلاق مؤسساتهم في الأزمة، أن مواقع التعلم عن بعد تميل إلى أن تكون غير مشفرة وغير آمنة، وبالتالي هي «سبب ناضج للهجمات الإلكترونية ضد الأطفال».

الهند خامس أقوى إقتصاد في العالم متجاوزة فرنسا وبريطانيا

أفاد تقرير لمركز "WORLD POPULATION REVIEW" البحثي بأن الهند تجاوزت بريطانيا وفرنسا في عام ٢٠١٩ لتبرز خامس أقوى إقتصاد في العالم.

وأوضح التقرير ان الهند تحوّلت الى إقتصاديات السوق، نائية بنفسها عن السياسات الأوتوقراطية التي كانت تنتهجها سابقاً في الإقتصاد.

ولفت التقرير الى أن حجم الإقتصاد الهندي بلغ ٢,٩٤ تريليون دولار، مما يضعها في المركز الخامس على مستوى العالم من حيث قوة الإقتصاد.

يذكر ان حجم الإقتصاد البريطاني ٢,٨٣ تريليون دولار، في حين ان حجم الإقتصاد الفرنسي ٢,٧١ تريليون دولار.

وذكر التقرير، ان حجم الناتج المحلي الإجمالي الهندي ١٠,٥١ تريليون دولار متجاوزة اليابان والمانيا.



هيئة المنافسة والأسواق البريطانية تكشف عن خيارات لمواجهة هيمنة غوغل وفيسبوك

أبدت هيئة المنافسة والأسواق البريطانية مخاوف من أن يكون لهيمنة شركتي غوغل وفيسبوك على الاعلانات الالكترونية آثار سلبية على الافراد والشركات الذين يستخدمون تلك الخدمات يومياً.

وقالت المنظمة في تقرير: «ضخامة الشيء لا تعني انه سيء بالضرورة، وتلك المنصات وفرت منتجات وخدمات مبتكرة وقيمة للسوق، ولكن غياب المنافسة الحقيقية في مواجهة شركتي (غوغل) و(فيسبوك) قد يعني ان الافراد تفوتهم افكار جديدة من المنافسين المحتملين»، حسب موقع ارقام.

وفي العام الماضي استحوذت غوغل على أكثر من ٩٠ في المئة من جميع ايرادات اعلانات الويب في المملكة المتحدة بما يعادل ستة مليارات جنيه استرليني (٧,٨ مليار دولار)، فيما شملت فيسبوك نحو نصف ايرادات جميع الاعلانات المصورة في المملكة المتحدة بما يعادل ملياري استرليني (٢,٦ مليار دولار).

وشدد التقرير على انه بحث في كيفية قيام تلك الشركات بجمع واستخدام بيانات الافراد وكيفية ربحها من وراء ذلك الى جانب تأثيرها على الشركات المنافسة والاشخاص الذين يستخدمون تلك الخدمات يومياً.

وكشفت الهيئة البريطانية النقاب عن خيارات عدة لمواجهة سيطرة شركات التكنولوجيا العملاقة على اعلانات الانترنت، وتتضمن فصل نشاط اعلانات الانترنت في شركة غوغل الاميركية العملاقة عن باقي انشطتها.



١١٥٠٠ جنيه متوسط خسارة الحالة

٥٩١٩٢ تقريراً عن الاحتيال في المملكة المتحدة خلال ٢٠١٨ و٢٠١٩

كشفت البيانات التي حصل عليها RSM، المركز الوطني للإبلاغ عن الاحتيال والجرائم الإلكترونية في المملكة المتحدة، أن الشركات قدمت ٥٩١٩٢ تقريراً عن الاحتيال في الفترة الممتدة من ٢٠١٨ إلى ٢٠١٩، مع متوسط خسارة حوالى ١١٥٠٠ جنيه استرليني لكل حالة.

وكانت أعلى الخسائر ناتجة عن عمليات احتيال للموظفين داخل الشركة (تمثل ٢١٤ مليون جنيه استرليني كخسائر)، تليها عمليات احتيال بالتفويض mandate fraud (تمثل خسائر تقارب ١٠٠ مليون جنيه استرليني). ويحدث الإحتيال في التفويض عندما يتم خداع الموظف لإعادة توجيه تفويض سداد منظم إلى حساب المحتال.

ولم يكن الإحتيال الذي ينطوي على شيكات وبطاقات بلاستيكية وحسابات مصرفية عبر الإنترنت بعيداً عن ذلك، حيث كان يمثل ٩٨ مليون جنيه استرليني، في حين أسفرت عمليات القرصنة عبر وسائل التواصل الاجتماعي أو البريد الإلكتروني عن خسائر بلغت ١١ مليون جنيه استرليني. وأدى الاحتيال بسبب إساءة استخدام مركز الثقة إلى الاحتيال بمبلغ ١٠ ملايين جنيه استرليني، بينما كان الاحتيال في الحسابات الخاطئة يقترب من ٤ ملايين جنيه استرليني.

وأشار الشريك في قسم عمليات الإحتيال والتحليل الجنائية في شركة RSM تيم ميريت، إلى أن المبالغ التي تضيعها الشركات بسبب الاحتيال تبدو مثيرة للاهتمام، لكن الأرقام ربما تقلل من الخسائر الإجمالية حيث لا يمكن بالضرورة تقدير عمليات الاحتيال غير المحددة، مؤكداً أن منع الاحتيال لا يجب أن يكون شاقاً أو مكلفاً، بحيث يمكن أن تكون الوثيقة القوية لمكافحة الغش والرشوة المدعومة بالتدريب الصحيح والعمليات التجارية والضوابط فعالة للغاية. وفي حين أن بعض الشركات الكبرى قادرة على استيعاب تأثير الاحتيال، يمكن ان تكون التأثيرات بالنسبة إلى الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، أكثر حدة.

لجنة قضاة في نيو جيرسي تحكم بعدم أحقية عامل مصاب بحادث سير لشفه في إثبات خطأ المسبب المتعمد

ووافقت إحدى المحاكم على طلب البلدة بالحكم بإجراءات موجزة، معتبرة أن ماجنيفيكو لم يستوف معيار «الخطأ المتعمد» الضروري لرفع الحصانة المنصوص عليها في البلدة بموجب قانون تعويض العمال. واستأنف ماجنيفيكو وزوجته، لكن محكمة الاستئناف أكدت قرار المحكمة.

ورأت محكمة الاستئناف أن ماجنيفيكو فشل في



التغلب على الاستثناء القانوني للحكم الحصري في القانون من خلال إثبات وجود خطأ متعمد، لأن السجل أظهر أن جيمس لديه رخصة قيادة تجارية حديثة وفي وضع جيد، وقد اجتاز الفحوصات السنوية وليس لديه شروط طبية غير مؤهلة بموجب اللوائح الفيدرالية لسلامة سائقي السيارات. وعلى الرغم من أن ماجنيفيكو ادعى أن جيمس قد تم تشخيصه بمرض Narcolepsy، لم تجد المحكمة أي دليل على أنه قد تم تشخيصه بأي مرض سوى توقف التنفس أثناء النوم وأنه لا يوجد دليل على أن الحادث قد وقع بشكل كلي أو جزئي بسبب مشكلة طبية.

كما رفضت محكمة الاستئناف مزاعم ماجنيفيكو بأن البلدة سمحت جيمس بالقيادة على الرغم من تاريخه الحافل بالحوادث، مشيرة إلى أن حوادثه الثلاثة على مدى فترة عمله التي تجاوزت ١٠ سنوات كانت بسيطة ولم تسفر عن أي إصابة شخصية. ونتيجة لذلك، أكدت المحكمة قرار محكمة الاستئناف ورفضت ادعاءات ماجنيفيكو.

أكدت لجنة مؤلفة من ثلاثة قضاة من شعبة الاستئناف بالمحكمة العليا في نيو جيرسي بالإجماع قرار محكمة الاستئناف بعدم أحقية عامل مصاب في حادث سيارة يقودها أحد الزملاء متابعة مطالبات الإهمال ضد صاحب العمل بالرغم من تاريخ زميله الحافل بالحوادث، مؤكدة أن ادعاءات العامل مُنعت بسبب الحكم الحصري لقانون تعويض العمال في نيو جيرسي.

وفي التفاصيل، كان لويس ماجنيفيكو يستقل شاحنة الأشغال العامة التي يملكها صاحب العمل في بلدة ميلبورن، وكان يقود الشاحنة زميله في العمل، ناتانيل جيمس. وادعى ماجنيفيكو أنه لاحظ أن رأس السيد جيمس كان متكئاً على عجلة القيادة ويبدو أنه كان نائماً قبل أن تصطدم الشاحنة بشجرة وتتدحرج، مما أدى إلى إصابة ماجنيفيكو بجروح خطيرة. وقام هو وزوجته برفع دعوى ضد جيمس.

وكان الأخير قد حصل على رخصة قيادة تجارية وخضع لفحوصات سنوية، وتم تشخيص إصابته بمرض السكري من النوع الثاني وارتفاع ضغط الدم وتوقف التنفس أثناء النوم، لكن طبيبه ذكر أن مشكلاته الطبية لا تمنعه من الاحتفاظ برخصة قيادته التجارية. وقد ارتكب عدداً من الحوادث السابقة، بما في ذلك ضرب شجرة في موقف للسيارات وإتلاف الباب الخلفي للمركبة.

وجادل ماجنيفيكو بأن جيمس قد تم تشخيصه بمرض Narcolepsy وهو اضطراب ومشكلات في النوم قبل وقوع الحادث وأن مسؤولي البلدة سمحوا له بقيادة الشاحنة رغم علمهم بمرضه.



محمد الشيباني
نخيل



تركي الخاطر
المتحدة للتنمية



شلاش الجحرف
ريم العقارية



الشيخ خالد آل نهيان والمبارك والذيابي
اثناء اطلاق مشروع «سعديات غروف»

ريم العقارية تعين شلاش الجحرف رئيساً تنفيذياً

أعدت شركة ريم العقارية تشكيل مجلس إدارتها وتعيين رئيسها السابق شلاش الجحرف رئيساً تنفيذياً اعتباراً من ٢٠٢٠/٢/١٦. ويتمتع الجحرف بخبرة طويلة في القطاع العقاري، بالإضافة الى قيادته شركة الريم خلال السنوات السابقة. وفي تعليق للجحرف قال إنه يقدر ثقة أعضاء مجلس الإدارة ويتطلع الى تحقيق النجاح مع شركة ريم العقارية والعمل على وضعها في ريادة قطاع الخدمات العقارية. والجحرف حائز شهادة البكالوريوس في القانون من جامعة القاهرة وماجستير إدارة الأعمال من الجامعة الكندية في دبي.

خالد بن زايد يطلق مشروع «سعديات غروف» أحدث وجهة متكاملة في قلب المنطقة الثقافية

أطلق سمو الشيخ خالد بن محمد بن زايد آل نهيان عضو المجلس التنفيذي لإمارة أبوظبي رئيس مكتب أبوظبي التنفيذي، مشروع «سعديات غروف» في قلب المنطقة الثقافية بجزيرة السعديات في أبوظبي، والذي تطور «الدار العقارية» بقيمة إجمالية تبلغ ٨ مليارات درهم، على مساحة ٢٤٢ ألف متر مربع، ويتميز بهوية ثقافية متكاملة تعزز نمط المعيشة في أبوظبي. وقام سمو الشيخ خالد بن محمد بن زايد آل نهيان بجولة في مركز «تجربة سعديات غروف» التفاعلي الواقع في ممشى السعديات، اطلع خلالها على المخطط الرئيس والنماذج التصميمية للمشروع. رافق سموه خلال الجولة معالي محمد خليفة المبارك، رئيس مجلس إدارة شركة الدار العقارية، وطلال الذيابي، الرئيس التنفيذي للشركة. ويتم تطوير مشروع «سعديات غروف» على عدة مراحل، فيما من المتوقع أن تبدأ عملية تسليم المرحلة الأولى عام ٢٠٢٢. ويتميز مشروع «سعديات غروف» بهوية ثقافية متكاملة، تركّز في مضمونها على إثراء البعد الثقافي لمختلف نواحي الحياة في أبوظبي، إذ تم تصميم المشروع بأسلوب إبداعي ومتجدّد يحاكي الأهمية الكبيرة التي يمثلها موقعه على الساحة الثقافية العالمية، ليحتضن عند اكتماله منظومة متكاملة من المساحات السكنية والتجارية، تعزّز بمكوناتها المختلفة ثقافة العيش لسكان وزوار العاصمة.

محمد ابراهيم الشيباني رئيساً لمجلس ادارة «نخيل»

اعلنت «نخيل» عن تغيير في مجلس ادارتها بعد استقالة رئيس المجلس، علي راشد احمد لوتاه عقب تعيينه مؤخرًا في مجلس ادارة دبي العالمية. ووضحت «نخيل» ان التغييرات في مجلس ادارتها شملت اضافة اربعة اعضاء جدد، هم محمد ابراهيم الشيباني، وسلطان بن سليم، وخليفة حسن الدبّوس، وعصام الدين كلداري، فيما يبقى كل من خالد بن بخيت الفلاسي، و ابراهيم حسين الفردان، وعادل خليفة الشاعر على عضويتهم في مجلس الادارة. ويرأس المجلس الموسّع بمجموع أعضائه السبعة محمد ابراهيم الشيباني. وللمناسبة قال الشيباني: تمكنت «نخيل» تحت قيادة علي لوتاه على مدار سنوات، وبفضل جهوده المتواصلة من التفاني والعمل المستمر، من تثبيت مسار الشركة وعودتها الى الربحية. و اود بالنيابة عن مجلس الادارة الجديد التعبير عن الشكر والعرفان الى الأخ علي، ونتمنى له كل التوفيق في دوره الجديد، ونحن واثقون انه سيتم دوره ومسؤولياته الجديدة بمزيد من الثبات والطاقة والالتزام.

٤٥٨ مليون ريال صافي أرباح الشركة المتحدة للتنمية للعام ٢٠١٩

تركي الخاطر: استثمار انا طويلة الأمد ٥,٥ مليار ريال بحسب الخطة الخمسية

سجلت الشركة المتحدة للتنمية، إحدى كبرى الشركات المساهمة العامة الرائدة في دولة قطر والمطور الرئيسي لجزيرتي اللؤلؤة - قطر وجيوان أرباحاً صافية بلغت ٤٥٨ مليون ريال قطري وإيرادات بقيمة ١,٧٦ مليار ريال أي بزيادة نسبة ٨ في المئة عن العام ٢٠١٨ مع توزيعات أرباح مقترحة بنسبة ٥ في المئة. وتعليقاً على هذه النتائج قال رئيس مجلس إدارة الشركة تركي بن محمد الخاطر: «بالرغم من التحديات والأوضاع الاقتصادية الصعبة التي تواجه السوق العقارية في ٢٠١٩ حققت الشركة نتائج مالية جيدة مدفوعة بنجاحها في القيام بمشاريع التطوير العقاري المتميزة وجذب استثمارات جديدة الى جزيرة اللؤلؤة - قطر وسط استكمال المعالم الرئيسية في جميع أنحاء الجزيرة». وأوضح الخاطر: «بلغت استثمارات الشركة في المشاريع طويلة الأجل وبالغلة قيمتها التقديرية ٥,٥ مليار ريال، بحسب خطة الأعمال الخماسية للشركة ٢٠١٩ - ٢٠٢٣ ستضمن النمو المستدام وخلق فرص ومصادر إيرادات جديدة على المدى الطويل». وأضاف الخاطر: «تماشياً مع خطة الأعمال هذه، فإنه مقدّر ان يتم ترسية عقود رأسمالية لتطوير المشاريع بما يعادل ٤ مليار ريال قطري مع نفقات رأسمالية تقديرية لتلك العقود بما يعادل ١,٩ مليار ريال قطري خلال العام ٢٠٢٠». وختم الخاطر: «تظهر هذه النتائج المالية ان استراتيجية الشركة المتحدة للتنمية بتنوع مصادر إيراداتها من خلال بيع وتأجير العقارات، مع الإستثمار في التطوير المستمر لجزيرة اللؤلؤة - قطر والمشاريع طويلة الأجل مثل جزيرة جيوان، بدأت تؤتي ثمارها».

في قلب الحياة



روتانا
Rotana

في روتانا، نعرف أن السعادة هي اللحظات الجميلة التي نعيشها في حياتنا. وعندما تقرر الإقامة معنا ستعرف أن السعادة هي قلب التجربة التي نعدك بها.

مجموعة مميزة من العلامات الفندقية، تضم روتانا الفنادق والمنتجعات، أرجان للشقق الفندقية من روتانا، فنادق سنترو من روتانا، فنادق ومنتجعات ريجان من روتانا وريزيدنيس من روتانا.

معنا تتحول أوقاتك إلى تجارب لا تُنسى، عبر وجهات سياحية متنوعة ومثالية، مهما تعددت أسباب السفر. لمعرفة المزيد، تفضل بزيارة rotana.com

وبيقى وعدنا لكم. معنا، للوقت معنى.

روتانا فنادق ومنتجعات
أرجان للشقق الفندقية
سنترو CENTRO
ريجان فنادق ومنتجعات
ريزيدنيس

ص.ب. ٩٥١٠٠، أبوظبي، الإمارات، هـ: ٤٤٤٤ ٢٦٩٩ (٠) ٩٧١، ف: ٤٤٤٤ ٢٦٩٩ (٠) ٩٧١، head.office@rotana.com

rotana.com

النائب الكسندر ماطوسيان بعد عرضه حلولاً للكهرباء والمرافق والطاقة الصحية:

سياسيون يجنون الأموال من الفيول وليس من مصلحتهم تأمين الكهرباء على الغاز



رأى عضو تكتل لبنان القوي النائب الكسندر ماطوسيان في تغريدة لافته «ان الفساد سيستمر في نحر أجهزة الدولة ما لم تتجه باتجاه القطاع الخاص الذي يمكنه إدارة وتشغيل المرافق العامة بمراقبة الدولة». كلام ماطوسيان جاء إثر قوله «لن نرى الكهرباء تعمل ٢٤ ساعة على ٢٤ ما لم يشبع بعض السياسيين وعندما يتخذون القرار بوقف الإنتاج بالفيول يمكن ان نرى الكهرباء».

وجاء في التغريدة التي أطلقها ماطوسيان: «دعوت السيد أحمد السويدي لزيارة لبنان، حيث اجتمعنا بوزيرة الطاقة السابقة ندى البستاني التي شددت على الشفافية والالتزام بدفتر الشروط والمناقصة، وقد جدّد السويدي عرضه توفير الكهرباء بمليار و٤٠٠ مليون دولار يتحملها هو ويؤمن ٣ آلاف ميغاوات ولا يزال ينتظر دائرة المناقصات».

ويقول ماطوسيان: «أحمد السويدي شخص عمله في الحياة هو إنتاج الكهرباء في مصر ودبي وأفريقيا والعراق وقريباً في سوريا، وقد دعوته لزيارة لبنان بحكم الصداقة التي تجمعني به وانطلاقاً من واجبي الوطني والأخلاقي، وأنا مقتنع بالتغريدة التي أطلقتها بإنشاء معمل يعمل على الغاز يؤمن ٣ آلاف ميغاوات بقيمة مليار و٤٠٠ مليون دولار، وهو أي السويدي الذي سيؤمن تمويل المعمل من البنك الدولي والمفترض ان يكون هذا العمل ضمن إطار الشراكة بين القطاعين العام والخاص الذي أقر قانونه في المجلس النيابي وأصبح صالحاً للعمل».

وأردف ماطوسيان: «الوزيرة البستاني قامت بواجباتها وأرسلت دفتر الشروط الى دائرة المناقصات وتوقفت المناقصة هناك، وفي رأيي ستبقى جامدة هذه المناقصة من أجل حل مشكلة الفيول لأنه وللأسف يتحكم بالبلد بعض السياسيين الذين يجنون الأموال من الفيول، وبالتالي ليس من مصلحتهم تأمين الكهرباء على الغاز، برغم الهدر الحاصل والعجز في مؤسسة الكهرباء الذي يقدر بملياري دولار، منها مليار و٢٠٠ مليون دولار لتأمين الفيول، وهناك جهات سياسية معنية ليس من مصلحتها وقف إنتاج الكهرباء بواسطة الفيول».

وإذ تساءل ماطوسيان عن السبب يردّ سريعاً فثسّ عنم يستفيد اليوم من المرفأ.

وذكر ماطوسيان بالطاقة الصحية التي تحدث عنها تعتبر نقطة تحوّل في مجال الطبابة والإستشفاء في لبنان، تشمل كل اللبنانيين من مختلف الأعمار وتؤمن لهم التغطية الصحية الشاملة وتغطي مختلف الأمراض والأدوية وبكلفة مدروسة جداً، وتمنع الهدر والغش والسرقة، مع العلم أنه استقدم برنامج من الولايات المتحدة الأميركية يعتبر الأهم في العالم وكلفته ١٢٠ مليون دولار قدم مجاناً من أجل لبنان ويوفر على الدولة ٦٠ في المئة من الفاتورة الصحية.

لا يمكن إتمام أي معاملة في بعض الإدارات العامة إلا بعد دفع رشوى

«أ.ف.ب»: الفساد أحد مسببات الإنهيار الإقتصادي الذي يشهده لبنان منذ أشهر

نشرت وكالة الصحافة الفرنسية (أ.ف.ب) تقريراً من بيروت حول أوجه الفساد المستشري في البلاد، فذكرت أنه لا يمكن إتمام أي معاملة في بعض الإدارات العامة أو تسريع إنجازها إلا بعد دفع رشوى أو بموجب «واسطة» في الدوائر العقارية ومصالح تسجيل السيارات في المرفأ وقطاعات الكهرباء والمياه والاتصالات والضمان. وأشارت الوكالة في تحقيقها الى ان إشكال ودرجات الفساد تتعدّد وقد استشرى وتحوّل تدريجياً الى أحد مسببات الإنهيار الإقتصادي الذي يشهده لبنان منذ أشهر.

ولفت التقرير الى أنه وفي محاولة لاحتواء غضب الشارع مؤخراً باشر القضاء تحقيقات في قضايا عدة، بينها جرائم اختلاس وتبديد أموال وإهدار المال العام لمنافع شخصية. إلا أن خبراء وناشطين يشككون بجدية المساعي، انطلاقاً من أن الطبقة السياسية هي أول المستفيدين من منظومة الفساد منذ عقود. وأورد التقرير ان ملف التحديات على الأملاك البحرية لطالما شكّل أحد أوجه الفساد، فيما السلطة عاجزة عن إزالة منتجات نشأت خلال سنوات الحرب الأهلية (١٩٧٥ - ١٩٩٠) على أملاك عامة، أو حتى عن فرض غرامات عليها.

مؤسسة الكهرباء والشركات تلاحق الفقراء بتدفيعهم الفواتير وتستنهي السياسيين والنافذين

تمارس شركات مقدمي الخدمات العاملة في قطاع الكهرباء، بحسب مصادر مطلعة، أبشع التصرفات بلجوتها الى قطع التيار عن المشتركين لتحصيل فواتيرها يعود عمرها الى أكثر من ٣٦ شهراً ومن دون سابق إنذار، وذلك لإلزام المواطنين بالدفع في وقت قصير جداً. وبحسب المصادر فإن فواتير شهر شباط مثلاً من العام ٢٠٢٠ تعود الى شهري تموز وآب من العام ٢٠١٨ وفي بعض الأمكنة الى ما قبل ذلك. وسبب ذلك يعود الى ان نوم الفواتير أو تأخرها مرتبط بمن يتولى مسؤولية جباية المتأخرات و قطع التيار، والذي كان قائماً بين مؤسسة كهرباء لبنان وشركات مقدمي الخدمات، في وقت وبحسب المصادر فإن لمؤسسة الكهرباء في ذمة عدد من النافذين والسياسيين والمؤسسات والبلديات ورجال الأعمال مبالغ خيالية بمليارات الليرات لم تجبى بعد، ولم يقطع التيار عنها لأسباب مجهولة.



Keep a roof over their heads.

For more information regarding our affordable insurance options to secure yours and your family's safety; visit our website, scan the QR code above, or e-mail us your questions at info@almashrek.com.lb

www.almashrek.com.lb

 **AL MASHREK**
insurance & reinsurance S.A.L

وزير الصناعة جال على معهد البحوث الصناعية:

الحمل كبير على الحكومة لكنها ستقوم بما يمكن للنهوض الإقتصادي



وصف وزير الصناعة الدكتور عماد حب الله خلال جولة قام بها في معهد البحوث الصناعية بأنه «مؤسسة نموذجية ناجحة يؤدي القيّمون عليها دورهم المحوري من أجل تحديث الصناعة وتطويرها لكي يساهم القطاع الإنتاجي في تنمية الإقتصاد وجذب الإستثمارات ومواكبة التطور التكنولوجي». واعتبر «أن الحمل على الحكومة كبير، لكنها ستقوم بما يمكن للنهوض الإقتصادي».

هذا واستقبل الوزير حب الله المدير العام للمعهد الدكتور بسام الفرن والمدير العام لوزارة الصناعة داني جدعون ورؤساء الاقساط والمختبرات ومراكز الابحاث في المعهد.

توتال تعلن عن وصول سفينة الحفر البدء بعمليات التنقيب في البلوك ٤

أعلنت شركة توتال أن سفينة الحفر Tungsten Explorer قد وصلت إلى المنطقة الاقتصادية الخالصة في لبنان للقيام بعمليات الحفر لأول بئر إستكشافية في البلوك رقم ٤ الواقع قبالة الشاطئ اللبناني على بعد حوالي ٣٠ كم من بيروت.

وفي هذا الإطار، قال المدير العام لشركة توتال إي & بي لبنان ريكاردو داريه: «يسرّ توتال أن تبدأ بعمليات الاستكشاف في البلوك رقم ٤ وهي عملية حفر أول بئر إستكشافية على أعماق كبيرة في لبنان».

وسيتّم حفر البئر على عمق ١٥٠٠ متر من سطح البحر، كما تهدف البئر إلى إستكشاف مكامن تقع على عمق يتخطى ٢٥٠٠ متر تحت قعر البحر، ويقدر أن تستمرّ أعمال الحفر لمدة شهرين وبعدها ستغادر السفينة لبنان.



وزير الصناعة ورئيس جمعية الصناعيين

أعلن عن تأمين ١٠٠ مليون دولار دفعة أولى للمواد الأولية الصناعية



أعلن وزير الصناعة الدكتور عماد حب الله ورئيس جمعية الصناعيين اللبنانيين الدكتور فادي الجميل خلال مؤتمر صحفي عقده في الجمعية عن موافقة مصرف لبنان على تأمين سيولة من أموال الصناعيين بقيمة ١٠٠ مليون دولار لشراء المواد الأولية الضرورية للإنتاج من الخارج. وأكد ان الألية سيعلمها مصرف لبنان مع التشديد على أنها ستتم بشفافية ومن دون استثنائية، متمنين ان يكون المبلغ المتوفر حالياً خطوة أولى لتأمين المبلغ الكامل لشراء المواد الأولية التي يحتاج إليها الصناعيون سنوياً وهي بقيمة ٣ مليارات دولار.

خطوة ممتازة من IPT

توظيف لبنانيين للخدمة في محطات المحروقات

لن تعود الخدمة في محطات المحروقات حكراً على العمال الأجانب، فقد اتخذت شركة IPT خطوة ممتازة بطلب لبنانيين للخدمة في محطاتها لاقت إقبالاً، وهو أمر مطلوب من عدد كبير من الشركات اللبنانية خصوصاً في الظروف الشديدة الصعبة التي نمر بها.



صرف فردي وجماعي يتوالى وأعداد العاطلين من العمل يتضخم!؟

تتوالى شكاوى الصرف من العمل في السوق اللبنانية والمرفوعة لوزارة العمل، حيث أشار التقرير السنوي للأخيرة عن زيادة في عدد المصروفين خلال ٢٠١٩ والذي فاق الضعف مقارنة بالعام ٢٠١٨. فقد انضم في آخر عملية صرف جماعية ٥٠٠ عامل وعاملة سرحوا من العمل في المجمع التجاري LE MALL في منطقة سن الفيل، وهم طبعاً ليسوا «الدفعة الأخيرة» فثمة جيش ينتظر حمل صفة العاطلين من العمل، وهذا ما تشير إليه وتؤكد عدادات الوزارات المعنية والنقابات التي لا تنفك تسجل شكاوى المصروفين فردية كانت أم جماعية.

جمارك البقاع تضبط ٤ شاحنات مهربة من سوريا

ضبطت جمارك البقاع - شعبة شتورا حمولة ٤ شاحنات نقل كبيرة كانت في داخلها أطنان من الخضار المهربة من الداخل السوري الى الأسواق اللبنانية عبر طرق التهريب غير الشرعية وتقدر الكميات المختلفة من أصناف الخضار بالأطنان. وتنوعت بين البندورة والحر والباذنجان والقنبيط والفاكهة، إضافة الى أصناف أخرى.



FOREVER INSPIRED TO CREATE
OPTIMAL SOLUTIONS TO OUR CLIENTS

TO BE COUNTED ON SINCE 1997

 05 451 777

 [aliginsurance](https://www.facebook.com/aliginsurance)

 [@aliginsurance](https://www.instagram.com/aliginsurance)



مؤتمر صحافي لميشال عقل حول تأثير الدين العام على القطاع الزراعي



من اليمين: واصف عواضة، جورج نصراري، ميشال عقل، لويس لحدو، النقيب جوزف قصيفي، عقل عقل وعلي يوسف

عقد رئيس جمعية مستوردي وتجار مستلزمات الإنتاج الزراعي في لبنان ورئيس اللجنة الزراعية في غرفة التجارة الدولية - فرع لبنان ميشال عقل مؤتمراً صحافياً تحت عنوان «تأثير الدين العام والتدابير المصرفية على القطاع الزراعي في لبنان» في دار نقابة محرري الصحافة اللبنانية.

وتطرق عقل الى المشكلة الاقتصادية التي تعانيها البلاد فرأى أنها تتجلى بسبب زيادة واردات الخزينة وخفض النفقات العامة وعجز الموازنة وحجم الدين العام الإجمالي، ودور الدولة المحوري في رسم المصير الاقتصادي في شتى تفرعاته وتشعباته كما الحال في مختلف الدول العربية.

سابين عويس رئيسة لجمعية الإعلاميين الاقتصاديين



انتخبت الهيئة الإدارية لجمعية الإعلاميين الاقتصاديين بالإجماع كلاً من: سابين عويس رئيسة، بهيج أبو غانم نائباً للرئيس، جوزف فرح نائباً للرئيس، عمر الناطور أميناً للسفر، ريماء خداج نائبة أمين السفر، بيار سعد أميناً للصندوق، عدنان حمدان محاسباً، حيدر عبدالله الحسيني مفوضاً للجمعية لدى الحكومة، كوثر حنبوري أمينة للإعلام، نادين شلهوب أمينة للعلاقات العامة، والأعضاء سيمون شحادة وخالد أبو شقراء.

بعد الانتخاب ناقش المجتمعون الخطوات الواجب اتخاذها من أجل إعادة تفعيل عمل الجمعية، وطلبت عويس من الأعضاء وضع الإقتراحات المطلوبة لعرضها في أول اجتماع للهيئة الإدارية لمناقشتها وإقرارها ضمن خطة عمل الجمعية للمرحلة المقبلة والتي تصب في إطار تحسين الإعلام الاقتصادي.

ESA ومعهد الأمم المتحدة للبحث والتدريب يطلقان ماستر جديداً حول الشؤون الدولية والدبلوماسية



وقع المعهد العالي للدراسات ESA ممثلاً بمديره العام ماكسينس دويو ومدير شعبة الدبلوماسية المتعددة الطرف في معهد الأمم المتحدة للبحث والتدريب ربيع الحداد إتفاقية ترمي الى إطلاق ماستر جديد في مجال الشؤون الدولية والدبلوماسية.

والماستر الجديد الذي يتكفل بحيازة شهادة موقعة من قبل المؤسستين الشريكتين، موجه بشكل خاص للطلاب الناجحين في السنة الأولى من الماستر الدولي في الإدارة (MIM) الراغبين في الإنخراط في مجال الدبلوماسية والشؤون الدولية.

المعهد العالي للأعمال يطلق منحة دراسية اجتماعية للشركات

من جهة ثانية، أطلق المعهد العالي للأعمال ESA منحة دراسية اجتماعية موجهة للشركات هي كناية عن مساعدة مالية للشركات اللبنانية المتضررة من الأزمة الاقتصادية والمالية التي يشهدها لبنان حالياً.

وتتيح هذه المنحة للموظف الذي اختارته الشركة مسبقاً الاستفادة من تدريب في المعهد بفضل التمويل المقدم من قبله والشركة على السواء. وتضاف هذه المنحة الى مجموعة المنح الدراسية والفرص المالية التي يقدمها المعهد.

وزير الاقتصاد راوول نعمه: قانون يكسر المافيات ويحمي المواطن



من اليمين: وزير الاقتصاد راوول نعمه ووزيرة العدل ماري كلود نجم

أكد وزير الاقتصاد والتجارة راوول نعمه في مؤتمر صحافي تمحور حول خطة العمل والسبل الآلية لحماية المواطنين من الإحتكار والغش وغلاء الأسعار «أن التصاعد في الإجراءات سيستمر لأن القانون الجديد الذي نعمل عليه سيكون أسمى بكثير لكي نتمكن من كسر المافيات ولكي يكون المواطن محمياً، وهذا القانون سيصدر النور خلال أسبوعين أو ثلاثة على أبعد تقدير».

من جهتها أكدت وزيرة العدل ماري كلود نجم «الجدية في العمل إذ ان اللبنانيين يشكون منذ زمن من الكلام من دون فعل».

جبهتا حرب وصناديق تبرعات عديدة

كثرت صناديق التبرعات كما كثر جامعوها وكلها تزعم انها مكرّسة لمحاربة جرثومة كورونا CORONAVIRUS. وهذا التكاثر لن يكون في مصلحة المرضى لانه يزعزع ثقة المتبرعين. كما يدفع بهم الى توزيع تعاطفهم على غير صندوق وغير جهة بينما المطلوب هو صندوق وطني واحد ترعاه لجنة ادارية موثوقة وتطلع الرأي العام على وارداته وأسماء المتبرعين كما تطلعهم على النفقات.

لقد داهمتنا جرثومة كورونا والشعب اللبناني يكافح لمحاربة جرائم اخرى تنخر نظامه السياسي منذ أجيال، حتى انهكته ولم يعد له من خيار سوى إعلان تخلفه عن دفع ديونه الخارجية وهذه هي المرة الاولى منذ انشائه قبل ١٠٠ سنة التي يدخل فيها لبنان نادي الدول المفلسة في العالم.

وشاءت الاقدار ان تداهمننا جرثومة كورونا ونحن نعد للتفاوض مع الدائنين الاجانب على اعادة هيكلة ديننا الخارجي. فأصبح امام حكومتنا الجديدة جبهتان تقاتل عليهما. جبهة الدين العام وجبهة جرثومة كورونا.

ويترافق ذلك مع اقفال عام اضطرت الحكومة لاعلانه بموجب قرار التعبئة العامة، ما افقد الشريحة الاكبر من اللبنانيين مصادر الدخل والى ذلك اقتضى ان يلتزم جميع اللبنانيين والمقيمين على ارض لبنان ببيوتهم كما هي الحال في سائر انحاء العالم تجنباً للاختلاط بأخرين والتقاط جرثومة كورونا.

حيال ذلك كان لا بد من ان ندعو الى شيء من الانضباط في عمليات جمع التبرعات وحصرها في الصندوق الوطني ووقف المناكفات السياسية ومساندة حكومة الدكتور حسان دياب أقله في هذه المرحلة والى ان تنهي قتالها بمواجهة كورونا.



B E R Y T U S



هل يطرق لبنان أبواب صندوق النقد والبنك الدوليين؟

الإنقاذ محلي وبأيدي السياسيين وإلا برنامج الصندوق بالانتظار

لا يوجد بلد فقير، بل يوجد نظام فاشل في إدارة الموارد هكذا رد نعيم تشومسكي على إعلام العسكر، وهو الرد المثالي على من يدعون فقر بلادهم مبررين فشلهم، والأدلة على كلامه كثيرة فسناغورة حين تخلت عنها دول الجوار وجدت نفسها أفقر دولة ناشئة (١٩٦٣)، لكنها تحولت الى دولة من ارقى دول العالم بسبب عدالة في توزيع الثروات. أما لبنان فلا يزال أمام مسيرة مؤلمة لا يمكن ان تنتظر خيرات النفط ولا رضى الدول المانحة والمستثمرين قبل رسوه على ير سياسي لا يبدو أنه متاح حتى إشعار آخر، ليبقى السؤال هل بات اللجوء إلى صندوق النقد الدولي حتمياً؟ أم أنه لا يزال أمام بلاد الأرز خيارات إنقاذية أخرى تجنبه هذا التوجه الذي لا يزال محط خلاف سياسي بين أقرءاء حكومة الرئيس حسان دياب؟ عندما سئل مهاتير محمد رئيس وزراء ماليزيا الأسبق: كيف حققت نهضة ماليزيا؟ أجاب: «خالفت توصيات صندوق النقد الدولي، وفعلت عكس ما طلبه من إجراءات».

أما لبنانياً، فمع ما وصل اليه لبنان من انهيار اقتصادي وأزمة نقدية ومالية وإيرادات شبه معدومة، متزامنة مع ماطلة سياسية للسير بالحلول المطلوبة، لا يزال «الإفلاس» يقض مضاجع اللبنانيين، وهو يقف على عتبة دارهم. وفي حالات إفلاس الدول كان اللجوء الى صندوق النقد الدولي الخلاص الوحيد لإنتشالها من أزمتها، إلا أن لكل علاج ثمناً يفرضه البنك الدولي مقابل المساعدة، يتمثل بشروط قاسية تلزم الدول التي تستعين به، إذ يؤكد الصندوق أن طلب المساعدة مشروط بإجراءات إصلاحية، يجب تنفيذها لتصحیح إختلالات ميزانية البلد، واستعادة شروط النمو الاقتصادي المستدام بعد أن حل لبنان ثالثاً عالمياً من حيث المديونية، بدين عام بلغ ١٥٣ في المئة من حجم ناتج لبنان المحلي بقيمة ٨٦ مليار دولار.

صندوق النقد بين مؤيد ومعارض

وحتى اليوم لا يزال الخبراء الإقتصاديون في لبنان منقسمين بين مؤيد ومعارضٍ لخطوة اللجوء، ولكل منهم بالطبع أسبابه ومبرراته، ومن بينهم من يصف الخطوة بالمتسرعة والمتهورة لإعتباره أننا لم نستنفد كل الخطوات التي يجب إتخاذها قبل طلب المساعدة، وبينهم من يرى أننا لم نعد نملك ترف الوقت لإتخاذ هذا القرار.

وبالعودة إلى الوراء قليلاً، نجد أن الإصلاحات التي طالب بها الإتحاد الأوروبي عموماً وفرنسا خصوصاً كشرطٍ أساسي للإفراج عن مقررات «مؤتمر سيدر» والبالغ قيمتها حوالي ١١ مليار دولار، لم ينفذ منها شيء ويبدو أن حتى الضغط الدولي الذي لا ينعصر في فرنسا فقط بل يمتد إلى لائحة من الدول الأجنبية والعربية الصديقة، لم يؤت تماره للسير بتنفيذ الإصلاحات المطلوبة.

اللجوء الى الصندوق محاولة لسد فراغ عند السلطة



أديب طعمة

محاوله لسد فراغ لا تستطيع السلطة الحالية ملؤه، لأنها المسبب الرئيسي له وهو العجز في إتخاذ القرارات للمصلحة العامة، بالإضافة إلى أن هناك جهلاً واضحاً لعامل الوقت، فضلاً عن فقدان الثقة والمصادقية تجاه الداخل والخارج على السواء.

ولا بد من التمييز بين الإستعانة باستشارة لصندوق النقد الدولي والاستعانة ببرنامج إنقاذي. فالثانية، غير ملزمة ولا ترتب أي أعباء على البلد طالب الإستشارة. أما في الأولى، على البلد المستعين بصندوق النقد أن يتحمّل برنامجاً إنقاذياً يضع سد العجز وخفض الدين العام هدفاً وحيداً له، من دون إيلاء أي اعتبار لما يمكن أن تخلفه إجراءاته الإنقاذية من دمار إجتماعي واقتصادي في البلد.

ومن المعروف أن برنامج الصندوق يأتي على حساب معيشة المواطنين وإحتياجاتهم اليومية، وليس من بلد دخله صندوق النقد إلا وتم القضاء على طبقته الوسطى، وزادت فيه مستويات الفقر كدولة مالواي الافريقية والأرجنتين.

النية الصادقة والفورية هي المفتاح



د. جهاد الحكيم

وفي هذا السياق يؤكد الخبير في الاسواق المالية وشؤون الإستثمار، الدكتور جهاد الحكيم في حديث لـ «البيان الإقتصادية» أن «الإقتصاد اللبناني مريض، والأزمة الإقتصادية كبيرة وخطيرة، لكن لبنان لا يزال قادراً على إنقاذ نفسه بنفسه، وهو اليوم بحاجة ماسة ومستعجلة إلى خطوات عملية وفعلية باتجاه الاصلاح، مشبهاً حاله بحال المريض الذي وصف له الطبيب لائحة من الأدوية والإرشادات»، مستدركاً بالقول «إذا ما تمتع فسيتم نقله تلقائياً إلى المستشفى المتمثل حالياً بصندوق النقد الدولي، وعندها يصبح نجاح العملية الجراحية من عدمه موضوعاً آخر».

ويكشف، أن الحكومة كانت تسعى من خلال المحادثات التي أجرتها مع ممثلي الصندوق في الأسابيع الأخيرة، للإيحاء بأن القرارات والإجراءات المتخذة هي من قبل الصندوق، كي تتنصل من هذه المسألة وترمي المسؤولية على عاتق الصندوق، مذكراً أن «وصفة» الصندوق معروفة، وحتى الإصلاحات التي سينصح الحكومة بالسير بها باتت معروفة، فلماذا اللجوء إليه؟ ومن هنا فالمطلوب هو النية الصادقة والعملية، لتنفيذ الخطط وليس لوضعها، لأن الخطط الناجمة يعرفها أهل السلطة جيداً وبعضها ممتاز، ليبقى السؤال هل سيسيرونها بها فعلاً، ومتى؟ هل ينتظرون إنهيار البلد كلياً للسير بها؟

عندما سُئل مهاتير محمد رئيس وزراء ماليزيا الأسبق: كيف حققت نهضة ماليزيا؟ «أجاب: «خالفت توصيات صندوق النقد الدولي، وفعلت عكس ما طلبه من إجراءات»

٣- إعادة تنظيم السلطة السياسية، وفرض فصل وإستقلالية السلطات وخصوصاً الإتيان بسلطة قضائية مستقلة تكون كفيلة بتشجيع الرساميل على العودة الى لبنان، وكذلك فرض سيادة الدولة على أراضيها كاملة.

٤- تحول اقتصادي يأخذ بالإعتبار ضرورة المحافظة على البيئة. وبرأي طعمة فإن اللجوء الى صندوق النقد الدولي وفق هذه المفارقة، لا يمكن إعتباره إذلالاً، بل فرصة لفرض إشراف دولي على خطة إنقاذ لا يستطيع الداخل القيام بها، ويكون حافزاً للدول الصديقة وللصناديق الإستثمارية لتخصيص تمويل اضافي للبنان، موضحاً أن ذلك يساهم بخلق ديناميكية جديدة وإخراج البلد من دوامة الحلقة المفرغة التي يدور فيها.

خطوات فورية بعيداً عن برنامج الصندوق

وعلى غرار طعمة يضع الحكيم سلسلة من الخطوات الضرورية والفورية، بعيداً عن برنامج الصندوق وأبرزها:

١- اقرار قانون المنافسة الذي يمنع الاحتكار، والذهاب الى الخصخصة بطريقة شفافة وعادلة ولكل القطاعات والمرافق، تحت إشراف دولي (ترك فيها الملكية والمراقبة للدولة).

٢- الإتيان بمصارف دولية وقيامها بعمليات دمج وإستحواذ مع البنوك اللبنانية، وهذا ما يعيد الثقة بالقطاع المصرفي وبالإقتصاد اللبناني، بفعل خبرة وسعة هذه البنوك العالمية، لأن إجراء عمليات دمج داخلية - داخلية، لم تعد كافية.

٣ - إجراء الإصلاحات في قطاع الكهرباء والإتصالات والطاقة والنقل والبنية التحتية، شرط أن تكون بعيدة عن أيدي أصحاب النفوذ، وأن نطرح أسهم الشركات في الأسواق المحلية والعالمية بشكل قانوني، ما يجذب بنوك الإستثمار والمستثمرين العرب والأجانب، وكذلك المغتربين للمشاركة في هذه الإصلاحات، لأن المشكلة الأساسية اليوم هي إنعدام الثقة.

وفي الختام مما لا شك فيه أن الوقت يدهم لبنان إقتصادياً. فكيف يمكن أن تعود بيروت مركزاً للإستثمار وهي اليوم إقليمياً ثاني أعلى مدينة من حيث كلفة المعيشة؟ كيف تنهض وهي غارقة في أزمتها الكهربائية والنفايات وذروة المشكلات البيئية، وحجم الدين العام قد بلغ ٨٤ مليار دولار، ونسبة البطالة بلغت ٤٠ في المئة بين اللبنانيين؟

وعلى صعيد الإدارة، نجد أن مؤسسات الدولة تتآكل من الداخل تحت وطأة المحسوبيات وآلاف الوظائف الوهمية والتوظيف العشوائي. ومن هنا إن أراد لبنان مواجهة هذا الواقع الأليم تتولاهما السلطة التشريعية ضد الفساد في القطاع العام، لا تزال تطالعنا عراقيل تؤكد عدم توافر نية سياسية بتطبيق القوانين.

لملاحقة المستفيدين من الإقتصاد الريعي

وبالعودة إلى الحكيم، نجده يطرح حلولاً بديلة عدة عن اللجوء إلى برنامج الصندوق، ومن بينها فرض ضريبة تصل إلى ٦٠ في المئة على كل من إستفاد من الإقتصاد الريعي القائم أقله في السنوات الخمس الأخيرة، بفعل نسبة الفائدة العالية التي إستفاد منها، مشيراً إلى أنه وفي حال تخلفه عن الدفع، يُصار إلى الحجز على أملاكه وبيعها في المزاد العلني.

وبالنسبة لهؤلاء يرى أنهم ليسوا قلة، فهم إستفادوا من «الربى الفاحش» محققين أرباحاً بمليارات الدولارات، وهناك منهم من وضع مليار دولار منذ ٥ سنوات بفائدة ٢٠ في المئة وهذا كان ممكناً، وبعد إنقضائها أصبح رصيده مليارين ونصف مليار دولار، من دون أن يكون هناك عمليات توظيف لأي لبناني، أو إستثمار في أي من القطاعات اللبنانية، ثم قام بتحويل أمواله إلى الخارج، ويشرح «ولكي ندفع له المليار

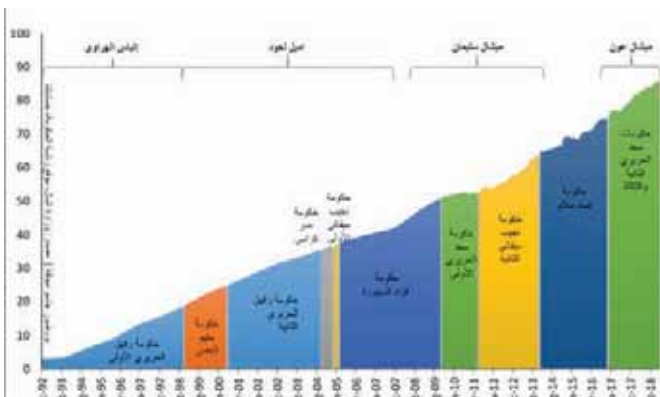
ونصف المليار قيمة فوائد قمنا بحجز أموال كل اللبنانيين، هذه عملية من عشرات العمليات التي حصلت، هي قانونية لكنها غير أخلاقية، فيما العدالة الإجتماعية تقوم على أنه من غير الصائب أن نحجز على أموال اللبنانيين، الذين باتوا لا يعرفون ما هو مصير ودائعهم، وأن القانون وضع كي يؤمن العدالة ويحمي حقوق الناس، فيما الأموال كلها حوت إلى الخارج، وهذه الأموال معروفة بالطبع بأنها لأصحاب النفوذ، وما يحصل هو بالتأكيد إستتبابية في التعاطي».

اللجوء الى صندوق النقد الدولي فرصة لفرض إشراف دولي على خطة إنقاذ لا يستطيع الداخل القيام بها

ويختلف طعمة مع الحكيم، بدفاعه عن فكرة أهمية اللجوء إلى برنامج الصندوق الإنقاذي لكن ليس لتنفيذ جرعة موحدة من التدابير الجاهزة، لقاء الحصول على تمويل لن يتعدى في أفضل الأحوال الثلاثة مليارات دولار، بل للتفاوض على خطة اصلاحية تتأقلم مع طبيعة البنية الاجتماعية اللبنانية وأهدافها، وتتمحور حول الركائز التالية:

١- القضاء على الهدر في المرافق العامة وإغلاق معابر التهريب غير الشرعية وفقاً لخطة واضحة تشرف على تنفيذها المؤسسات الدولية، ومحاربة الفساد في الإدارات الرسمية، والتخلص من الربائضية وفرض الشفافية المطلقة على العقود والعمليات المتعلقة بالموارد العامة.

٢- إعادة هيكلة وتمويل القطاع المصرفي.



أكبر ١٠ عمليات سطو بنوك وأشهرها عالمياً



السنوات التي تلت، مات بطريقة غامضة أشخاص عدة متورطون بهذه السرقة وأطلق عليها مسمى «لعنة برينكس مات».

٤) نهب ٤٤ مليون دولار من نورثرن بنك:

قامت عصابة منظمة في ديسمبر ٢٠٠٤ بالسطو على مقر نورثرن بنك، أكبر بنوك التجزئة البريطانية في أيرلندا الشمالية. انتهى الأمر بسرقة ما لا يقل عن ٢٥ مليون جنيه من فرع بلفاست، أي ما يعادل حوالي ٤٤ مليون دولار في ذلك الوقت. ما يميّز هذه السرقة عن غيرها، انه في الليلة التي سبقت السرقة، اقتحمت العصابة منزلي اثنين من كبار موظفي البنك أخذت أسرتيهما رهائن وتأكدت من ان الموظفين الاثنين سيذهبان الى عملهما في البنك في اليوم التالي. وبعد انتهاء يوم العمل ساعد الموظفان، اللذان كان وأفراد اسرتيهما رهن الاحتجاز، العصابة للدخول الى نورثرن بنك، حيث استغرقت عملية السرقة ساعتين، ثم فرّ اللصوص بقان ابيض.

بعد الواقعة:

اشتبهت السلطات البريطانية بالجيش الجمهوري الايرلندي في ارتكاب السرقة، مرتكزة على تنظيم اللصوص وموقع البنك في ايرلندا الشمالية. وتساعدت حدة التوتر حول سرقة البنوك، لدرجة خرجت المفاوضات بين الحكومتين البريطانية والايرلندية عن مسارها.

٥) نهب ٤٥ مليون دولار من البنك البريطاني للشرق الأوسط - بيروت

في عام ١٩٧٦، وخلال الحرب الأهلية اللبنانية، عانى البنك البريطاني للشرق الأوسط في بيروت من خسائر مالية. ومع احتدام الحرب الأهلية، قامت عصابة من اللصوص، يشتهب انها مرتبطة بمنظمة التحرير الفلسطينية، بالتسلل الى كنيسة مجاورة للبنك وأحدثوا فتحة في الجدران. وتمكنت العصابة من سرقة كلّ المجوهرات والأوراق المالية والعملات الأجنبية واللبنانية وكذلك سبائك الذهب.

بعد الواقعة:

تبين ان العصابة استولت على حوالي ٤٥ مليون دولار.

أكبر عملية سطو على أموال

مهما قرأنا عن عمليات سطو أجراها سارقون محترفون إلا أن ما قام به العديد من أصحاب ومدراء المصارف في لبنان بالطواطؤ مع السياسيين بوضع اليد على أموال المودعين والاتفاق فيما بينهم لسرقة جزء منها، يفوق كل السرقات وعمليات النهب من حيث كمية المبالغ المعتدى عليها

رصد موقع «جونانكينغ رايتس» أشهر ١٠ عمليات سطو لبنوك في التاريخ. حتى ان بعض العمليات وجدت طريقها الى شاشات السينما جامعة العدد الأكبر من المشاهدين.

ولا يختلف اثنان على ان عمليات سرقة البنوك تطورت مع الزمن من حيث الأساليب والتقنيات، لكن في الغالب يجد اللصوص أنفسهم وراء القضبان بعد تنعمهم بالأموال المسلوقة، أو في أحيان كثيرة قبل ان ينالوا قرشاً واحداً أمام قوس المحكمة، يستمعون الى حكم سجنهم. وهنا ما أورده موقع «جونانكينغ رايتس»:

١) سرقة ٢,١٥ مليون دولار من بنك يوناتيد كاليفورنيا:

وقعت هذه العملية عام ١٩٧٢ حيث اقتحم لصوص في ٢٤ مارس بقيادة اميل دينسيو المركز الرئيسي لبنك يوناتيد كاليفورنيا في كاليفورنيا وأفرغوا صناديق خزانة الودائع الآمنة التي كانت مكدسة بالنقود والجواهر والأوراق المالية الصالحة للتداول. لم يكن واضحاً حجم ما سرقوه، لكن التقارير الإخبارية قالت انه تمت سرقة ما يصل الى ٣٠ مليون دولار نقداً وإيداعات قيّمة.

بعد الواقعة:

هرب دينسيو وعصابته في سلام، لكن يبدو أنهم دفعوا ثمن نجاحهم، حيث قاموا بتدبير عملية مشابهة جداً مرة أخرى في بنك يوناتيد كاليفورنيا في ولاية أوهايو. ولم يمض وقت طويل قبل ان يلقي مكتب التحقيقات الفيدرالي القبض عليهم. وبعد ذلك، اعترفوا أمام المحكمة بسرقة ٢,١٥ مليون دولار من البنك.

٢) سرقة ١٨,٩ مليون دولار من دنبار آرمورد

قصة السطو محبوبة، فقد كانت السرقة بواسطة أحد الموظفين، الآن بيس الثالث، الذي كان يعمل ضابط أمن في دنبار آرمورد DUNBAR ARMORED وقد وضع خطة السرقة في ١٩٩٧، استعان بيس بخمسة من اصدقاء الطفولة واستهدفوا مستودعاً للشاحنات تابعاً للبنك في لوس أنجلوس، حيث استولوا على خزنة مليئة بالنقود.

بعد الواقعة:

نجح اللصوص في مراوغة السلطات لما يزيد على العامين ووجد المحققون ان الإضاءة الخلفية للشاحنة المستخدمة في مسرح الجريمة لا تتطابق إضاءة شاحنات دنبار، وبمتابعة التحقيق اتضح ان السيارة يمتلكها أحد اصدقاء بيس، وبالرغم من ضبط كل اللصوص فشلت السلطات تقريباً في استرداد أي مبلغ من المال المنهوب.

٣) نهب ٣٧,٥ مليون دولار من برينكس مات:

اقتحم ستة مسلحين مستودعاً تابعاً لبنك برينكس مات (BRINKS MAT) قرب مطار هيثرو بلندن عام ١٩٨٢، وكان هدفهم الأساسي سرقة ٣ ملايين جنيه لكنهم وقعوا على ثلاثة أطنان من الذهب والألماس. فاستولوا على ما يساوي ٢٥ مليون جنيه استرليني من الذهب الى جانب كنوز أخرى.

بعد الواقعة:

تمكن اللصوص من الهرب بسرقتهم الضخمة من الذهب برغم ان سياراتهم تمكنت بالكاد السير بالحمولة الثقيلة. في النهاية تمكنت السلطات من القبض على اثنين من اللصوص وهما بريان روبنسون وانطوني بلاك، اللذان كان يعملان في حراسة مستودع لبرينكس، وفي

سرقوا ما يعادل ٩٢ مليون دولار أميركي، وقد استغنوا على حوالى ١٥٠ مليون جنيه، لم تتسع في شاحناتهم. في النهاية قبضت السلطات البريطانية على المجرمين التي ضمت واحداً من أكبر لاطبي القتال في العالم.

٩) نهب ٢٨٢ مليون دولار من بنك دار السلام

يمكن الإستيلاء على كثير من الأموال في أوقات الحروب والإضطرابات، وفي ٢٠٠٧ كان العراق يعاني من كلا الأمرين. وكان معروفاً ان صدام حسين يقوم بتخزين مبالغ ضخمة من النقود، لكن معظم مخزونه اكتشف في ٢٠٠٣، أثناء الغزو الأميركي للعراق. وهذه السرقة حدثت في بغداد أثناء الحرب الأهلية، الأمر الذي جعل عملية السطو لا تحظى بالتغطية الكافية في وسائل الإعلام.

تتضارب التقارير، لكن الشرطة المحلية قالت ان اثنين من الحراس رتبوا لعملية السطو، في حين قالت وزارة الداخلية إنهم ثلاثة. وبالإجمال فقد بلغ حجم الاموال المنهوبة من بنك دار السلام ٢٨٢ مليون دولار.

ما بعد الجريمة:

هناك العديد من الجوانب غير المألوفة في هذه السرقة الى جانب ضخامة المبلغ المنهوب. ومن هذه الجوانب ان المبلغ كان بالدولارات الأميركية. ويمكن فهم ذلك في ضوء اعتماد العراق على النقد الأميركي أثناء الإحتلال. ولكن ذلك لا يفسر السبب في احتفاظ البنك بهذا المبلغ الضخم من الدولارات في مقره، ولا كيفية هروب الجناة به كله، ناهيك عن غياب أية تغطية إخبارية أو حقائق يمكن التأكيد منها.

١٠) نهب مليار دولار من البنك المركزي العراقي

هذه العملية تجعلنا ن فكر أكثر بـ «الوظائف الداخلية» في المصارف. في فترة الغزو الأميركي للعراق عام ٢٠٠٣، ظهر قصي، الابن الثاني لصدام حسين في البنك المركزي العراقي ببغداد، ومعه مذكرة بخط اليد من والده يطلب فيها جمع الأموال النقدية بالبنك لتأمين حفظها. وعلى مدى ساعتين، قام العمال بتحميل صناديق معبأة بأوراق من فئة ١٠٠ دولار و ١٠٠ يورو في ثلاث شاحنات، تقدر قيمتها بين ٩٠٠ مليون ومليار دولار.

هذه الأموال اختفت، من دون تقديم سبب وجيز لسحبها ومن دون تحديد المكان الذي ستهب اليه.

بعد الواقعة:

من الصعب شرح ماذا حدث او إذا كان قد تم استرداد النقود إذا كان صدام وأفراد أسرته مشهورين بتخزين كميات هائلة من النقود، وقد تم العثور على مئات الملايين من الدولارات عقب ذلك، ولكن لا أحد يعرف إذا كانت هذه الاموال هي نفس المبلغ الذي تم سحبه من البنك المركزي العراقي.

هذه السرقة تمت في مارس ٢٠٠٣، قبيل الغزو الأميركي للعراق. وبعد أكثر من عشر سنوات من التمرد والحرب الأهلية والإنسحاب الأميركي واستمرار الإضطرابات، لا يزال من المشكوك فيه معرفة ما حدث لهذه الأموال. ■



٦) سرقة ٤٨ مليون دولار من مركز نايتسبريدج لأمن الودائع

في الثمانينيات، كان فاليريو فينتشي رجل عصابات يشبه نفسه بشخصية آل باتشينو في فيلم «سكارفيس». وعندما انتقل من إيطاليا للندن، نفذ أكثر من ٥٠ عملية سطو، بعد أن أمضى شبابه كصبي للفاشية الجديدة.

وبدلاً من السرقات الصغيرة، قرر فينتشي إقحام مركز نايتسبريدج لأمن الودائع حيث يحتفظ فيه معظم أثرياء بريطانيا بمقتنياتهم الثمينة. وفي ١٢ يوليو ١٩٨٧، تظاهر فينتشي بأنه رجل أعمال في منتصف العمر، وادعى هو وشركاؤه أنهم يريدون فتح خزنة حديدية بالبنك، ثم أخرجوا مسدساتهم ونهبوا ١٤٦ صندوق إيداعات.

بعد الواقعة:

كانت عملية السطو التي نفذها فينتشي بسيطة مقارنة بغيرها من عمليات السطو، وأحياناً ما تكون البساطة أفضل لنجاح مثل هذا النوع من الجرائم. وقد استولى فينتشي ورجاله على حوالى ٤٨ مليون دولار أو ما يقارب ١٠٦ ملايين دولار بأسعار ٢٠١٧.

كانت هذه العملية الأكبر من نوعها في تاريخ بريطانيا، ورغم الشهرة التي اكتسبها فينتشي، إلا انه فقد حرته، إذ قبضت عليه شرطة لندن وحكم عليه بالسجن لمدة ٢٢ عاماً.

٧) السطو على ٦٨ مليون دولار من بانكو سنترال البرازيلي في ٢٠٠٥

تمكنت عصابة من اللصوص من سرقة حوالى ٦٨ مليون دولار من خلال إنشاء شركة للبيستنة وتحديداً لصنع «الغازون» في أحد المباني المجاورة لبانكو سنترال البرازيلي وحفروا نفقاً طوله ٢٦٠ قدماً تحت مبنيين وصولاً الى البنك. لقد كانت خطة جيدة للتغطية على العملية، حيث ذكر الجيران أنهم كانوا يشاهدون نقل حمولات يومية ولكن لم يكن أحد يستطيع ان يميز ما إذا كانت الحمولات من «الغازون» الصناعي أم أنها ناتج الحفر.

وفي ٧ أغسطس ٢٠٠٥ تسلل اللصوص الى البنك، وباستخدام قواطع البراغي والمثاقب والمناشير الكهربائية، دخلوا البنك المبني بالخرسانة المسلحة بسمك أربعة أقدام، واستولت العصابة على خمس حاويات من الأوراق النقدية التي يصل وزنها الى ٨ آلاف طن.

عقب الحادث:

قدرت السلطات البرازيلية المسروقات بـ ٦٨ مليون دولار أميركي، ولم تتمكن السلطات البرازيلية إلا من استرداد ٨,٩٣ مليون، ولا يزال بعض المتهمين هاربين.

٨) نهب ٩٢ مليون دولار من سكيوريتاس

بعد ثماني سنوات من سرقة نورثرن بنك، كانت بريطانيا على موعد مع سرقة بنكية أخرى. في فبراير ٢٠٠٦، تخفت عصابة مسلحة في زي رجال شرطة واختطفوا مدير فرع سكيوريتاس، وهي مؤسسة أمنية مصرفية. كذلك اختطفوا أسرته كرهائن، وقد أحضروه الى خزينة المؤسسة وقاموا بتقييد ١٤ موظفاً وأجبروهم على فتح خزائن النقود.

ما بعد الجريمة:

قام اللصوص بتنفيذ أكبر عملية سطو مالي في تاريخ بريطانيا، حيث

المودعين في لبنان

على أن يحدوا فيما بينهم لاحقاً المليارات التي سيستولون عليها)، أضف إلى الحرفية اللصوصية التي يتمتع بها السارقون في لبنان، يكافأون، ويتم ترفيعهم لرتبة وزير او... فنتيح لهم الظروف بقوننة سرقاتهم!!! و ما زال هناك «غنم» يصفقون لهؤلاء...

تدير مئات مليارات الدولارات على مستوى العالم

صناديق الديون الخاصة موضع مساءلة وتسوية مخالفات من هيئة الأوراق المالية

مارس (آذار) ٢٠١٩، اتهمت DLI بالإحتيال لسنوات عدة، مدعية أن روس صمم مدفوعات مزورة على القروض المدعومة من أجل دعم العائدات، وبالتالي فرض رسوماً إضافية على المستثمرين.

وقال محامي روس، **جاهان ريسي**، في بيان إن موكله نفى مزاعم لجنة الأوراق المالية والبورصات الأميركية وأسف بشدة لأن المستثمرين - وهو واحد منهم - من المرجح أن يتعرضوا لخسارة، مضيفاً أن موكله يرفض بشدة أي إشارة ضمنية إلى أنه سبب فشل أعمال DLI.

وشركة DLI ليست صندوق الديون الخاصة الوحيد الذي خضع لتفتيش SEC في الآونة الأخيرة، إذ طرحت هيئة مراقبة الأسواق أسئلة على ثمانية من مديري صناديق الديون الخاصة خلال العام الماضي، مما أدى إلى أربعة إجراءات تطبيق عامة أو تسويات للمخالفات مثل تجاهل خسائر القروض أو تزوير مدفوعات المقترض، وفقاً للمعلومات والوثائق التي استعرضتها «رويترز».

ومع تراجع البنوك عن عملية الإقراض المحفوفة بالمخاطر في أعقاب الأزمة المالية لعام ٢٠٠٨، قام المستثمرون، سواء من الصناديق الصغيرة أو كبار مديري الأموال في وول ستريت، بسد الفجوة في البحث عن العوائد.

وتمكنت صناديق الديون الخاصة من تسجيل رقم قياسي بقيمة ٨١٢ مليار دولار على مستوى العالم - أكثر من ضعف المبلغ في عام ٢٠١٢. وقال جيزي كروول، نائب الرئيس التنفيذي والرئيس العالمي للشؤون الحكومية في مجموعة إدارة الإستثمارات التجارية البديلة، إن صناديق الإئتمان الخاصة مهمة للشركات الصغيرة ولكنها تحتاج إلى ضوابط داخلية سليمة.



كشفت هيئة تنظيم الأوراق المالية والبورصات في الولايات المتحدة SEC من تدقيقها على الصناديق الخاصة التي تقدم قروضاً عالية المخاطر على مدى العامين الماضيين، وفقاً لوكالة «رويترز». وهذا التدقيق المكثف من قبل لجنة الأوراق المالية والبورصات قد يكون له عواقب شديدة خصوصاً أن حالة عدم الإستقرار المالي، الذي أحدثه فيروس «كورونا» وحرب أسعار النفط، قد تزيد من مخاطر عدم وفاء الشركات والأفراد بالتزاماتهم، وتشكل ضغطاً على مديري الصناديق لإخفاء الخسائر.

وأكد موظف في اللجنة تحدث بشرط عدم الكشف عن هويته أن صناديق الديون الخاصة كانت محور تركيز نظراً لتدفق الأموال إليها، وزيادة المخاطر في قروضها، فضلاً عن إعتبارها مجالاً للتلاعب في عملية التسعير، لا سيما في حالة الركود.

وتدير صناديق الديون الخاصة مئات المليارات من الدولارات على مستوى العالم، ولكنها، على عكس البنوك، لا تخضع لإختبارات الضغط ومتطلبات رأس المال نفسها. وأشار محللو السوق إلى أنه يتم التفاوض على القروض بشكل خاص أو يتم شراؤها من خلال منصات وسيطة، مما يعني أن هناك مجالاً أكبر لإساءة استخدام الواجبات الإئتمانية للمستثمرين.

وكانت شركة Direct Lending Investments لصاحبها **براندن روس** قد جمعت ما يقرب من مليار دولار بعد سنوات من الأرباح الشهرية غير المنقطعة من القروض للشركات الصغيرة، لافتة إلى قدرتها على تقديم عوائد من رقمين وبلا معوقات مع القليل من مخاطر التخلف عن السداد وعدم الوفاء بالإلتزامات.

وكانت النتائج جيدة للغاية بشكل لا يمكن تصديقه، وفقاً لـ SEC. وفي

بنوك مركزية تتسابق على إصدار عملات رقمية خاصة بها

تسعى بنوك مركزية، بحسب بنك إنكلترا والبنك المركزي الأوروبي، إلى إصدار عملات رقمية خاصة بها وسط حديث متصاعد عن مستقبل المال ومن سيتحكم به.

وتسرّع هذه البنوك خطاها في دراسة إصدار العملات الرقمية الخاصة بها بعد سعي فيسبوك لإصدار عملة ليبرا.

ويبدو أن البنك المركزي الصيني يتصدّر السباق بين البنوك الرئيسية، وإنه في صدد إصدار عملته الإلكترونية، وإن كانت تفاصيل هذا المشروع ما زالت شحيحة جداً.

السلطات الأميركية تغرم «ويلز فارغو» ٣ مليارات دولار لفتح حسابات وهمية لزيائنه من دون علمهم

توصلت السلطات الأميركية إلى إتفاق رضائي مع المصرف الكاليفورني «ويلز فارغو» يقضي بتكبيده غرامة قدرها ٣ مليارات دولار لإنهاء ٣ تحقيقات أحدها جنائي حول فتحه حسابات وهمية باسم زبائنه من دون علمهم بين ٢٠٠٢ و٢٠١٦.

وأوضحت ان الإتفاق الذي تم التوصل إليه، هو آلية يعترف فيها المصرف بالتهم الموجهة إليه والتعهد بعدم ارتكاب مخالفات مماثلة في المستقبل لبعض الوقت.



وأوضحت وزارة العدل في بيان ان «ويلز فارغو» اعترف بجمع ملايين الدولارات من الرسوم والفوائد والعمولات لم تكن من حقه، واستخدم بطريقة غير مشروعة وبنية سيئة معلومات شخصية وحساسة خاصة بالزبائن.



العامّة للتكافل
General Takaful
تأمين برؤية إسلامية
Insurance with an Islamic Vision



٤٤٤٩٩٩٩٩ -

www.g-takaful.net

ميزاتنا:

- خدماتنا تطابق معايير الشريعة الإسلامية
- نظام متطور في الاتصالات للتواصل مع العملاء
- خدمات سريعة لتسوية المطالبات
- خدمة المؤسسات الإسلامية والتقليدية
- فريق عمل على مستوى عالي لتقديم الخدمات

مشاركة - تضامن - تعاون

البنك الأهلي يحصد جائزتين من المدفوعات السعودية لتحقيقه أعلى نمو في عمليات تقنية الاتصال وعمليات السداد



حصد البنك الأهلي التجاري جائزتين من المدفوعات السعودية لتحقيقه أعلى نسبة نمو في عمليات تقنية الاتصال قريب المدى (NFC) لعام ٢٠١٩ ولتحقيقه أعلى زيادة في عمليات سداد لعام ٢٠١٩ مقارنة بعام ٢٠١٨. وجرى تكريم الفائزين خلال النسخة الثالثة من معرض ومؤتمر الشرق الأوسط للتقنية المالية والمدفوعات (ميفتك) الذي أقيم برعاية معالي محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي (ساما) الدكتور أحمد بن عبد الكريم الخلفي بين ٢٥ و٢٦ فبراير/ شباط الماضي في فندق ريتز كارلتون بالرياض. وتأتي تلك الجوائز تقديراً للموقع الرائد للبنك الأهلي في هذا المجال كونه مستمراً في البناء على ما حققه من إنجازات، تماشياً مع استراتيجية مؤسسة النقد المتوافقة مع متطلبات وأهداف برنامج تطوير القطاع المالي أحد برامج رؤية المملكة ٢٠٣٠، الهادفة إلى إنجاز وتعزيز رقمنة الخدمات المالية والدفع نحو التحول الرقمي وتحويل المجتمع السعودي إلى مجتمع يقل فيه الاعتماد على النقد، كما يندرج ذلك ضمن دور البنك في تطوير الصناعة المصرفية من خلال استمراره في تقديم الخدمات المالية المبتكرة والمبادرة بطرح الحلول اللازمة لتلبية احتياجات العملاء المتغيرة.

البنك الأهلي شريك أساسي لمؤتمر المعهد الدولي للتمويل IIF

شارك البنك الأهلي، أحد أبرز المؤسسات المالية في المنطقة كشريك رئيسي لأعمال مؤتمر المعهد الدولي للتمويل IIF ضمن اجتماعات مجموعة العشرين التي ترأسها المملكة للعام ٢٠٢٠، ويعد المؤتمر الحدث الأبرز في المنطقة للمعهد الدولي للتمويل لعام ٢٠٢٠ بمشاركة شخصيات قيادية من القطاعين الحكومي والخاص. وتعكس شراكة البنك الاستراتيجية للمؤتمر كونه المؤسسة المالية الأكبر في المملكة، حيث يؤدي دوراً ريادياً في العديد من البرامج والمبادرات المنسجمة مع مساهمته في تنمية الإقتصاد لتحقيق «رؤية المملكة ٢٠٣٠».



«ساما» تدرس طلبين لتأسيس بنوك رقمية في السعودية



يزيد آل الشيخ

كشف المدير العام للرقابة على البنوك في مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» يزيد آل الشيخ عن درس المؤسسة طلبين لتأسيس بنوك رقمية لمزاولة الأعمال المصرفية في المملكة. ويجري العمل على تقييمها. وقال ان المؤسسة قامت بنشر الإرشادات والمعايير الإضافية لطلب منح ترخيص لتأسيس بنك رقمي في المملكة إنطلاقاً من دورها الإشرافي والرقابي على القطاع المصرفي في المملكة ومواكبة للتطور الذي يشهده القطاع المالي وتحقيقاً لأهداف برنامج تطوير القطاع المالي و«رؤية المملكة ٢٠٣٠» من خلال تنمية الإقتصاد الرقمي. وأشار آل الشيخ الى ان الهدف من إصدار هذه الإرشادات هو الرفع من مستوى الشفافية في القطاع المصرفي عموماً.

إرشادات للمركزي الكويتي تدعو لاستخدام بطاقات الائتمان بدل النقود تحسباً لفيروس كورونا



أصدر بنك الكويت المركزي إرشادات دعا فيها الى دعم جهود الحكومة في مكافحة انتشار فيروس كورونا المستجد، والى استخدام بطاقات الائتمان بدلاً من النقود الورقية لتقليل مخاطر العدوى بفيروس كورونا. وتأتي تعليمات المركزي لتواكب الإجراءات التي اتخذها عدد من البنوك المركزية العالمية لمواجهة تفاقم أزمة فيروس كورونا وانتشاره السريع في العديد من الدول.

«موديز»: النمو الإقتصادي القوي في الكويت

داعم للظروف الإئتمانية وفرص الإقراض في البنوك

توقعت وكالة «موديز» للتصنيف الإئتماني ان يوفر النمو الإقتصادي القوي في الكويت دعماً للظروف الإئتمانية وفرص الإقراض في البنوك، وان النظرة المستقبلية للنظام المصرفي الكويتي ستبقى مستقرة. كما توقعت الوكالة ان يظل نمو الناتج المحلي الإجمالي غير النفطي قوياً، حيث يصل الى حوالي ٣ في المئة هذا العام مرتفعاً عن ٢,٥ في المئة في عام ٢٠١٩. ورأت الوكالة ان ظروف الإئتمان في الكويت ستبقى قوية ومؤتية، فيما يظل رأسمال البنوك الكويتية قوياً، مع بقاء نسبة حقوق المساهمين العادية الملموسة في النظام المصرفي مستقرة عند حوالي ١٤,٥ في المئة.



بروج للتأمين التعاوني
Buruj Cooperative Insurance

فقط مع بروج للتأمين

تبقى متفائلاً في كل الظروف

تميزت شركة بروج للتأمين ، ومنذ تأسيسها، باتخاذ الصدق، الثقة والشفافية منهجاً واضحاً في كافة تعاملاتها، فحظي عميلها بتميز خاص جعله يشعر بل يعيش معنى الأمان كواقع ملموس لا كحلم يسعى لتحقيقه.
لمزيد من التفاصيل تفضلوا بزيارة أحد فروعنا في المملكة أو موقعنا على الإنترنت.

فرع الخبر

هاتف: ٧١١٧٤٩٨ (١٣-٩٦٦+) فاكس: ٢٦٦١٥٩٨ (١٣-٩٦٦+)

ص.ب ١٦٩١ الخبر ٢٥٩١٣ المملكة العربية السعودية

فرع جدة

هاتف: ٦٥٢٩١٢١ (١٢-٩٦٦+) فاكس: ٦٥٢٩١٣٦ (١٢-٩٦٦+)

ص.ب ٧٤٢ جدة ٢١٤٢١ المملكة العربية السعودية

المركز الرئيسي: الرياض

هاتف: ٢٩٢٨٢٨ (١١-٩٦٦+) فاكس: ٢١٧٢٣٥٠ (١١-٩٦٦+)

ص.ب ٥١٨٥٥ الرياض ١١٥٥٣ المملكة العربية السعودية

www.burujinsurance.com

مصرف قطر المركزي: موجودات البنوك ترتفع

الى ١٥٦٠,٨ مليار ريال



الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني
محافظ مصرف قطر المركزي

أظهرت بيانات مصرف قطر المركزي ارتفاع حجم موجودات البنوك التجارية ومطلوباتها مع نهاية شهر يناير بنحو ٥,٨ مليار ريال عن ديسمبر الماضي وبزيادة تصل الى ١٦٨,٨ مليار ريال وبنسبة ١٢,١ في المئة عن يناير ٢٠١٩، لتصل الى مستوى ١٥٦٠,٨ مليار ريال.

وتتكون موجودات البنوك التجارية من إجمالي ثلاثة مكونات رئيسية هي: الاحتياطيات لدى المصرف المركزي، ومن النقد المتداول والموجودات الأجنبية بما

فيها أرصدة لدى البنوك في الخارج، والإئتمان الممنوح خارج قطر، واستثمارات البنوك في الخارج وموجودات أخرى، والموجودات المحلية، بما فيها أرصدة البنوك داخل قطر والإئتمان المحلي والاستثمارات المحلية وموجودات ثابتة وأخرى.

وبالنسبة للأرصدة لدى البنوك في قطر فقد بلغت نحو ٥٥,٣ مليار ريال في يناير، مقارنة بـ ٦٣,٢ مليار في شهر ديسمبر ٢٠١٩ و ٣٧,٣ مليار قبل سنة، و ٣٦,١ مليار قبل سنتين، وأرصدة مصرف قطر المركزي لدى البنوك قد ارتفعت الى ١٧,٥ مليار ريال في يناير من ١٤ مليار ريال في ديسمبر.

كما أظهرت البيانات الصادرة عن ان عرض النقد الواسع م ٢م قد ارتفع في ديسمبر بنحو ١٣,٨ مليار ريال عن الشهر السابق ليصل الى ٥٩١,٨ مليار ريال.

لتابعها ممارسات قوية تتعلق بالحوكمة البيئية والاجتماعية والشركات

QNB تنضم الى سلسلة مؤشرات FTSE4Good



عبدالله مبارك آل خليفة

أعلنت QNB، أكبر مؤسسة مالية في الشرق الأوسط وأفريقيا، عن انضمامها لسلسلة مؤشرات FTSE4Good بعد مراجعة تفصيلية لممارسات أعمالها في مجال الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG).

ومؤشر FTSE4Good هو سلسلة من مؤشرات بورصات الاستثمار الأخلاقي التي أطلقتها مجموعة FTSE، وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل

لمجموعة بورصة لندن للأوراق المالية. وقد تم تصميم سلسلة مؤشرات FTSE4Good لقياس أداء الشركات التي تتبع ممارسات قوية في ما يتعلق بالحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات. ويتم استخدام مؤشرات FTSE4Good من قبل مجموعة واسعة من الشركات لإنشاء وتقييم صناديق الاستثمار المسؤول وغيرها من المنتجات.

ونظراً للتركيز الحالي المتزايد عالمياً على الاستدامة باعتبارها من الموضوعات الأكثر إلحاحاً في جميع القطاعات، أطلقت QNB استراتيجيتها الخاصة بالاستدامة والتي تغطي كافة قطاعات المجموعة بما يتماشى مع المعايير الوطنية والدولية. وبذلك تمكنت QNB من تحسين طرق دمج معايير الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات (ESG) في التمويل والعمليات التجارية والأنشطة المجتمعية.

ويعد الإدراج في مؤشر FTSE4Good شهادةً على تنفيذ البنك لاستراتيجيته الخاصة بالاستدامة وحسن أدائه في هذا المجال، كما يسלט الضوء على جهود البنك الناجحة في تحسين التزامه والإفصاح عن أولويات الحوكمة البيئية والاجتماعية وحوكمة الشركات.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للمجموعة هو عبدالله مبارك آل خليفة.

بنك مسقط يتوج كأفضل وسيط في مجال تقدير أسعار المعادن

لعام ٢٠١٩

توج بنك مسقط، تقديراً لإنجازاته المتميزة بالمرتبة الأولى عالمياً كأفضل وسيط في مجال تقدير أسعار المعادن بحسب تقرير نشر على موقع FASTMARKETS والذي يدار بواسطة EUROMONEY للنشر ومقرها في لندن.

وتقدم وحدة السلع التابعة للبنك خدمات متنوعة لضمان رضا العملاء، وتنشر قاعدة عملاء البنك عبر كافة دول العالم، ومن بينها دول مجلس التعاون الخليجي. كما

تحتفظ وحدة السلع بالبنك بإدارة كاملة مع العمل بمبدأ الشفافية في الأسعار، حيث يتم تنفيذ المعاملات وفقاً لاحتياجات العملاء عن طريق منصات تعامل OTC.



الدولي الإسلامي وماستر كارد يطلقان بوابة QIIB الجديدة

جمال الجمال: تعكس التزامنا الراسخ بتزويد عملائنا

بأقصى درجات التميز في الخدمة

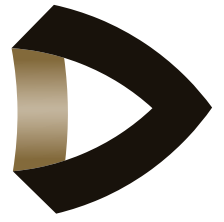


أطلق البنك الدولي الإسلامي بوابة نقاط QIIB الجديدة التي تم تطويرها في إطار شراكة البنك الاستراتيجية مع ماستر كارد. وتوفر هذه البوابة مجموعة واسعة من المزايا للعملاء من خلال نظام مكافآت ماستر كارد الشهير.

وتتيح هذه الخطوة للدولي الإسلامي بناء علاقة أقوى مع عملائه وتقديم قيمة أكبر لهم عبر بوابة نقاط QIIB الجديدة. ويعد نظام مكافآت

ماستر كارد منصة خاصة توفر برامج ولاء شاملة في جميع أنحاء العالم.

وفي تعليق له على إطلاق البوابة الجديدة، قال نائب الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي جمال عبدالله الجمال: «اتخذنا مؤخراً عدة خطوات متكاملة لتعزيز محفظة منتجاتنا وخدماتنا، إذ أننا نضع تجربة العملاء في صميم جميع ما نقوم به من أعمال. ونحن حريصون على تجاوز المعايير العالمية من خلال تحسين عروضنا لتقديم قيمة حقيقية للعملاء، ويعكس إطلاق بوابة نقاط QIIB الجديدة التزامنا الراسخ بتزويد عملائنا بأقصى درجات التميز في الخدمة».



Your Specialised Insurance Hub



Offering a wide range of innovative, regional & international Insurance, Reinsurance, Risk management and IT solutions



الإسلامي للتنمية، يدرج صكوكاً بملياري دولار في «ناسداك دبي»



أيمن سجينى

أدرج البنك الإسلامي للتنمية، صكوكاً بقيمة ملياري دولار في «ناسداك دبي».

وتم تسعير هذه الصكوك على أساس نسبة ربح سنوية ١,٨٠٩ في المئة ولمدة خمس سنوات، وهي الأكبر على الإطلاق من حيث القيمة، ما يجعل البنك الجهة الرائدة في إصدار الصكوك من حيث القيمة في البورصة، بقيمة إجمالية تبلغ ١٥,٦٤ مليار دولار.

وتشمل أنشطة البنك الإسلامي للتنمية في بلدان الأعضاء السبعة والخمسين، إقامة شركات تعاونية بين القطاع الحكومي والقطاع الخاص والمجتمع المدني، وتنمية المهارات وتعزيز تبادل المعرفة والتركيز على العلوم والتكنولوجيا والحلول القائمة على الابتكار. يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو أيمن سجينى.

بنك الخليج يعيد تشكيل مجلس إدارته برئاسة جاسم بودي



أعاد مجلس إدارة بنك الخليج تشكيل مجلس إدارته ليصبح برئاسة جاسم مصطفى بودي.

وبحسب بيان للبنك فإن علي مراد يوسف بهبهاني احتفظ بمنصبه كنائب لرئيس مجلس الإدارة. وجاء في البيان ان أعضاء مجلس إدارة البنك هم: عمر الغانم وعمر القناعي وخالد فيصل المطوع وبدر ناصر الخرافي وسائر بدر السايير وبدر الجيعان وفواز العوضي.

المركزي الإماراتي: ١٧,٦ في المئة نسبة كفاية رأسمال البنوك

أكد مصرف الإمارات المركزي ان كل مؤشرات السلامة المالية للجهاز المصرفي في الدولة لا تزال تحافظ على رصانة جيدة تفوق في مستوياتها المتطلبات والمعايير التنظيمية المحلية والعالمية، وعلى وجه الخصوص في ما يتعلق بنسبة كفاية رأس المال للجهاز التي وصلت الى ١٧,٦ في المئة في الربع الأخير من ٢٠١٩. ولم تقتصر قائمة المؤشرات الإيجابية للجهاز المصرفي الإماراتي بحسب المركزي «على نسبة كفاية رأس المال بل شملت كذلك نسبة شريحة رأس المال الأولى التي بلغت ١٦,٤ في المئة في نهاية ديسمبر / كانون الأول الماضي، إضافة الى مؤشر حصة الأسهم العادية من نسبة رأس المال الأولى البالغة ١٤,٦ في المئة وهي نسبة أعلى بكثير من المتطلبات التي يفرضها المركزي.

مصرف الريان يطلق تطبيق علاقات المستثمرين

عادل مصطفى: يوفر مورداً مركزياً مهماً للمعلومات المالية والتشغيلية



أطلق مصرف الريان في قطر تطبيق علاقات المستثمرين الذي يهدف الى توفير الراحة وتحديث السعر الفوري والأداء اليومي لسهم البنك والمعلومات ذات الصلة بالمستثمرين.

وأوضح البنك في بيان ان التطبيق سيوفر، بالإضافة الى تزويد المستثمرين بأحدث البيانات لسعر السهم، الأخبار والإفصاحات التي يقوم بها المصرف.

وقال الرئيس التنفيذي للمجموعة في مصرف الريان عادل مصطفى: «ان تطبيق مصرف الريان لعلاقات المستثمرين والذي تم تطويره ويدار من قبل "EUROLAND IR" يوفر مورداً مركزياً مهماً للمعلومات المالية والتشغيلية، مما يسهل على المستثمرين الحاليين والمحتملين وغيرهم من أصحاب المصلحة التعرف على نشاطات مجموعة المصرف».

وقد عمل مصرف الريان على تعزيز موقعه ليكون واحداً من أفضل المؤسسات في مجال علاقات المستثمرين محلياً وإقليمياً وعالمياً من خلال تعزيز ودعم أنشطة علاقات المستثمرين واعتماد أعلى معايير الاحتراف والكفاءة في التواصل مع المستثمرين ومجتمع الإستثمار.

طارق فايد: التحول الرقمي أحدث طفرة إيجابية في الخدمات المالية



قال رئيس مجلس إدارة بنك القاهرة طارق فايد: «ان القطاع المصرفي في العقود الأخيرة شهد تطورات متسارعة في ضوء ما يشهده الإقتصاد العالمي من حرية تدفقات رؤوس الأموال، وانفتاح الأسواق المالية المحلية على الأسواق الدولية»، لافتاً الى ان التكنولوجيا المالية ساهمت في تعاطم التوجه نحو التحول الرقمي في إحداث تحول جذري في أنماط العمل المصرفي.

وأضاف رئيس بنك القاهرة خلال كلمته في منتدى رؤساء إدارات المخاطر في المصارف العربية: «ان التحول الرقمي ارتفع في مجال الخدمات المالية بشكل ملحوظ، وأصبح من المتوقع ان تسود التقنيات الناشئة مثل بلوك تشين BLOCKCHAIN وتقنية القياسات الحيوية لسنوات مقبلة».

وأكد رئيس بنك القاهرة ان التحول الرقمي من شأنه إحداث طفرة إيجابية للخدمات المالية من حيث تعزيز جهود تحقيق الشمول المالي.

مصرف الإمارات المركزي: ١,١٣٧ تريليون درهم حجم الإئتمان للقطاع الخاص نهاية يناير ٢٠٢٠

أظهرت أحدث بيانات مصرف الإمارات المركزي ان حجم الإئتمان للقطاع الخاص وصل الى ١,١٣٧ تريليون درهم نهاية يناير ٢٠٢٠ مقابل ١,١٣٥ تريليوناً في ديسمبر / كانون الأول الماضي وفي يناير / كانون الثاني ٢٠١٩. وبحسب بيانات المركزي فإن القروض الشخصية شهدت استقراراً عند نفس مستويات شهر ديسمبر / كانون الأول ٢٠١٩، وعلى أساس المقارنة السنوية تراجع القروض الشخصية ١,٣ في المئة مقارنة بيناير ٢٠١٩ الى ٣٣٢,٧ مليار درهم. وتراجع الإئتمان للمؤسسات المالية غير المصرفية بنحو ١,٢ في المئة على أساس شهري، و١٩,٧ في المئة على أساس سنوي الى ١٥,٩ ملياراً. وارتفع الإئتمان الأجنبي ٣,٥ في المئة على أساس شهري، متراجعاً ١٦,٦ في المئة على أساس سنوي الى ١٧١,١ ملياراً.

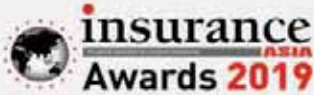


شركة الوثبة الوطنية للتأمين
ALWATHBA NATIONAL INSURANCE CO

Always on your side

Awarded:

Mid-Size Direct Insurer of the Year - UAE, 2019



Digital Innovation and Smart Services, 2019

هيئة التأمين
Insurance Authority



Please **DOWNLOAD**

our mobile App and stay
connected with us all the times.
You can

- Buy / Renew insurance policy online anytime
- Manage your policies
- Access privilege Card & partners offer
- Roadside assistance & other emergency numbers
- Submit a claim online and many more.

*We value your trust in our capabilities and assure
you total customer satisfaction.*

Our insurance products.

Choose the insurance covers you need!

- Motor insurance
- Travel insurance
- Home insurance
- UAE visit visa insurance
- Yacht insurance
- Business insurance



AWNIC APP



Al Wathba National Insurance Co
Call Center: 600 54 40 40 | Fax: +971 2 6776628
www.awnic.com

النائب ياسين جابر:

عجز البنك المركزي بين ٤٠ و ٥٠ مليار دولار



رأى النائب ياسين جابر ان الحكومة الحالية أمام إمتحان كبير يتطلب منها إحداث خرق على صعيد تنفيذ الإصلاحات المرجوة والتي وعد لبنان بها المجتمع الدولي مراراً وتقاوس عن تنفيذها وعندما تظهر الحكومة جديتها في تطبيق الإصلاحات ستحصل على الدعم المالي من دول عدة أدت استعدادها للدعم مقابل الإصلاحات فقط.

أضاف جابر: «ان برنامجاً

للدعم المالي من قبل صندوق النقد الدولي ليس أمراً مطروحاً اليوم ولا يوجد قرار في هذا الإطار والدليل ان الحكومة لم تطلب دعماً مالياً من الصندوق بل فقط استشارة تقنية».

واعتبر جابر «ان لا جدوى من معرفة حجم السيولة المتبقي لدى مصرف لبنان فالمعلوم ان عجز البنك المركزي يراوح بين ٤٠ الى ٥٠ مليار دولار وبالتالي يجب تغطيته عبر توزيع الخسائر بين سندات الخزينة واليوروبوند والمصارف».

الخبير الإقتصادي وليد أبو سليمان: المطلوب من هيئة الرقابة على المصارف ان تطلب من المصارف وضع مؤونة حفاظاً على الودائع



شدّد الخبير الإقتصادي وليد أبو سليمان على ضرورة رضوخ المصارف لتعاميم مصرف لبنان خصوصاً لناحية التزامها قرار زيادة نسبة رأس المال بنسبة ١٠ في المئة خلال شهر كانون الأول و ١٠ في المئة خلال شهر حزيران، وعلى ان مصرف لبنان هو من ينظم القطاع المصرفي، وعليه ان يقوم بمهامه ولديه القدرة على ان يطالب ويحاسب ومن المفروض ان تنشر الأرقام للرأي العام».

ورأى أبو سليمان ان «معظم حاملي السندات في لبنان هي المصارف، وعلى الجميع ان يعلم ما هي قيمة دين الدولة اللبنانية، وما هي قيمة الإلتزامات من مصرف لبنان، لأن المصارف تتكبد بسندات الخزينة ما لا يقل عن ٨ مليارات دولار خسائر وخسائر من القروض المتعثرة وقيمتها تقريباً ١٢ مليار دولار بينما رساميلها تقريباً ٢٠ مليار دولار، لذا من المفترض ان تضع المصارف مؤونة والمطلوب من هيئة الرقابة ان تطلب منها هذا الأمر حفاظاً على كل الودائع».

تعاون VISA و MASTERCARD مع المصارف لاستغلال عملاءها

وكأن جشع البنوك وأصحابها يتزايد في زمن الأزمات، فإلى جانب الوضع المتأزم إقتصادياً ومالياً، وفرض نوع من «الكابيتال كونترول» على أموال المودعين، لا تترك المصارف اللبنانية فرصة إلا وتقتطع العمولات COMMISSIONS والتكاليف FEES حتى وعلى أصغر معاملة من دون أي إتفاق موقع بينها وبين العميل وغالباً هذا الأخير لا يتنبّه، فمثلاً يفرض بنك سرادار على كل «شيك» يدفع لسدّ دين ٢ دولار أميركي. وإلى جانب تخفيض حدّ الدفع بالبطاقات المسبوقة الدفع خارج لبنان فقد عمدت بعض المصارف مثل الـ SGBL على اقتطاع ٤ في المئة من قيمة المشتريات في العملات الأجنبية، هذا بالإضافة الى العمولة التي تفرضها على التحويل من الدولار الأميركي الى العملة الأجنبية الأخرى (اليورو أو الجنيه الإسترليني).

ولمّا تمّ سؤالها عن ذلك رتت بأن هذه النسبة تفرضها كل من شركة ماستر كارد MASTERCARD و فيزا VISA. ولائحة سوء معاملة المودعين واستغلالهم تطول ولا تنتهي مع المصارف في لبنان التي لا تشبع من تكاثر ثروتها.

كارلا موريس نجيم

المحامي نبيل مشنتف: تصرفات المصارف تجاه المودعين قد تؤدي الى إعلان إفلاسها

شجب رئيس حزب الحركة اللبنانية المحامي نبيل مشنتف تصرفات المصارف تجاه المودعين بإذلالهم وحجز ودائعهم طوال أربعة أشهر بصورة مخالفة لقانون الموجبات والعقود ولقانون التجارة ولقانون النقد والتسليف.

واعتبر ان هذه التصرفات الشاذة قد تؤدي إما الى إعلان إفلاس المصارف وهذه مشكلة كبيرة وخطيرة على البلاد، وإما الى ثورة شعبية فعلية ضد المصارف ومن يساندها.

وسأل «ألين لجنة الرقابة على المصارف طوال ثلاثين عاماً لم تحرك ساكناً ولم تراقب هذا التدهور الكبير في أعمال المصارف خصوصاً أنها قد دبتت أموال المودعين الى الدولة اللبنانية بشكل مخالف لقانون النقد والتسليف وللتوازن بين أموال المودعين وما يمكن تسليفه الى الغير».

«فيتش»: الدعم المالي الأكثر ترجيحاً للبنان قد يأتي من صندوق النقد الدولي

اعتبر أحد الخبراء ان الدعم المالي الفردي من بعض الدول او حتى أموال «سيدر» التي تعول عليها الحكومة اللبنانية لن تكون كافية لسد الفجوة في النظام المالي وفي ميزانية مصرف لبنان والمقدرة بحوالي ٥٠ مليار دولار.

من جهتها أشارت وكالة التصنيف الدولية «فيتش» في آخر تقرير لها حول لبنان ان الدعم المالي الخارجي الأكثر ترجيحاً قد يأتي من صندوق النقد الدولي، الأمر الذي سيفتح الباب لمساعدات من البنك الدولي ومن دول الخليج.

وذكرت «فيتش» ان أي صفقة مع صندوق النقد الدولي ستضمن نوعاً من إعادة هيكلة الدين العام، مشيرة الى ان إعادة هيكلة الدين جزء من الدين العام بالعملة الأجنبية أمر مرجح بسبب مستوى الإحتياجات بالعملة الأجنبية غير المستدام.

نادي قضاة لبنان: تجسيد الأصول المنقولة للسياسيين

ضمانة لودائع الشعب اللبناني

دعا نادي قضاة لبنان في بيان الى شروع هيئة التحقيق الخاصة في ما يتعلق بحسابات متولي الشأن العام، مطالباً بإعلام الرأي العام بذلك، إضافة الى إلزام كل المصارف برفع رأسمائها خلال فترة قياسية على ان يتم ذلك من أموال جديدة FRESH MONEY وليس باستبدال قيود حسابية لا تحقق النتيجة المرجوة وإصدار قانون بتجميد الأصول المنقولة لكل المسؤولين عن السياسة النقدية وذلك ضمانة لودائع الشعب اللبناني ضحية جشع معظمهم وتواطئهم مع الفاسدين من الطبقة السياسية.

وطلب نادي القضاة البدء بتحقيق جدي لمعرفة مدى قيام تضارب بين شاري سندات اليوروبوندز والمستفيدين الحقيقيين منها ومدى استحصالهم على معلومات داخلية INSIDE INFORMATIONS مجرمة بموجب القانون رقم ٢٠١١/١٦٠ ووجوب اتباع الدولة سياسة علنية شفافة واضحة وعلمية بخصوص هذه السندات، ومدى وجوب دفعها أم لا، انطلاقاً من المخاوف المشروعة حول استحقاق دفعها.

كل تأميناتك في شركة واحدة



تسديد سندات مصرف الإسكان خدمة جديدة عبر OMT



وقّع مصرف الإسكان ممثلاً برئيس مجلس ادارته المدير العام السيد جوزيف ساسين وشركة OMT ممثلة برئيس مجلس ادارتها الاستاذ توفيق معوض اتفاقاً يؤمّن للمقترضين من المصرف خيار تسديد مستحقّاتهم عبر أكثر من ألف مركز OMT في لبنان. وقد بدأ المقترضون ابتداءً من ١٠ آذار ٢٠٢٠ بتسديد مستحقّاتهم عبر OMT بكلفة منخفضة بحسب قيمة السند، ضمن ساعات عمل طويلة كل أيام الاسبوع وعلى الاراضي اللبنانية كافة، وذلك عبر التوجّه الى أي مركز OMT وتزويد الوكيل بالبطاقة الصادرة عن مصرف الإسكان والتي تتضمن المعلومات التالية: اسم الزبون، رقم الحساب، عملة القرض. وللاستحصال على هذه البطاقة، يكفي الزبون زيارة اي فرع من فروع مصرف الإسكان وطلبها من قسم خدمة الزبائن.

راند شرف الدين محاضراً في ميشيغن الأميركية: مصرف لبنان لا يتحمل الفساد المالي في الدولة



تطرق نائب حاكم مصرف لبنان السابق راند شرف الدين خلال ندوة ألقاها في المتحف العربي بولاية ميشيغن الأميركية الى الأسباب التي فاقت الأزمة المالية فرأى «ان المصارف اللبنانية أساءت لنا والى كل اللبنانيين من خلال أساليبها، وهي وقعت ضحية تصرفاتها وأوقعت كل اللبنانيين من خلال ممارساتها الخاطئة فهي كمن أطلق النار على قدمه».

وأكد شرف الدين ان المصارف لديها أموال ولكنها لا تثق بالدولة وهي خائفة من فقدان السيولة، لأن الناس كذلك لا تثق بالدولة ولا بالمصارف وهي تفضل الاحتفاظ بودائعها في المنازل. وأشار الى ان «المصرف المركزي لا يستطيع وقف التحويلات ولا يعرف حتى بالتحويلات الى الخارج ولا يمكنه بسبب السرية المصرفية»، لافتاً الى ان «البنك المركزي هو إدارة محدودة مروّسة ولا تتحمل مسؤولية الفساد المالي في الدولة وبالتالي فالمصرف المركزي غير مسؤول عما آلت اليه الأمور».

وقيم شرف الدين أداء حاكم مصرف لبنان رياض سلامة بأنه كان أداءً مكبلاً لأنه لم يكن هناك سلطة مالية موازية تواكبه، فلم نر منه الأفضل لأن سلطاته محدودة جداً.

٣٠,٢٧ مليار دولار احتياطات مصرف لبنان

في نهاية شباط ٢٠٢٠

أظهرت ميزانية مصرف لبنان انخفاضاً في موجوداته الخارجية بمبلغ قدره ٣٩٦,١٣ مليون د.أ. خلال النصف الثاني من شهر شباط ٢٠٢٠ الى ٣٥,٧٩ مليار د.أ. من ٣٦,١٨ مليار د.أ. في منتصفه عند تنقيص محفظة اليوروبوند اللبنانية التي يحملها المصرف والبالغة قيمتها ٥,٥ مليار د.أ. لتصبح قيمة احتياطاته بالعملة الأجنبية ٣٠,٢٧ مليار د.أ. في نهاية الشهر الثاني من العام الحالي.

على صعيد آخر بيّنت ميزانية مصرف لبنان ارتفاعاً بنسبة ٣,٤١ في المئة (٤٩٥,٥٢ مليون د.أ) في قيمة احتياطاته من الذهب الى ١٥,٠١ مليار د.أ. نتيجة ارتفاع أسعار الذهب على أثر مخاوف من فيروس كورونا.

٢١٣,٨٠ مليار دولار موجودات المصارف بنهاية ٢٠١٩

بيّنت إحصاءات مصرف لبنان إنكماشاً بنسبة ١,٣٨ في المئة (٤,٤٩٦ مليار ليرة لبنانية) في الميزانية المجمعّة للمصارف التجارية العاملة في لبنان خلال الشهر الأول من العام ٢٠٢٠ الى ٣٢٢,٣٠١ مليار ل.ل. (٢١٣,٨٠ مليار دولار) مقابل ٣٢٦,٧٩٧ مليار ل.ل. (٢١٦,٧٨ مليار د.أ) في نهاية العام ٢٠١٩.

على صعيد سنوي، إنخفضت موجودات القطاع المصرفي المقيم بنسبة ١٠,١٠ في المئة مقارنة بالمستوى الذي كانت عليه في شهر كانون الثاني ٢٠١٩، والبالغ حينها ٣٧٥,١٨٨ مليار ل.ل. (٢٤٨,٨٨ مليار د.أ). ويأتي هذا الإنخفاض في الميزانية نتيجة إجراء المصارف لعمليات (NETTING) لقروضها المعنوية بالليرة اللبنانية من مصرف لبنان مقابل توظيفاتها بالليرة اللبنانية مع مصرف لبنان، والتي تحمل الآجال نفسها والنتيجة من عمليات الهندسة المالية مع مصرف لبنان، وذلك في إطار تطبيقها للمعايير الدولية.



Your protection,
our identity.

BANKERS

BANKERS ASSURANCE SAL
A member of the Nasco Insurance Group

Riad El-Solh Square, Asseily bldg,
Beirut, Lebanon.
T +961 1 962 700

www.bankers-assurance.com



بنك البلاد يعزز حضوره الإلكتروني تماشياً مع الإجراءات الاحترازية والوقائية من «كورونا» في السعودية



عبد العزيز العنيزان

أعلن بنك البلاد عن تقديم الخدمات المصرفية عبر فروع ومراكز انجاز للحوالات الدولية حتى ٣١ آذار (مارس) ٢٠٢٠ لتقديم الخدمات المهمة غير المتاحة عبر القنوات الإلكترونية، وذلك تماشياً مع الإجراءات الاحترازية التي اتخذتها القيادة الحكيمة في المملكة العربية السعودية ممثلة بوزارة الصحة والجهات ذات الصلة للتصدي لفيروس كورونا المستجد.

كما حثَّ بنك البلاد العملاء للاستفادة من جميع القنوات الإلكترونية على مدار الساعة، ومنها تطبيق البلاد للاجهزة الذكية البلاد نت www.bankalbilad.com، أجهزة انجاز للخدمات الذاتية لتنفيذ الحوالات الدولية عبر اي بطاقة مدى المشتريات عبر اجهزة نقاط البيع باستخدام تقنية الدفع عن بعد (مدى باي / أبل باي / مدى أثير)، التسوق الإلكتروني عبر بطاقة مدى للصرف الأكي، التسوق الإلكتروني عبر بطاقة مداد والتي يمكن الحصول عليها رقمياً من خلال تطبيق البلاد للاجهزة الذكية / البلاد نت، هاتف البلاد ٠١٠٠٢ ٩٢٠٠٠١، اجهزة صراف البلاد المنتشرة في جميع أنحاء المملكة.

الجدير بالذكر ان بنك البلاد قام بإجراءات احترازية ووقائية تتمثل في تطبيق آلية العمل عن بعد، كما قام البنك بإطلاق العديد من الحملات التوعوية الخارجية والداخلية وذلك تعزيراً للإجراءات الاحترازية لمكافحة انتشار فيروس كورونا (COVID-19) وحرصاً على سلامة العملاء الكرام وسفراء وسفيرات البلاد ولضمان استمرارية العمل.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لبنك البلاد هو عبد العزيز العنيزان .

بنك مسقط يفوز بجائزة «أفضل بنك في السلطنة» ٢٠١٩



توّج بنك مسقط بجائزة «أفضل بنك في السلطنة» ضمن جوائز امي فاينانس EMEA FINNCE لعام ٢٠١٩، وذلك لمساهماته البارزة في القطاع المصرفي بالسلطنة والمنطقة، حيث شمل التقييم سلسلة من المعايير الاساسية والمتعلقة بتقديم المنتجات والإداء المالي وقيمة الأصول والإيرادات وإرضاء العملاء.

وكان بنك مسقط أعلن عن النتائج المالية للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٩، حيث حقق أرباحاً صافية بلغت ١٨٥,٥٥ مليون ريال خلال العام، مقارنة مع ١٧٩,٦٣ مليون ريال عماني تم تسجيلها خلال الفترة نفسها من عام ٢٠١٨، بزيادة قدرها ٣,٣ في المئة. ويمثل البنك أكثر من ثلث أصول القطاع المصرفي في السلطنة وقد أظهر باستمرار قوته واستقراره في القطاع المالي.

يقدم باقة خدمات مصرفية تستهدف مختلف القطاعات بنك القاهرة عمان يفتح فرعاً جديداً في مدينة القدس

افتتح بنك القاهرة عمان فرعاً جديداً في حي ضاحية البريد في مدينة القدس، في خطوة للتوسع بخدمة قاعدة عملائه التي تشهد نمواً مستمراً في محافظات الوطن. ويسعى البنك من خلال فرعها الجديد الى تمكين عملائه من الحصول على الخدمات المصرفية المتنوعة ببسر وسهولة ومن دون الحاجة لتحمل مشاق اجتياز الحواجز.

وسيتميز الفرع بتقديم باقة من الخدمات المصرفية لتمويل الشركات واصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة، تستهدف مختلف القطاعات الاقتصادية من خلال تقديم كافة انواع التسهيلات في القروض وتمويل التجارة الخارجية وتمويل مشاريع الطاقة المتجددة وكفاءة الطاقة من خلال برامج اقراض متخصصة وبشروط منافسة.

وبهذا الافتتاح يصبح عدد فروع بنك القاهرة عمان ٢٢ فرعاً في الضفة الغربية وقطاع غزة.



مصرف السلام - البحرين يفعل مبادراته لمساندة عملائه ودعمهم



رفيق النابض

اعلن مصرف السلام - البحرين عن تفعيل مبادرة السلام الشاملة لمساندة ودعم عملائه.

وبموجب المبادرة سيستفيد عملاء المصرف من الافراد والشركات والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة من عروض عديدة تشمل القرض الحسن (قرض من دون ارباح) وزيادة في السقف الائتماني للبطاقات الائتمانية وتأجيل قسط التمويل

لمن تنطبق عليهم الشروط، وذلك من دون ان يتم احتساب اي رسوم ادارية على عروض المبادرة.

وعلق الرئيس التنفيذي للمجموعة لدى المصرف رفيق النابض: «عملاً بروح الفريق اتخذ المصرف خطوات سريعة من خلال توفير حزمة من اجراءات الدعم التي تصب في مصلحة عملائنا في ظل التطورات الحالية، وتمثل هذه المبادرة جزءاً محورياً من مسؤوليتنا في خدمة المجتمع».

SAICOHEALTH

DAMANA

With our 1 card regional solution and in house 24/7 customer service, we provide your business with a comprehensive health insurance coverage.



Rest
ASSURED



حسن غانم
بنك التعمير والإسكان



حسين رفاعي
بنك قناة السويس



محمد برو
بنك الإمارات دبي الوطني - مصر



جمال نجم
نائب محافظ البنك المركزي المصري

البنك المركزي المصري ينجح في تسوية مديونيات بقيمة ٤٤,٢ مليار جنيه جمال نجم: وقف الإجراءات القضائية ضد ٩٧ عميلاً من إجمالي ١٠٢

كشف نائب محافظ البنك المركزي المصري جمال نجم عن اجتماع مع ٢٢٦ عميلاً ضمن جهود تسوية المديونيات المتعثرة حتى ٢٧ فبراير / شباط. وأوضح على هامش مبادرة رواد النيل ان المركزي اجتمع مع العملاء الذين لا يمكن ان يستفيدوا من المبادرة بسبب كبر حجم مديونياتهم أو تنوعها. وأضاف ان البنك المركزي أشرف على تسويات مع ١٥٥ عميل، بقيمة ١٠ مليارات جنيه، وبلغت حجم الإعفاءات من العوائد المهمشة نحو ١٠,٩ مليار جنيه. كما اجتمع البنك المركزي مع ٧١ عميلاً من أصحاب المديونيات الكبيرة التي لا تنص عليها المبادرة ونجح في تسوية مديونيات بقيمة ٤٤,٢ مليار جنيه، وتنازلت البنوك عن ٤,٢ مليار جنيه تمثل قيمة العوائد المهمشة. ولقد نجح ان المفاوضات توصلت الى وقف الإجراءات القضائية ضد ٩٧ عميلاً من إجمالي ١٠٢ عميل متخذ ضدهم أحكام، كما أبدت البنوك استعدادها لتمويل ٨٨ عميلاً منهم. وذكر ان العملاء السابق ذكرهم لديهم مديونيات متنوعة بعضها ضمن مبادرة البنك المركزي والآخر خارج المبادرة. وكان البنك المركزي أطلق مطلع ديسمبر الماضي، مبادرة الشركات والمصانع المتعثرة، التي نقل مديونيتها عن ١٠ ملايين جنيه، واشترط حينها سداد ٥٠ في المئة نقداً من أصل الدين، قبل نهاية يونيو المقبل للإعفاء من الديون المهمشة وإنهاء النزاعات القضائية والحذف من القوائم السلبية للشركة المصرية للإستعلام الإئتمان.

بنك التعمير والإسكان يضخ ١٠٠ مليون جنيه تروض سيارات خلال شهرين

نجح بنك التعمير والإسكان في ضخ قروض جديدة تقدر قيمتها بنحو ١٠٠ مليون جنيه في قروض السيارات خلال شهري يناير وفبراير فقط. وأوضح رئيس مجلس إدارة البنك حسن غانم أنه تم إطلاق المنتج رسمياً مطلع العام الجاري، وان البنك يقدم نحو ١٠ برامج تمويلية لشراء السيارات بما يتناسب مع جميع شرائح المجتمع، سواء الموظفين في القطاع العام والحكومي أو الموظفين في القطاع الخاص وكذلك أصحاب الأعمال والمهن الحرة. وأشار غانم الى ان البرامج التمويلية لقروض السيارات تبدأ بتقديم ١٠ في المئة من ثمن السيارة.

٤,٢٦ تريليون جنيه ودائع العملاء في البنوك المصرية بنهاية ٢٠١٩

رصدت «المال» تطور هيكل وداائع العملاء في البنوك المصرية خلال العام ٢٠١٩ حيث سجلت نمواً سنوياً بنسبة ١٠,٩ في المئة لتصل الى ٤,٢٦ تريليون جنيه بنهاية ديسمبر ٢٠١٩ مقابل ٣,٨٢ تريليون جنيه بنهاية ديسمبر ٢٠١٨. وعلى مستوى الودائع الحكومية فقد سجلت انكماشاً بنسبة ٠,١ في المئة خلال العام الماضي لتسجل ٦١٣,٠٤ مليار جنيه بنهاية العام الماضي. ورفع القطاع العائلي حصته من هيكل الودائع نتيجة تراجع وداائع القطاع العام بنسبة ٣,٣ في المئة لتصل الى ١٠١,٩ مليار جنيه.

نمو ملحوظ في مؤشرات بنك قناة السويس حسين رفاعي: النتائج المتميزة نقطة تحول تستهدف الإنطلاق بالبنك

حقق بنك قناة السويس نمواً ملحوظاً في جميع المجالات، حيث شهد العام الماضي نقطة تحول جذرية في مسيرته، ظهرت ثمارها في تحقيق زيادة مطردة بأرباحه لتتخطى حاجز النصف مليار جنيه للمرة الأولى في تاريخه. وأكد رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في البنك حسين رفاعي «ان تحقيق النتائج الجيدة يؤكد نجاح استراتيجية البنك التي تقوم على إعطاء الأولوية لرضا عملائه من خلال تعزيز الابتكار وتحسين جودة الخدمات المصرفية المقدمة، الى جانب تعزيز قاعدة الشمول المالي والتعامل بالطرق التكنولوجية الحديثة». وأشار رفاعي الى ان النتائج المتميزة التي تحققت تعتبر نقطة تحول تستهدف الإنطلاق بالبنك ليحجز لنفسه موقعاً بين مصاف البنوك الرائدة.

بنك الإمارات دبي الوطني - مصر أطلق حملة للتوسع في قروض الأفراد

أطلق بنك الإمارات دبي الوطني - مصر في مصر حملة جديدة للتوسع في قروض الأفراد بالسوق المحلية. وتتيح هذه الحملة للعميل سداد بطاقته الإئتمانية أو قرضه من أي بنك آخر، مع منح كاش باك بحد أقصى يصل الى ١٥ ألف جنيه لسداد قيمة غرامة السداد المبكر للقروض في البنك الآخر، مع مدة سداد مرنة للقروض قد تصل الى ١٠ سنوات، إضافة الى بطاقة إئتمان مجانية مدى الحياة ومن دون مصاريف إصدار. وأكد رئيس قطاع التجزئة المصرفية وإدارة الثروات في البنك محمد زقوت ان «الحملة تأتي في إطار دعم البنك لاستراتيجية البنك المركزي التي حققت نجاحاً كبيراً خلال الأعوام الماضية عقب قرارات الإصلاح الاقتصادي، كما تعد حملة البطاقات والقروض التي أطلقها البنك الأولى من نوعها في السوق المصرية». وأضاف زقوت «يهدف البنك أيضاً من خلال هذه الحملة للتوسع في تمويل قروض الأفراد للأغراض الاستهلاكية وهو ما يساهم في زيادة حركة الإقتراض والسداد للأفراد الراغبين في تسوية مديونياتهم».

Al Ain Ahlia Insurance Co. (PSC)



Aviation



Motor



Home



Engineering



Property



Health



Marine



Life



Energy



شركة العين الأهلية للتأمين (ش.م.ع)
ترحب بكم الى عالم التأمين

Head office Abu Dhabi

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Airport Road
P.O.Box 3077
Telephone: 6119999
Telefax: 4456685

Al Ain Branch

Al Ain Ahlia Ins. Co. Bldg.
Al Ghabah Street
P.O.Box: 1770 Al Ain
Telephone: 7642142-7656254
Telefax: 7667775

Dubai Branch

Al Ain Bldg.
Opposite Hayat Regency Hotel
P.O.Box: 3541 Deira Dubai
Telephone: 2725500-2725522
Telefax: 2725511

Sharjah Branch

Al Reem Plaza
Corniche Al Buhaira
P.O.Box: 24585 Sharjah
Telephone: 5753440/5753442
Telefax: 5753441

بنك أبوظبي الأول يقر توزيع أرباح بقيمة ٨,٠٨ مليار درهم ويرشح اندريه صايغ لتولي منصب الرئيس التنفيذي للمجموعة



وافق مساهمو بنك أبوظبي الأول، في اجتماع الجمعية العمومية بالمقر الرئيسي للبنك على توزيع أرباح نقدية بنسبة ٧٤ في المئة وإجمالي توزيعات نقدية يبلغ ٨,٠٨ مليار درهم للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر /كانون الأول ٢٠١٩.

وللمناسبة قال رئيس مجلس إدارة البنك سمو الشيخ طحنون بن زايد آل نهيان: «شكل تأسيس بنك أبوظبي الأول عام ٢٠١٧ مرحلة فارقة في تاريخ القطاع المصرفي بالمنطقة، حيث يتمتع بمكانة مرموقة على المستوى الدولي بفضل حصوله على تصنيف «AA-» كما يعتمد على خبرات موظفيه التي تتسم بالكفاءة العالية والتنوع».

ترشيح صايغ للرئاسة التنفيذية

والجدير ذكره انه تطبيقاً لاستراتيجية البنك في استمرارية الأعمال طبقاً للأهداف الموضوعه، فقد تم ترشيح اندريه الصايغ نائب الرئيس التنفيذي الحالي للمجموعة لتولي منصب الرئيس التنفيذي خلفاً لعبد الحميد سعيد والتي تم تعيينه عضواً في مجلس إدارة البنك، علماً بأن هذا الترشيح خاضع لموافقة مصرف الإمارات المركزي طبقاً للوائح والقوانين.

بنك الدوحة يقدم السيولة دعماً للمقترضين ضمن شريحة المشاريع الصغيرة والمتوسطة



د. ن. سيتارمان

قرر بنك الدوحة، وفي ضوء الوضع الراهن المتعلق بتفشي فيروس كورونا المستجد «كوفيد-19» تقديم الدعم للمقترضين ضمن شريحة المشاريع الصغيرة والمتوسطة من خلال تأجيل اقساطهم عند الطلب لمدة تصل الى ٩٠ يوماً،

وذلك لتسهيلات القروض لأجل والدفعات المتعلقة بتسهيلات القروض مقابل ايصالات الامانة LTR وتسهيلات تمويل الشراء قصيرة الاجل STPF التي تستحق في ٣٠ يونيو.

ويعد بنك الدوحة من البنوك الرائدة في تامين اهمية الدور الحساس الذي تقوم به المشاريع الصغيرة والمتوسطة في تنمية الاقتصاد القطري، فقد كان اول من اطلق برنامج تطوير المخصص للشركات الصغيرة والمتوسطة في عام ٢٠٠٨.

ولطالما كان بنك الدوحة داعماً ومسانداً للشركات الصغيرة والمتوسطة بغرض تجهيزها للمستقبل، وذلك عبر تقديم التمويل من خلال المنتجات والخدمات المبتكرة اللازمة لأنشطتها التجارية.

وبخلاف منتجات الاقراض التي تشمل تمويل رأس المال العامل والمصاريف الرأسمالية، يقدم بنك الدوحة للمشاريع الصغيرة والمتوسطة ايضا خدمات متخصصة مثل ادارة النقد، ومنتجات الرواتب، والخدمات المتعلقة بالتجارة، وحلول القطع الاجنبي، وحلول التأمين وغيرها.

يذكر ان الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة هو الدكتور ن. سيتارمان.

بنك الإثمار يوزع أكثر من ٢٦ مليون دولار جوائز خلال ١٠ سنوات



عبد الحكيم المطوع

وزع بنك الإثمار ITHMAAR BANK، جوائز مجموعها أكثر من ٢٦ مليون دولار أميركي لحوالي ٢٩ ألف عميل على مدى ١٠ سنوات، منذ أن أطلق حساب الادخار القائم على الجوائز «ثمار». واحتفالاً بمرور عشر سنوات على إطلاق حساب «ثمار»، أعلن بنك الإثمار عن تقديم المزيد من الجوائز والمزيد من فرص الربح مع جوائز مجموعها يزيد على ٤ ملايين دولار أميركي لأكثر من ٣ آلاف رابح.

وقال نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة المصرفية عبد الحكيم المطوع: «إن بنك الإثمار ملتزم بأن يصبح بنك التجزئة الإسلامي الرائد في المنطقة. وأدركنا أنه لتحقيق ذلك، يجب علينا الاستماع باهتمام لمتطلبات العملاء والعمل بجد على تلبية أو تجاوز توقعاتهم. فعلى سبيل المثال، نحن ندرك بأن العملاء يحتاجون إلى أن تطور منتجاتنا مع مرور الوقت، ولذلك فإننا نبحث باستمرار عن طرق مبتكرة لتحسين الخدمات والعروض المقدمة لهم».

البنك الأهلي المتحد يحصد جائزة «الطول المصرفية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية»

حصد البنك الأهلي المتحد جائزة «الطول المصرفية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية الأسرع نمواً في الكويت للعام ٢٠١٩»، وذلك من مجلة فاينانس العالمية التي تعنى بالصيرفة والأعمال.

وتسلم رئيس إدارة التدقيق الشرعي الداخلي عبدالله الشعيب الجائزة نيابة عن البنك خلال حفل تكريم الفائزين بجوائز المجلة والذي أقيم بدولة الإمارات.

وتعليقاً على الفوز، هنأ رئيس مجلس إدارة البنك د. أنور المصنف كل منتسبي البنك وأشاد بجهود هيئة الفتوى والرقابة الشرعية للبنك والتي تؤدي دوراً رئيسياً في الإشراف على جميع المعاملات ومراقبة المنتجات والخدمات المصرفية التي ي طرحها البنك لضمان مطابقتها لأحكام الشريعة الإسلامية.



صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة
الرؤية، القيمة، النمو

الاستثمار في صندوق مؤشر بورصة قطر للصناديق المتداولة واحصل على نتائج مؤشر بورصة قطر



المجموعة
THE GROUP



بورصة قطر
Qatar Stock Exchange



AVENTICUM
CAPITAL MANAGEMENT



بنك الدوحة
DOHA BANK

تطبيق الشروط والأحكام

+974 4015 5330
www.qetf.com.qa

١٤,٥ مليار درهم صافي أرباح بنك الإمارات دبي الوطني للعام ٢٠١٩



قدّم رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك الإمارات دبي الوطني EMIRATES NBD سمو الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم، خلال اجتماع الجمعية العمومية الثالث عشر تقريراً عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٩. أشار الشيخ أحمد في كلمته: «احتفى بنك الإمارات دبي الوطني بتحقيق العديد من الإنجازات المهمة في العام ٢٠١٩، ومن ضمنها، ضم دينيز بنك، وهو ما ساهم في توسيع نطاق حضورنا في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وتركيا. وخلال العام، قمنا بزيادة نسبة تملك الأجانب من ٥ إلى ٢٠ في المئة. كما أتحنا لمساهميننا الكرام فرصة قيمة واستثنائية للمشاركة في حقوق الاكتتاب الذي قمنا بطرحه بهدف جمع مبلغ ٦,٤٥ مليار درهم. ولقد أعلننا عن تحقيق صافي أرباح قياسية للعام ٢٠١٩».

هذا وتضمنت أبرز النتائج المالية ارتفاع صافي الأرباح ليبلغ ١٤,٥ مليار درهم، بزيادة نسبتها ٤٤ في المئة مقارنة بالعام السابق، ارتفاع إجمالي الدخل ليبلغ ٢٢,٤ مليار درهم، بتحسّن نسبته ٢٩ في المئة، ارتفاع إجمالي الأصول ليبلغ ٦٨٣ مليار درهم، بزيادة نسبتها ٣٧ في المئة مقارنة بالعام السابق، ارتفاع قروض العملاء لتصل إلى ٤٣٧ مليار درهم، بزيادة نسبتها ٣٣ في المئة مقارنة بالعام السابق، ارتفاع حجم ودائع العملاء إلى ٤٧٢ مليار درهم، بزيادة نسبتها ٣٦ في المئة مقارنة بالعام السابق.

بنك البحرين والكويت يطلق اجهزة ايداع المبالغ الكبيرة لعملائه



نديم الكوهجي

د. عبد الرحمن سيف

اطلق بنك البحرين والكويت BBK جهاز الايداع للشركات الذي يسمح للعملاء من الشركات بإيداع ما يصل الى ٢٣٠ ورقة نقدية في آن واحد ومع احتساب مبلغ الايداع بصورة فورية.

وتعليقا على اطلاق البنك لهذه الاجهزة، قال نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة - الخدمات المصرفية لقطاع الجملة الدكتور عبد الرحمن سيف: «يواصل بنك البحرين والكويت تقديم خدمات فعّالة تساهم في جعل تجربة العملاء المصرفية اسرع واكثر راحة وسلاسة، وهذا ضمن استراتيجية البنك في ما خص الرقمنة وطرح الحلول التكنولوجية، فإن هذه الاجهزة الجديدة لايداع المبالغ الكبيرة للشركات ستجعل حتما عملية الايداع أكثر سهولة لعملائنا».

من جهته، قال نديم الكوهجي، المدير العام لقسم الخدمات المصرفية للشركات: «نحرص في بنك البحرين والكويت على تقديم كل ما يوفر الجودة والراحة لعملائنا».

مذكرة تفاهم لدعم الريادة الرقمية بين وزارة الإتصالات وبنك فلسطين



من اليمين: هاشم الشوا والوزير د. إسحق سدر



وقعت وزارة الإتصالات وتكنولوجيا المعلومات وبنك فلسطين مذكرة تفاهم للتعاون المشترك بهدف دعم الريادة الرقمية للشباب في فلسطين.

وجرى تنظيم الفعالية في المركز الرئيسي للإدارة العامة لبنك فلسطين بحضور وزير الإتصالات وتكنولوجيا المعلومات د. إسحق سدر ورئيس مجلس إدارة مجموعة بنك فلسطين هاشم الشوا والمدير العام رشدي الغلاييني، ومدير مؤسسة جيل كود حجازي النتشة وعدد من المسؤولين من مختلف الجهات الشريكة.

ويأتي تنفيذ هذا البرنامج في إطار السعي المشترك لتطوير وتمكين أهداف الحكومة لتنفيذ برامج مشتركة لرعاية المبدعين والموهوبين واستثمار إبداعاتهم في تطوير القدرات ولدعم الإبداع والابتكار لدى الشباب الفلسطيني. وقد قامت هذه المبادرة بالتعاون مع غلوبال شيبيرز فرع القدس.

وقد أكد هاشم الشوا أهمية توقيع هذه المذكرة كونها تساعد الشباب في التعرف على نظام تكنولوجي جديد يقود تفاصيل مهمة في حياة المجتمع في كل النواحي الاقتصادية والاجتماعية والتربوية والتي تتيح لهم مجالات لإبداع أكبر والتفكير في الحلول التكنولوجية للمستقبل.

الأرباح الصافية ٣٩ مليون دولار

من جهة ثانية، أعلنت مجموعة بنك فلسطين عن نتائجها المالية للعام ٢٠١٩، حيث سجلت حقوق المساهمين ارتفاعاً لتصل إلى ٤٣٠,٦ مليون دولار بنسبة بلغت حوالي ٤ في المئة. كما حققت المجموعة أرباحاً صافية قيمتها ٣٨,٩ مليون دولار. وارتفعت الموجودات إلى ٥,٢ مليار دولار بعدما كانت ٤,٦ مليار دولار بنسبة بلغت ١٣ في المئة. أما ودائع العملاء فزادت بـ ٣٨١ مليون دولار لتصل إلى ٤,١ مليار دولار بعدما كانت ٣,٧ مليار بنسبة بلغت ١٠,٢ في المئة. وارتفعت قيمة التسهيلات الإئتمانية بنسبة ١١ في المئة لتصل إلى حوالي ٣ مليارات دولار بعدما كانت ٢,٦ مليار.

وأوصى مجلس إدارة المجموعة بتوزيع مبلغ ٢٠,٤٠٠,٠٠٠ دولار من الأرباح المحققة خلال العام الماضي ٢٠١٩ أي ما يعادل ١٠ في المئة من رأس المال المدفوع.



شركة تأمين تعتمد عليها أساس لحياة أكثر من سعيدة



تأمين الأفراد والشركات، يأتيك أينما كنت.

adnic.ae | 800 8040 | +971 2 408 0900

البنك العربي الإفريقي الدولي يطلق برنامج تمويل الطاقة الشمسية للأفراد



شريف علوي

أطلق البنك العربي الإفريقي الدولي منتجاً جديداً لتمويل الطاقة الشمسية يتيح لعملائه خفض مصاريف الكهرباء على المدى الطويل، بالإضافة الى اقتناء حلول مستدامة لتوليد الكهرباء في منازلهم.

وأوضحت رئيس قطاع التجزئة المصرفية في البنك **دينا زكري** «سعيًا من البنك لتوفير أحدث الحلول في مجال الخدمات المصرفية وإيماناً

بدورنا في الوفاء بالالتزامات الوطنية والعالمية المتضمنة في رؤية مصر ٢٠٣٠ وتماشياً مع أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة، نجح البنك العربي الإفريقي الدولي بالشراكة مع شركة فيوتشر للطاقة المتجددة في توفير تمويل الطاقة الشمسية بمميزات تنافسية ومنفردة في السوق المصرفية».

وأشارت **زكري** الى ان المنتج الجديد يمكن العملاء الحصول على التمويل لتغطية المصروفات الخاصة بشراء وتركيب ألواح الطاقة الشمسية بحد أقصى مليوني جنيه مصري والسداد بمرونة عن طريق اقساط متساوية، على مدار ٨٤ شهراً، مشيرة الى أنها أطول مدة سداد لتمويل من هذا النوع متوفرة في السوق حالياً.

يذكر ان العضو المنتدب للبنك هو السيد **شريف علوي**.

بنك دبي التجاري يحتفي بشركته مع «سويفت»

لتبني خدمة ابتكار المدفوعات العالمية (SWIFT gpi)



احتفى بنك دبي التجاري بشركته مع «سويفت» لتبني خدمة ابتكار المدفوعات العالمية (SWIFT gpi) والذي سيجعل من عملية تحويل المدفوعات عبر الحدود أسرع وأسهل للعملاء من الشركات.

ويتيح اعتماد خدمة ابتكار المدفوعات العالمية للعملاء إمكانية التتبع المباشر للتحويلات خارج الدولة، وضمان الشفافية في ما يتعلق بالرسوم مما يعزز من كفاءة عمليات التحويل عبر الحدود.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك الدكتور **بيرند فان ليندر** خلال حفل أقيم في المقر الرئيسي للبنك: «نحن فخورون بأننا من أوائل البنوك في دولة الإمارات التي تتبنى خدمة ابتكار المدفوعات العالمية وتقدمها لعملائها من الشركات حيث ستعمل هذه الخدمة على تعزيز كفاءة عمليات التحويل الدولية وتمكين عملائنا من الحصول على تجربة مصرفية أفضل».

حقق نسب نمو تصاعدي في مختلف نتائجه المالية

٧٦,٦ مليون دولار ارباح البنك الإسلامي الأردني بعد الضريبة

للعام ٢٠١٩



د. حسين سعيد

موسى شحادة

سجل البنك الإسلامي الأردني، الوحدة المصرفية التابعة لمجموعة البركة المصرفية، نمواً تصاعدياً بمختلف مؤشراتته المالية نهاية العام ٢٠١٩، حيث وصلت الأرباح بعد الضريبة لتصل الى حوالي ٥٤,٣ مليون دينار (٧٦,٦ مليون دولار أميركي) مقارنة مع حوالي ٤٩,٨ مليون دينار (٧٠,٢ مليون دولار) بنسبة نمو بلغت ٩,١ في المئة.

واعتبر رئيس مجلس إدارة البنك **موسى شحادة** ان ما حققه البنك من نسب نمو تصاعدي في مختلف نتائجه المالية تؤكد نجاح خطته الاستراتيجية في مواجهة مختلف التحديات التي ما زالت تحيط بالمنطقة. من جهته، بارك الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية **عدنان أحمد يوسف** لوحدها المصرفية في الأردن بهذه النتائج المتميزة، وهو إنجاز يتسق تماما مع السجل الحافل من الأداء المتميز والنجاحات الكبيرة التي يحققها البنك في المجالات كافة.

وقال الرئيس التنفيذي والمدير العام للبنك الدكتور **حسين سعيد**: «ان تحقيق النمو جاء في مختلف مؤشرات البنك المالية مع الالتزام والامتثال بمبادئ الحوكمة في مواجهة المخاطر، والتي انعكست بوضوح على جميع نتائج البنك، مما عزز من موقعه في القطاع المصرفي الأردني».

البنك الأهلي يحصد ٣ جوائز من «يورومني»

كأفضل مقدم للمصرفية الخاصة



حصد البنك الأهلي التجاري ثلاث جوائز من «يورومني» كأفضل بنك يقدم مصرفية خاصة في المملكة العربية السعودية لعام ٢٠١٩، وذلك للمرة الثانية عشرة.

وأوضح رئيس إدارة المصرفية الخاصة بالبنك **أيمن الطيار**، ان

المصرفية الخاصة في البنك شهدت نمواً ملحوظاً خلال العام الماضي، حيث نما إجمالي دخل المصرفية الخاصة بالبنك بنسبة ٥٢ في المئة، كما بلغت نسبة نمو إجمالي الأصول المدارة بالخدمات الخاصة ٦ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٨، بما يتماشى مع الخطط الاستراتيجية التي يتبناها البنك.

50
عاماً

الوطنية

شركة التأمين الوطنية



أمن عائلتك معنا.

المشاركون بفعاليات مؤتمر اتحاد المصارف العربية في الغردقة يحثون على تضافر الجهود لوضع مؤشرات نوعية لقياس مخاطر غسل الأموال والتزام البنوك بمعايير الحوكمة



وكان افتتح أعمال المؤتمر النائب الأول لمحافظة البنك المركزي المصري جمال نجم والأمين العام لاتحاد المصارف العربية وسام فتوح، وعضو مجلس إدارة اتحاد بنوك مصر واتحاد المصارف العربية طارق فايد، بمشاركة أكثر من ٢٠٠ مشارك من القطاع المصرفي المصري والعربي. وتحدث خلال أعمال المؤتمر على مدار ٣ أيام متتالية في ١٠ جلسات ١٧ متحدثاً وممثلون عن عدد من الدول العربية.

وسام فتوح: لاحتواء تداعيات فيروس كورونا سريعاً وأثاره الاقتصادية

ورأى الأمين العام لاتحاد المصارف العربية وسام فتوح في كلمته ان فيروس كورونا المستجد سيضر بنمو الإقتصاد العالمي، مشيراً الى خفض حركة النفط العالمية وتراجع الطلب على مصافي التكرير في الصين، مطالباً بضرورة احتواء تداعيات هذا الفيروس سريعاً وأثاره الاقتصادية. ولفت فتوح الى المخاطر الجيوسياسية وتلك المتعلقة بالحرب التجارية بين الولايات المتحدة والصين أكبر إقتصاديين في العالم، مشيراً الى ان من شأن هذه المخاطر ان تضعف الإستثمار التجاري وتعطل إمدادات النفط العالمية، مؤكداً ان احتدام الاضطرابات في كثير من البلدان، وخصوصاً في منطقتنا العربية، يؤدي الى إضعاف النشاط الإقتصادي ويعقد جهود الإصلاح وتراجع النمو الى أقل من المستوى المتوقع. على صعيد آخر استبعد فتوح ان يؤثر خروج بريطانيا من الإتحاد الأوروبي على الإستثمارات العربية والخليجية.

طالب المشاركون في مؤتمر رؤساء إدارات المخاطر في المصارف العربية بتطوير التشريعات الخاصة بتنظيم إصدار البنوك المركزية للعمليات الرقمية وتعزيز التنسيق الدولي في هذا الصدد، مع ضرورة وجود منهجية واضحة لدى البنوك لإدارة المخاطر الرقمية وتطوير قدرات العاملين بأمن المعلومات.

وحث المشاركون على تضافر الجهود لوضع مؤشرات نوعية مناسبة لقياس مخاطر غسل الأموال وتمويل الإرهاب والتزام البنوك بمعايير الحوكمة عند بناء النماذج الداخلية وإدارة المخاطر في ظل التكنولوجيا الرقمية.

كما شددوا على ضرورة وضع إطار عام فعال لمخاطر التشغيل يتضمن تحديد ومتابعة ورقابة مخاطر التشغيل وتخفيفها، خاصة تلك المتعلقة بجميع المنتجات والأنشطة والعمليات المصرفية سواء الحالية أو الجديدة، باعتبارها جزءاً من النهج الشامل لإدارة المخاطر لدى البنك مع التأكد من توثيق جميع الإجراءات والسياسات المتعلقة بمخاطر التشغيل، مع وضع خطة طوارئ لمواجهة احتمال تعرض البنك لظروف صعبة أو حدوث اضطرابات شديدة قد تؤدي للتوقف عن ممارسة النشاط، مع الأخذ في الإعتبار حجم إصدارات الديون السيادية في التخطيط لرأس المال المستقبلي عند إعداد نموذج ICAAP.

جاء ذلك في المؤتمر الذي نظمه اتحاد المصارف العربية بالتعاون مع اتحاد بنوك مصر، برعاية البنك المركزي المصري بين ٦ و ٨ مارس / آذار الماضي في مدينة الغردقة.



صورة تذكارية



من اليمين: طارق فايد، جمال نجم وسام فتوح

ابتكار من اجل مستقبل آمن

أننا في الاتحاد للتأمين نعتبر عملائنا مصدر إلهام لنا. مثلما يبذلون كل ما في وسعهم لإرضاء أحبائهم فأنا نسعى بكل جهدنا لتطوير منتجات مبتكرة تحقق الاهداف المرجوه لعملائنا الكرام مما يحقق حلمهم بمستقبل ناجح. اتصل بنا لتعرف كيف يمكننا تقديم الدعم اللازم.



الاتحاد للتأمين
UNIONINSURANCE

More than just protection...
GENERAL | LIFE | MEDICAL

الصفقة تخلق أكبر وسيط تأميني عالمي

AON تعزز الاستحواذ على Willis Towers Watson مقابل ٣٠ مليار دولار

أعلنت شركة Aon أنها سوف تستحوذ على شركة Willis Towers Watson مقابل ما يقرب من ٣٠ مليار دولار في صفقة شاملة تخلق أكبر وسيط تأميني في العالم. وستوحد الصفقة ثاني وثالث أكبر شركات في القطاع ضمن شركة واحدة تقدر قيمتها بـ ٧٦ مليار دولار حسب أسعار الأسهم الحالية، متجاوزة شركة مارش أند ماكلينان MARSH & MCLENNAN، كما ستبلغ حقوق الملكية نحو ٣٠ مليار دولار.

وأكدت أيون AON العام الماضي أنها كانت في مرحلة مبكرة من المحادثات مع ويليس تاورز قبل إلغاء الخطط بسرعة من دون إبداء الأسباب.

وقال محللون في ذلك الوقت إن صفقة Aon-Willis قد تواجه مشكلة في إزالة عقبات مكافحة الإحتكار. وتنص شروط الصفقة على أن AON ستكون ملزمة بدفع رسوم قدرها مليار دولار إلى Willis في حال إبطال الصفقة.

وكانت شركة مارش في أبريل الماضي قد استحوذت على منافستها البريطانية غاردين لويد طومسون مقابل ٥,٧ مليار دولار، مما عزز موقعها كأكبر لاعب عالمي.

وصرّح العضو المنتدب في شركة الوساطة «بايبر ساندلر» بول نيوسوم، أن لدى أيون تاريخ استحواذ ناجحاً عموماً، لكن بالنظر إلى التوقيت، فإنه ليس من المؤكد كيف ستكون رد فعل المستثمرين على عملية الإستحواذ الأخيرة على المدى القصير.

وعندما يتم إغلاق الصفقة، سيمتلك مساهمو AON الحاليون حوالي ٦٣ في المئة ويمتلك مستثمرو Willis الحاليون حوالي ٣٧ في المئة من الشركة المدمجة.

وتخضع الصفقة لموافقة المساهمين والموافقات التنظيمية ويتوقع إغلاقها في النصف الأول من عام ٢٠٢١. وستحتفظ شركة AON بمقرها الرئيسي في لندن ومن المحتمل أن يقود الشركة المشتركة كل من الرئيس التنفيذي لشركة AON جريج كايس والمديرة المالية لشركة أيون كريستا ديفيس، وان يتولى إدارة الشركة الجديدة جون هالي الرئيس التنفيذي الحالي لشركة WTW.



جريج كايس

AON



جون هالي

WTW

تزوير بقيمة ٣٣ مليون دولار

أيون AON تدعي على مؤسس شركة استحوذت عليها في البرازيل

ذكرت وكالة رويترز ان شركة أيون AON للوساطة في بريطانيا قدمت شكوى ضد مؤسس شركة ADMIX للوساطة في البرازيل CESAR ANTONES DA SILVA بجرم اختلاس ٣٣ مليون دولار أميركي بالتزوير واستعمال المزور عندما استحوذت أيون AON على ادميكس ADMIX قبل أربع سنوات. وقدمت الشركة وثائق تثبت حصول التزوير.

لا استحقاقات لأرملة متوف بحداث سير لظروف طبية ساهمت في وفاته

نقضت محكمة استئناف الدائرة الأولى في بوسطن قرار محكمة المقاطعة التي منحت إستحقاقات الوفاة لزوجته رجل متوفى في حادث سير لأن الأدلة تشير الى ان الظروف الصحية السابقة للرجل ساهمت في وفاته. وفي التفاصيل، عمل جوزيف أرودا كمدير مبيعات لشركة Northeast Utilities، وتمت تغطيته بموجب وثيقة الشركة الأساسية للحوادث من شركة Zurich American للتأمين.

وفي مايو ٢٠١٤، حطم سيارته في طريقه إلى ورشة عمل، بعد أن عبرت سيارته جميع الحواجز المرورية، واصطدمت بسيارة أخرى، ومن ثم بالرصيف مما أدى إلى تدرجها، فتوفى السيد أرودا على الفور. وقدمت زوجته دعوى للحصول على إستحقاقات الوفاة.

وأظهرت السجلات الطبية للسيد أرودا أنه يعاني من ارتفاع ضغط الدم، اعتلال عضلة القلب، الاكتئاب، القلق، ارتفاع الكوليسترول في الدم، الأرق، ألم العضلات وضعفها. وقبل أربعة أشهر من الحادث، كان يشعر بالضعف والإغماء، فتم زرع جهاز قلب له.

ونذكر تشريح الجثة بعد الحادثة أن السبب الرئيسي للوفاة هو مرض القلب، مع وجود كسر في العمود الفقري نتيجة تحطم السيارة. وخلصت شرطة الولاية التي حققت في الحادث إلى أن السيد أرودا «تعرض إلى نوع من الإضطرابات الصحية أثناء قيادة سيارته».

ونتيجة لذلك، نفت شركة زيورخ الإبداء، حيث أكدت أن الأوضاع التي يعانيها أرودا تسببت في الحادث أو ساهمت فيه وبوفاته، وبالتالي لم تتم تغطية وفاته بموجب وثيقتها. ورأت محكمة محلية أن قرار زيورخ كان «تعسفياً ومتقلباً» ومنحت مزايا للأرملة.

إلا ان محكمة الإستئناف نقضت قرار محكمة المقاطعة ومنحت حكماً لمصلحة شركة زيورخ، مشيرة الى أن العديد من المراجعين الطبيين المستقلين خلصوا إلى أن وفاة أرودا كانت ناجمة عن مرض.



كريستا ديفيس

AON

From capital to capable

Let's turn capital requirements
into intelligent risk transfer.

NOT IF, BUT HOW

Munich RE 

وللتأمين حصته من متاعب جرثومة كورونا والخسائر التي نجمت عنها

محام أميركي: يمكن لشركات التأمين ان تتذرع بالقوة القاهرة لرد دعاوى

سوق التأمين كغيرها من الأسواق سوف يكون لها حصه من متاعب وخسائر جرثومة (COVID 19) المعروف باسم CORONAVIRUS فقد ذكرت وكالة BLOOMBERG ان المستشفيات والمطاعم ومأوى العجزة، والفنادق سوف يكون عليها ان تواجه دعاوى قضائية ترفع ضدها لإخفاقها في اتخاذ تدابير كافية لحماية نزلائها. كما ان المساهمين في تلك المؤسسات سوف يكون بإمكانهم مقاضاة المدراء التنفيذيين في الشركات التي يساهمون فيها لعدم تداركهم تعرض الزبائن للفيروس VIRUS خلال وجودهم داخل المؤسسات. وهناك احتمال آخر وهو ان تعطل تصدير المنتجات من الدول الصناعية أدى الى توقف شبكات التوريد CHAINS OF SUPPLY لمخازن البيع.

وهذا التوقف تغطيه بعض عقود التأمين ويعرف بالأرباح الفائتة جراء التوقف الطارئ لشبكات التوريد عن العمل. BUSINESS INTERRUPTION RESULTING FROM DISRUPTION OF CHAINS OF SUPPLY

نذكر هنا ان مصانع الصين توقفت أو هي متوقفة عن تصدير المنتجات المتفق معها على توريدها جراء إنتشار فيروس كورونا في مدن صينية عديدة، وقد تدنت صادرات الصين خلال الأشهر الثلاثة الأولى من هذه السنة بنسبة ١٧,٥ في المئة. وقال بول وايت PAUL WHITE، المحامي في مكتب المحاماة الأميركي WILSON DELSER الذي يتولى الدفاع عن شركات تأمين عديدة، أنه يخشى ان يؤدي توقف شبكات التصدير عن عملها الى خسائر دراماتيكية في العالم أجمع. وأضاف: بدأت تصلنا الدعاوى الأولى الناجمة عن انتشار فيروس CORONA.

قوة القاهرة

إلا ان جو باليس JOE BALICE، المحامي في مكتب BRUTZKUS GUBNER في لوس أنجلوس والذي يتولى الدفاع عن شركة نسيج ومصانع الألبسة، قال أنها ظاهرة جديدة لم نشهد مثيلاً لها من قبل. وقال ان محامي شركات التأمين سوف يحاولون التذرع بالقوة القاهرة ACT OF GOD ويتخذونها سبباً لتوقف الإنتاج وعدم قدرة موكليهم على تنفيذ موجباتهم بموجب عقود التصدير الموقعة منهم.



CORONAVIRUS

وكالة موديز MOODY'S: عقود التأمين تستثنى الأمراض المعدية

وخسائر شركات التأمين من ،خزرد لن تكون كبيرة

وكالة التصنيف الأميركية موديز MOODY'S أعلنت ان احتمالات تحميل شركات التأمين تبعه إلغاء الاحتفالات، ورحلات السفر، والدعوى CANCELLED EVENTS, TRAVEL DISRUPTION, POTENTIAL MEDICAL CLAIMS لن تكون كبيرة. واستندت في رأيها هذا الى ان مرض SARS الذي انتشر سنة ٢٠٠٣ وهو من فئة CORONA أيضاً وكان قد أدى الى إصابة ٩٠ ألف شخص و وفاة ٣٠٠٠ آخرين، ونتجت أيضاً عنه خسائر بالغة لشركات التأمين جعلتها تستثنى الخسائر الناجمة عن انتشار أمراض معدية OUTBREAK OF INFECTIOUS DISEASE. كما تستثنى عقود التأمين الصحي الأمراض المعدية لأن الحكومات هي التي تتولى عادة تغطيتها على نفقتها.

«لويديز» تعزم إطلاق بورصتين للمخاطر البسيطة والأكثر تعقيداً

أعلنت «لويديز» LLOYD'S في لندن أنها ستقوم بإجراء اختبار تجريبي على بورصة إلكترونية للتعامل مع مخاطر التأمين البسيطة هذا العام، في سعي سوق التأمين التجاري الذي يبلغ عمره ٣٣٠ عاماً إلى التحديث. وتحاول «لويديز»، التي بدأت نشاطها في العام ١٦٨٦، أن تصبح أكثر كفاءة وتخفيض التكاليف، خصوصاً أنها تتنافس مع مراكز التأمين الأخرى مثل برمودا وسنغافورة.

وأشارت الى أنها تعزم إطلاق بورصتين، واحدة للمخاطر البسيطة وأخرى لمخاطر التأمين الأكثر تعقيداً، لافتة إلى أنها استحوذت على حصه ٤٠ في المئة في نظام التوظيف الإلكتروني الحالي PPL، والذي سيشكل الأساس لتبادل المخاطر المعقدة.

وقال الرئيس التنفيذي جون نيل JOHN NEAL في بيان «نحن الآن على استعداد للبدء في بناء المستقبل في لويديز، بعد أن حققنا ثلاثة أهداف رئيسية: تأمين التمويل، وتحديد هيكل الحوكمة وتفاصيل الخطة لمدة ١٢ شهراً وما بعدها». وتتكون سوق «لويديز» من ٩٩ مجمع وتقوم بالتأمين على أي شيء، بدءاً من السفن، ووصولاً إلى المنحوتات. وأبلغت مصادر تأمينية عدة وكالة «رويترز» بأنها وافقت على خطط التحديث، في حين أن بعض شركات التأمين الصغيرة والوسطاء قلقون من إمكانية خروجهم من السوق الجديدة.



JOHN NEAL
LLOYD'S



FENCHURCH
FARIS

Broker at **LLOYD'S**



We've got you covered

As a Lloyd's broker, we're proud of our 35-year history as a market leader & innovator for the evolving business environment.

ATHENS | KUWAIT | AMMAN | RIYADH | AL KHOBAR | ABU DHABI | DUBAI | MUSCAT

www.fenfar.com

Insurance and Reinsurance Consultants & Brokers

Fenchurch Faris Ltd. - Incorporated in Jordan, Number 1402

Partner of



٥,٣ مليار دولار الأرباح التشغيلية لشركة «زيورخ» في ٢٠١٩ ماريو جريكو: وضعنا جيد لتحقيق الأهداف الطموحة

ساعدت أقساط التأمين المتزايدة وإيرادات الاستثمار القوية والتوفير في التكاليف شركة زيورخ للتأمين ZURICH INSURANCE على زيادة الأرباح التشغيلية بنسبة ١٦ في المئة في العام الماضي، حيث تجاوزت خامس أكبر شركة تأمين في أوروبا بأهدافها لعام ٢٠١٩-٢٠١٧. وصرح الرئيس التنفيذي للشركة ماريو جريكو MARIO GRECO أن زيورخ «في وضع جيد لتحقيق الأهداف الطموحة». وبلغت الأرباح التشغيلية ٥,٣ مليار دولار في العام الماضي بينما ارتفع صافي الربح بنسبة ١٢ في المئة إلى أعلى مستوى له منذ عام ٢٠١٠.

وقال رئيس المالية جورج كوين إن أقساط تأمين الشركة ارتفعت بنسبة ٤ في المئة في المتوسط العام الماضي بعد زيادة بنسبة ٢ في المئة في عام ٢٠١٨.

وأشارت شركة «زيورخ» أيضاً إلى أنه من غير المرجح أن تتأثر جراء تفشي فيروس كورونا في الصين، بالرغم من أن الوباء قد يؤدي إلى انخفاض في حجم الأقساط الخاصة بالتأمين على السفر وتوقف العمل، لافتة إلى أن الأرباح التشغيلية في فرع التأمين على الحياة ارتفعت بنسبة ٢ في المئة.



MARIO GRECO
ZURICH INSURANCE

١٢ شركة تأمين في مقاطعة هاينان الصينية تطلق أول منتج تأميني

مصمم لتغطية خسائر الشركات بسبب فيروس «كورونا»

أعلنت مقاطعة هاينان بجنوب الصين عن إطلاق أول منتج تأميني مصمم خصيصاً لتغطية الخسائر التي تكبدتها الشركات نتيجة تفشي فيروس كورونا في البلاد. وخصصت الخطة ما يعادل ٢٨,٧ مليون دولار لتغطية المدفوعات، وفقاً لبيان صادر عن لجنة تنظيم البنوك والتأمين الصينية (CBIRC).

ويوفر المنتج التأميني الصالح لمدة ستة أشهر، والذي تم إطلاقه بالاشتراك مع ١٢ شركة تأمين كبرى، بما فيها PICC و Ping An و China Pacific، تغطية لخسائر الإنتاج والأجور المدفوعة للعاملين في الحجر الصحي والرسوم المتكبدة نتيجة تعليق العمليات بسبب الوباء.

أضاف البيان: «هناك مخاوف قائمة من أن استئناف العمليات التجارية سيؤدي إلى مزيد من حالات الإصابة بفيروس كورونا، ويتسبب في توقف الإنتاج بسبب سياسات الحجر الصحي، وسوف يلعب التأمين دور «المثبت الإجتماعي»، ويساعد الشركات على اجتياز الأوقات الصعبة».

ولمواجهة الضغوط المتزايدة على الإقتصاد، قام المنظمون بضخ الأموال في النظام المالي لدعم ثقة السوق. كما أنهم بدأوا بإطلاق منتجات التأمين المتدنية السعر على الحياة.



هاينان - الصين

سنغافورة واليابان تتعاونان مع البنك الدولي لإنشاء مجمع تأميني ضد الكوارث الطبيعية

يغطي مخاطر البنية التحتية في بلدان آسيوية

يعمل البنك الدولي جنباً إلى جنب مع حكومتي سنغافورة واليابان لإنشاء مجمع تأميني ضد الكوارث لتغطية مخاطر البنية التحتية DISASTER INSURANCE POOL في البلدان الآسيوية، على أن يبدأ المرفق بتوفير التغطية اعتباراً من أواخر هذا العام. ومن المتوقع أن يتم إدارة مجمع التأمين ضد الكوارث الذي يركز على البنية التحتية من قبل مرفق جنوب شرق آسيا للتأمين ضد مخاطر الكوارث (SEADRIF)، وهو برنامج حدودي للتأمين ضد الكوارث تم إنشاؤه بدعم من حكومة اليابان والبنك الآسيوي للتنمية والبنك الدولي.

ويذكر تقرير صادر عن صحيفة نيكي في اليابان أن دولتي ميانمار ولاوس من المقرر أن تكونا أول من يشتري تغطية في إطار المرفق، حيث يدفع كل منهما حوالي ٢٠ مليون دولار لوثائق مصممة لتغطية البنية التحتية العامة مثل الجسور ضد الأضرار الناجمة عن الكوارث الطبيعية.

وستكون تغطية التأمين ضد الكوارث ذات طابع حدودي، ومن المتوقع استخدام صور وبيانات خاصة بالأقمار الصناعية عندما تكون مدفوعات المطالبات مستحقة بعد تلف البنية التحتية أثناء أحداث كارثية محددة. وهذا الاستخدام يعني أن الدفعات ستستمر حتى إذا كانت شبكات الاتصالات داخل البلد المتأثر تالفة أو غير متوفرة.

وسيكون التركيز الفوري على البلدان ذات الدخل المنخفض في آسيا، ويمكن للمرفق أن يتوسع ليشمل الإقتصادات الآسيوية ذات الدخل المتوسط كذلك. وسوف يفيد ذلك مجمع المخاطر عن طريق إضافة التنوع والحجم، مما سيساعد في توفير رأس مال إعادة التأمين لدعم ما يمكن إنجازه.

وبالإضافة إلى مزايا التغطية الفورية للحكومات المعنية، فإن الأمل يكمن في وجود مصدر للتأمين ضد مخاطر الكوارث للبنية التحتية يتمكن البلدان من إعادة البناء بسرعة أكبر، وبالتالي تقليل الخسائر التي تلحق بإقتصاداتها جراء الكوارث، فضلاً عن تشجيع المستثمرين والشركات الأجنبية العاملة في هذه البلدان من خلال توفير قدر أكبر من اليقين بأنه سيتم إصلاح الأضرار الناجمة عن الكوارث على وجه السرعة، مما يحد من الضربة النهائية لعملياتهم هناك.





الشركة القطرية العامة
للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ع.ق.

نقدم لك حلول مبتكرة

www.qgirco.com | info@qgirco.com



حكم مثير لمصلحة شركة تأمين

حوض وميناء يبعدان مسافة عن بعضهما يعتبران موعين منفصلين

أكدت محكمة استئناف فيدرالية في حكم لها أنه ليس على شركة تأمين صينية توفير تغطية لثماني حاويات شحن تحتوي على خردة من الأسلاك النحاسية بقيمة ٨٨٩ ألف دولار، سرقت واستبدلت على ما يبدو بأرضيات من الطوب الإسمنتي قبل مغادرتها الصين متجهة إلى فرجينيا.

وفي التفاصيل، اشترت شركة Clones Investment ٤٤٠٣٩٥ رطلاً من خردة النحاس في عام ٢٠١٤ من شركة DaLian Lancheng Group الصينية. وتم اختبار الأسلاك وتفتيشها في منشأة DaLian قبل وضعها في حاويات تمهيداً لشحنها إلى فرجينيا. ولدى وصولها إلى مرفأ بورتموث بولاية فرجينيا، اكتشف أن الحاويات قد تم خلعها واستبدلت خردة الأسلاك بأرضيات من الطوب الإسمنتي.

وكانت DaLian قد رتبت للحصول على بوليصة تأمين للبضائع من شركة التأمين الشعبية الصينية PICC، والتي تم إدراج أقساطها ضمن سعر الشراء المتوقع على Clones، وفقاً لوثائق المحكمة.

وبعد رفض PICC توفير التغطية لعملية السرقة، رفعت Clones دعوى في محكمة المقاطعة الأمريكية في نيويورك ضد شركة التأمين، متهمه إياها بخرق العقد.

ووافقت المحكمة المحلية على طلب شركة التأمين بالحكم بإجراءات موجزة، والذي أكدته لجنة محكمة الاستئناف المكونة من ثلاثة قضاة.

وبدأت تغطية الوثيقة عندما تم نقل الأسلاك إلى ميناء Xingang. وكان الخلاف في التقاضي هو ما إذا كان المكان الذي تم تسليم الخردة فيه للمرة الأولى، والذي كان على ما يبدو المكان الذي سرقت منه، كان جزءاً من الميناء، وبالتالي تم تغطيته بموجب الوثيقة. وجادل Clones أن المحكمة المحلية أخطأت في استنتاجها أن حوض Tianjin Sinuoda الذي تم تسليم حاويات الشحن فيه يومي ٢١ و ٢٢ أغسطس (آب) ٢٠١٤، لم يكن جزءاً من ميناء Xiangang.

وعلى النقيض من ذلك، تمكنت PICC من تقديم شهادة مقبولة بأن الحوض والميناء كانا موقعين منفصلين، وكان الدخول إلى الميناء، الذي تم تسليم الحاويات فيه في ما بعد، يبعد حوالي ١٥ كيلومتراً من الحوض. وبناء على ذلك، حددت المحكمة بشكل لا لبس فيه أن تغطية الوثيقة لم تبدأ عند تسليم الحاوية إلى الحوض، مؤكدة حكم محكمة البداية لمصلحة شركة التأمين.



مقاضاة الإتحاد القومي للأميركي للأسلحة لعمله كوسيط تأمين في تسويق ودعم برامج التأمين

اتهم منظمو في نيويورك الإتحاد القومي للأميركي للأسلحة National Rifle Association بانتهاك قوانين التأمين في الولاية من خلال العمل كوسيط تأمين غير مرخص في تسويق ودعم برامج التأمين لأصحاب الأسلحة.

وتتبع الرسوم التي قدمتها دائرة الخدمات المالية في نيويورك تسوية بقيمة ٧ ملايين دولار للهيئة التنظيمية في مايو (أيار) ٢٠١٨ مع شركة لوكتون، التي تدير برامج قدمت تأميناً ضد المسؤولية لأعضاء مجموعة الدفاع عن حقوق السلاح ومقرها فرجينيا.

وعمل الإتحاد القومي للأميركي للأسلحة مع شركة لوكتون للوساطة منذ عام ٢٠٠٠ لإقرار وتسويق تغطية مسؤولية ملاك الأسلحة، بما في ذلك برنامج Carry Guard الذي تم إطلاقه في عام ٢٠١٦. ووفق ما جاء في بيان التهمة، تلقى الإتحاد القومي للأميركي للأسلحة NRA تعويضاً كبيراً مقابل مشاركته في هذه البرامج، بما في ذلك نسبة مئوية من أقساط التأمين التي يدفعها أعضاؤه.

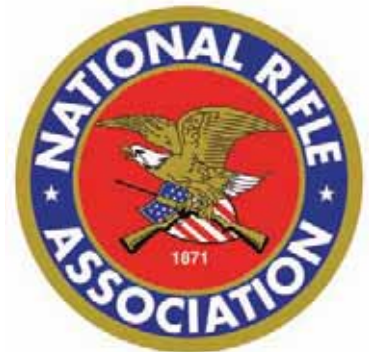
وقال البيان إن المدفوعات إلى NRA راوحت بين ١٣,٦٧ في المئة و ٢١,٩٢ في المئة، وتلقت المنظمة أكثر من ١,٨ مليون دولار من شركة لوكتون جزاء مبيعات نيويورك بين عامي ٢٠٠٠ و ٢٠١٩.

«إن مشاركة NRA في اعتماد وتسويق برامج التأمين، إلى جانب تلقيه التعويض عن تلك الأنشطة، تعني أنه يعمل كمنتج لوثائق التأمين، مما يتطلب حصوله على ترخيص وتنظيم من قبل الإدارة. وعلى الرغم من ذلك، فإن NRA لم يكن مرخصاً من قبل الإدارة بأي صفة في ما يتعلق بالتأمين».

ونتيجة لذلك، تم حظر التغطية المقدمة بموجب حكم في قانون نيويورك ينص على أنه، مع بعض الاستثناءات، لا يمكن أن يغطي التأمين الأفعال المتعمدة أو تكاليف الدفاع الجنائي، وفقاً للبيان. بالإضافة إلى ذلك، تم وضع العديد من البرامج في السوق في انتهاك لقواعد التأمين في نيويورك.

وقال البيان إن شركة لوكتون و NRA أنشأ برنامج Carry Guard في عام ٢٠١٦ وباعا نحو ٦٨٠ وثيقة في نيويورك بين ١ أبريل (نيسان) ٢٠١٧ و ١ نوفمبر (تشرين الثاني) ٢٠١٧، قبل إيقاف البرنامج في الولاية. وتم إكتتاب هذه الوثائق من قبل شركة Chubb التي قامت بتسوية التهم المقدمة من الجهات التنظيمية في نيويورك بمبلغ ١,٣ مليون دولار في عام ٢٠١٨.

ويسعى المنظمو إلى فرض عقوبات مالية مدنية على NRA نتيجة الانتهاكات المزعومة.



RE

Wind is the natural flow of air, pulling and diverging to go where it is needed; a ceaseless force. Its momentum inspires great efficiency in the way we transfer knowledge to our stakeholders. Trust Re believes in the continuous rejuvenation and prosperity of the insurance and reinsurance industry through sponsoring education and the sharing of expert knowledge.

JUVENATION



TRUST RE
REINSURER OF CHOICE

WWW.TRUSTRE.COM

مؤشرها الأفضل في FTSE100 ٨٥٢ مليون دولار أرباح RSA التشغيلية

قال الرئيس التنفيذي لشركة التأمين البريطانية RSA **ستيفن هيستر** STEPHEN HESTER، إن وباء فيروس كورونا من المرجح أن يكون له تأثير ضئيل على أعمال الشركة حيث ارتفعت أسهمها متجاوزة أرباحها التشغيلية لعام ٢٠١٩. وقال **هيستر** إن الإدعاءات المتعلقة بالفيروس كانت «ضئيلة» لأن الشركة لم تمارس الكثير من الأعمال في البلدان الأكثر تضرراً.

وسجلت RSA أرباحاً تشغيلية فاقت التوقعات بقيمة ٦٥٦ مليون جنيه أي ما يعادل ٨٥٢ مليون دولار، مدعومة بأداء عمليات اكتتابية قوي وإعادة هيكلة أعمالها التجارية الدولية.

ولقد أوقفت RSA التعامل في فروع تأمينية عديدة، بما في ذلك الشحن الدولي والبناء، مشيرة إلى أنها أكملت تقريباً برنامج قطع الأعمال غير المرحة.

وأعلنت RSA عن أرباح في عملياتها الإكتتابية بقيمة ٤٠٥ مليون جنيه ونسب مجمعة COMBINED RATIO بلغت ٩٣,٦ في المئة، وذلك تماشياً مع التوقعات.

وارتفعت أسهم RSA بنسبة ١,٨ في المئة إلى ٥٤٢ بنسأ للسهم، أحد أفضل الأسهم أداءً في مؤشر فوتسي ١٠٠ FTSE100.

يذكر أن للشركة مكتب إقليمي في دبي ومكتب إعادة تأمين في مركز دبي المالي العالمي DIFC برئاسة CHRIS RILEY.



STEPHEN HESTER

RSA

دمج مجموعة RFIB لوساطة التأمين مع Tysers

سيتم دمج مجموعة RFIB لوساطة التأمين بالكامل في شركة Tysers Insurance Brokers بحلول الأول من يوليو (تموز). وتتوقع RFIB أن تعزز عملية الاندماج وجودها في الشرق الأوسط. وسيكون لدى المجموعة المدمجة قوة عاملة مؤلفة من ١١٠٠ شخص و ١٦ مكتباً حول العالم. وستساهم عملية الاندماج بتوسيع رقعة التواجد العالمي للشركتين مع المكاتب المحلية في آسيا والشرق الأوسط وأستراليا وأوروبا وبرمودا.

هارتفورد للخدمات المالية تطرح منتجاً لحاملي وثائق التأمينات الإلكترونية لحماية البنية التحتية للأعمال

أعلنت مجموعة هارتفورد للخدمات المالية عن أنها ستعاون مع شركة تقدم لحاملي وثائق التأمينات الإلكترونية مسحاً مجاناً على شبكة الإنترنت.

وأشارت شركة التأمين إلى أن مختبرات Terbium ومقرها بالتيمور ستزود العملاء بمعاينة تعرضها عليهم عبر النت المظلم أو «الدارك ويب»، وهو شبكة كبيرة من المواقع التي تستخدم الإنترنت لكنها تحتاج إلى برمجيات خاصة للولوج إليها، مما يتيح لهم اكتشاف التسريبات المحتملة للمعلومات الحساسة.

ولفتت الشركة إلى أن حاملي الوثائق سيحصلون على قائمة بحسابات الموظفين الأكثر تعرضاً للخطر بسبب الاستيلاء على الحساب أو انتحال الهوية أو التصيد الاحتيالي.

بالإضافة إلى ذلك، قالت شركة هارتفورد أنها ستقدم منتجاً مخصصاً يستخدم برنامج الذكاء الاصطناعي والتعلم الآلي من Blackberry Cylance PROTECT لحماية البنية التحتية للأعمال.

ومن بين المهام الأخرى، سيتم استخدامه لتحديد ومنع البرامج الضارة المعروفة وغير المعروفة قبل أن تدخل الشبكة.



CHRIS RILEY

RSA / DIFC

مجموعة Sompo تطلق وثيقة تغطية القيمة البديلة لشركات العقارات التجارية والمؤسسات المالية الأميركية

أطلقت مجموعة Sompo International وثيقة تغطية القيمة البديلة لشركات العقارات التجارية والمؤسسات المالية الأميركية COMMERCIAL PROPERTY REPLACEMENT VALUE COVERAGE.

وقال بيان صادر عن شركة سومبو إن التغطية، التي يتم تقديمها من خلال قسم حلول المخاطر العالمية التابع للشركة في برمودا، تغطي المقرضين أو المالكين ضد الخسائر الناجمة عن الأضرار التي تلحق بالممتلكات والتي تزيد عن قيمة تكلفة استبدال العقار.

وهذه الوثيقة التي تقدم بالتعاون مع شركة فيشر هاريس شابيرو لإدارة المخاطر والاستشارات التي تتخذ من نيويورك مقراً لها، تغطي الفرق بين أرصدة القروض المستحقة والقيمة المجمعلة لعائدات الممتلكات الأساسية والأراضي المستخدمة لضمان القروض في حالة حدوث خسائر.

وأشار البيان إلى أن التغطية تهدف إلى مساعدة حاملي الوثائق على إكمال التمويل والحد من تكاليف الاقتراض.

وقالت متحدثة باسم «سومبو» إن التغطية مقدمة من خلال وسطاء التجزئة والوكلاء الذين يستخدمون فيشر هاريس شابيرو كمستشار. وتوفر الوثيقة تغطية تصل حدودها إلى ١٠٠ مليون دولار.



Your Success is Our Business



With decades of experience evaluating, underwriting, and managing life and health risks, our expertise and knowledge is unsurpassed. Whether your book is growing or changing, our tailor-made reinsurance solutions can help you achieve your risk management objectives and corporate goals.



A Berkshire Hathaway Company

genre.com

S&P: AA+ | A.M. Best: A++

حصّة الشركات الوطنية منها ٥٦ في المئة أقساط التأمين في الإمارات تنغص ١١,٦ مليار دولار اورينت للتأمين تصدر اللائحة تلتها ادنيك

حققت شركات التأمين الوطنية في الإمارات نتائج مقبولة خلال العام ٢٠١٩ حيث ارتفعت أرباحها بنسبة ٢٠ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٨ لتصل الى نحو ٤٤٥ مليون دولار أميركي. وارتفعت أقساطها بنسبة ٨ في المئة الى ٦,٦ مليارات دولار وهي أرقام منشورة، يضاف إليها أقساط فروع الشركات العربية والأجنبية المقدر بنحو ٣,٧ مليارات دولار وشركة ضمان التي تقدر أقساطها بنحو ١,٣٧ مليار دولار، وبذلك يكون مجموع أقساط التأمين المكتتبه في الإمارات قد تعدى الـ ١١,٦٤ مليار دولار.

وتصدّرت اورينت للتأمين اللائحة تلتها أبوظبي الوطنية ADNIC وعمان OMAN، العين الأهلية AL AIN AHLIA و EMIRATES INS. كما تصدرت لائحة الارباح تلتها ADNIC، OMAN، EMIRATES و AL DHAFRA.



PARVAIZ SIDDIQ
SALAMA



JASON LIGHT
EMIRATES INS.



محمد مظهر حماده
AL AIN AHLIA



JEAN LOUIS LAURENT JOSI
OMAN INSURANCE



احمد ادريس
ADNIC



عمر الامين
ORIENT

UAE INSURANCE PREMIUM 2019/2018

(Figures in US \$ 000)

RANK	Insurance Company	GWP		NET PROFIT		EQUITY		ROE
		2019	2018	2019	2018	2019	2018	%
01	ORIENT INS	1,057,500	1,002,180	115,810	110,360	837,610	751,770	13.83
02	ADNIC	1,023,500	792,650	77,390	64,310	625,620	572,760	12.37
03	OMAN INS.	965,950	1,007,900	52,040	3,550	515,800	449,600	10.09
04	AL AIN ALAHLIA	314,500	412,540	15,810	13,100	327,800	320,170	4.82
05	EMIRATES INS.	309,810	284,200	38,150	31,060	323,980	305,720	11.78
06	SALAMA	307,910	289,640	16,080	270	210,100	197,540	7.65
07	DUBAI INS.	264,600	145,000	20,710	13,900	147,410	132,430	14.05
08	UNION INS.	252,600	259,400	5,730	2,800	88,830	85,290	6.45
09	BUHAIRA NATIONAL	236,040	132,690	5,990	12,800	178,740	176,020	3.35
10	TAKAFUL EMARAT	165,100	163,220	-10,350	3,810	32,150	44,960	-32.19
11	RAK NATIONAL	158,580	134,600	1,090	6,260	51,770	57,760	2.11
12	NGI	146,050	150,140	4,630	8,450	124,520	126,430	3.72
13	ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL	133,250	104,630	19,900	19,070	107,900	94,550	18.44
14	AL SAGR NATIONAL	110,900	97,010	-	6,000	93,800	123,500	N/A
15	DAR ALTAKAFUL	109,810	79,290	1,100	1,900	34,600	33,500	3.18
16	NOOR TAKAFUL ⁽¹⁾	105,000 *	113,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
17	DUBAI NATIONAL	103,810	95,640	15,800	14,440	155,040	147,410	10.19
18	WATANIA	94,000	81,740	3,540	3,270	27,240	26,160	13.00
19	AL DHAFRA INS.	88,300	91,100	21,530	15,530	106,820	98,370	20.16
20	ALLIANCE	77,700	79,300	13,350	13,900	140,330	135,430	9.51
21	METHAQ TAKAFUL	77,120	86,370	540	4,360	22,350	22,890	2.42
22	WATHBA NATIONAL	75,000	74,000	11,260	11,260	232,500	232,500	4.84
23	FUJAIRAH NATIONAL	74,930	72,700	8,440	8,440	77,380	66,750	10.91
24	ORIENT UNB TAKAFUL	69,490	51,770	280	-2,450	50,960	50,680	0.55
25	AMAN	68,120	102,450	2,720	360	20,430	19,610	13.31
26	INSURANCE HOUSE	64,300	57,500	4,350	3,000	35,960	26,980	12.10
27	FIDELITY UNITED	60,220	39,800	280	-2,400	20,710	19,080	1.35
28	ASCANA	38,400	45,750	-1,360	5,990	79,010	85,010	-1.72
29	AXA GREEN CRESCENT	12,530	10,890	-	-1,360	32,970	31,880	N/A
30	SHARJAH INS.	12,000	14,440	4,090	4,630	53,140	53,140	7.70
31	KHAZNA	-	14,700	-3,800	-3,800	20,160	28,610	-18.85
	TOTAL	6,577,020	6,086,240	445,100	372,810	4,775,630	4,516,500	9.32
	DAMAN NATIONAL HEALTH *	1,370,000	1,370,000					
	FOREIGN COs OPERATING *	3,700,000	3,700,000					
	TOTAL	11,647,020	11,156,240					

(1) Merged With Dar Al Takaful

* ESTIMATE



رامز ابو زيد

DUBAI NATIONAL



A.R.SRINIVASAN

DAR ALTAKAFUL



عبد المحسن جابر

AL SAGR NATIONAL



أسامة عابدين

ABU DHABI NAT. TAKAFUL



عبد المطلب مصطفى

UNION INS.



عبد اللطيف ابو قوره

DUBAI INSURANCE



بلال ادھمي

FIDELITY UNITED



جهاد فيتروني

AMAN



بسام جلميران

AL WATHBA NATIONAL



طارق عبسي

METHAQ TAKAFUL



ايمن عزاره

ALLIANCE



كمال السرطاوي

AL DHAFRA

Top 10 By Net Profit

US \$ Million

ORIENT INS	115,810
ADNIC	77,390
OMAN INS.	52,040
EMIRATES INS.	38,150
DHAFRA INS.	21,530
DUBAI INS.	20,710
ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL	19,900
SALAMA	16,080
AIN ALAHLIA	15,810
DUBAI NATIONAL	15,800

نتائج الشركات التقليدية مقابل الشركات التكافلية

الشركات التكافلية				الشركات التقليدية				
النسبة	٢٠١٨	النسبة	٢٠١٩	النسبة	٢٠١٨	النسبة	٢٠١٩	
(%)	(مليون \$)	(%)	(مليون \$)	(%)	(مليون \$)	(%)	(مليون \$)	
١٧	١,٠٣٦	١٧	١,٠٨٧	٨٣	٥,٠٢٠	٨٣	٥,٤٩٠	الاقساط
١٠	٣٤,٦	٧	٢٩	٩٠	٣٤٦	٩٣	٤١٦	الارباح / الخسائر

APEX
Partner of Choice



www.apexib.com

ارتفاع أقساط شركات التأمين الجزائرية ٣ في المئة خلال ٢٠١٨ الى ١,١٥ مليار دولار

SAA تتصدر تليها CAAT و CAAR



وداد بلهوشات

CASH



محمد حكيم سوفي

CIAR/ MACIR VIE



شريف بن حيبليس

CNMA



ابراهيم كسالي

CAAR



يوسف بن ميسية

CAAT



ناصر سايس

SAA



حاج محمد سبع

CCR



عبد الحكيم حجو

TRUST



مراد قاولة

2A



أحمد حاج محمد

GAM



حسن خليفاتي

ALLIANCE



محمد بن عربية

SALAMA

شركة إعادة تأمين

ترتيب شركات التأمين الجزائرية لسنة ٢٠١٨

التأمينات العامة Cos NON LIFE

(000 US\$)

COMPANIES	2018	Evolution 2018/2017 %	Market Share %
1 SAA	231,700	4,34	20,10
2 CAAT	202,000	4,32	17,52
3 CAAR	127,200	0,27	11,03
4 CNMA	117,480	7,79	10,18
5 CIAR	84,600	10,08	7,33
6 CASH ASSURANCES	79,600	-11,73	6,90
7 SALAMA ASSURANCES	43,200	7,75	3,74
8 ALLIANCE ASSURANCES	41,900	4,16	3,63
9 GAM	32,300	11,40	2,80
10 2A	32,300	6,06	2,79
11 TRUST ALGERIE	29,700	29,17	2,58
12 AXA / DOMMAGE	24,800	-3,23	2,15
TOTAL NON LIFE	1,046,700	3,95	90,75

التأمين على الحياة Cos LIFE

COMPANIES	2018	Evolution %	Market Share %
1 CARDIF EL DJAZAIR	21,800	6,64	1,89
2 SAPS	17,300	-0,43	1,51
3 AXA / VIE	17,200	-17,13	1,48
4 CAARAMA	14,200	-20,39	1,23
5 MACIR VIE	11,900	-1,46	1,03
6 AGLIC	10,900	144,74	0,95
7 TALA	9,400	-39,51	0,81
8 LE MUTUALISTE	4,100	-4,37	0,35
TOTAL LIFE	106,800	-5,27	9,25
TOTAL GENERAL	1,153,500	3,03	100

شركات التأمين على الحياة



محمد الأمين بن علاق

TALA



سعید حدوش

AGLIC



عمار مصلوح

CAARAMA

حققت شركات التأمين الجزائرية نمواً في أقساطها خلال العام ٢٠١٨ مقارنة بالعام ٢٠١٧ نسبتته ٣ في المئة وبلغ مجموع الأقساط ١,١٥ مليار دولار أميركي.

وقد نمت الأقساط العامة NON LIFE بنسبة ٣,٩٥ في المئة ليصل مجموعها الى ١,٠٤٦ مليار دولار ما يمثل ٩٠,٧٥ في المئة من مجموع السوق.

أما أقساط تأمينات الحياة LIFE فانخفضت بنسبة ٥,٢٧ في المئة الى ١٠٦,٨ ملايين دولار وتمثل ٩,٢٥ في المئة من مجموع الأقساط. وقد حققت الشركات الخمس الأولى نمواً في أقساطها حيث احتلت شركة SAA المرتبة الأولى تلتها CAAT و CAAR.

يذكر ان في الجزائر شركة إعادة تأمين وطنية CCR وهي ثالث أكبر شركة إعادة تأمين عربية في الأقساط (٢٧١,٢ مليون دولار) وقد بلغت أرباحها خلال العام ٢٠١٨ نحو ٢٦,٢ مليون دولار ويرأسها حاج محمد سبع.



SCR

CRÉATEUR DE RÉSILIENCE DEPUIS 1960
RESILIENCE BUILDER SINCE 1960
CDG GROUP

اقساط التأمين على الحياة في لبنان سنة ٢٠١٩

تراجع دراماتيكي بفعل الركود الاقتصادي والازمة المصرفية وهلع من انهيار الاستثمارات جراء CORONA

الخزينة اللبنانية للمرة الاولى في تاريخه، ظهرت صورتها جلية في اقساط التأمين التي جمعناها كعادتنا كل سنة من الشركات التي تتعاطى التأمين على الحياة في لبنان وعددها ٣٢ شركة، حيث تبين ان مجموع اقساط التأمين على الحياة LIFE PREMIUMS المكتتبه في لبنان خلال العام ٢٠١٩ تراجع ٩,٢٠ بالمئة عما كان عليه سنة ٢٠١٨ وبلغ ٤٩١,٦٦ مليون دولار اميركي. كما تبين لنا ان الشركات التابعة للمصارف سجلت تراجعا مهما في حصتها من تلك الاقساط حيث بلغت ٢٥٨,٢٩ مليون دولار اميركي مقابل ٣٠٠,٥ مليوناً لسنة ٢٠١٨ (اي بتراجع نسبته ١٤ بالمئة). وهذا التراجع يعود الى توقف المصارف عن فتح اعتمادات او

التأمين على الحياة يزدهر في سنوات البجوحة، ويتراجع خلال السنوات العجاف، اذ انه يرتبط ارتباطا عضويا بقدرة المرء على الادخار لدى شركات التأمين، كما يرتبط بالقروض والتسهيلات التي تمنحها المصارف للتجار ورجال الاعمال والمستوردين، خصوصا حيث تشترط على طالب القرض ان يبرم عقد تأمين على الحياة يسمى فيه المصرف الدائن مستفيدا BENEFICIARY ضمانا لأمواله في حال وفاة المدين او تعرضه لحادث يفقده القدرة على الانتاج وسداد الدين.

الركود الذي ساد لبنان على امتداد السنوات الاخيرة وازداد سوءا بعد انفجار الازمة المالية في لبنان والتي اجبرت لبنان على التخلف عن سداد سندات دين



جورج صغبيني
SGBL INS



كارلا عبود
ADIR



باسم عاصي
ALLIANZ SNA



بيار سبعلاني
BANCASSURANCE



كارل طاشدجيان
METLIFE



ريمون شام
BANKERS



بيار تلحمي
BEIRUT LIFE



ايلى نسناس
AXA ME



سلام حنا
LIA



فاتح بكداش
AROPE

TOP 20 COs LIFE & NON LIFE (US \$)

COMPANY	2019	2018
ALLIANZ SNA	153,780,000	147,190,000
BANKERS	123,580,000	123,500,000
METLIFE	120,710,000	124,780,000
FIDELITY	102,110,000	107,030,000
AXA M.E.	99,320,000	109,130,000
LIA	89,760,000	114,920,000
AROPE	87,990,000	97,670,000
MEDGULF	87,500,000	87,820,000
BANCASSURANCE	73,550,000	83,410,000
LIBANO SUISSE	73,460,000	78,290,000
GROUPMED	72,300,000	59,560,000
ADIR	70,770,000	77,370,000
AL MASHREK	41,370,000	41,930,000
SGBL INSURANCE	38,180,000	40,360,000
ASSUREX	36,110,000	39,730,000
CUMBERLAND	29,600,000	29,610,000
ARABIA	28,910,000	23,980,000
SECURITE	26,140,000	24,380,000
UFA	26,050,000	28,970,000
ALIG	22,200,000	22,290,000

اكبر ٢٠ شركة تأمين في لبنان في التأمينات العامة والحياة

تصدرت شركة ALLIANZ SNA قائمة شركات التأمين في لبنان في فروع التأمين كافة (LIFE & NON LIFE) بمجموع اقساط بلغ ١٥٣,٨ مليون دولار اميركي تلتها بنكرز BANKERS بمجموع ١٢٣,٦ مليون دولار ثم متلايف METLIFE بمجموع ١٢٠,٧ مليون دولار اميركي فشرية فيديليتي FIDELITY، ثم اكسا الشرق الاوسط AXA ME، ليا LIA، اروب AROPE، ميدغلف MEDGULF، بنكاسورانس BANCASSURANCE وليبانو سويس LIBANO SUISSE.

ويتبين من الكادر المنشور ان الشركات العشر الاولى استحوذت على ٦٢,٣٪ من المجموع العام لاقساط التأمينات العامة NON LIFE والحياة LIFE البالغ ١,٦٣ مليار دولار واستحوذت الشركات الـ ٢٠ الاولى على ٨٦,٣٪ من المجموع العام.

(الارقام بالدولار الاميركي)

RANK	COMPANY	اسم الشركة	اقساط الحياة		نسبة النمو (%)
			والادخار 2019	والادخار 2018	
01	METLIFE	متلايف	84,470,000	87,570,000	-3.54
02	BANCASSURANCE	بنكاسورنس	73,550,000	83,410,000	-11.82
03	ALLIANZ SNA	اليانز سنا	71,220,000	67,920,000	4.86
04	ADIR	أدير	47,370,000	52,410,000	-9.62
05	SGBL INSURANCE	س ج ب ل للتأمين	38,180,000	40,360,000	-5.40
06	AROPE	أروب	36,100,000	36,200,000	-0.28
07	LIA	ليا	35,400,000	54,990,000	-35.62
08	AXA M.E.	أكسا الشرق الاوسط	18,020,000	24,070,000	-25.14
09	BEIRUT LIFE	بيروت لايف	15,500,000	16,640,000	-6.85
10	BANKERS	بنكرز	13,700,000	13,700,000	0.00
11	LIBANO SUISSE	البنانية السويسرية	8,100,000	7,750,000	4.52
11	FIDELITY	فيدلتي	8,100,000	7,930,000	2.14
13	CLA	الاعتماد اللبناني	7,250,000	9,190,000	-21.11
14	SECURITE	سيكوريته	5,800,000	5,460,000	6.23
15	MEDGULF	ميدغلف	5,100,000	7,000,000	-27.14
16	ARABIA	العربية	3,810,000	1,950,000	95.38
17	CAPITAL	كابيتال	3,050,000	4,250,000	-28.24
18	BURGAN	برقان	2,610,000	2,660,000	-1.88
19	TRUST COMPASS	ترست كومباس	2,600,000	2,430,000	7.00
20	ASSUREX	اسوريكس	1,890,000	1,850,000	2.16
21	C.I.G.	كونفيدنس	1,610,000	1,760,000	-8.52
22	RL 360 ⁽³⁾	آر ال 360 ⁽³⁾	1,500,000	2,240,000	-33.04
23	AL MASHREK	المشرق	1,370,000	1,400,000	-2.14
24	COMMERCIAL	كومرسال	1,240,000	1,170,000	5.98
25	UFA	اونيون فرانسيز للتأمين	760,000	640,000	18.75
26	UCA	التجارية المتحدة	750,000	800,000	-6.25
27	NORTH	نورث	680,000	800,000	-15.00
28	PHENICIEENNE	الفينيقية	660,000	2,340,000	-71.79
29	AMANA	امانة	530,000	430,000	23.26
30	VICTOIRE	فكتوار	490,000	570,000	-14.04
31	AL AMAN TRUST	الامان ترست	200,000	210,000	-4.76
32	BERYTUS	بيريتوس	50,000	50,000	0.00
33	TRUST LIFE ⁽¹⁾	تراست لايف (بنك جمال) *	-	1,210,000	-
34	UNION NATIONALE ⁽²⁾	الاتحاد الوطني	-	90,000	-
TOTAL			491,660,000	541,450,000	-9.20
(1) Stopped Operations			(2) Merged With BANKERS	(3) Estimate	

منح قروض جديدة، ما حفّض عدد عقود التأمين على الحياة التي تبرم لمصلحة المصارف.

اما حصة الشركات التي تسوّق منتجاتها عبر المصارف BANCASSURANCE فقد بلغت نحو ٥٢,٥ بالمئة من اقساط الحياة، ما يعني انها ما تزال تفوز بحصة الاسد من مجموع الاقساط. ويلاحظ ان شركة أليانز سنا ALLIANZ SNA وعدداً محدوداً جداً من الشركات الاخرى، سجلت نمواً في الاقساط.

ورغم هذا التراجع تبقى شركات التأمين على الحياة في لبنان الاكثر انتاجاً نسبياً في العالم العربي، وذلك يعود الى ان لبنانيين كثيرين تعودوا على ادخار اموالهم لدى شركات التأمين على الحياة منذ مطلع القرن الماضي، وهم يبرمون عقوداً طويلة الاجل تمتد احياناً الى ٣٠ سنة وتدفع على اقساطاً سنوية، علماً بأن الازمة المالية حملت كثيرين منهم على طلب تصفية العقود الطويلة الأجل لحاجتهم الى المال او تخوفاً من تداعيات الازمة المصرفية الذي تكثرت الاشاعات حول نهاية قاسية تنتظر بعض المصارف والمؤسسات التجارية والصناعية والخدماتية.

تراجع مردود الاستثمار

ونذكر هنا ان شركات التأمين في العالم لا تغطي الامراض المعدية EPEDEMICS اذ تترك أمرها للدول التي تأخذها على عاتقها، الا انها في المقابل لم تنجو من تدهور الاستثمارات على كافة انواعها في العالم، وشركات التأمين على الحياة تعتبر من كبار المستثمرين في العالم اذ انها توظف المدخرات المودعة لديها في اسهم وشركات وصناديق استثمار. والهبوط الذي طرأ على اسعار الاسهم، وتراجع النشاط الاقتصادي في العالم أجمع جراء وباء CORONAVIRUS والحرب التجارية بين أميركا والصين التي سبقته أعادت الى الازمان مسألة الانهيارات التي شهدتها الاسواق في العام ١٩٢٩ و٢٠٠٨.

يحظر نقل هذه
الارقام بدون
اذن خطي من
مجلة «البيان»
الاقتصادية

الأقساط ٢٠١٨	الأقساط ٢٠١٩	
دولار أميركي	دولار أميركي	
83,410,000	73,550,000	(FRANSABANK, BLF,BLC)
52,410,000	47,370,000	(BYBLOS BANK)
40,360,000	38,180,000	(SGBL BANK)
36,200,000	36,100,000	(BLOM BANK)
54,990,000	35,400,000	(IN COLLABORATION WITH AUDI BANK)
16,640,000	15,500,000	(BANK OF BEIRUT)
9,190,000	7,250,000	(CREDIT LIBANAIS)
4,250,000	3,050,000	(BBAC)
1,850,000	1,890,000	(SARADAR)
1,210,000	-	(JAMMAL TRUST BANK)
300,510,000	258,290,000	

الشركات التابعة للمصارف

- ١) بنكاسورنس BANCASSURANCE
- ٢) أدير ADIR
- ٣) اس جي بي ال SGBL INSURANCE
- ٤) أروب AROPE
- ٥) ليا LIA
- ٦) بيروت لايف BEIRUT LIFE
- ٧) الاعتماد اللبناني للتأمين CLA
- ٨) كابيتال CAPITAL
- ٩) أسوريكس ASSUREX
- ١٠) ترست لايف TRUST LIFE*

* توقفت عن العمل

Invest in the you of tomorrow, today

Creating a secure future is important to you and it's also important to us. We understand how hard you work to generate an income to take care of your family's needs. So, it's important to make your money work harder for you, to help you secure your hopes and dreams for the future.

That's why to achieve a better tomorrow, you need to start planning today.

You can save to have the future you've always dreamed of and at the same time have the protection you need for you and your family. MetLife Retirement plan is a flexible saving plan with life insurance protection that can be tailored to reach your goals.

To learn more, please visit us online:

 www.metlife.com.lb

 www.facebook.com/MetLifeLebanon

 www.linkedin.com/company/metlife-lebanon



This is subject to policy Terms and Conditions
Commercial register no. 3623 on 13 July 1953 and registered in the register of insurance companies Sub. No. 30 on 29 November 1956, Governed by the insurance regulation law Decree no. 9812 as of May 4 1968 and its amendments.

American Life Insurance Company | احدى شركات - اميركان لايف انشورنس كومپاني MetLife, Inc.
JM Plaza, Concorde Square, Verdun, P.O. Box 14-5644, Beirut, Lebanon | +9611352752 (Fax ext. 1616) | service-lebanon@metlife.com

النقيب إيلي عبود (شركة UHY ANDY BRYAN):

عدد من شركات التأمين اللبنانية ستتكد خسائر ضخمة نتيجة استثمارها بسندات اليوروبوندرز



تناول الشريك المسؤول في شركة UHY ANDY BRYAN والنقيب السابق لخبراء المحاسبة المجازين في لبنان إيلي عبود بمفهوم العارف والمطلع على أوضاع شركات التأمين في لبنان ومدى تأثيرها باستحقاق سندات اليوروبوندرز، وتوقع تكبدها خسائر ضخمة نتيجة استثمارها في هذه السندات بعد تدني سعرها بما يفوق الـ ٧٥ في المئة، ووفق حجم محفظة كل منها، كما توقع بأن يصل الأمر ببعضها إلى إعادة تكوين رأس المال، وتوقف عبود عند قرار وزير الإقتصاد والتجارة راوول نعمه والذي حظر على هذه الشركات توزيع أرباح على مساهميها أو الدفع لأي شخص طبيعي أو معنوي مرتبط بالشركة، فطالب بضرورة الفصل بين الشركات العاملة في التأمينات العامة وتلك التي تتعاطى تأمينات الحياة والإدخار مع دراسة دقيقة لعقودها، معتبراً ما تضمنه القرار من منع الدفع لأي شخص طبيعي أو معنوي تدخلاً في الشؤون الإدارية للشركات ولا يمكن تطبيقه والعمل به.

وهنا تفاصيل المقابلة:

مانع قانوني من توزيع جزء من أرباحها للمساهمين. لذا من غير الجائز ان يصدر وزير الإقتصاد قراراً يمنع شركات التأمين من توزيع أرباح، في حال كانت تتمتع بملاءة مالية جيدة وتسجل معدلات ربحية معقولة وتتوفر لديها السيولة اللازمة باعتباره مخالفاً لقانون التجارة، لا بل كان المطلوب من وزير الإقتصاد معالجة هذه المسألة بطريقة مختلفة، بحيث يتوجب على كل شركة تأمين تتعاطى التأمينات العامة أو التأمين على الحياة ولديها أرباح مدورة من العام ٢٠١٨ عدم توزيعها قبل صدور البيانات المالية للعام ٢٠١٩ في حال كانت من حملة السندات، كونها ستتكد خسائر خلال العام ٢٠١٩ نتيجة لتدني قيمة هذه السندات.

من جهة أخرى، يمكن للجنة الرقابة التوجه لشركات التأمين على الحياة التي ينحصر نشاطها بالتغطية على الحياة والإدخار نظراً إلى ان جزءاً من بوالصها المكتتبة (RISK PREMIUM) يذهب إلى تغطية مخاطر الحياة والجزء الآخر إلى حسابات الادخار لحاملي البوالص، وبالتالي النسبة الأكبر من شركات التأمين على الحياة تملك إستثمارات في صناديق وسندات حكومية وسيادية وغيرها. ومن هذا المنطلق كان يجب التوجه نحو قطاع شركات التأمين على الحياة لتقييم مخاطرها وتحديد خسائرها مع الأخذ بالإعتبار دراسة دقيقة لعقود التأمين على الحياة، بحيث أنه من الممكن ان يكون بعضها يقدم الحد الأدنى من الضمانة MINIMUM GUARANTEE على العوائد ورأس المال، مع الأخذ بالإعتبار مخاطر الإستثمار بسندات الخزينة اللبنانية والتي ستتكد هذه الشركات خسائر ضخمة تؤثر سلباً على قدرتها في الوفاء بالتزاماتها لحملة البوالص.

تدخل في الشؤون الإدارية للشركات

من جهة أخرى، وفي ما يتعلق بالجزء الثاني من القرار الصادر عن وزارة الإقتصاد والذي أحدث صدمة في صفوف العاملين بقطاع التأمين، والذي يمنع شركات التأمين من الدفع لأي شخص طبيعي أو معنوي، فهذا يعدّ

■ في رأيكم، ما مدى تأثير مسألة دفع مستحقات اليوروبوندرز على شركات التأمين التي استثمرت في هذه السندات، وما رأيكم بقرار وزارة الإقتصاد الذي صدر مؤخراً؟

– إن معظم شركات التأمين اللبنانية، سواء كانت متخصصة في التأمينات العامة أو التأمين على الحياة إستثمرت في اليوروبوندرز وسندات الخزينة، وقد طلبت لجنة الرقابة من جميع الشركات تقديم جداول عن الإستثمارات بهذه السندات، ونتيجة إستثمار بعض شركات التأمين بسندات اليوروبوندرز بنسب مرتفعة من شأنه التأثير السلبى على معدلات الربحية، وبالتالي فإن حاملي اليوروبوندرز من شركات التأمين لإستحقاق ٢٠٢٠ يشير إلى تكبد هذه الشركات ٤٠ في المئة خسائر من قيمة هذه السندات والتي ستكون ضمن البيانات المالية المدققة للعام ٢٠١٩ والتي ستصدر خلال الفصل الاول من العام ٢٠٢٠. أما بالنسبة لاستحقاق ٢٠٢١ وبما ان النظرة المستقبلية غير مستقرة، ستصل نسب الخسارة إلى ٦٠ في المئة لحاملي السندات من شركات التأمين، وبحسب حجم المحفظة لكل شركة تأمين ستتكد خسائر ضخمة مما سيؤثر على ملاءتها المالية ومن الممكن الوصول إلى إعادة تكوين رأس مالها، ومن هذا المنطلق فإن ثمة تأثير سلبى على قطاع التأمين في لبنان. وبالعودة إلى موضوع القرار الذي أصدره وزير الإقتصاد راوول نعمه في ٢٠ شباط الماضي والذي يمنع شركات التأمين من توزيع أرباح للمساهمين وعدم الدفع لأي شخص طبيعي أو معنوي مرتبط بالشركة (RELATED PARTIES)، فلدي تحفظ على هذا القرار باعتبار ان شركات التأمين لا يمكن مقارنتها مع القطاع المصرفي، بحيث يجب الفصل بين شركة التأمين العاملة في التأمينات العامة (GENERAL INSURANCE) وبين تلك التي تقدم التغطيات على الحياة والادخار الإستثماري، نظراً إلى أنه لكل فرع أو تخصص مخاطر مختلفة، وبالتالي فإن الشركة العاملة في مجال التأمينات العامة التي تحقق معدلات ربحية وتلتزم قانون هيئات الضمان والمراسيم المرتبطة وتمتلك القدرة على توزيع الأرباح، فليس هناك أي عائق عملي أو

قرار وزير الإقتصاد القاضي بحظر توزيع الشركات أرباحاً على مساهميهما والدفع لأي شخص مرتبط بالشركة يتطلب الفصل في تطبيقه بين شركات التأمينات العامة والحياة

القرار بمثابة تدخل في الشؤون الإدارية للشركات والحل الأنسب بتعديل قانون هيئات الضمان وتطبيق المعيار IFRS17 وتحفيز الدمج

تطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي رقم ٩

■ في رأيكم، ما الدافع لاتجاه شركات التأمين للإستثمار في سندات اليوروبونديز؟

– تعدّ شركات التأمين مثل أي شركة أو مستثمر، مع الإشارة الى أن الإستثمار في سندات الخزينة يحمل في طياته بعض المخاطر. لكن للأسف نتيجة التراكمات والممارسات في إدارة الدولة والعجز في المالية العامة والهدر والفساد والسياسات النقدية الخاطئة والعجز في ميزان المدفوعات من العام ٢٠١٠ والهندسات المالية خلال ٢٠١٦ و ٢٠١٨ الخ.. كل ذلك زاد من مخاطر السيادية على لبنان، وبالتالي شجع شركات التأمين على الدخول والإستثمار في سندات اليوروبونديز. لكن مع إستحقاقات ٢٠٢٠ ستتكبد بعض شركات التأمين خسائر ضخمة، خصوصاً أن اليوروبونديز متداول في الأسواق العالمية. أما بالنسبة الى سندات الخزينة بالليرة اللبنانية ونظراً لأنها غير متداولة في الأسواق العالمية، فيجب تطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي رقم ٩ (IFRS9) على هذه الأصول المالية بما يتطلب تكوين مؤونات لقاء تدني قيمة هذه السندات. بالإضافة الى ذلك، ونظراً للتصنيفات السلبية للبنوك اللبنانية من قبل «موديز» وغيرها، أصبح علينا كمدققين أخذ مؤونة لقاء الودائع الموجودة في المصارف اللبنانية قد تصل نسبتها الى ١٥ في المئة. وأظن أنه لولا الأوضاع الراهنة، لكان الإستثمار في سندات اليوروبونديز إيجابياً بالنسبة الى شركات التأمين لأنه يمنحها فوائد مرتفعة، لكن من المتوجب على شركات التأمين دائماً توزيع مخاطر الإستثمار.

وفي هذا السياق، لا بد لي أن أشير الى حجم المؤونات الاضافية المتوقع تكوينها خلال العام ٢٠١٩ من قبل شركات التأمين وذلك مقابل الزيادة المتوقعة لمخاطر الإئتمان العائدة الى الأرصداء المدينة المستحقة في حامي البوالص ووسطاء التأمين، وذلك عملاً بمتطلبات المعيار IFRS 9.

تكوين رأس المال

■ كيف سيكون وضع بعض شركات التأمين المستثمرة في سندات اليوروبونديز التي لديها توسعات خارجية ومساهمين أجنب؟

– إن جميع شركات التأمين في لبنان المستثمرة في سندات اليوروبونديز بمبالغ كبيرة ستتكد خسائر ضخمة، وبالتالي على المساهمين خلال فترة ٦ أشهر إعادة تكوين رأس المال RECAPITALIZATION، وذلك من أجل ضمان وحماية حامي الوثائق التأمينية والتزاماً بالقوانين المرعية الاجراء.

■ هل من الممكن ان تتأثر شركات إعادة بالأوضاع التي تعانيتها شركات التأمين؟
– لا شك في أن نتيجة الظروف الراهنة لم تعد شركات التأمين قادرة على تحويل الأموال والتنسيق مع شركات إعادة، الأمر الذي يؤدي الى مخاطر ضخمة وزعزعة العلاقات بين شركات التأمين وإعادة الاجنبية، خصوصاً في حال وجود مطالبات كبيرة. ■

تدخلاً في الشؤون الإدارية لشركات التأمين ولا يمكن تطبيقه والعمل به. ويبقى الحل الأنسب في تعديل قانون هيئات الضمان، بالإضافة الى تطبيق المعيار الدولي للتقرير المالي (IFRS17)، ولكن عملية تطبيقه ذات كلفة مرتفعة على شركات التأمين وله تأثير في تغيير بياناتها المالية، الى جانب احتمال إنعكاسه السلبي على الارباح المدورة خلال السنة الأولى من تطبيق المعيار أي سنة ٢٠٢٢ وتأثيره بالتالي على الارباح المدورة كما في ٣١ كانون الاول ٢٠٢٠. ونحن كمدققي حسابات واستشاريين نطالب منذ وقت بضرورة الذهاب نحو مشروع قانون من شأنه تغيير ملاءة الشركات وتشجيع عمليات الدمج والإستحواذ الى جانب إعطاء المزيد من المحفزات، وهذا من شأنه تطوير القطاع مع استبعاد الدخول في إجراءات تؤدي الى شله.

زيادة الملاءة والدمج

وللأسف الشديد إن الإطار القانوني والتشريعات في قطاع التأمين المعمول بها في لبنان تعد من الأسوأ في المنطقة، في حين ان قطاع التأمين في لبنان من أفضل القطاعات ويتمتع بكفاءات مهمة ومتقدمة وتعدّ من أفضل الموارد البشرية، وقد آن الأوان لتعديل الرؤية والتوجه نحو تحقيق SOLVENCY II على غرار ما تقوم به الدول المجاورة، وبالتالي يجب زيادة ملاءة الشركات والقيام بعمليات دمج في ما بينها تحسيناً لأداء القطاع عن طريق خلق كيانات ضخمة. بالإضافة الى أن سوق التأمين في لبنان بحاجة الى تعزيز الرقابة على قطاع الوساطة وعمليات التحصيل من خلال الوسطاء، بهدف الحد من مخاطر الإئتمان على شركات التأمين حيث يبلغ حجم أعمال توزيع عقود التأمين المحصلة من خلال وسطاء التأمين ما يقارب بين ٥٠ و ٦٠ في المئة في هذا القطاع.

وعلى سبيل المثال، في المملكة العربية السعودية ثمة فترة محددة (أسبوع واحد) لتحويل الأموال المحصلة من خلال الوسيط الى شركة التأمين، والمطلوب تطوير وتحسين هذه الإجراءات بما يصب في مصلحة القطاع بهدف الإرتقاء بالخدمات والقطاع على السواء.

الى ذلك، ومن ضمن المخاطر التي تعانيتها شركات التأمين في الوقت الحالي إرتفاع التكاليف، فعلى سبيل المثال في ما يتعلق بالتأمين على المركبات، إرتفعت أسعار قطع الغيار وهذا يزيد من قيمة البوليصة نتيجة فارق سعر الصرف بين العملة اللبنانية والدولار. ومن المتوقع نتيجة إرتفاع الأسعار سواء قطع الغيار أو المعدات والمستلزمات الطبية أن ترتفع قيمة البوالص، إلا ان المشكلة الأكبر تتمثل في مخاطر الإستثمار بسندات اليوروبونديز وانعكاسها السلبي على شركات التأمين.



Turn your insurance policy into a work of art.

We fully understand the many complex and delicate issues involved in shipping, handling, storing and exhibiting fine art and collectables. We have in the past two decades arranged for the insurance of objects in every active area of collecting for some of the leading galleries and individual collectors in the Mideast. Because we understand the risks involved, we can secure a fit to measure policy in the London market for each situation. Our practice provides expertise, responsiveness and absolute confidentiality. For more details, please contact us.

cape-ins.com

Property and Casualty · Motor · Medical · Liability · Engineering
Political and Financial Risks · Transactional Risks · Marine · Aviation · Life



الهيئة العامة للإتحاد الأردني لشركات التأمين تستعرض إنجازات مجلس الإدارة وتصادق على الخطة المستقبلية



ناقشت الجمعية العمومية للإتحاد الأردني لشركات التأمين في اجتماعها السنوي الذي عقدته برئاسة المهندس ماجد سميرات التقرير الإداري عن أعمال عام ٢٠١٩، وبحث عددًا من القضايا الحيوية التي تمسّ مستقبل قطاع التأمين الأردني، واستعرضت أهم المواضيع والقضايا التي أنجزها مجلس الإدارة خلال السنة السابقة عام ٢٠١٩ ومطلع ٢٠٢٠، حيث صادقت الهيئة العامة على الخطة المستقبلية للإتحاد.

وحضر نائب الرئيس عماد الحجة مدير عام الشركة المتحدة للتأمين، وأعضاء مجلس إدارة الإتحاد كل من الدكتور وليد زعرب مدير عام الشركة الأردنية الفرنسية (جوفيكو) ورشيد الهباب مدير عام شركة التأمين العربية - الأردن والدكتورة لانا بدر مدير عام شركة المجموعة العربية الأوروبية للتأمين، والدكتورة منال جرار مدير عام شركة التأمين الوطنية، وضياء الدسوقي المدير العام لشركة الصفاة للتأمين، ومدير الإتحاد الأستاذ ماهر الحسين وبمشاركة ممثلي (١٦) شركة تأمين من أعضاء الهيئة العامة للإتحاد، حيث مثل إدارة التأمين في وزارة الصناعة والتجارة في الإتحاد كل من وائل محادين مدير إدارة التأمين والسيدة رلى ملكاوي.

وتمنت الهيئة العامة جهود مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية خلال ٢٠١٩ و ٢٠٢٠ في مجال التدريب ومبادرة الإتحاد لإطلاق الخطة التدريبية المجانية لشركات التأمين الأعضاء في الإتحاد لعام ٢٠٢٠.

كما وأكد مجلس إدارة الإتحاد انه سيعمل خلال الفترة المقبلة على تجاوز التحديات والمعوقات التي تواجه القطاع وحل كل المشكلات التي تقف أمام تطوّر القطاع ونموّه بالتشارك مع جميع الأطراف، وبذل الجهود في الدفاع عن مصالح شركات التأمين وتذليل العقبات التي تواجهها بتواصلها المباشر مع الجهات الحكومية. كما وتم التأكيد على حرص الإتحاد على تعزيز الشراكة معها، خصوصاً في ما يتعلق بسن القوانين والتشريعات وتسهيل التعاملات المشتركة.

قوة الميزانية العمومية وأداء تشغيلي كفي AM BEST تصنف القوة المالية لشركة التأمين الأردنية

عند B(FAIR)



عماد عبد الخالق

أكدت AM Best على تصنيف القوة المالية لشركة التأمين الأردنية JIC عند مستوى B (Fair) والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند مستوى bb+ بمنظور مستقر بدلاً من سلبي، بينما حافظ تصنيف القوة المالية على منظور مستقر.

وتعكس التصنيفات الائتمانية قوة الميزانية العمومية لشركة التأمين الأردنية، والتي تصنفها AM Best على أنها قوية، فضلاً عن أدائها التشغيلي الكفي.

ويتبع المنظور المستقر للمصدر الائتماني طويل الأجل تحسناً في القيمة الرأسمالية المعدلة بحسب المخاطر، كما تم قياسه وفقاً لنسبة كفاية رأس مال اي ام بست (BCAR).

أضافت بست: «إن أداء JIC التشغيلي جيد من خلال عملياتها الإكتتابية المحافظة عبر السنين، كما يتضح من متوسط العائد على حقوق المساهمين خلال الفترة الممتدة من ٢٠١٤ إلى ٢٠١٨ البالغ ٢,٨ في المئة. وفي عام ٢٠١٨، استفادت الشركة من الأرباح القوية من عملياتها في الإمارات العربية المتحدة، وساعد على ذلك إدخال تعريفات أعلى على المركبات. ومن المتوقع أن تحافظ JIC على متوسط عائد على حقوق المساهمين مقبول على المدى المتوسط».

وتتمتع JIC بمكانة تنافسية جيدة داخل الأردن، حيث تحتل المرتبة الثانية على أساس إجمالي ألساط التأمين المكتتبه لعام ٢٠١٨. وتستفيد الشركة من بعض التنوع الجغرافي، مع ما يزيد قليلاً عن ٢٠ في المئة من مجموع ألساطها المتأتّي من دولة الإمارات العربية المتحدة في عام ٢٠١٨.

يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد عماد عبد الخالق .

ارتفاع أرباح شركات التأمين الأردنية ٣٩ في المئة الى ٣١ مليون دولار

حيث حققت أرباحاً بلغت نحو ٧,٣ ملايين دولار وتقدمت الأردنية الفرنسية JOFICO محققة أرباح بلغت نحو ٢,١٣ مليوني دولار.

حصة فروع التأمين من إجمالي الألساط

المركبات	٢٨,٢٪
الطبي	٣٠,٥٪
الحياة	١٤,٠٪
الحريق	١١,٣٪
حوادث عامة	٣,٠٪
البحري	٢,٩٪
الإئتمان	٠,١٪

أميركي واحتلت GIG المرتبة الأولى وتلتها التأمين الأردنية.

كما ارتفع إجمالي رأس المال المدفوع لـ ٢٤ شركة تأمين نحو ٢٨٣ مليون دولار أميركي وتحتل التأمين الأردنية المرتبة الأولى تلتها سوليدرتي الشرق الأوسط، GIG ونيوتن.

وارتفعت إيرادات التشغيل بنسبة ٦,٦ في المئة الى نحو ١١٠,٥ مليون دولار واحتلت التأمين الإسلامية المرتبة الأولى تلتها التأمين الوطنية.

وبحسب نشرة الإتحاد الأردني، احتلت الشرق العربي GIG المرتبة الأولى بالأرباح الصافية

أظهرت النشرة الإحصائية الصادرة عن دائرة الدراسات والتدريب في الإتحاد الأردني لشركات التأمين وفقاً للبيانات الأولية لشركات التأمين المنشورة على موقع بورصة عمان ان الأرباح الصافية لقطاع التأمين بلغت نحو ٣٠,٧٦ مليون دولار لعام ٢٠١٩ بارتفاع نسبته ٣٨,٩ في المئة عن العام ٢٠١٧.

ومن جانب الألساط كنا قد نشرنا في عدد «البيان» السابق لائحة بالألساط التي حققتها الشركات الأردنية حيث ارتفعت ألساطها بنسبة ١,٣ في المئة الى نحو ٨٦٧ مليون دولار



THE STRENGTH TO ADAPT

NASCO

NASCO INSURANCE GROUP

Offices in Europe, the Middle East & Africa

Lebanon - France - Dubai - Abu Dhabi - Jeddah - Riyadh - Qatar - Turkey - Nigeria - Egypt - Iraq - Tunisia - Cyprus

AM Best تعطي «جوفيكو» تصنيفاً مستقراً وتؤكد قوتها المالية عند (Fair) B



د. وليد زعرب

أعطت وكالة التصنيف الائتماني AM Best الشركة الأردنية الفرنسية للتأمين (جوفيكو) تصنيفاً مستقراً وأكدت على تصنيف القوة المالية عند (Fair) B والتصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند bb+.

وتعكس التصنيفات قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي تصنفها AM Best على أنها قوية، فضلاً عن أدائها التشغيلي الكافي.

ويعكس التصنيف استمرار المستوى المرتفع للأصول في الميزانية العمومية لـ JOFICO، والتي تولد سيولة للشركة تمكنها من تخطي أي أزمة يواجهها القطاع.

ويعتمد تقييم قوة الميزانية العمومية للشركة من خلال الرسملة المعدلة بحسب المخاطر على أعلى مستوى، كما تم قياسها وفقاً لنسبة كفاية رأس مال وكالة التصنيف (BCAR).

وأشارت BEST الى ان الشركة تتمتع بسجل حافل من الأداء التشغيلي الكافي، والذي أظهره متوسط نسب مجمعة COMBINED RATIO يبلغ ٩٣.٦ في المئة ويمتد على مدار خمسة أعوام (٢٠١٤-٢٠١٨). وتتوقع AM Best أن تحافظ الشركة على نسبة العائد على حقوق المساهمين مكونة من رقمين على المدى المتوسط، مدعومة بربحية تقنية قوية.

وتحتل شركة JOFICO المرتبة السابعة في سوق التأمين المحلية بناءً على إجمالي أقساط التأمين المكتتبه لعام ٢٠١٩ والمرتبة الرابعة بالأرباح الصافية. وبالرغم من أن الوضع التنافسي للشركة فهي تستفيد من عدد من العلاقات طويلة الأجل مع العملاء. يذكر ان نائب رئيس مجلس إدارة الشركة المدير العام هو د. وليد زعرب.

الأردن ينقل الرقابة على التأمين الى البنك المركزي

ذكرت وكالة بترا للأنباء الأردنية ان مشروع قانون تعديل قانون التأمين في المملكة الأردنية أحيل الى مجلس النواب وهو يقضي بين أمور أخرى بنقل صلاحية نقل الرقابة على قطاع التأمين الى البنك المركزي الأردني، علماً أن الرقابة تجريها حالياً دائرة تابعة لوزارة الصناعة والتجارة.

وذكرت الوكالة ان المشروع يهدف إلى إخضاع قطاع التأمين الى الحوكمة GOVERNMENT ويعطي البنك المركزي صلاحيات التحقق من ملاءة شركة التأمين ورسملتها واحتياطياتها، وذلك بإعداد التعليمات التي يراها مناسبة بالتشاور مع الإتحاد الأردني لشركات التأمين ونقابة الأطباء، وغيرها من الهيئات المعنية.

هيئة التأمين الاماراتية: التأمين الصحي يغطي الفيروسات والأمراض السارية

وأكدت أنه يجوز للعميل ان يرفض تسلم المركبة في حال لم يتم الإصلاح بحسب الأصول، وان من حق العميل معاينة وفحص المركبة قبل تسلمها، مشيرة في الوقت نفسه الى ان العميل له الحق في تغيير الورشة التي تم اختيارها من جهة التأمين على ان يختار ورشة من الورش المعتمدة لدى شركة التأمين.



ابراهيم عبيد الزعابي

مدير عام هيئة التأمين في الامارات

أكدت هيئة التأمين الاماراتية ان وثائق التأمين الصحي بكافة أنواعها تغطي الامراض السارية والمعدية والفيروسات.

وأوضحت الهيئة ان وثيقة التأمين الصحي الاساسية تستثني عادة الأوبئة شريطة الاعلان رسمياً بأن الحالة المرضية الناجمة عن اي مرض سار او معدٍ تشكل وباءً.

وأضافت الهيئة أنه في حال عدم صدور أي إعلان رسمي من الجهات المختصة في الدول باعتبار المرض المعدي مثل «فيروس كورونا» يشكل وباءً، فإن شركات التأمين تبقى مسؤولة عن توفير الغطاء التأميني اللازم لخدمات الرعاية الصحية اللازمة للأشخاص المشمولين في وثائق التأمين الصحي.

القسط الإضافي لتغطية العائلة في تأمين المركبات مخالفة

ونبّهت الى ضرورة التزام شركات التأمين بالقوانين والانظمة والتعليمات الصادرة عنها، وتفعيل احكام القانون والتشريعات، بما يتلاءم مع قواعد ممارسة المهنة الواجب اتباعها من قبل الهيئة.

واعتربت ان تقاضي الشركات قسطاً إضافياً لقاء التغطية التأمينية للمركبات لأفراد المؤمن له (العميل) يعتبر مخالفة.

وكانت الهيئة بدأت منذ ٣ اعوام تطبيق الوثيقة الموحدّة على المركبات التي مثلت نقلة نوعية نحو تطوير اداء سوق التأمين المحلية وقطاع تأمين المركبات وحماية حقوق حملة الوثائق.

للمؤمن له الحق في الاختيار بين تصليح المركبة أو الحصول على التكلفة

كما أوضحت الهيئة ان من حق المؤمن له (العميل) الاختيار بين قيام شركة التأمين بتصليح المركبة في حال تعرضها لحادثة أو تعويضه بقيمة التصليح بدلاً من تصليحها في ورش الإصلاح التي تتعامل معها الشركة.

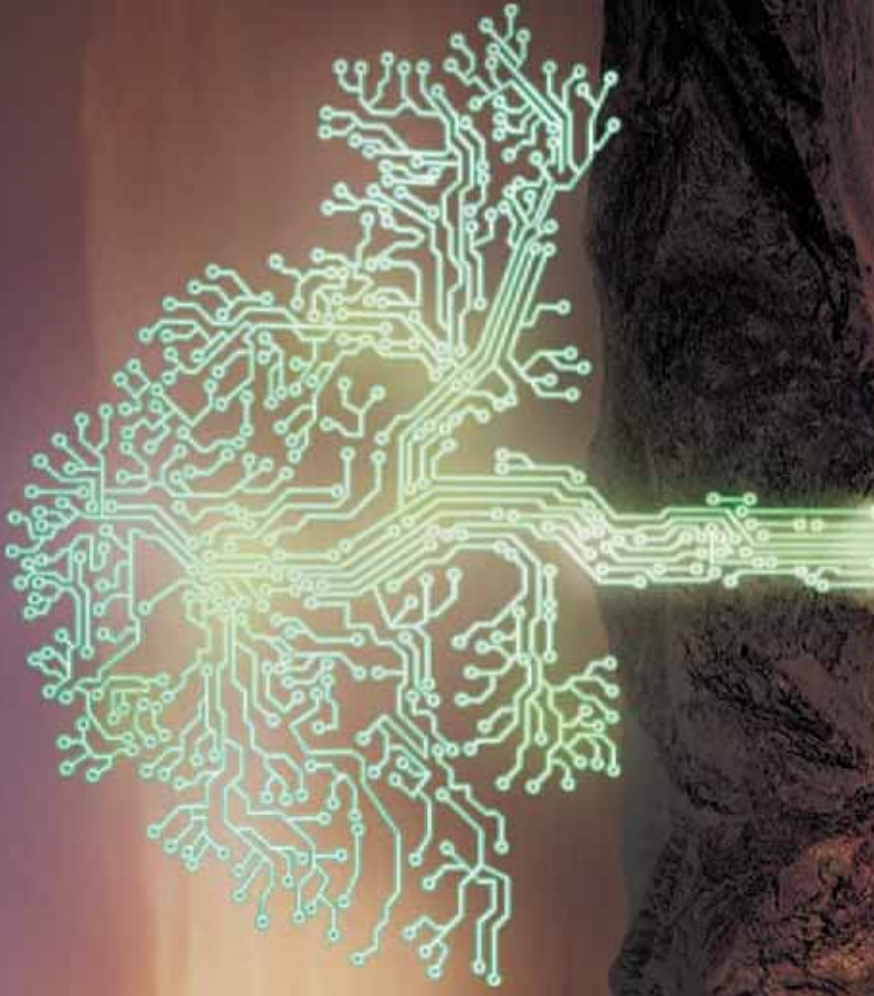
الجزائر: انكماش بسبب ضريبة التلوث وتشدد البنوك في منح قروض

كما في لبنان وبلدان عربية اخرى عديدة، لم تسجّل اقساط التأمين المكتتبه في الجزائر خلال العام ٢٠١٩ نمواً.

حسن خليفاتي الرئيس التنفيذي لشركة أليانس ALLIANCE الجزائرية قال ان الشهر الاول من سنة ٢٠٢٠ لم يكن افضل حالاً من الاشهر السابقة، بل ان الاقساط سجلت مزيداً من التراجع. وعزا ذلك الى الضريبة الجديدة التي فرضت على عقود التأمين باسم ضريبة التلوث POLLUTION TAX، حيث امتنع كثيرون عن تجديد عقود سياراتهم تجنباً لتلك الضريبة.

وقال: «كنا قد تمنينا على السلطات المختصة عدم تطبيق تلك الضريبة على صناعة التأمين، الا اننا لم نتلق جواباً على طلبنا».

أضاف: «هناك سبب آخر للركود وهو قرار البنوك بالتشدد بمنح قروض بسبب الوضع الاقتصادي عامة».



A DEEP-ROOTED HERITAGE, UPHOLDING OUR EVOLUTION

Being a key provider of professional reinsurance solutions, Oman Re brings forth a reliable foundation with an unrelenting vision of mitigating risk. With an expansive presence in both regional and international markets including Asia, Middle East, Africa, CEE and CIS countries, Oman Re is at the forefront of your reinsurance needs of today and goals of tomorrow.

Proudly serving you from the Sultanate of Oman since 2009.

www.omanre.com

يوفر لـ «ولاء» فرصة الدخول في أعمال الحماية والإدخار

شركة ولاء للتأمين التعاوني WALAA تكمل بنجاح عملية الإندماج مع METLIFE AIG ANB



جديدة. وسوف يؤدي الإندماج إلى توسيع قاعدة عملائنا، وتعزيز المواقع الجغرافية، وتنويع محفظة «ولاء» من المنتجات التأمينية، وخفض التكاليف والنفقات، وتعزيز قدرات التفاوض مع شركات إعادة التأمين».

ومع إندماج شركتي التأمين في إطار الدمج القانوني، ستستوعب «ولاء» أصول والتزامات Metlife AIG ANB. وقد تم تنفيذ الصفقة من خلال تبادل الأسهم، حيث حصل المساهمون في Metlife AIG ANB على ٥٢،١ سهم من «ولاء» لكل سهم في Metlife AIG ANB.

«هذا إنجاز عظيم وقد حققناه جميعاً. وقد أدت سمعة «ولاء» دوراً حيوياً في هذا النجاح»، صرّح صلاح الجبر، الرئيس التنفيذي للعمليات في «ولاء»، مضيفاً أن التركيز ينصب الآن على العملاء وفي الوقت نفسه ستستكمل عملية التكامل وتنفيذ الرؤية بأن تكون شركة التأمين الرائدة في المملكة. كما سيوفر هذا الإندماج لشركة «ولاء» فرصة للدخول في أعمال الحماية والإدخار P&S، مع العلم أن «ولاء» كانت تتطلع للدخول في هذا القطاع لبعض الوقت، لكنها كانت تنتظر العثور على الشريك الإستراتيجي المناسب. وتعتبر «ولاء» خبرة Metlife AIG ANB السابقة في سوق P&S ميزة إضافية لها. وشكرت «ولاء» في بيان جميع أصحاب المصلحة وطمأنت حاملي وثائق التأمين في Metlife AIG ANB من استمرار الخدمات وأن جميع حقوقهم ستظل محمية.

دخلت شركتنا ولاء للتأمين التعاوني Walaa Cooperative Insurance و«متلايف والمجموعة الأميركية الدولية والبنك العربي الوطني للتأمين التعاوني» Metlife AIG ANB Cooperative Insurance التاريخ في سوق التأمين السعودية من خلال الجمع بين أعمالهما بشكل قانوني. وبعد موافقة الجهات التنظيمية والمساهمين، أكملت ولاء للتأمين التعاوني بنجاح عملية الإندماج مع Metlife AIG ANB، وهي عملية الإندماج الأولى في صناعة التأمين السعودية.

وبهذه المناسبة عبّر رئيس مجلس إدارة شركة «ولاء» سليمان القاضي، عن تقديره وتهنئته لمجلسي إدارة الشركتين لإكمال صفقة الإندماج بنجاح، معرباً عن شكره الخاص لمؤسسة النقد العربي السعودي (SAMA) وهيئة السوق المالية (CMA) على دعمهما وتقهمهما والجهود التي بذلتها لمساعدتهما في تحقيق هذا النجاح. وقال: «لقد عمل مستشارونا الماليون في شركة الجزيرة كبيتال بجد طوال فترة العملية، وأنا أقدر جهودهم أيضاً».

وبدوره أعلن الرئيس التنفيذي لشركة «ولاء» جونسون فارغيس JOHNSON VARUGHESE، عن تقديره لمساهمي كل من «ولاء» و Metlife AIG ANB لموافقتهما على صفقة الإندماج بأغلبية ساحقة. وقال: «سنكون أفضل شركة تأمين حيث يمثل اليوم فرصة لا مثيل لها لتسريع استراتيجيتنا لعصر جديد من التطوير في إطار رؤية ٢٠٣٠، مع قوة وأبعاد

ارتفاع أقساط ولاء ١٠٪ إلى ٣٢٩ مليون دولار

بلغت إجمالي الأقساط المكتتبة GWP لشركة ولاء خلال العام ٢٠١٩ نحو ٣٢٩ مليون دولار أميركي بارتفاع نسبته ١٠٪ عن العام ٢٠١٨. وبلغت حقوق المساهمين نحو ١٨١ مليون دولار أميركي، كما بلغ صافي الربح قبل الزكاة نحو ٦,٣ مليون دولار أميركي.

Emotional intelligence. Our secret weapon.

We see human beings before we see clients. The ambitions, the worries, the genius, the quirks. It might not appear on any spreadsheet, but it's the key to building trust and making the right decisions.

That is broking done *differently.*

Speak to us for all of your (re)insurance needs:

Lockton MENA

+971 (4) 373 8777

contact@mena.lockton.com

locktoninternational.com/mena

Lockton (MENA) Limited
Regulated by the DFSA. Commercial License No. CL0970
PB 2, DIFC, PO Box 506794, Dubai, UAE.



ارتفاع الأرباح الصافية لشركة الاتحاد للتأمين ١٦ في المئة الى ٥,٣ ملايين دولار



حسام القناص

ارتفعت الأرباح الصافية لشركة الاتحاد للتأمين التعاوني بنسبة ١٦ في المئة خلال العام ٢٠١٩ مقارنة بالعام ٢٠١٨، لتبلغ نحو ٥,٣ ملايين دولار اميركي. كما ارتفعت حقوق المساهمين EQUITY بنسبة ١١ في المئة الى نحو ١٣٠ مليون دولار. وبلغ اجمالي الاقساط المكتتبة GWP نحو ٢٣٣ مليون دولار. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد حسام القناص.

١٠,٢ ملايين دينار أرباح الاهلية للتأمين الكويتية في ٢٠١٩



يوسف السعد

حققت الشركة الاهلية للتأمين ١٠,٢ ملايين دينار ارباحا صافية في عام ٢٠١٩ مقارنة بـ ٩,٤ ملايين دينار في ٢٠١٨، وبلغ اجمالي حقوق المساهمين ١٠,٩,٢ ملايين دينار مقارنة بـ ١٠,٥,٩ ملايين دينار خلال ٢٠١٨. وبلغ اجمالي الموجودات ٣١٣,٤ مليون دينار في حين وصلت المطلوبات الى ١٩٤,٩ مليون دينار مقارنة بمطلوبات بلغت ١٦٥,٢ مليون دينار في ٢٠١٨.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو السيد يوسف السعد.

هيئة السوق المالية توافق على طلب شركة اليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني زيادة رأس مالها

أصدرت هيئة السوق المالية قراراً تضمن موافقتها على طلب شركة اليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني زيادة رأس مالها عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية بقيمة ٤٠٠ مليون ريال، على ان تكون الأحقية للمساهمين المقيمين في سجل مساهمي المصدر لدى مركز الإيداع في نهاية ثاني يوم تداول يلي تاريخ انعقاد الجمعية العامة غير العادية التي قررت زيادة رأس المال عن طريق طرح أسهم حقوق أولوية يحدّد مجلس إدارة الشركة تاريخه في وقت لاحق، وسيحدّد سعر الطرح وعدد الأسهم المطروحة للإكتتاب من قبل الشركة بعد نهاية تداول يوم انعقاد الجمعية العامة غير العادية.

موديز لخدمات المستثمرين تتوقع مواجهة شركات التأمين الخليجية مخاطر إئتمانية خلال ١٨ شهراً

توقعت وكالة موديز لخدمة المستثمرين ان تواجه شركات التأمين في معظم دول مجلس التعاون الخليجي مخاطر إئتمانية متوسطة الى مرتفعة خلال فترة الـ ١٢ الى ١٨ شهراً المقبلة، مما يعكس تصاعد التوترات الجيوسياسية والمنافسة الشديدة.

وأوضحت موديز في تقرير ان التوترات بين الولايات المتحدة وإيران تؤثر سلباً على ثقة المستثمرين في المنطقة وتزيد من تكاليف التمويل الخارجية، إذ يؤخر ذلك مشاريع البنية التحتية واسعة النطاق ويضعف النمو الإقليمي.

وقال مساعد نائب الرئيس والمحلل لدى موديز محمد علي لوند: «ان تباطؤ النمو على الطلب على خدمات التأمين الخاصة بالتأمين على الممتلكات والتأمين ضد الحوادث قد يؤثر على قطاع البناء والملاحة والطاقة بشكل كبير». وأضاف التقرير ان تجزئة السوق في المنطقة أدت الى المنافسة الشديدة بين شركات التأمين وسعي الشركات الصغيرة للحصول على حصة سوقية.

وأوضح ان المنافسة الشديدة في السوق وضعت ربحية ورسملة القطاع تحت الضغط برغم من ان العديد من شركات التأمين الإقليمية استفادت من قدرتها على إعادة التأمين، وبالتالي أصبحت قادرة على مشاركة الخسائر مع معيدي التأمين.

عمان للتأمين الامارتية تدرس الاستحواذ على عمليات AXA في الشرق الاوسط



جان لوي لوران جوسي

تدرس شركة عمان للتأمين تقديم عرض للاستحواذ على عمليات شركة AXA في منطقة الشرق الأوسط. ويعمل الرئيس التنفيذي لشركة أكسا Thomas Buberl على تبسيط عمليات شركة التأمين من خلال استبعاد الأسواق الأقل ربحية والإسحاب من فرع التأمين على الحياة. وكانت AXA، قد باعت عملياتها في بولندا وجمهورية التشيك وسلوفاكيا مقابل حوالي مليار يورو إلى Uniqa Insurance Group النمساوية في فبراير (شباط) الفائت. يذكر ان جان لوي لوران جوسي الرئيس التنفيذي لشركة عمان للتأمين أمضى ١٢ عاماً في شركة أكسا.

«وفا للتأمين» توافق على استقالة رئيسها التنفيذي المكلف

أعلنت الشركة السعودية الهندية للتأمين التعاوني «وفا للتأمين» عن تسلم مجلس إدارتها خطاب الرئيس التنفيذي المكلف سراج عمر سراج جمل بتاريخ ٢٠٢٠/٢/١١ يفيد بعدم رغبته بتجديد عقد عمله والذي ينتهي بتاريخ ٢٠٢٠/٣/١٦. وعليه فإن مجلس الإدارة قرّر بالتميرير بتاريخ ٢٠٢٠/٣/٣ الموافقة على طلب جمل بعدم رغبته في تجديد عقد عمله على ان يعلن في وقت لاحق عن تكليف رئيس تنفيذي للشركة بعد الحصول على عدم ممانعة من مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما»، مع التمني للسيد جمل دوام التوفيق والسداد.



Let your **DATA** **FLOURISH**

Data is the foundation of understanding your risks.

Aon goes one step further by using our tools and experts to bring data to life and help transform your business decisions. Learn more about our analytical capabilities at aon.com

AON
Empower Results[®]

تكريم لنجاح «شديد كابيتال» ولنموذج أعمالها المميز

فريد شديد ينال «جائزة إنجاز العمر» من «غلوبال ري»



نال مؤسس مجموعة «شديد كابيتال» القابضة رئيس مجلس إدارتها ورئيسها التنفيذي فريد شديد على «جائزة إنجاز العمر» في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، خلال الدورة الرابعة من مؤتمر دبي الدولي للتأمين التي أقيمت في دبي ونظمتها مجلة «غلوبال ري». ونال فريد شديد الجائزة تقديراً لإنجازاته في قطاع التأمين وإعادة التأمين. كذلك كافأت الجائزة

مساهمة شديد في مجال تطوير القطاع في المنطقة والأسواق التي تعمل فيها المجموعة، ومساهمته في تأهيل الشباب في المنطقة علمياً للعمل في هذا القطاع مستقبلاً. وتشكل الجائزة تكريماً لقصة نجاح مجموعة «شديد كابيتال» ولنموذج أعمالها المميز، القائم على الابتكار والشفافية والحوكمة المؤسسية. وقال شديد معلقاً: «يشرفني أن أحصل على جائزة إنجاز العمر، وأتمنّى لمجلة غلوبال ري ذات المكانة العالمية في مجال الصحافة المالية، ولمؤتمر دبي الدولي للتأمين، اختياري لنيلها». وأضاف: «إن الحركة المستمرة التي تتميز بها مجموعتنا، وما تحققه من نمو متواصل رغم التحديات الإقليمية، تشكل، إلى جانب صرامة حوكمتها المؤسسية وسياساتها المتعلقة بإدارة المخاطر وقيمتها واحترافيتها وشفافيتها، عناصر مكنتنا من التغلب على كل الصعوبات». وأهدى الجائزة «إلى كل من ساهم في نجاح» الشركات التي تضمها مجموعة «شديد كابيتال».

منذ تأسيسه شركة «شديد ري» Chedid Re في العام ١٩٩٨، انطلق فريد شديد في مسيرة قيادة مستمرة منذ عقدين، بنى خلالها إحدى أهم مجموعات التأمين وإعادة التأمين في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا وأوروبا، إضافة إلى شبه القارة الهندية، مع دخول الشركة أخيراً السوق الباكستانية. وتعتبر «شديد ري» حالياً واحدة من أفضل ٢٠ شركة لوساطة إعادة التأمين في العالم، فضلاً عن أن «شبكة شديد لوسطاء التأمين» هي واحدة من أهم شبكات وساطة التأمين وأسرعها نمواً في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وقد أطلقت المجموعة أخيراً «معهد إدارة المخاطر المؤسسية» في دول عدة من المنطقة.

وفاز شديد خلال مسيرته المهنية بعدد من الجوائز المرموقة، ففي العام ٢٠١٦، منحه تحالف «غلوبال ري» و«ستراتيجيك ريسك» لقب «صاحب أفضل إنجاز في صناعة التأمين في الشرق الأوسط وأفريقيا». وفي الأعوام ٢٠١٧ و٢٠١٨ و٢٠١٩ اختارته مجلة «أرابيان بيزنس» من بين ١٠٠ شخصية عربية حققت إنجازات عالمية، فيما اختارته مجلة «فوربس الشرق الأوسط» من بين رجال الأعمال اللبنانيين الـ ٣٥ الأكثر تأثيراً في العالم. وعُين فريد شديد سفيراً للنوايا الحسنة لبرنامج الأمم المتحدة الإنمائي، وهو ينشط في دعم عدد من المنظمات غير الربحية، وهو في هذا الإطار عضو مجلس أمناء جامعة سيدة اللويزة اللبنانية، وعضو منظمة «هيومان رايتس واتش» - لجنة بيروت.

«التأمين الوطنية - فلسطين» تؤسس شركة تأمين جديدة في مصر



أحمد مشعشع

أعلنت شركة التأمين الوطنية NIC - فلسطين رسمياً عن خبر استثمارها الاستراتيجي في تأسيس شركة تأمين جديدة في جمهورية مصر العربية تحت إسم «مدى للتأمين» و برأسمال مدفوع بلغ ١٥٠ مليون جنيه مصري وبالشراكة الاستراتيجية مع

مجموعة «السويدي» التي تعدّ من كبار المستثمرين في مصر بمجال الطاقة والاستثمار والإعمار.

وتعتبر الخطوة تطوراً مهماً لصناعة التأمين الفلسطيني عموماً وللشركة خصوصاً، وتأتي كمنفعة للعمل الدؤوب والتخطيط الاستراتيجي وتطبيق المعايير المثلى للتأمين وإدارة المخاطر التي عملت NIC على تبنيها وتعظيمها خلال أكثر من ٢٧ عاماً.

وأفاد مدير عام الشركة أحمد مشعشع انه من المتوقع ان تباشر الشركة الجديدة «مدى للتأمين» أعمالها اعتباراً من الأول من شهر أيار ٢٠٢٠ حال استكمال أعمالها وتجهيز المقر والكادر الوظيفي والحصول على تصريح مزاولة الأعمال.

GIG-Jordan تكريم موظفي دوائر المبيعات



أقامت شركة GIG-Jordan احتفالاً تكريماً لإنجازات موظفيها في دوائر المبيعات، والتي كان لها الأثر الكبير في تحقيق الأهداف المرجوة.

وقدم الرئيس التنفيذي الدكتور علي الوزني دروعاً تكريمية للرابحين، بحضور عدد من المدراء التنفيذيين وموظفي الشركة. كما ألقى د. الوزني كلمة خلال الاحتفال شكر من خلالها كل من ساهم في إنجازات الشركة متمنياً للجميع مزيداً من التقدم والنجاح.

THE BEST DECISION YOU'LL MAKE TODAY

We always strive to live up to our name by managing your healthcare schemes at competitive rates through fast and effective 24/7 services.

Today, let the best assist you!

Best Assistance

YOUR HEALTH, OUR CONCERN

A member of the Nasco Insurance Group

Lebanon - France - UAE - KSA - Qatar - Egypt
Turkey - Nigeria - Tunisia - Iraq

+961 1 425 426

www.bestassistance.com

 Best Assistance Lebanon

DOWNLOAD OUR **MOBILE APP**



٤٤ في المئة ارتفاع الأرباح الصافية لشركة الظفرة للتأمين

ارتفعت الأرباح الصافية لشركة الظفرة للتأمين الإماراتية خلال العام ٢٠١٩ الى ٧٩,٤١ مليون درهم إماراتي بنمو نسبته ٤٤ في المئة عن العام ٢٠١٨. وارتفعت الأرباح التشغيلية بنسبة ١٩ في المئة الى ٥٢,٣ مليون والأرباح الإستثمارية بنسبة ١٦٣ في المئة الى ٢٧,١٢ مليون درهم. يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد كمال السرطاوي.



٢,١ مليون دولار صافي ارباح «عمان ري» للعام ٢٠١٩ رومل طباجة: قادرون على تجاوز ظروف السوق الصعبة



أعلنت شركة عمان ري Oman Re عن صافي أرباح قدره ٢,١ مليون دولار أميركي عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر (كانون الأول) ٢٠١٩، وهو ما يمثل زيادة بنسبة ٢٣,٣ في المئة، مقارنة بالعام ٢٠١٨.

ونما دخل الإستثمار ليصل إلى ٣,٩ مليون دولار خلال عام ٢٠١٩، وظل أداء الشركة في مجال العمليات الإكتتابية مرناً في مواجهة عام حافل بالتحديات. وبلغت النسب المجمع للسنه ١٠١,٧ في المئة، وبالرغم من زيادة المطالبات، تمكنت المحفظة الإكتتابية من إستيعاب خسائر كبيرة، بما في ذلك إعصار الحكة Cyclone Hikka

في عمان من دون زيادة كبيرة في النسب المجمع. وبلغ إجمالي الأقساط المكتتبه للعام ٢٠١٩ ما يعادل ٥٣ مليون دولار.

وتعليقاً على أداء Oman Re، صرّح الرئيس التنفيذي رومل طباجة: «بالرغم من كل التحديات التي واجهتها الشركة خلال العام، نمت ربحيتنا مقارنة بالسنوات السابقة. وهذا يدل على قدرة الشركة على تجاوز ظروف السوق الصعبة من دون المساس بأدائها المالي». وتابع: «نود أن نشكر جميع أصحاب المصلحة لدينا، بما في ذلك هيئة سوق المال، وأعضاء مجلس الإدارة، وشركاؤنا الإستراتيجيون وشركاؤنا في الأعمال الذين ساندونا بإستمرار».

LET US HELP YOU FIND
THE BEST
CONFIGURATION

broktech

www.broktech.com



منذ ١٩٧٩

شركة الظفرة للتأمين ش.م.ع. AL DHAFRA INSURANCE COMPANY P.S.C.

وكالة Moody's تمنح شركة الظفرة للتأمين تصنيفاً ائتمانياً
من الفئة Baa1 مع نظرة مستقبلية مستقرة .



نحن نتفهم جميع احتياجات التأمين الخاصة بك ،
مع الظفرة أنت ظافر دائماً.

فروع الشارقة
ص.ب: ٢٨٨٩٢
تلفون : ٠٦ ٥٥٣٦٠٦٠
فاكس : ٠٦ ٥٥٣٦٠٩٧

فروع بدع زايد
ص.ب: ٥٠٠٩٤
تلفون : ٠٢ ٨٨٤٦٠٤٨
فاكس : ٠٢ ٨٨٤٧١٢٣

فروع العين
ص.ب: ١٥١٥٩
تلفون : ٠٣ ٧٥١٢٠٠٠
فاكس : ٠٣ ٧٦٤٤٧١٠

فروع دبي
ص.ب: ١٤٠٠٦
تلفون : ٠٤ ٢١٠٣٧٧٧
فاكس : ٠٤ ٢٩٧٤١١١

أبوظبي (المركز الرئيسي)
ص.ب: ٣١٩
تلفون : ٠٢ ٦٩٤٩٤٤٤
فاكس : ٠٢ ٦٧٢٩٨٣٣
٠٢ ٦٧٧١٨١٣

٤٨,٩ مليون ريال صافي أرباح الدوحة للتأمين للعام ٢٠١٩

الوثبة الوطنية للتأمين تعلن عن زيادة عملائها بنسبة ١٠ في المئة لقدرتها على التكيف مع أحدث تقنيات التحول الرقمي



بسام جلميران

أعلنت شركة الوثبة الوطنية للتأمين ان استراتيجية التحول التي انتهجتها قبل عام قد أتت ثمارها من خلال زيادة نسبتها ١٠ في المئة في عدد العملاء.

ويعزى نجاح استراتيجية الشركة في رفع عدد العملاء لقدرتها على التكيف مع أحدث تقنيات التحول الرقمي، وخصوصاً في ما يتعلق بالتأمين على السيارات، فضلاً عن الأسلوب الابتكاري في عملياتها

التشغيلية. ونتيجة لذلك، قام ١٨ بالمئة من العملاء بشراء وثائق التأمين على السيارات عبر الانترنت خلال الـ ٥ أشهر الماضية.

وشملت ابتكارات الشركة التي أدت الى هذا الانجاز إدخال تقنية البلوك تشين في اجراءات المطالبات، مما أتاح معالجة سريعة وأكثر شفافية، حيث لا يمكن للعملاء فقط استخدام خدمة الإبلاغ عن مطالباتهم مباشرة، وانما أيضاً حصولهم على ميزة تمكنهم من معرفة حالات التأمين على السيارات وترتيب المساعدة على الاسترداد، وتقنية تحديد مواقعهم بالضبط بجانب الطرق وتتبع مطالباتهم. وأطلقت الشركة مؤخراً موقعها للتجارة الإلكترونية، وقامت بتحديث تطبيقات الهواتف الذكية وأدخلت خدمة التواصل عبر الواتس آب، حيث يوفر روبوت الدردشة سهولة الاستخدام. يذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو بسام جلميران.



جاسم المفتاح



بسام حسين

أظهرت نتائج مجموعة الدوحة للتأمين للعام ٢٠١٩، تحقيق صافي ربح ٤٨,٩ مليون ريال قطري، وقرّر مجلس الإدارة في اجتماع إعلان البيانات المالية رفع توصية الى الجمعية العامة للمجموعة في موعد انعقادها المقبل بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ٨ في المئة من القيمة الاسمية للسهم الواحد بواقع ٠,٠٨ ريال لكل سهم.

APEX تسند عمليات إعادة بقيمة ٣٨ مليون جنيه للشركات

المحلية في ٢٠١٩ وتخطط لإسناد ١٥٠ مليون جنيه بنهاية ٢٠٢١



خالد السيد

حققت شركة APEX لوساطة إعادة التأمين - مصر أقطاباً مسندة للشركات العاملة بالسوق المصرية بلغت ٣٨ مليون جنيه خلال العام المالي المنتهي في ٣١ ديسمبر ٢٠١٩، مقابل ١٢ مليون جنيه خلال العام الأسبق، بمعدل نمو تجاوز ٣٠٠ في المئة.

وقال العضو المنتدب للشركة خالد السيد إن تحقيق ٣٨ مليون جنيه أقطاباً مسندة لصالح شركات التأمين المحلية المتعاقد معها جاء أعلى من المستهدف بنحو ٨ ملايين جنيه.

وأشار الى ان الشركة حققت معدل عائد على حقوق الملكية تجاوز ٥٠ في المئة وذلك بعد تغطية الخسائر المرحلة من سنوات سابقة بالكامل.

وأكد أن APEX تخطط لإسناد عمليات تأمينية لمصلحة شركات التأمين المحلية بقيمة ١٥٠ مليون جنيه بنهاية ٢٠٢١.

ولفت السيد الى ان شركته رفعت قائمة تعاقداتها بالسوق المصرية الى ١٦ شركة تأمين على الممتلكات، مقابل ٧ خلال العام الأول لبدء النشاط.

«بيتك تكافلي» رعت مشاريع الشباب في «معرض الصناعات»



محمود صالح سليمان

رعت شركة بيتك للتأمين التكافلي «بيتك تكافلي» معرض الصناعات العالمي ميكرفير - كويت ضمن حرصها على تشجيع افكار الصناعيين الشباب ومشاريعهم المبتكرة كجزء من مسؤوليتها تجاه تنمية المجتمع وسعيها للتواجد في مختلف الفعاليات وتقديم خدماتها ومنتجاتها التأمينية المتميزة.

واستقبلت «بيتك تكافلي» عملاءها من زوار المعرض في جناح خاص حيث قام فريقها بعرض خدمات ومنتجات الشركة والمزايا العديدة التي يحملها كل منتج، وما تتفرد به خدمات الشركة من خصائص منافسة تناسب مختلف شرائح العملاء.

مجلس إدارة جديد لجمعية الإمارات للتأمين برئاسة خالد البادي

انتخب مجلس الإدارة الجديد لجمعية الإمارات للتأمين خالد محمد البادي رئيساً له وحمد المحياس نائباً للرئيس لدورة جديدة تمتد لثلاث سنوات، كما انتخب محسن المري أميناً للصندوق والياس دحدل أميناً للسرا. وكانت عمومية الجمعية أقرت في اجتماعها بدبي انتخاب مجلس إدارة جديداً من ١٥ عضواً، وذلك استناداً الى أحكام النظام الأساسي المعدل للجمعية والصادر بموجب قرار مجلس إدارة هيئة التأمين، وصادقت الجمعية العمومية في اجتماعها، بحضور ممثلين عن هيئة التأمين على تشكيل اللجنة الفنية العليا للتأمين من ١٥ عضواً، وأيضاً على تشكيل اللجان الفرعية كافة، كما أقرت الميزانية العمومية والحسابات الختامية والتقارير السنوي لنشاط الجمعية لعام ٢٠١٩ والتجديد لمراقب الحسابات لعام ٢٠٢٠.



WE RE-INFORCE WHATEVER YOU INSURE...

Platinum Reinsurance Brokers, an organization of professionals with more than 35 years of experience in the fields of global Insurance, Reinsurance, Niche products & Risk management.

Delivering a Platinum service to our clients...



Quantum Tower, 10th Floor
Charles Malek Avenue
Achrafieh, Sofil, Beirut, Lebanon
P.O.Box: 16-5476
Landline: +961 1 333 610; Fax: 117
E-mail: info@platinum-reins.com
www.platinum-reins.com



PLATINUM
REINSURANCE BROKERS SAL

مؤتمر دبي الدولي للتأمين DWIC

مسؤولون وخبراء تأمين يتوقعون نمو التأمين في الإمارات ١٥ في المئة



اجتماع FENCHURCH FARIS وLIBERTY



اجتماع RSA وUIB

دعم كبير وإيجابي من «إكسبو ٢٠٢٠» ولا تأثير واقعي لـ «كورونا» على القطاع



NASCORE والعين الأهلية للتأمين

توقع مسؤولون وخبراء تأمين، خلال مشاركتهم بفعاليات الدورة الرابعة لمؤتمر دبي الدولي للتأمين، نمو قطاع التأمين الإماراتي بنسبة تراوح بين ١٠ و ١٥ في المئة خلال ٢٠٢٠، مدفوعاً بـ «إكسبو» وفرص الإلتعاش الإقتصادي، الى جانب استمرار المشاريع الكبرى الجديدة.

فريد لطفى (الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين): تنظيم «إكسبو دبي ٢٠٢٠» دعم كبير لشركات التأمين المحلية

الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين فريد لطفى توقع ان ترتفع وتيرة نمو أقساط التأمين في ٢٠٢٠ بنسب تفوق الـ ١٠ في المئة، نظراً لارتباط ذلك بالتشدد الذي يبديه معيدو التأمين العالميون على الأسواق الإقليمية ومنها المحلية. واعتبر ان تنظيم معرض «إكسبو دبي ٢٠٢٠» يقدم دعماً كبيراً لشركات التأمين المحلية على ان يكون النمو الأكبر من نصيب التأمين الهندسي والتأمينات الخاصة بالشحن بأشكاله كافة. ورأى لطفى ان الإندماجات المتوقعة في قطاع التأمين من شأنها تعزيز القطاع وتقليص حدة المنافسة غير المنطقية في بعض خطوط الأعمال، مشيراً الى ان هناك تشجيعاً مستمراً من هيئة التأمين وجمعية الإمارات للتأمين على الإندماجات بهدف خلق كيانات قوية.



من اليمين: جمال عصفور وغانسان وازن



من اليمين: جو عازار، بسام حسين وطارق زين



من اليمين: كريستيان غريغوروفيتش وفادي شماس

Why everyone thinks of us first!

2019 Financial Results

	In AED	Market Ranking
Gross Written Premium	3.9 Billion	1
Net Profit	425 Million	1
Technical Profit	220 Million	1
Investment Income	205 Million	1
Equity	3.1 Billion	1
Investments	4.3 Billion	1
Cash and Bank Deposits	3 Billion	1
Credit Rating (MENA)	a+ from AM BEST A from S&P	1



orient
orient insurance pjsc

An Al-Futtaim group company



RSA و ACE RE



عطا الخطيب متوسطاً فريق عمل LOCKTON



أركان ZURICH، LIBERTY و FENCHURCH FARIS



من اليمين: فادي شماس، فادي شماس، شكيب أبو زيد وحنان أمامي

محمد مظهر حمادة (مدير عام شركة العين الأهلية للتأمين): نمو التأمين الهندسي خلال العامين الحالي والمقبل

وقال المدير العام لشركة العين الأهلية للتأمين ورئيس اللجنة الفنية العليا في جمعية الإمارات للتأمين محمد مظهر حمادة «ان القطاع مرشح للنمو بين ١٠ و١٥ في المئة خلال ٢٠٢٠، بفضل عوامل رئيسية عدة، أبرزها الارتفاع في فرص انتعاش النمو الإقتصادي الى جانب استمرار المشاريع الكبرى الجديدة في أبوظبي ودبي والإمارات الأخرى، والتي تنعكس بشكل مباشر على زيادة وتيرة نمو أقساط التأمين في العام الحالي». وأضاف ان تنظيم معرض «إكسبو دبي ٢٠٢٠» سيكون لها أثر إيجابي أيضاً على القطاع، حيث ستغطي شركات التأمين المحلية الفعالية وستوفر منتجات تأمينية مبتكرة توفر الحماية الشاملة الضرورية لموقع الحدث العالمي والعمليات والأنشطة التي سيشهدها، الى جانب توفير التغطية التأمينية لأجنحة المشاركين الدوليين. وتوقع ان يسجل التأمين الهندسي معدلات نمو متواصلة في العامين الحالي والمقبل في ظل المشروعات القائمة حالياً، وتلك التي ستدخل مرحلة التنفيذ قريباً، الى جانب المشروعات المتعلقة باستضافة معرض «إكسبو».



اجتماع RSA و LINK



فريق عمل QBE



PARVAIZ SIDDIQ



من اليمين: هيثم الفضل، شادي المحاميد ووليد صيداني



من اليمين: كريم اللوزي وسعيد القحطاني



A chain is as strong as its weakest link...

Insurance and reinsurance is about transferring risk

In a risk transfer chain, that chain is as strong as its weakest link



In contrast to many other intermediaries, UIB choose to operate from well-regulated international reinsurance hubs covering global markets for local needs.

UIB's strength and professionalism enhance the integrity of your risk transfer strategy.

UIB – Innovation through expertise

United Insurance Brokers
www.uibgroup.com



من اليمين: حسين حسين، طارق حسين وبنال نقاوة



من اليمين: ينال نقاوة، جوزف قطران وروجيه زكار



اجتماع UNION وPREMIUM



من اليمين: ايلى بو شعيا وجورج قبان



من اليمين: وليد صيداني، رونالد شدياق وKERSTIN MARX



من اليسار: محمد المدهون ومن اليمين سليم بعيون

غريغسون كارتر (وكالة اي ام بست BEST): تأثير كورونا على شركات التأمين غير موجود واقعيًا

من جهته أفاد غريغسون كارتر المدير العام للتحليلات في أوروبا والشرق الأوسط وجنوب وشرق آسيا في وكالة «اي ام بست» المتخصصة في تصنيف شركات التأمين، بأن قطاع التأمين في الإمارات مرشح لاقتناص فرص نمو جديدة خلال العام الحالي مدعوماً بشكل رئيسي بتنظيم معرض «إكسبو ٢٠٢٠» والذي من شأنه دعم أقساط التأمين على المستويين القصير والمتوسط.

ولفت الى ان تأثير كورونا على شركات التأمين غير موجود بشكل واقعي حالياً، وبالتالي لن يتأثر تصنيف الشركات على مستوى العالم الى الآن. وأضاف أنه في حال كان على شركات التأمين الدفع مقابل الرعاية الطبية بالنسبة لفيروس كورونا، فالتأثير سيكون مرتفعاً جداً، ولكن على المستوى البعيد يمكن ان يكون هناك نمو في الإقبال على التأمين الطبي بهذا الخصوص، مشيراً الى ان المافسة تخفض الأسعار، وفي الوقت نفسه، أصبح حاملو الوثائق معتادين وعلى علم باستخدام البطاقات، الأمر الذي يرفع الكلف، وينعكس على نتائج الشركات.



جان سركيس وهيثم البكري خلال اجتماعهما مع GUY CARPENTER



رامز أبو زيد خلال اجتماعه مع ARMA



أركان ADNIC يحوطن أحمد ادريس



LIBERTY SPECIALITY MARKETS وGROUPEMED RE



DRIVEN BY PASSION FOR EXCELLENCE





PLATINUM RE و FIDELITY UNITED



ASPEN RE و ADNIC



من اليمين: بلال الحص، نتالي زعتر، محمد مساده وفادي سعاده



من اليمين: غسان وازن، KERSTIN MARX، فارس حليبي وبسمة بركات



من اليمين: جان كارل ماججي، جهاد غانم، شكيب أبو زيد ونبيه مسعد



اجتماع SCOR و ADNIC



من اليمين: PETER ENGLUND، كريستينا شليطا وانطوان أبو جوده



A.R. SRINIVASAN و ATISH SURI



من اليمين: شمس الدين كسالي واحمد بسيسو



MENA YOUNG INS. PROFESSIONAL
ANJALI SHARMA (LOCKTON / MENA)



MENA LIFETIME ACHIEVEMENT AWARD
فريد شديد CHEDID RE



MENA CEOs' CEO
احمد ادريس

خدمات تأمينية صُممت خصيصاً لراحة بالك

Thokhour
Life Insurance

ذُخْر
تأمين الحياة

FAY
Medical Insurance

فِي
التأمين الصحي

Motor Comprehensive
Motor Insurance

الشامل
تأمين السيارات

Travel Assist
Casualty Insurance

مساعد السفر
تأمين الحوادث

Home Insurance
Property Insurance

تأمين المنزل
تأمين الممتلكات

Marine Comprehensive
Marine Insurance

البحري الشامل
التأمين البحري

☎1802080
📷📺📱
gulfinurance

gig
Kuwait





إيلي بوشعيا (رئيس منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لشركة LIBERTY):

عملية تصحيح الأسعار في الأسواق العالمية استدعت منا زيادة القدرات الاستيعابية وفريق العمل

لاحظ رئيس منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لشركة LIBERTY SPECIALITY MARKETS إيلي بوشعيا بدء تصحيح في أسعار تغطيات إعادة التأمين، وأشار إلى أن خروج عدد من المعيددين خلال العامين الماضيين من أسواق المنطقة استدعت منا في شركتنا زيادة القدرات الاستيعابية وفريق العمل وتكثيف العمليات، واصفاً قرار انسحاب المعيددين بالمتسرع، مستبعداً تداعيات وسلبيات لانتشار فيروس كورونا على شركات التأمين، مبدياً رضاه عن النتائج المحققة خلال العام ٢٠١٩ والعام الجاري، مؤكداً الإستمرار في العمل بالمنطقة وزيادة استثماراتها فيها.

نحن متواجدون في لبنان والأسواق العربية الأخرى منذ مدة طويلة ونبذل جهوداً لتقديم أفضل الخدمات للشركات العاملة فيها

خلال الأعوام الخمسة الماضية ودفعت بعملية إعادة تصحيح للنققات وغيرها. ولا يمكن التعليق على هذا الأمر كون القرار يتخذ على مستوى مراكز قرار في الشركات، ولكن بحسب وجهة نظري الخاصة عملية الإنسحاب تعدّ قراراً متسرعاً.

■ ما مدى تأثير فيروس كورونا المستجد على عمل شركات التأمين؟

حتى الآن لم نلاحظ تداعيات مباشرة وسلبية على الشركات إنما هذا الفيروس إنعكس سلباً على اقتصادات دول العالم نتيجة إلغاء العديد من الفعاليات والمؤتمرات والمعارض في مختلف دول العالم، إلى جانب إلغاء العديد من الرحلات الجوية تجنباً لمزيد من انتشار الوباء. وفي الوقت الراهن تُرصد حالاً من الهلع والصدمة بسبب الإنتشار المتسارع للفيروس وتبحث مختلف القطاعات كيفية الحد من الآثار السلبية قبل بحث سبل الإستفادة من التغطيات التأمينية نتيجة إلغاء الفعاليات.

نتائج جيدة

■ في ظل المشكلات التي تواجهها الشركات في لبنان لناحية صعوبة تحويل الأموال إلى شركات إعادة خارج لبنان، ما الذي تقوم به شركة «ليبرتي ميوتشوال»؟

نحن متواجدون في لبنان والأسواق العربية الأخرى منذ مدة طويلة ونبذل جهوداً لتقديم أفضل الخدمات للشركات العاملة فيها، إلا أن لبنان شهد منذ فترة صعوبة في تحويل العملات إلى الخارج مما أدى إلى منعنا من العمل بالوتيرة نفسها التي كنا عليها في السابق، بحيث أن هناك إجراءات مفروضة علينا من الشركة الأم لا يمكننا صرف النظر عنها، إلا أننا مستمرين بالتعاون مع العديد من الشركات في لبنان، ولكن تلك التي تعاني مشكلة في التحويل يصعب علينا الاستمرار في دعمها كما كنا في السابق إلا أننا نتخلى عن عملاءنا.

■ هل أنتم راضون عن نتائج المحققة على مستوى المنطقة؟

نحن راضون عن النتائج المحققة خلال العام ٢٠١٩ والعام الحالي، حيث وصلت إلى مستويات قياسية كما ونتاجاً دعماً كبيراً من المواقع الإدارية العليا، ونحن مستمرين بالعمل في المنطقة وزيادة استثماراتنا وتطوير أعمالنا فيها. ■



■ في رأيكم، هل اختلفت التحديات التي يعانها قطاع التأمين أم أنها لا تزال هي نفسها؟

باتت التحديات أصعب خلال المرحلة الحالية، لكن في ما يتعلق بقطاع إعادة التأمين فقد بدأنا نشهد تصحيحاً في الأسعار وهذا مؤشر إيجابي. يبقى أن أسواق التأمين تعاني صعوبات جمة وكبيرة تنعكس على الشركات والزبائن، حيث الأسعار تتجه صعوداً بسبب ما شهدته المنطقة من حوادث ومخاطر خلال المرحلة الماضية. من جهتنا نبذل جهداً مضاعفاً لخدمة عملائنا في المنطقة.

زيادة القدرات الاستيعابية

■ ما هي في رأيكم سلبيات وإيجابيات خروج معيد تأمين جديد من السوق؟

تمكنت المنطقة العربية من استقطاب معيددين يعملون منذ ١٥ عاماً ويمتلكون القدرة على خدمة أسواق المنطقة، ولكن للأسف الشديد خلال العامين الماضيين شهدنا خروج عدد من المعيددين نتيجة عملية التصحيح في الأسواق العالمية، بالإضافة إلى ذلك تمكنت المنطقة العربية من استقطاب معيددين أصحاب خبرات وكفاءات تضاهي تلك المتوافرة في الأسواق الأوروبية ولندن وسنغافورة وغيرها. ولكن مؤخراً بدأت الشركات العالمية إتخاذ قرارات تتعلق بعملية التصحيح والتحكم بالنققات (COST CONTROL) انعكست على المنطقة العربية وأدت إلى انسحاب عدد من المعيددين، حيث بات من الصعب على الوسطاء وشركات التأمين إيجاد القدرات الاستيعابية الكافية في المنطقة والتي تدفعها للتوسع نحو الخارج. ولكن بالنسبة لنا في شركة LIBERTY نعمل على زيادة القدرات الاستيعابية وفريق العمل، بالإضافة إلى تكثيف عملياتنا وتغطية النقص الحاصل.

الانسحاب قرار متسرع

■ في رأيكم، ما هي الأسباب وراء إنسحاب شركات إعادة عالمية من المنطقة بالرغم من تحقيقها نتائج إيجابية؟

علينا النظر إلى هذه المسألة من منظور عالمي أكثر منه على مستوى المنطقة، وبالتالي لا يجب صرف النظر عن أن المنطقة تكبدت خسائر ضخمة

الأمان يكمن في الالتزام

60

YEARS **عاشراً**
with you ونحن معكم

مؤمنون بالالتزام

للمزيد اتصل على:

☎ 1884433

☎ 92211000

الكويت للتأمين
KUWAIT INSURANCE



عبد المطلب مصطفى الجعدي

(الرئيس التنفيذي لشركة الإتحاد للتأمين - الإمارات)؛

تركيزنا خلال المرحلة المقبلة سيكون على تعزيز وجودنا في السوق المحلية



توفر شركة الإتحاد للتأمين مجموعة شاملة من منتجات التأمين للعملاء من الأفراد والشركات في الإمارات، كما تقدم الشركة بقيادة عدد من الخبراء المرموقين وأصحاب الخبرة العالية وعلى رأسهم الرئيس التنفيذي عبد المطلب مصطفى الجعدي تغطية تأمينية ابتكارية وقيمة متميزة لعملائها. وفي دردشة مع «البيان الاقتصادية» يؤكد الجعدي

تحقيق نتائج إيجابية بنهاية ٢٠١٩ مع تسجيل نمو في الأرباح، ويرى أن تأثير فيروس «كورونا» على قطاع التأمين غير مباشر، مشيراً إلى تركيز الإهتمام خلال المرحلة المقبلة على تعزيز وجود الشركة في السوق المحلية دون سواها، وفي حال التوسع سيكون عبر اتفاقيات وليس من خلال التواجد الفعلي.

تأثير غير مباشر لـ «كورونا»

■ كيف تصفون واقع قطاع التأمين في دولة الإمارات مع بداية العام ٢٠٢٠، وكيف تقومون العام ٢٠١٩ بالنسبة إليكم؟

– إنتهى العام ٢٠١٩ بتحقيق نتائج إيجابية وتمكنا من تسجيل نمو في الأرباح، مقارنة بالعام الذي سبقه، ولكن من المبكر التحدث عن النتائج التي سيتم تحقيقها خلال العام ٢٠٢٠.

■ في رأيكم، ما مدى تأثير فيروس كورونا المستجد على أعمال قطاع التأمين وإعادة على مستوى المنطقة والعالم؟

– يرتبط هذا الموضوع بالإجراءات والخطوات المتبعة للحد من التأثير السلبي لانتشار الوباء المذكور، إلا أن هذا الوباء سيؤثر سلباً على عمليات الاستيراد والتأمينات البحرية وحركة النقل بين الأسواق والدول ولكن تأثيره غير مباشر.

تركيز على السوق الإماراتية

■ ما هي أبرز خططكم المستقبلية؟

– نركز خلال المرحلة المقبلة على تقوية وتعزيز وجودنا في السوق المحلية، كما نأمل تحسين تصنيف الشركة من خلال تعاوننا مع وكالات التصنيف العالمية.

■ هل لديكم النية للتوسع خارج السوق المحلية؟

– في الوقت الحالي تتركز اهتماماتنا ضمن الإمارات، وفي حال كانت هناك نية للحصول على أعمال في الخارج ستكون عبر اتفاقيات وليس عبر التواجد الفعلي وافتتاح فروع أو مكاتب. ■

فريد لطفي

(الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين)؛

المعيار المحاسبي IFRS17 التحدي الأكبر أمام شركات التأمين في المرحلة الحالية



طمأن الأمين العام لجمعية الإمارات للتأمين فريد لطفي إلى نتائج شركات التأمين الإماراتية وتحقيقها معدلات ربحية برغم حدة المنافسة في السوق المحلية، وأشار إلى حصول عملية دمج بين شركتين تكافئيتين، واصفاً الخطوة بالجيدة وبداية لتكثيف عمليات الدمج والاستحواذ، معتبراً معيار IFRS17 المحاسبي التحدي الأكبر أمام شركات التأمين في المرحلة الحالية، إلى جانب التغطيات السيبرانية.

دمج بين شركتين تكافئيتين

■ كيف تقومون نتائج قطاع التأمين في الإمارات خلال العام ٢٠١٩ وما هي التحديات التي يواجهها؟

– سجلت معظم شركات التأمين الإماراتية نتائج إيجابية من حيث معدلات الربحية التي ارتفعت برغم حدة المنافسة في مؤشر إيجابي جداً، بالإضافة إلى حصول عملية دمج بين شركتين تكافئيتين وهي خطوة جيدة وبداية لتكثيف عمليات الدمج والاستحواذ في قطاع التأمين على غرار القطاع المصرفي.

■ ما مدى تأثير فيروس «كورونا» المستجد على نشاط التأمين على مستوى الدولة والمنطقة؟

– حتى الآن لم يرد صد أي تأثير مباشر لهذا الفيروس على قطاع التأمين، إلا أن العديد من القطاعات الأخرى تأثرت سلباً، منها قطاع الطيران والتجارة والتأمين البحري، بحيث أن بعض الحكومات ووزارات الصحة طالبت بتوفير تغطيات لهذا الفيروس، لكن حتى الساعة لم يتم تطبيق هذا القرار قانونياً.

تحدي معيار IFRS17

■ في رأيكم، هل قطاع التأمين بحاجة إلى عمليات دمج ما بين الشركات؟

– عمليات الدمج مهمة جداً وتهدف إلى إيجاد كيانات عملاقة وحصينة، وقيام مجتمعات تأمينية بين الشركات الصغيرة ذات أهمية يساعدها على تغطية أخطار كبرى.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهها الشركات في الوقت الحالي؟

– يعد معيار IFRS17 الجديد التحدي الأكبر أمام شركات التأمين في المرحلة الحالية، إلى جانب التغطيات السيبرانية، وفي الوقت نفسه هناك قرارات جديدة صادرة عن هيئة التأمين في الإمارات ودول المنطقة ككل تلزم الشركات التقيد بها، منها ما يتعلق بنظام الرقابة على الحسابات وإدارة المخاطر وغيرها من الأنظمة الداخلية. وبالتالي تشكل هذه الإجراءات تحديات للشركات الصغيرة، إنما على المدى الطويل تعزز معدلات ربحيتها. ■

Our expertise.
Your advantage.



Liberty Specialty Markets in Dubai has been offering a range of specialty reinsurance products since 2006. This now includes Fine Art & Specie, Property and War & Terrorism through our second office in Lloyd's.

And we're part of the Liberty Mutual Insurance Group, a Fortune 100 company.

For our full range of products, or to find out more about Liberty in Dubai, please contact us on **00971 4 302 8000** or visit: libertyspecialitymarkets.com/dubai



Liberty
Specialty Markets

We Insure. You Prosper.

Liberty Specialty Markets is a trading name of Liberty Specialty Markets MENA Limited (DIFC Licence No: 1794), regulated by the Dubai Financial Services Authority (firm reference: F002783) as an authorised service company coverholder with authority to enter into contracts of insurance on behalf of Lloyd's syndicate 4472 and other insurers within the group. When we offer insurance products to you (the policyholder) we will make sure we tell you which insurer will underwrite the policy. Registered office: Unit 408, Level 4, Gate Village Building 5, DIFC, PO Box 506574, Dubai, UAE.

DUBADV487-04-16

Tareq Hussein (MENA RE)

Specialty Lines are the future; Global Reinsurers ripple exists constitute a grand opportunity to the Regional Players

Tareq Hussein, the Specialty Lines Underwriter at MENA RE, was among the prominent participants whom participated in the Dubai World Insurance Congress. On the sidelines of the event, Al Bayan Magazine met Mr. Hussein and conducted an interview with him in which he evaluated their company since its establishment and talked about the products that they are currently offering. He further expressed his opinion regarding the exit of many global reinsurance companies from the region and the effect of coronavirus on their business, as well as giving us an idea about their results for 2019. Below is the Q & A.



■ ■ ■

“A good time for all regional reinsurers to join hands and regroup, and maintain premiums within the regional markets”

■ ■ ■

“We are well positioned for the future”

*** How do you evaluate your company since its establishment three years ago and what are the special products that you are offering?**

- MENA RE has altered its underwriting strategy and appetite towards the end of 2018, in which it had become more Specialty Line Oriented. We had proved successful in the Liability, Financial Lines and Political Violence lines of business, as well as introduced marine cargo capacity to our business partners.

MENA RE had initially started writing Conventional Lines (Property, Engineering and Power) in 2015, but have deviated from the same due to the soft market conditions and aggressive competition from the entire supply chain on such lines.

We comprehend the current market frustrations with regards to Energy, Property and Engineering; as risk management processes have deteriorated and premiums have significantly dropped. The unsustainability of the market coupled with high overhead costs in the region have instigated such global players to disembark from the market.

We feel that we are well positioned for the future, as Specialty Lines including Political Violence are increasing in demand and regulations, and have a proven track record of being profitable lines of business.

We are eager to support our business partners in these lines, and hope to introduce new lines in the near future as we continue to grow and sustain bottom-line profits.

*** We witnessed that many big reinsurance companies have left the market, in your opinion what will be the impact of this step?**

- Allianz leaving the market is quite a disappointment for the region, as it has been present in Dubai for a very long and a reputed technical leader which has lead major constructions projects, such as The Dubai Mall. However, this is an

opportunity and a good time for all regional reinsurers to join hands and regroup and maintain premiums within the regional markets. Regional brokers and business producers should look to maintain premiums in the region rather than Lloyds or other foreign reinsurers, to enhance the regional insurance sector and technicality of regional reinsurers. Arab brokers should support Arab reinsurers and their economies; to ensure a sustainable and strong insurance market for the years to come.

*** In your opinion, what will be the effect of coronavirus on the business in the region?**

- Coronavirus has a ripple effect on all different markets as it plays with the supply and demand levels in all economies. Events will be cancelled, and demand will reduce for travels for both business & leisure. As such, tourism industries on both a regional and global scale would be negatively affected. Insurance is powered by the demand of products and services, and the demand for insurance will lessen in this brief period, until this virus pandemic elapses.

*** How were your results during 2019?**

- Our results for 2019 were relatively good, as we had achieved six million dollars written premium along with a healthy loss ratio. In 2020, we look to increase our portfolio by 30% - 40%, whilst maintaining a technical and well diversified portfolio across the MENA region.

We have witnessed an increase in our written premium with regard to Political Violence, due to the enhanced demand effected from the political turmoil facing our region. From the liability and financial lines aspects; we have witnessed a hardening market due to the lack of capacity and strict regulations adapted by Lloyds of London towards its syndicates. This has served us and other regional reinsurers well in enhancing our market shares in our respective lines of business.



من اليمين: حسين حسين، طارق حسين وبنال نقاوة



STAY
PROTECTED



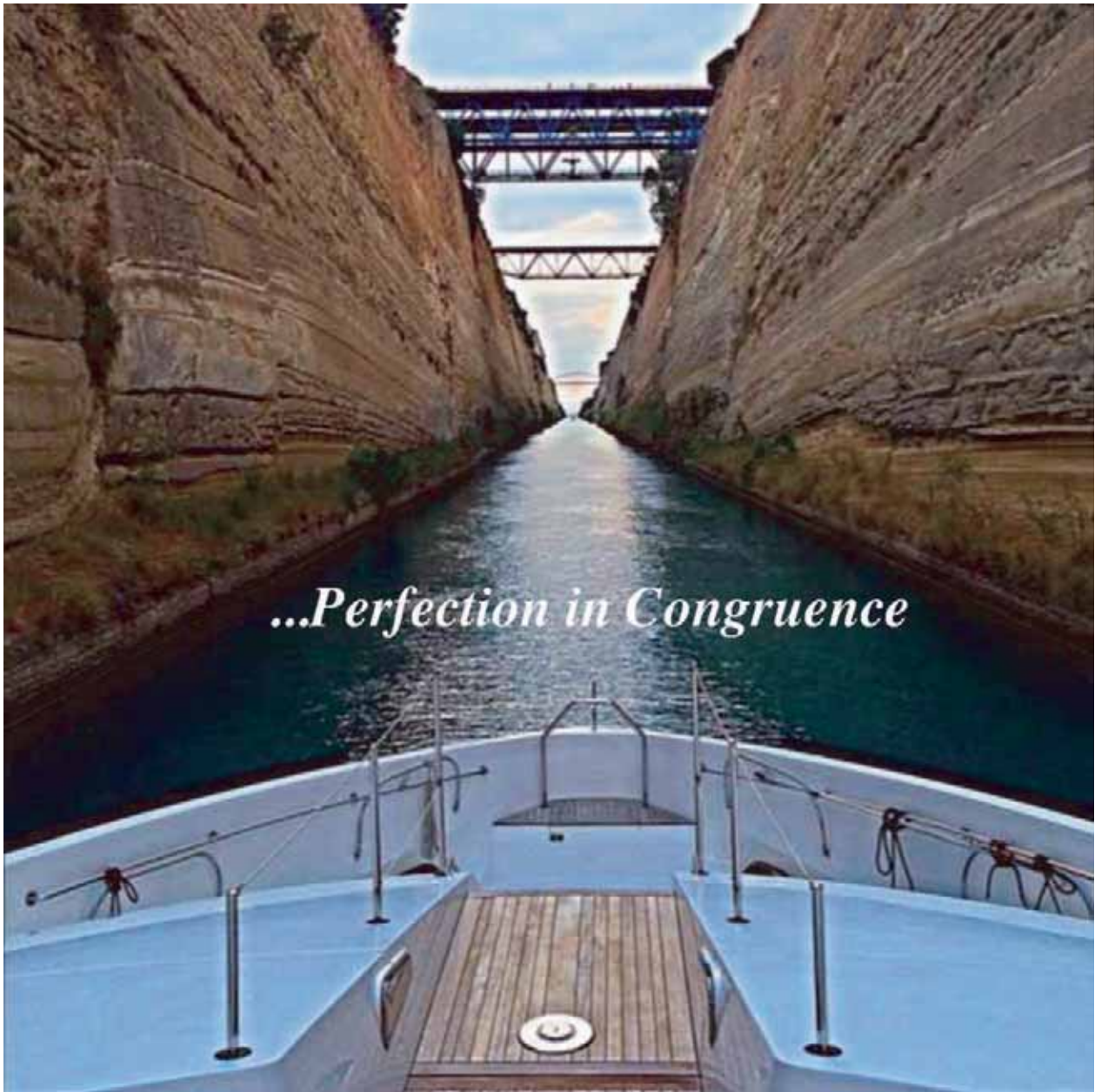
الشركة الأهلية للتأمين ش.م.ك.ع.
AL AHLEIA INSURANCE CO. S.A.K.P.

1888444

www.alahleia.com

الكويت | البحرين | الأردن | العراق | لبنان | اليمن

المكتب الرئيسي



COMMERCIAL & GENERAL S.A.L
REINSURANCE BROKERS

Boustany Building, 1st Floor – Al Fours Street – National Museum Area – Beirut – Lebanon
Tel: +9611615815 / 6 – Fax: +9611615817 - E-mail: candgre@candgre.com
www.candgre.com

Antoine Bdadouni (Head of Middle East and Africa - Aspen Re)

The realignment of Aspen Re's operations will enhance the efficiency of its MEA services through a simplified underwriting & operational model

Aspen Re announced recently that it has appointed Mr. Antoine Bdadouni as their Head of Middle East and Africa out of Zürich office. Bdadouni was previously working on behalf of Fairfax on GIG Group's digital transformation and insurtech initiatives. He has also held senior roles at Marsh and McLennan companies in the Middle East and North Africa, having served on their executive committee for that region out of Guy Carpenter's operations in London and Dubai.

Al Bayan Magazine met Bdadouni at the DWIC and conducted an interview with him in which he gave us an idea about the latest news of Aspen and talked about the changes in their approach to the MEA business. He further expressed his perspectives of the MEA market. Below is the Q & A.



From Left: Antoine Bdadouni, Julien Mollinier, Peter Emblin & Mehdi Diab

* Tell us more about the news at Aspen?

- Recently we announced a realignment of our Aspen Re operations; focusing our underwriting through our global reinsurance hubs in Zurich, the US, London, Singapore, Sydney and Bermuda. Middle East and Africa, previously underwritten in Dubai will transfer to our Zurich office, which will be Aspen Re's hub for the wider EMEA region. These changes will enhance the efficiency of our MEA services through a simplified underwriting and operational model out of our Zurich office thanks to the added benefits provided by a larger regional hub.

* Will there be any changes in your approach to the MEA business?

- Over the past decade, my predecessors built a strong and profitable book of business which we thrive to maintain and grow. The changes of location are of tactical nature whilst the strategy remains in line with our previous offering which demonstrated over the years its

strengths and added value to the market. We are now considering expansion to new markets in the region. Our rating and financials are strong, we are backed by global financial funds affiliated with Apollo, our offering is across most lines of business; all of which are key elements of consideration for our clients.

* What are your perspectives of the MEA market?

- There are lots of challenges and opportunities which makes the MEA an exciting place for business; obviously the subject of now is health and the impact of this latest virus on the world population. Climate change and political stability are also important factors. Technological advancement, which I was heavily involved with in my previous role will definitely revolutionise the customer journey and his perception, awareness and interaction with the insurance industry. I was glad to see InsurTechs present at this conference. Regulatory evolution is also having a positive impact on insurer's balance sheets regionally.



اجتماع WILLIS RE و ASPEN RE



من اليمين: عبدالله البلبيسي، JULIEN MOLLINIER و انطوان بدادوني



**“ DO NOT FOLLOW WHERE
THE PATH MAY LEAD.
GO INSTEAD WHERE THERE
IS NO PATH AND LEAVE A TRAIL. ”**

HAROLD R. MCALINDON

Walter Jopp (CEO - Zurich in the Middle East)

We have to be more efficient as product providers to overcome the challenges facing the insurance sector

Walter Jopp is Chief Executive Officer for Zurich in the Middle East. In this role, Walter is responsible for developing and executing Zurich's strategy in the region, enhancing the value of Zurich's strategic partnerships and identifying opportunities for further profitable growth. Walter has held several senior roles with Zurich in Asia Pacific, Europe, Latin America and the Middle East. He has been responsible for developing key bank relationships at a global level and in Latin America & Scandinavia. He was also Global Head of Sales for Zurich's international business where he led retail and corporate sales with teams in the Americas, Europe, Middle East and Asia. Walter has a holistic view of the customer journey and a deep understanding of how customer needs change over time. Applying a local lens to his experience, he ensures that Zurich in the Middle East listens to customers and converts these into best-fit innovative solutions to help them be Ready For Life. Al Bayan Magazine met Mr. Jopp during the Dubai World Insurance Congress and following is the interview conducted.



من اليمين: د. باسل هندواوي، فريد لطفي و Walter Jopp

*** How do you evaluate the sessions of the Dubai World Insurance Congress?**

- The sessions were insightful and explored the key developments in the insurance industry. Health insurance plays a vital role in the industry, it is a key pillar of growth for the region and now that it is mandatory, it is becoming more and more important. There are some challenges around health inflation and the cost of health insurance but there are a number of ways to manage these issues which we covered well during the panel discussion. Essentially, we should be striving towards value - attaining the lowest cost is not always the best answer. We need to manage cost but customers also need to understand the benefit of having a value provider - a good quality insurer will make sure that when you are ill, they will pay.

*** What are the challenges facing the health and life insurance sectors?**

- There are many challenges, the world is evolving - technology, AI, robotics, new distribution models. Many of these changes are in turn transforming customer preferences. Insurers need to offer solutions that are bespoke to different customers, we have to become more efficient as product providers and we need to pass this efficiency to the customers so that they see real value.

*** Do you think coronavirus will be an issue with respect to the insurance sector?**

- From a business perspective, it could trigger business interruption, travel insurance could also be exposed, but here the main risk lies with reduced travel activity and lower premiums rather than from the claims side. Life protection could also have some exposure but it is important to note, that the mortality rates globally are not significantly higher. Therefore, again we do not expect that this leads to significant claims based on our current knowledge.



WE EMBRACE CHALLENGES

pave the path to mediation, loss adjusting A skilled art not a mere service

- | | | | |
|-------|---------|--------------|-------|
| UAE | Bahrain | Saudi Arabia | Qatar |
| Oman | Kuwait | Jordan | Yemen |
| Syria | Egypt | Lebanon | Sudan |

Malaysia
Global Network: throughout our trusted intentional network we are geared to support assignment across the globe

East Asia Operations
ALA Independent // Malaysia, Kuala Lumpur
<http://alaindependent.com/>



P.O. BOX 1970, Dubai, UAE

dubai@dubaiworldinsurers.com



+971 (4) 2626299

www.arabworldinsurers.com

جمال عصفور (الرئيس التنفيذي لمجموعة ICA INSURANCE - أفغانستان):



نعمل بالتعاون مع المعيدين على طرح منتجات تأمينية متناهية الصغر تلبي حاجات شرائح المجتمع الأفغاني

أبدى الرئيس التنفيذي لمجموعة ICA INSURANCE في أفغانستان جمال عصفور تفاؤلاً باتفاقية السلام المرتقبة بين البلاد والولايات المتحدة الأميركية وانعكاسها على السوق الأفغانية عموماً وقطاع التأمين خصوصاً، وأكد استمرار العمل في الشركة وفق الاستراتيجية نفسها وإدخال معيدي التأمين في الوطن العربي الى السوق المحلية، كاشفاً عن خطة توسعية نحو أسواق آسيا، مذكراً بتعاون مع المعيدين لطرح منتجات متناهية الصغر تلبي حاجات جميع شرائح المجتمع الأفغاني، آملاً أن يتبدل الطلب على التغطيات المتعلقة بالتأمين ضد الإرهاب الى فروع أخرى بعد حلول السلام في البلاد، لافتاً الى ان مجموعة ICA INSURANCE أول شركة تطبق نظام تكنولوجيا المعلومات وتصبح مزوداً أول لبرمجيات تكنولوجيا المعلومات في الدولة.

تجدر الإشارة الى ان مؤسس المجموعة هو سادات نادري و"INFROntier Fund" الذي تمتلك قسم منه الذراع الإستثمارية التابعة للحكومة الإنكليزية (CDC GROUP) والتي دخلت في عقد شراكة مع مجموعة ICA عام ٢٠١٨ ما أدى الى زيادة رأسمالها ومقومات نموها.

تفاؤل باتفاقية السلام

■ تسلمتم منذ عام تقريباً رئاسة الشركة في أفغانستان، كيف تقوّمون واقع قطاع التأمين في هذه السوق؟

– لا تزال سوق التأمين في أفغانستان حديثة العهد نتيجة الأوضاع السياسية التي تشهدها البلاد منذ زمن طويل، ولكننا متفائلون بتحسين الأوضاع نتيجة إتفاقية السلام بين البلاد والولايات المتحدة الأميركية التي سنتعكس إيجاباً على السوق عموماً.

أما بالنسبة لمجموعة ICA INSURANCE فتعد أول شركة تأمين خاصة تأسست عام ٢٠٠٧ من قبل سادات نادري وصندوق "INFROntier" المملوك قسم منه من قبل الذراع الإستثمارية التابعة للحكومة الإنكليزية (CDC GROUP) والتي وقعت عقد شراكة مع مجموعة ICA عام ٢٠١٨ ما أدى الى زيادة رأسمالها ومقومات نموها. ومن الشركات الرائدة في السوق الأفغانية ونجحت في استقطاب عملاء أسوة بالشركات الأجنبية أو المنظمات غير الحكومية (NGO) العاملة في أفغانستان، ويتمثل دوري في تحسين العلاقات مع العملاء وتطوير محفظة الأعمال لإيجاد المزيد من التوازن، ما نتج عنه أفضل الإيرادات للشركة في تاريخها مع تسجيل أفضل معدلات ربحية وعوائد على رأس المال. ونحن مستمرون بالعمل وفق الاستراتيجية نفسها وعلى الطريق الصحيح، كما أننا متفائلون بأن إتفاقية السلام ستعكس إيجاباً على أداء السوق. بالإضافة الى ذلك أعمل دائماً على إدخال معيدي التأمين في الوطن العربي في أي سوق أتواجد فيها وقريباً سيكون لدينا خطة توسعية نظراً الى أننا شركة مملوكة من (INFROntier Fund) البريطانية، نحو أسواق وسط آسيا، منها أوزبكستان وغيرها من الدول. وبهذا التعاون مع المعيدين العرب نتمكن من توفير أفضل الخدمات لأي سوق ناشئة في قطاع التأمين.

منتجات متناهية الصغر

■ هل لدى المواطنين في أفغانستان قدرة شرائية تمكنهم من شراء تغطيات تأمينية؟

– تسجل أفغانستان أدنى ناتج محلي إجمالي للفرد لذا من الصعب شراء

المواطن الأفغاني تغطيات تأمينية، إلا أننا نتعاون مع معيدي التأمين لطرح منتجات متناهية الصغر (MICRO INSURANCE) تلبي احتياجات جميع الشرائح في المجتمع. وتعد هذه الطريقة الوحيدة التي تساعدنا على نشر الوعي بين المواطنين.

■ ما هي أبرز التغطيات التأمينية التي تشهد طلباً مرتفعاً في أفغانستان؟

– ثمة طلب كبير على التأمين على المركبات والتأمينات الصحية، بالإضافة الى أن العديد من الشركات الأجنبية تطلب التغطيات المتعلقة بالتأمين ضد الإرهاب، ويشهد هذا الفرع نمواً كبيراً إنطلاقاً من الأوضاع السائدة في البلاد، والتي تتطلب هذا النوع من التغطيات، على أمل مع تحسن الأوضاع الأمنية وحلول السلام ان تنتقل محفظة التأمين ضد عمليات الإرهاب الى فروع أخرى مثل التأمين الطبي ما يعرّز نموها.

المزود الأول لبرمجيات تكنولوجيا المعلومات في أفغانستان

■ الى أي مدى تواكب شركات التأمين في أفغانستان التقنيات التكنولوجية في عملها؟

– مع إنضمامي الى شركة ICA INSURANCE قمنا بتطبيق نظام تكنولوجيا المعلومات داخل الشركة ساهم في أن تصبح الشركة المزود الأول لبرمجيات تكنولوجيا المعلومات في الدولة، وهذا من شأنه تحسين مستويات الخدمة والمعايير المعمول بها. ففي السابق كانت الأمور صعبة ومعقدة للإستعانة بشركة برمجيات بسبب الظروف الصعبة والإضطرابات، ولكننا نجحنا في تطبيق وتفعيل هذه الخطوة داخل الشركة لتصبح بذلك أول شركة في السوق تقدم مثل هذا النظام التقني المتطور.

■ هل من إحصاءات تشير الى حجم قطاع التأمين في أفغانستان؟

– للأسف الشديد لا توجد إحصاءات في الوقت الحالي تحدّد حجم القطاع، ولكنني أحاول مع المنظمين في السوق العمل على وضع إحصاءات إنطلاقاً من الإطلاع على التجارب العربية حول كيفية نشر التقارير من قبل هيئات الرقابة في العالم العربي، على أمل ان نصل الى مراحل متقدمة في هذا الموضوع على مستوى إصدار الأرقام والتقارير المعمول بها في الدول العربية. ■

Global Reach, Local Knowledge

**4 continents
52 countries**

Barents Re through its Unit Barents
Risk Management operates and writes
in the International Market both
Treaty & Facultative Business



www.barentsre.com

● Panama ● Miami ● Paris ● Beirut

حفل استقبال ACE RE



من اليمين: محمد خليفة، يولا الخوري، نجيب بحوث وميلاد كرم



نجيب بحوث ويولا الخوري يستقبلان المدعوين



من اليمين: نجيب بحوث واحمد ادريس



من اليمين: حنان أمامي ومحمد مظهر حماده



بلال أدهمي محاطاً بأفراد FIDELITY UNITED



ينال نقاوة ولينا حنتس



من اليمين: كريستينا شليطا، نجيب بحوث وميلاد كرم



لينا حنتس وSIMON FISHER





من اليمين: جوزف قطران ومحمد مظهر حماده



من اليمين: رلى مجاعص ويولا الخوري



من اليمين: ايلي بو شعيا ونجيب بحوث



ايلى عبود، كريستينا شليطا، ستيفاني طنوس، المحامي زياد نجم، جوزف قطران وعماد كعدي



من اليمين: محمد مصطفى، نجيب بحوث وCHRIS RILEY



حفل استقبال RSA/DIFC



من اليمين: سمر هيدموس، جورج قبان، محمد مصطفي وناديا صالح



CHRIS RILEY متوسطاً عدداً من المدعوين



كريم صاصي في الوسط



من اليمين: كارين شرفان، وليد صيداني وجورج البيطار



من اليمين: سليم بعيون، سمر هيدموس ومحمد مصطفي





من اليمين: المحامي زياد نجم وامين بصبوص



من اليمين: سمر هيدموس وكريستينا شليطا



من اليمين: سليم بعيون، جوزف قطران وكريم اللوزي



40 عاماً في خدمة شركاته الأعضاء

الصندوق العربي
لتأمين أخطار الحرب



الآن

عضوية 187 شركة في 18 دولة
تغطية أخطار:
- الحرب للبحر والجسام السفن
- الحرب لأجسام الطائرات
- الإرهاب والتخريب
- العنف السياسي
- الحرب للنقل على اليابسة
- الحرب ضد الأشخاص

1981

عضوية 27 شركة في 7 دول
تغطية أخطار:
- الحرب للبحر والجسام السفن

1991

عضوية 43 شركة في 14 دولة
تغطية أخطار:
- الحرب للبحر والجسام السفن
- الحرب لأجسام الطائرات
- الإرهاب والتخريب

2020

برج البلاطينيوم، الطابق الثامن، مبنى 190، طريق 2803، مجمع 428، ضاحية السيف، هاتف: +973 17533488، فاكس: +973 17532822، ص.ب. 10009، المنامة، مملكة البحرين
Platinum Tower, Floor 8, Building 190, Road 2803, Block 428, Seef Area, Tel: +973 17533488, Fax: +973 17532822, P.O. Box: 10009, Manama, Kingdom of Bahrain
Website: www.awris.com | Email: awris@awris.com



Arab
War Risks
Insurance
Syndicate

الملاءة المالية القوية واحتياطاته وتوازن المحفظة وسجله الحافل بالربحية

أوجبت على A.M. Best تأكيد تصنيف الصندوق الآفروآسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة بدرجة B+ جيد



محمد مظهر حمادة



نبيل حجار

نبيل حجار:

نعبر عن فخرنا بأننا المؤسسة الأولى
من نوعها التي يتم تصنيفها من قبل
هيئة دولية لها أهميتها مثل A.M. Best

التقليدية، ويوفّر القدرات والخبرات اللازمة للشركات التي تتعامل معه. وبالرغم من محدودية حجمه، إلا أن الصندوق يتمتع بمحفظة أعمال أساسية ومهمة جداً، ولديه القدرة على سهولة الوصول إلى أسواق تأمين النفط والطاقة في أفريقيا وآسيا من خلال قاعدة عضويته، المنعكسة في محفظة أعماله التي تغطي المنطقة.

وقال عضو مجلس الإدارة المنتدب والمدير العام للصندوق نبيل حجار في هذه المناسبة: «جاء تجديد التصنيف لهذه السنة متوافقاً مع توقعاتنا، حيث نعتبر أن محافظتنا على التصنيف بدرجة السابقة بحد ذاتها إنجازاً في ظل ما تمر به أسواق إعادة التأمين من صعوبات. وهنا أود التأكيد أننا نعبر عن فخرنا بأننا المؤسسة الأولى من نوعها التي يتم تصنيفها من قبل هيئة تصنيف دولية لها أهميتها مثل A.M. Best هذا يضعنا تحت مسؤولية العمل على تحقيق مستويات أعلى من التصنيف».

وأضاف: «عليه، سنستمر في العمل للوصول إلى ما نطمح إليه من أعلى درجات التصنيف».

والجدير ذكره أن الصندوق الآفروآسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة FAIR Oil & Energy Insurance Syndicate بأشغال أعماله في تشرين الأول / أكتوبر ١٩٩٩ ويشمل في عضويته حالياً ٢٢ شركة تأمين وإعادة تأمين أعضاء في الإتحاد الآفروآسيوي لشركات للتأمين وإعادة التأمين The Federation of Afro Asian Insurers & Reinsurers ينتمون إلى ١٦ بلداً، ويعمل بطريقة الإسناد الاختياري (Facultative) لمخاطر النفط والطاقة ومحطات إنتاج الطاقة النووية من شركاته الأعضاء وغير الأعضاء.

وتدير الصندوق منذ تأسيسه شركة «ترست ري» Trust Re – البحرين. أما الإدارة العامة المباشرة للصندوق فيتفرغ لها نبيل حجار ويرأس لجنته الفنية محمد مظهر حمادة المدير العام لشركة العين الأهلية للتأمين.

أعلنت مؤسسة التصنيف العالمية A.M. Best أن الصندوق الآفروآسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة FAIR Oil & Energy Insurance Syndicate المتخذ من البحرين مركزاً له حافظ على درجة تصنيفه بدرجة: "B+" (Good) لقوته المالية FSR والمصدر الائتماني طويل الأمد "bbb- ICR" والتوقعات المخصصة لهذين التصنيفين الائتمانيين مستقرة.

وذكرت A.M. Best أن هذه التصنيفات الجيدة تعكس الملاءة المالية القوية للصندوق والمعدلة حسب المخاطر المكتتبه والمقاسة بحسب المتخذ من البحرين مركزاً له حافظ على درجة تصنيفه بدرجة: "B+" (Good) لقوته المالية FSR والمصدر الائتماني طويل الأمد "bbb- ICR" والتوقعات المخصصة لهذين التصنيفين الائتمانيين مستقرة.

كما أكدت A.M. Best في تقريرها أن قوة الملاءة المالية هي نتيجة للسياسة الإستثمارية المحافظة للصندوق، وسياسة بناء الإحتياطيات الدقيقة. إضافة إلى ذلك فقد برهن الصندوق على متانته المالية من خلال التحوّل الذي أدخل على استراتيجية إدارة رأس المال سنة ٢٠١٦، التي أثبت بها أن أعضاء الصندوق ملتزمين بسرعة ايداع التزاماتهم من وحدات السعة الإكتتابية عندما يطلب منهم ذلك.

وأضاف التقرير أن الصندوق حافظ خلال الخمسة سنوات الماضية (٢٠١٤-٢٠١٨) على ربحية جيدة، حيث بلغ صافي الربح سنة (٢٠١٨) ٢,٣ مليون دولار مقابل ١,٤ مليون دولار لسنة (٢٠١٧). وبلغ معدل خسارة الصندوق سنة ٢٠١٨ (Loss Ratio) ٨٢ في المئة مقابل ٩٨,٥ في المئة لسنة ٢٠١٧.

وذكرت A.M. Best أن الصندوق الآفروآسيوي لتأمين مخاطر النفط والطاقة هو واحد من مجتمعات إعادة التأمين الأربعة التي شكلها الإتحاد الآفروآسيوي للتأمين وإعادة التأمين (Federation of Afro Asian Insurers & Reinsurers - FAIR)، للإكتتاب بأعمال النفط والطاقة. وفي حين أن هذا الصندوق فريد من نوعه من ناحية الهيكلية القانونية، إلا أنه يعمل تماماً كشركات إعادة التأمين



GlobeMed



INSURANCE

Manage Your Health Insurance
Anytime, Anywhere

- *Locate the nearest healthcare providers*
- *Submit & track health insurance claims, complaints and inquiries*
- *Access policy details*
- *View claims history & much more*



حسن الإفرنجي

AM BEST تعدّل تصنيف القوة المالية لشركة القطرية العامة الى B++ جيد

والمنظور المستقبلي الى مستقر بدلاً من سلبي

أصدرت وكالة اي ام بست AM Best للتصنيف الائتماني نتائج تقييم الشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين المعدلة والتي تظهر تصنيف القوة المالية للشركة عند الدرجة B++ (جيد) وكذلك درجة التصنيف الائتماني للمصدر طويل الأجل عند الدرجة «bbb+»، بينما عدّلت المنظور المستقبلي للقوة المالية ليصبح مستقراً بدلاً من سلبي مع إبقاء المنظور المستقبلي للتصنيف الائتماني طويل الأجل على حاله.

وتعكس التصنيفات الائتمانية قوة الميزانية العمومية للشركة، والتي تصنفها AM Best على أنها قوية جداً، فضلاً عن أدائها التشغيلي القوي والإدارة السليمة للمخاطر المؤسسية. وذكرت بست ان الادارة الجديدة قادرة على تقويم اوضاع الشركة وتحقيق المزيد من التحسن والتطور.

A.M. Best downgrades the financial strength rating of Argo Re

Rating agency A.M. Best downgraded the financial strength rating of Argo Re and its various insurance subsidiaries to A- from A citing a lack of transparency and "collateral damage" following an executive pay controversy at the insurer.

In a statement, Best said Argo's expense ratio, "although improving, is consistently higher than its peers." The rating agency also downgraded various credit ratings of parent Argo Group.

Bermuda-based Argo, a specialty insurer and reinsurer, was buffeted last year by allegations from an institutional shareholder that former CEO Mark Watson misused corporate assets and had excessive expenses and a probe into its executive compensation practices by the U.S. Securities and Exchange Commission.

Mr. Watson resigned last November and was replaced by Kevin J. Rehnberg.

Argo reported a loss of \$8.4 million in 2019 compared with a \$63.6 million profit in 2018. Its expense ratio was 38.5% in 2019 compared with 37.8% in 2018.

In its downgrade statement, Best said the downgrade is "a follow up to actions taken in November 2019 in response to a recent subpoena issued by the (SEC) as it relates to the nondisclosure of certain compensation-related perquisites involving Argo and its departed CEO, and also considers the fourth quarter earnings and the host of events leading up to this quarter."

Best noted that the new management had made significant changes to "correct past practices, culture and governance."



قناة السويس للتأمين

Suez Canal Insurance



SCI

Since 1979

16569
Call Center

المركز الرئيسي : ٢١ شارع محمد كامل مرسي - المهندسين - الجيزة
تليفون : ٣٧١٠١٠٥١ - ٣٧١٠١٨٦٨ فاكس : ٣٣٢٥٤٠٧٠ - ٣٣٣٥٠٩٨١

Staying up-to-date makes a difference

To keep you informed of the must-to-know industry-related news and events, Arab Re goes beyond traditional reinsurance boundaries by bringing to you its

News App



- ✓ Relevant Daily News from all over the world
- ✓ Our Corporate News and Events



Tune-in to panoramic news and download our new App



إبراهيم الرئيس
BKIC/GIG



د. علي الوزني
GIG Jordan



خالد الحسن
GIG



فرقد عبدالله الصانع
GIG

٤٤ مليون دولار الأرباح الصافية لمجموعة الخليج للتأمين للعام ٢٠١٩

أعلن رئيس مجلس إدارة مجموعة الخليج للتأمين GIG فرقد عبدالله الصانع عن تحقيق أرباح صافية بقيمة ٤٤ مليون دولار أميركي خلال العام ٢٠١٩ بارتفاع نسبته ١٢ في المئة عن العام ٢٠١٨، وبلغ مجموع الإيرادات ٦٧٧ مليون دولار أميركي بارتفاع نسبته ١٠ في المئة، كما بلغ صافي إيرادات الاكتتاب ٧١ مليون دولار بزيادة نسبتها ٣٨ في المئة بالمقارنة مع نفس الفترة من العام السابق. ويعود سبب الارتفاع في صافي الربح إلى تحسن نتائج الاكتتاب وارتفاع حصة المجموعة من نتائج الشركات التابعة. وارتفعت حقوق المساهمين خلال العام بنسبة ٢٢ في المئة لتبلغ ٣٥٩ مليون دولار. وحقت قيمة الأقساط المكتتبه ارتفاعاً خلال العام ٢٠١٩ بنسبة ٨ في المئة لتصل إلى ١,٣ مليار دولار. كما ارتفع صافي الاحتياطيات الفنية للشركة بنسبة ٧ في المئة ليصل إلى ٥٣١ مليون دولار. وارتفعت الأصول لتصل إلى ٢,٥ مليار دولار بزيادة نسبتها ٣٥ في المئة.

وفي معرض تعليقه على هذه النتائج قال رئيس مجلس إدارة المجموعة فرقد عبد الله الصانع: «تعكس نتائج هذا العام قوة المجموعة وقدرتها على تحمل المخاطر عن طريق تنوع مصادر دخلها وقدرتها على حماية أصولها وحقوق مساهميها. كما يتماشى ذلك مع سعيينا المستمر لتقديم أفضل الخدمات التأمينية لعملائنا في جميع الأسواق التي نتواجد فيها، وذلك باعتماد استراتيجيات التحول الرقمي في مجال قنوات توزيع المنتجات الرقمية، المطالبات والخدمات الأخرى». وأضاف: «لقد تحققت هذه الإنجازات بفضل الدعم المستمر من العملاء الكرام وثقتهم بإدارة المجموعة وخدماتها، وبفضل دعم المساهمين الكرام لاسيما شركة مشاريع الكويت (القبضة) وشركة فيرفاكس الشرق الأوسط، وتفاني وإخلاص موظفي المجموعة الذين أقدم لهم جميعاً بالشكر والتقدير والشكر موصول أيضاً لكافة الجهات الرقابية بدولة الكويت».

يذكر ان الرئيس التنفيذي لمجموعة الخليج للتأمين هو السيد خالد الحسن.

٢,٧٠١ مليون دينار الربح الصافي للشركة البحرينية الكويتية للتأمين للعام ٢٠١٩

إبراهيم الرئيس: تنبؤاً مركز الصدارة في السوق البحرينية

حققت الشركة البحرينية الكويتية للتأمين في ٢٠١٩ ربحاً صافياً عائداً إلى مساهميها بلغ ٢,٧٠١ مليون دينار. وزاد إجمالي الدخل من الأقساط بنسبة طفيفة جداً من ٨١,٦ مليون دينار في ٢٠١٨ إلى ٨١,٧ مليون دينار في ٢٠١٩. وبلغ إجمالي أصول الشركة ٢٤٦ مليون دينار بالمقارنة مع ٢١٢ مليون دينار للفترة نفسها من العام السابق بزيادة نسبتها ١٦ في المئة. من جانب آخر، بلغت حقوق المساهمين ٢٨ مليون دينار مقارنة مع ٣٦ مليون دينار في العام السابق أي بزيادة نسبتها ٦ في المئة. كما ارتفعت الاحتياطيات الفنية من ٢٩,٥ مليون دينار في نهاية العام السابق إلى ٣١,٣ مليون دينار في نهاية العام الحالي. وقال الرئيس التنفيذي للشركة إبراهيم الرئيس، إن الشركة ما زالت تنبؤاً مركز الصدارة في سوق التأمين البحرينية وتسعى باستمرار إلى تطوير خدماتها للمحافظة على وضعها الريادي عن طريق طرح منتجات جديدة وتطوير المنتجات الحالية، مؤكداً في الوقت ذاته على أهمية استخدام التكنولوجيا في أعمال الشركة لتواكب التطورات الحديثة في عالم التأمين. وأشار الرئيس إلى أن الشركة حاصلة على تصنيف إئتماني بدرجة A- (ممتاز) مع نظرة مستقبلية مستقرة وهو أعلى تصنيف إئتماني تحصل عليه شركة تأمين مباشر محلية في مملكة البحرين، حيث يعكس المتانة المالية التي تتمتع بها الشركة لمواجهة التزاماتها المستقبلية. يذكر ان البحرينية الكويتية للتأمين هي إحدى الشركات التابعة لمجموعة الخليج للتأمين وهي أكبر مجموعة للتأمين في الكويت.

حصة الخليج الاردنية (GIG) من السوق ١٤ في المئة

وأرباحها ١٠ ملايين دولار اميركي

د. علي الوزني: احتفظنا بموقعنا القيادي في السوق

شركة الخليج للتأمين GULF INSURANCE CO (GIG) الاردنية هي شركة تابعة لمجموعة الخليج الكويتية (GIG) (كانت تعرف في ما مضى باسم ARAB ORIENT) حققت خلال العام ٢٠١٩ ارباحاً استثنائية بلغت نسبتها ٦١ في المئة وقيمتها ٧,١٨ مليون دينار اردني (١٠,١ مليون دولار اميركي). اما الاقساط المكتتبه خلال العام ٢٠١٩ فبلغت ٨٥,٦ مليون دينار اردني، بزيادة ضئيلة عما كانت عليه عام ٢٠١٨ ويعود الارتفاع الاستثنائي للأرباح إلى تراجع نسبة المطالبات المدفوعة والعلاقة بنسبة ٧ في المئة عما كانت عليه عام ٢٠١٨. الدكتور علي الوزني الرئيس التنفيذي للشركة، والذي تمكن بخبرته من عودة الشركة إلى اللون الاخضر، قال: «لقد احتفظنا بموقعنا الريادي في السوق، وحصتنا من مجموع الاقساط المكتتبه في المملكة الاردنية هي ١٤ في المئة». اضاف: «ان النسبة المركبة لأعمال الشركة COMBINED RATIO تتجاوز ٨٩ في المئة، وهذه النسبة تضم المطالبات المدفوعة والعلاقة وعمولات الوسطاء، اضافة إلى النفقات الادارية».

COMPREHENSIVE INSURANCE SOLUTIONS



gig
Jordan



مجموعة
الخليج
للتأمين

Head Office | Jabal Amman | Abd Al Minem Ryadh St. | P.O.Box: 213590 Amman 11121 Jordan | TEL: +962 6 5609888 | FAX: +962 6 5654551 +962 6 5689734
Abdali • 8th circle • King Hussein business park • Mecca street • Boulevard • Marka • Irbid • Aqaba

A MEMBER OF THE **GULF INSURANCE GROUP**

www.gulfinsgroup.com

www.gig.com.jo

المشاركون بفعاليات الندوة العربية للشمول المالي والتأمين المستدام أوصوا بالتوسع في استخدام البرامج التكنولوجية وإيجاد مجتمعات عربية لتغطية الكوارث الطبيعية



باسل الحيني



من اليمين: علاء الزهيري، الوزير د. محمد معيط، رضا عبد المعطي وشكيب أبو زيد

الحالية سرعة استيعاب التطورات والإبتكارات التكنولوجية التي تطرأ على صناعة التأمين ووضع التشريعات الرقابية الملائمة لها، لافتاً الى ضرورة فهم احتياجات عملاء التأمين المتناهي الصغر وتصميم البرامج التأمينية التي تلبي تلك الاحتياجات وكذلك محاولة تبسيط شروط وثيقة التأمين حتى يسهل على العملاء فهمها. وقال **علاء الزهيري** «ان صناعة التأمين تعد أحد أهم القطاعات التي تسهم في تحقيق مبادئ التنمية المستدامة وتحظى بأولوية متقدمة تمكنها من مواجهة التحديات البيئية والاجتماعية».

توصيات

هذا وأوصت الندوة بالتوسع في استخدام البرامج التكنولوجية الجديدة مثل تطبيقات الهاتف المحمول بهدف نشر فكرة التأمين المتناهي الصغر، وتشجيع تقديم المنتجات الصديقة للبيئة ودعم المشروعات التي تعمل بالطاقة النظيفة، كما دعت الندوة المسؤولين عن الإستثمار في قطاع التأمين للإستثمار في السندات الخضراء التي ستنجحها الحكومة.

الى ذلك، أكدت الندوة استمرار دعم الدولة ممثلة في وزاراتها المختلفة لصناعة التأمين ومساعدتها على تحقيق مبدأ الإستدامة، ودعت الى تضافر الجهود بين إتحادات التأمين واتحاد الصناعات من أجل وضع الآلية المناسبة لاستخدام المنتجات التأمينية

المناسبة وضرورة فهم احتياجات عملاء التأمين المتناهي الصغر وتصميم البرامج التأمينية التي تلبي تلك الاحتياجات ومحاولة تبسيط شروط وثيقة التأمين، داعية شركات التأمين والإعادة الى الإهتمام لمخاطر التغير المناخي والكوارث الطبيعية والعمل من أجل ايجاد مجتمعات عابرة للحدود بين الدول العربية من أجل تغطية الكوارث الطبيعية وتبادل الخبرات في ما بين الأسواق والإتحادات.



انطلقت فعاليات الندوة العربية للشمول المالي والتأمين المستدام بحضور وزير المال المصري الدكتور محمد معيط واستناداً الى خطة عمل الإتحاد المصري للتأمين لعام ٢٠١٩ - ٢٠٢٠ والتي تضمنت في البند الثامن منها «تفعيل دور التأمين المستدام في سوق التأمين المصرية» وتشكيل لجنة متخصصة للتأمين المستدام بالإتحاد المصري للتأمين تهدف الى إدراج مبادئ التأمين المستدام ضمن فروع التأمين المختلفة في السوق المصرية.

وتحدث خلال الندوة العديد من المسؤولين في القطاع من داخل مصر وخارجها أبرزهم رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية الدكتور محمد عمران، نائب رئيس مجلس الإدارة وعضو مجلس إدارة «ميونيخ ري» MUNICH RE **يدرك راينهارد**، رئيس مجلس إدارة مصر القابضة للتأمين **باسل الحيني**، الأمين العام للإتحاد العام العربي للتأمين **شكيب أبو زيد** ورئيس الإتحاد المصري للتأمين **علاء الزهيري** وزير المال الدكتور محمد معيط أكد ان الدولة تسعى حالياً الى دعم البنية التحتية التكنولوجية، بما يسهم في إرساء دعائم التحول الرقمي بكل القطاعات وربطها معاً في منظومة رقمية متكاملة على مستوى الدولة.

ورأى نائب رئيس هيئة الرقابة المالية المستشار **رضا عبد المعطي** ان «التأمين بطبيعته أحد أدوات حماية الأفراد والمؤسسات من المخاطر التي يتعرضون لها من خلال

تغطية تكلفة العلاج الطبي وتوفير دخل لأسر المعيل المتوفى وإعادة بناء البنية التحتية التي دمرتها الكوارث والأخطار الطبيعية»، مؤكداً أنه عندما يتوافر التأمين يمكن للأفراد تحمل المخاطر وتتاح لهم الفرصة ليكونوا أكثر ابتكاراً وإنتاجية، فالتأمين هو قيمة مضافة لأي مجتمع لماله من تأثير إقتصادي واجتماعي إيجابي.

وأشار **شكيب أبو زيد** في كلمته الى أنه يتعين على الجهات التنظيمية والرقابية





**OUR VALUES ARE AT THE
CORE OF EVERYTHING WE DO**

An aerial photograph of a dense forest with trees in various shades of green and yellow, suggesting autumn. A large, light blue diamond shape is superimposed over the center of the image. Inside the diamond, the words 'INNOVATIVE', 'GENUINE', and 'INTEGRITY' are stacked vertically in white, bold, sans-serif capital letters. A thin white vertical line runs through the center of the diamond, and a short, thick black horizontal bar is located below the word 'INTEGRITY'.

**INNOVATIVE
GENUINE
INTEGRITY**

INNOVATIVE

We listen, consider and endeavour to offer solutions to all our customers.

We encourage our employees to innovate and to come up with new ideas and initiatives.

IGINSURE.COM

INTERNATIONAL GENERAL INSURANCE



DARE TO BE UNIQUE

with Assist America



In 2020, take action to differentiate from competitors by adding Assist America's global emergency services to your product offering. With Assist America services, you stand out from competitors and are better equipped to increase market share and revenue and to grow existing premiums.

Since its inception 30 years ago, Assist America has been a powerful enhancement for leading insurance companies, helping partners:

- ✓ Present a unique product differentiator to break away from price-driven selling strategies
- ✓ Increase client loyalty and retention by providing a truly valuable benefit
- ✓ Minimize the impact of international medical claims through early intervention and streamlined case management
- ✓ Fill in the gap between the health insurance coverage and the costs of emergency services anywhere in the world
- ✓ Provide clients with the right tool to alleviate risk, responsibility and liability factors associated with business travel
- ✓ Assist America also offers Second Medical Opinion (SMO), a program that allows a participant to receive a documented second medical opinion on a complex, grave or critical illness diagnosis, directly from a specialist working in a world-class U.S. medical institution

Contact us today to learn about how Assist America can help you grow profitable business!

jbreiss@assistamerica.com | +961 70 868 648
ssayegh@assistamerica.com | +961 76 555 859

Download the Assist America Mobile App



The future is never certain. Our commitment to you is.



WEHBE – a name you can trust for all your insurance needs.

For over 50 years, WIS has helped private and corporate clients to meet their insurance goals. As professional independent insurance intermediaries, we will assist you in obtaining the best asset protection available.

In the event of a claim, we will process all the necessary paperwork on your behalf, thus ensuring prompt and efficient settlement.

With **WEHBE**, you are in safe hands. We are always on your side.

- Personal Insurance
- Corporate Insurance
- Professional Risks
- Risk Management and Consultancy
- Individual and Group Benefit Insurances
- Independent Financial Advisors

Call : +971 4 704 8600

E-mail: info@wehbeinsured.com



WEHBEINSURED

وهبة لخدمات التأمين ش.م.م.
WEHBE INSURANCE SERVICES L.L.C.

Member of GBN Worldwide Ltd.



نحمي
نمط
حياتك...
ببساطة



VEHICLE INSURANCE

HEALTH INSURANCE

PROPERTY & ACCIDENTS INSURANCE

PROTECTION & SAVINGS INSURANCE

تأمين المركبات

التأمين الصحي

تأمين الحماية والإدخار

تأمين الممتلكات والحوادث

Preserving Your Lifestyle... Simply.

  aicc_sa

920005002

aicc.com.sa

التأمين
العربية
نحمي نمط حياتك... ببساطة. A I C C

A round - up of IGI news announcements during 2020

International General Insurance Holdings Limited (IGI) named the full Board of Directors who will hold office upon closing of the previously announced business combination with Tiberius Acquisition Corp ("Tiberius") and its public market listing on NASDAQ.

Following the closing of the business combination, the Board of Directors of IGI's new Bermuda-based parent company will consist of seven members, four of whom will be independent directors.

The new Board will have two IGI executive officers: CEO and Founder **Wasef Jabsheh**, 77, who will serve as Chairman of the Board, and IGI President **Waleed Jabsheh**, 43.

IGI's majority-independent Board will include four independent directors:

* **David Anthony**, 65, has been on the current IGI Board since 2018, and is an independent insurance consultant, and former Director and senior ratings analyst of S&P Global Ratings as well as former Chairman of its



Wasef Jabsheh



Waleed Jabsheh

Insurance Ratings Committee;

* **David King**, 74, has served on the current IGI Board since 2014, and is currently the Chairman of its Audit and Risk Committee. He has also served on the Board of IGI's UK subsidiary and is currently Non-executive Chairman of its Board.

* **Michael Gray**, 59, is CEO of Tiberius, and CEO of The Gray Insurance Company, Chairman of the Louisiana Insurance Guaranty Association, and Director of both American Insurance Association and the Property Casualty Insurers Association of America.

* **Wanda Mwaura**, 47, is a qualified accountant with more than 24 years of audit, accounting, and advisory experience in financial services and reinsurance, with specific expertise in U.S. GAAP, IFRS, SEC and audit committee reporting; internal controls; investments; and business combinations and valuations.

Moreover, Tiberius Chief Investment Officer **Andrew Poole**, 38, will serve as a director.

In addition to this, IGI announced the appointment of **Robin Sidders** as Head of Investor Relations.



Robin has over 25 years' leadership experience in strategic financial communications and investor relations, most notably serving more than 14 years as Director, Investor Relations at PartnerRe.

At IGI, **Robin** will work closely with the executive team and senior management, as well as the Board of Directors, to design and lead the company's investor relations strategy, with particular emphasis on financial communications, corporate access and visibility, and relationships with the investment community, while playing an important role in IGI's transition to a public company framework.

"We are delighted to bring **Robin** on board to join the IGI team," said IGI CEO **Wasef Jabsheh**. "IGI is on the brink of an important transition in its evolution, and Robin, with her many years of public company experience and knowledge of the insurance and reinsurance market, will play an important role in this transition."

"I am thrilled to join IGI and to be part of this journey at such an important time in the company's evolution," said **Robin**. "Over its 19-year history, IGI has established a unique entrepreneurial culture with a strong team, and I look forward to working with them on moving to an equally successful public company life."

IGI supporting its female employees on International Women's Day

Furthermore, IGI announced plans to support the women in its organization on International Women's Day by investing in their personal and professional development.

As part of its ongoing Diversity & Inclusion (D&I) initiative, IGI will offer Career Excel to every woman within its global organization, which spans five offices. Female employees will be able to access the online program from any location, complete it at their own pace and take away actionable strategies to advance their careers.

Backed by principles of psychology and neuroscience, Career Excel is an 18-week e-learning curriculum that addresses the challenges women face in the workplace and helps develop critical soft skills to overcome them, including self-advocacy, networking, confidence, assertive communication and more.

"IGI is at the forefront of supporting women to ensure they have the same opportunities as men. We are an equal opportunity employer with a 50:50 male to female ratio workforce, and we understand that investing in developing young women's leadership skills will not only change the course of their future, but also that of their communities," said **Aaida Abu-Jaber**, Head of Marketing and PR at IGI and the company's D&I Champion.

"Diverse and inclusive businesses are more innovative, creative, profitable and fun, but female leaders continue to be under-represented in insurance. At IGI, we like to work with credible and competent entities to tackle the important issue of D&I and combine those efforts with real action. We are delighted to partner with Career Excel to build on our D&I efforts and to help the women at IGI realise their full potential as future leaders," Ms **Abu-Jaber** added.

IGI recently partnered with the Jordanian-founded social enterprise "The World of Letters," which spearheaded a collective women's movement called Women as Partners in Progress (WPP). Led by Arab women leaders, the programme highlights gender imbalance in the workplace in the Middle East and North Africa (MENA) region.

In 2018, IGI teamed up with Lloyd's of London to host Jordan's first Dive-In Festival – the insurance industry's event to highlight and celebrate efforts on D&I initiatives. The event was themed around female empowerment. In 2019, IGI held a second Dive-In Festival, which targeted females at the grassroots level by hosting a panel discussion on harassment in the workplace. IGI also supports other industry-led D&I initiatives, such as The Insurance Insider Progress and the Insurance Supper Club.

IGI has also supported Equal Playing Field (EPF), an organization dedicated to highlighting female under-representation and inequality in sports by breaking Guinness World Records. Last year, IGI sent an all-female team from the insurance industry to take part in breaking the Guinness World Record for the biggest football game on earth – which lasted five days, with over 800 players from different countries, ages, groups, ethnicities, religions and backgrounds.



Aaida Abu-Jaber





Al Sagr Insurance, one of the leading insurance companies in the region offers unique insurance solutions for corporates and individuals. Our primary focus is on providing utmost customer satisfaction through professional and quality services. Al Sagr's motto is and has always been the happiness of our valued clientele.

OUR INSURANCE SERVICES

Al Sagr is experienced and licensed to transact all kinds of insurances including but not limited to:

- Property Insurance
- Engineering Insurance
- Liability Insurance
- Miscellaneous Covers
- Marine Cargo Insurance
- Marine Hull Insurance
- Motor Insurance
- Medical Insurance
- Life Insurance
- Travel Insurance

Al Sagr National Insurance Company

Diplomatic Area, Al Seef Road, Bur Dubai, Tel: 04-7028500, Fax: 04-3968442, PO Box 14614, Dubai, UAE
E-mail: asnic@alsagrins.ae, Website: www.alsagrins.ae

Roland El Hage (Country Manager, Ericsson Lebanon)

Ericsson has achieved significant milestones to making 5G a reality for consumers

Ericsson is one of the leading providers of Information and Communication Technology (ICT) to service providers. It enables the full value of connectivity by creating game-changing technology and services that are easy to use, adopt, and scale, making its customers successful in a fully connected world. For more than a century, Ericsson's technologies have transformed every sector of society, helping to create positive change, making communication available for all, and being the driving force behind some of the most powerful technologies known to mankind. Its industry is one of the few that touches almost everyone, everywhere on a daily basis. Roland El Hage, Country Manager of Ericsson Lebanon was interviewed by Al Bayan Magazine to talk about the company's strategy locally as well as the high level focus regionally and globally.



* What are Ericsson's business focus areas in Lebanon and also in the Middle East and Africa region?

Our region is divided into three main segments: advanced, optimizers and emerging. In advanced markets such as GCC and with the introduction of 5G we are at an exciting time in the industry. Our customer relationships are key to build a strong company position in the market for this next phase of industry development. Our ability to work closely with our customers in our market areas are key to leveraging our technology leadership in 5G. When it comes to the optimizers markets, we focus on preparing them and paving the way for them to move from 4G to 5G. In Lebanon, we are really on the road to 5G. For example, together with our partner Alfa, we had a 5G trial and we commercially deployed LTE-Advanced networks. Moreover, we ran Internet of Things competitions with Lebanese university students in an effort to foster 5G use cases. While in other developing markets such as some African markets where some of them are not even on 4G yet, we are tailor-making for them 4G packages that would cater to their demands. We also see mobile money being a very promising solution that we aim to offer to more unbanked communities across Africa together with our operator customers in these markets.

5G will revolutionize many key industries

* There is no doubt that 5G technology is a main focus today, where has the region become the application of this technology? What is the importance of its role in the public and private sectors?

By the end of 2025, Ericsson Mobility Report forecasts 5G to have 90 million subscriptions in the region, representing around 10 percent of total mobile subscriptions. The benefits of 5G's high speeds, low latency, and superior reliability will make a real difference. In the MEA region, Ericsson has already implemented an expanded platform to deliver more efficient network performance and improved network capabilities.

5G will revolutionize many key industries including media, manufacturing, healthcare, telecommunications, transportation, agriculture and infrastructure. Ericsson's 5G Business Potential report outlines a set of industries served by more than 200 qualified 5G-enabled use cases, divided into nine use case categories or clusters. These are enhanced video services, real-time automation, monitoring and tracking, connected vehicle, autonomous robotics, hazard and maintenance sensing, smart surveillance, remote operations and augmented reality.

Launching 27 live 5G networks into four continents

* What are the company's latest achievements? What are the challenges facing you?

As the MENA region races towards commercial 5G services, Ericsson has achieved significant milestones with leading service providers on the road to making 5G a reality for consumers. To date, Ericsson globally has 81 commercial 5G agreements with unique operators out of which 27 are live networks. While in the Middle East and Africa region we have announced seven live 5G networks with Etisalat UAE, Ooredoo Qatar, STC Saudi Arabia, Zain & Batelco Bahrain, MTN South Africa and Mobily in Saudi Arabia.

As for the challenges, low spectrum availability as well as low ARPU challenges in some markets might be the main ones we face. However, we believe that collaboration between the public and private sector is a first step to address these challenges.

* What are the company's near future plans?

Launching 27 live 5G networks into four continents has given us unique insights on deployment, users and new potential revenue streams.

The next wave of 5G expansion will allow businesses of all types to reap the benefits of enhanced mobility, flexibility, reliability and security, and provide an entirely new range of possibilities for service providers.



٢٠١٩ عام تقنية الجيل الخامس في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا

تتجه منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا على نحو متسارع لتشهد الإطلاق التجاري الموسع لتقنية الجيل الخامس، وقد حققت إريكسون إنجازات هامة في هذا المجال بالتعاون مع كبار مزودي خدمات الاتصال لتحويل تقنية الجيل الخامس إلى حقيقة واقعة.

وكانت إريكسون الشرق الأوسط وأفريقيا قد أعلنت خلال عام ٢٠١٩، عن توقيع ٧ اتفاقيات تجارية خاصة بتقنية الجيل الخامس مع العديد من المشغلين عبر المنطقة: اتصالات الإمارات، أوريدو قطر، شركة الاتصالات السعودية، زين البحرين، بتلكو البحرين، إم تي إن أفريقيا الجنوبية وموبايلي. كما تم توقيع ٧٨ اتفاقية تجارية أو عقود خاصة بتقنية الجيل الخامس مع العديد من المشغلين الرائدین، منهم ٢٤ شبكة حية حول العالم، تشكل الشركات من الشرق الأوسط وأفريقيا ٢٩ في المئة منها. عززت إريكسون في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا ريادتها في مجال تقنية الجيل الخامس عام ٢٠١٩، وذلك عبر نشر شبكات الجيل الخامس وتحسين قدرات شبكات عملائنا من المزودين على مستوى الجيلين الرابع والخامس.

ومع زيادة انتشار التطبيقات التي تتطلب وقت استجابة منخفض مثل الواقع الافتراضي والواقع المعزز في قطاع الاتصال، تعتبر إريكسون رائدة في تقديم حلول تهدف لتمكين شبكات اليوم من التطور بسلاسة إلى الجيل التالي من الشبكات.

ومن المتوقع أيضاً، أن تحدث مزايا تقنية الجيل الخامس كالسرعات الفائقة، ووقت الاستجابة المنخفض، والموثوقية التامة تغييراً جذرياً في عالم الاتصال، ويعتبر الاستعداد من قبل مزودي الخدمات، للاستفادة من هذه المزايا ضرورة ملحة حالياً. في الواقع، يتوقع مزودو الخدمات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ارتفاعاً بالإيرادات يقدر من ١٥,١٨ مليار دولار أميركي إلى ٤٥,٩١ مليار دولار بحلول عام ٢٠٣٠ بشرط تكييف نماذج أعمالهم لابتكار الخدمات وتقديمها على نحو سواء.

ومع إطلاق شبكة تقنية الجيل الخامس التجارية المتمركزة حول المستهلكين والأشخاص الذين يبقون على اتصال دائم، ستشهد المرحلة التالية من إطلاق تقنية الجيل الخامس، تسارعاً في رقمنة الشركات مع مزيد من التنقل والمرونة والموثوقية والأمان - ما يرتقي بإنترنت الأشياء والتطبيقات الصناعية إلى مستويات لم يسبق لها مثيل.

وتؤدي رقمنة القطاعات إلى خلق فرص جديدة لمزودي الخدمات لبناء وتوسيع أعمالهم لتوفير خدمات الاتصال إضافة إلى الابتكار في توفير الخدمات والحلول المختلفة. ويتميز مشهد تقنيي الجيل الخامس وإنترنت الأشياء بتوفير إمكانيات هائلة، إلا أنه حتى الآن يواجه العديد من التحديات التي تتطلب فهماً متكاملاً لمختلف القوى الدافعة والحواجز والتحديات التي تعاني منها قطاعات مختلفة. ويزيد احتمال النجاح في الاستفادة من هذه الإمكانيات خلال الأعوام الخمسة إلى السبعة القادمة عندما يتم تحديد الأدوار وأسهم السوق على نحو واضح، حيث توفر تقنية الجيل الخامس فرصاً وإمكانيات جديدة تساهم في توفير إيرادات إضافية تصل إلى ٣٥ في المئة، بالإضافة إلى النطاق الحالي للأعمال بحلول عام ٢٠٣٠.

تضمن حلول تقنية الجيل الخامس المستقلة من إريكسون، أوقات استجابة فائقة السرعة بالإضافة إلى جاهزية بنية الشبكة في المستقبل، ما يوفر فرصاً جديدة لإنشاء الخدمة. وتعمل الحلول الجديدة على توسيع سعة الشبكة وتغطيتها، ما يتيح تطور الشبكة على نحو سلس، ويسهل حالات الاستخدام الجديدة للمستهلكين والقطاعات.

بالإضافة إلى ذلك، تعد محفظة نظام إريكسون الراديوي الحالية، جاهزة لتوفير القدرات الفائقة للموجات الراديوية الجديدة لتقنية الجيل الخامس، عبر تثبيت البرامج عن بُعد، حيث ينطبق هذا على أكثر من ١٥٠ بدائل راديوية مختلفة في أكثر من ١٩٠ شبكة حول العالم.

كما تعمل إريكسون أيضاً على تطوير حلها السحابي عبر عرض مُحسّن للحوسبة المتطورة لتلبية طلبات المستخدمين، الأمر الذي سيمكن مزودي الخدمة من توفير مزايا تقنية الجيل الخامس للعملاء من الأفراد والمؤسسات مثل الواقع المعزز وتوزيع المحتوى بتكلفة منخفضة ووقت استجابة أسرع بدقة فائقة.

ومع بداية العام ٢٠٢٠، يمكننا القول بأن تقنية الجيل الخامس ستشهد انتشاراً واسعاً مع انطلاق العام الجديد.



بقلم شفيق طرابلسي

نائب الرئيس ورئيس وحدة الشبكات في شركة إريكسون الشرق الأوسط وأفريقيا

AVAYA تنشي على الجهوزية التكنولوجية للمؤسسات في الإمارات لتطبيق العمل عن بُعد

نضال أبو لطيف: حكومة الإمارات تبذل جهوداً كبيرة للحفاظ على صحة المواطنين

العالمية من انتشار فيروس كوفيد-19، تبذل حكومة دولة الإمارات جهود كبيرة للحفاظ على سلامة وصحة المواطنين بالدولة، وبوصفنا شريكاً تقنياً رئيسياً للعديد من المؤسسات الحكومية، نثني على الجهود والاستثمار في استخدام الحلول التكنولوجية المتطورة لتجنب أي تأثير محتمل على سير العمل في خدمة العملاء بالدولة، أن استثمار هذا الجهاز لسنوات عديدة في دعم تطوير التقنيات بمراكز التواصل الخاصة بها، قد أثمر عن توفير الإمكانيات والقدرات الضرورية لتمكين الموظفين من العمل عن بُعد.



هذا، وبالإضافة إلى التقنيات المتطورة التي توفرها «أفيا» لمراكز التواصل في الجهات الحكومية، تتعاون الشركة أيضاً مع العديد من شركات القطاع الخاص بمختلف القطاعات لتوفير أحدث الحلول التكنولوجية للتواصل والتعاون بين فريق العمل، والتي تتضمن خصائص مبتكرة للمؤتمرات الصوتية والمرئية ومشاركة الملفات وغيرها من المميزات الهامة التي تدعم احتياجات الموظفين للعمل عن بُعد.

أنتت «أفيا» AVAYA على الجهود الحثيثة المبذولة من قيادة وحكومة الإمارات في تحقيق الريادة في استخدام أحدث الحلول التكنولوجية لدعم سير الخدمات الحيوية للمواطنين، تماشياً مع الإجراءات الاحترازية للحد من انتشار فيروس كورونا.

وتعتبر «أفيا» الشريك التكنولوجي للعديد من أبرز المؤسسات الحكومية والخاصة الرائدة في الإمارات، في العديد من القطاعات منها النقل، الدفاع المدني، السفر والسياحة، البنوك، التعليم وخدمات الطوارئ، وتعمل على دمج مراكز التواصل الخاصة بهذه المؤسسات بأحدث التقنيات المتطورة لتعزيز

تجارب العملاء والموظفين الاستثنائية في الدولة، ولمواكبة استعداد هذه الجهات الهامة لتمكين الموظفين في تجارب العملاء من العمل عن بُعد، تتعاون «أفيا» عن كثب مع هؤلاء العملاء في الإمارات لضمان توفير كافة الإمكانيات والتقنيات التكنولوجية في التعاون التي تساعد الموظفين على مواصلة العمل عن بُعد دون أي تحديات.

وعلق رئيس «أفيا» الدولية نضال أبو لطيف: «في ظل المخاوف

AV THAT SPEAKS



INTELLIMIX® ROOM

Introducing IntelliMix Room, the first audio processing software fully optimized for Shure conferencing microphones. Simply download and deploy to in-room Windows 10 PCs for video calls that sound incredible. Solve AV challenges at Shure.com/IMXroom



الشيخ محمد بن عبدالله آل ثاني نائباً للرئيس التنفيذي لمجموعة OOREDOO ورئيساً تنفيذياً بالإناابة لـ OOREDOO قطر



عيّنت «أوريدو» OOREDOO الشيخ محمد بن عبدالله آل ثاني نائباً للرئيس التنفيذي للمجموعة ورئيساً تنفيذياً بالإناابة لـ OOREDOO قطر.

ويخلف الشيخ محمد وليد محمد السيد الذي تقاعد من منصبه وقد شغل السيد منصب نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة OOREDOO ومنصب الرئيس التنفيذي لـ OOREDOO قطر منذ عام ٢٠١٥، وقاد الشركة خلال تلك الفترة لمواصلة النمو والنجاح وتحقيق العديد من الإنجازات، إذ أصبحت الشركة في عهده أول مزود خدمات يقدم تكنولوجيا 5G على مستوى العالم.

وفي هذا الصدد، قال الشيخ فيصل بن ثاني آل ثاني، رئيس مجلس إدارة مجموعة OOREDOO: «أقدم بخالص الشكر والعرفان للزميل وليد السيد على خدماته الجليلة ومساهماته الكبيرة التي قدمها للشركة منذ انضمامه إليها عام ١٩٨٧، والتي تميّزت بالإصرار والمثابرة حتى تحقيق الأهداف المرسومة. كما أهنئ سعادة الشيخ محمد بن عبدالله آل ثاني على منصبه الجديد وأتمنى له التوفيق والسداد». من جهته، قال الشيخ سعود بن ناصر آل ثاني، الرئيس التنفيذي لمجموعة OOREDOO: «لقد كان لجهود ورؤى الزميل وليد السيد الأثر الكبير في وصول OOREDOO إلى المكانة العالمية التي تحظى بها اليوم، وستظل إنجازاته شاهداً على حسن التخطيط والنظرة المستقبلية، أشكر الزميل وليد على سنواته التي قضاه معنا وأتمنى له التوفيق والنجاح مستقبلاً. كما يسرني الترحيب بالشيخ محمد بن عبدالله آل ثاني، وأن أعبر عن ثقتي الكاملة بقدرته على مواصلة المشوار والمساهمة في قيادة OOREDOO إلى المستقبل».

١٣٦,٩ مليون دولار صافي ارباح «بتلكو» للعام ٢٠١٩ الشيخ عبدالله آل خليفة: النتائج القوية نتيجة تنفيذ الخطط الاستراتيجية



اعلن رئيس مجلس ادارة «بتلكو» الشيخ عبدالله بن خليفة آل خليفة عن النتائج المالية الكاملة بعد اجتماع مجلس الادارة بتاريخ ٢٠ شباط الجاري في المقر الرئيسي للشركة بمملكة البحرين. وجاء في النتائج: وصل صافي الارباح الاجمالي الى ٥١,٦ مليون دينار بحريني

(١٣٦,٩ مليون دولار) اي بزيادة قدرها ٣ في المئة مقارنة بالعام ٢٠١٨. وبلغ اجمالي الدخل الشامل لمساهمي الشركة لعام ٢٠١٩ بأكمه ٥٦,٣ مليون دينار بحريني (١٤٩,٣ مليون دولار) مقارنة مع ٤٣,٣ مليون دينار بحريني (١١٤,٩ مليون دولار) للفترة نفسها من العام ٢٠١٨ اي بزيادة قدرها ٣٠ في المئة.

وللمناسبة قال الشيخ عبدالله آل خليفة: «يسعدني الاعلان عن النتائج المالية القوية التي جاءت نتيجة تنفيذ الخطط الاستراتيجية بالشكل المطلوب ورفع الاداء التشغيلي للعمليات والحرص على الفاعلية في الادارة المالية للشركة، ويأتي تحقيق افضل النتائج المالية للمساهمين على رأس اولويات مجلس ادارة الشركة».

«بتلكو» تقدم خدمات الواي فاي للقطاع التجاري بالتعاون مع شركة Apto Networks



ANDERS EMILSSON
Apto Networks



عبدالرحمن منير
BATELCO

أعلنت بتلكو BATELCO، المزود الرائد لخدمات الاتصالات الرقمية، في مملكة البحرين، عن تعاونها مع شركة Apto Networks لتقديم خدمات الواي فاي لزبائن القطاع التجاري (B2B) أو للمستهلكين (B2B2C) في المملكة.

وقد اختارت بتلكو منصة Apto لإدارة خدمة الواي فاي (Apto Service Management Platform™) بالإضافة إلى منصة (Apto SMP Venue Wi-Fi Manager™) لإدارة خدمات شبكة الواي فاي في مختلف المواقع. وتقدم بتلكو خدمات الواي فاي لمواقع زبائنها من القطاع التجاري، مع تشغيل هذه الخدمة إما باستخدام معدات الواي فاي الموجودة لدى الزبون أو بتوفير حل متكامل يشمل معدات التشغيل بالإضافة إلى خدمة الواي فاي.

وبهذه المناسبة، قال مدير عام القطاع التجاري لدى شركة بتلكو البحرين عبدالرحمن منير: «تمّ التعاون مع شركة Apto بناءً على سجلها الحافل بالمنتجات المبتكرة وبالأخص تلك المتخصصة بحلول شبكات الواي فاي لمشاركتي القطاع التجاري، والتي تتماشى مع مساعيها الرامية إلى توسيع نطاق أعمال شبكة الواي فاي من ناحية التغطية والوظائف التشغيلية، علاوة على توفير منصة تواصل الكترونية بين بتلكو ومشاركتيها من القطاع التجاري مع مستخدمي شبكة الواي فاي».

«بتلكو» تدين خدمة 5G للتجوال الدولي للمرة الأولى في البحرين ميكيل فينتر: تزود الزبائن بالطول العملية ونثري تجربتهم وتلبي احتياجاتهم



وقعت شركة بتلكو BATELCO، إتفاقية مع شركة «دو» DU لتدشين خدمة 5G للتجوال الدولي في دولة الإمارات العربية المتحدة، وبهذا تكون «بتلكو» أول من يدشن هذه الخدمة في المملكة. وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للشركة ميكيل فينتر: «يسعدنا ان

نعلم عن توقيع هذه الإتفاقية مع شركة DU والتي ستوفر خدمة 5G للتجوال الدولي لزبائننا أثناء زيارتهم دولة الإمارات. تعدّ هذه الإتفاقية ثمرة الجهود التي تبذلها «بتلكو» لتزويد الزبائن بالحلول العملية التي تثرى تجربتهم وتلبي احتياجاتهم».

أضاف: «نحرص دائماً على ان نكون سباقين في استقطاب أحدث تكنولوجيا الاتصالات والحلول الرقمية الى مملكة البحرين، حيث كنا أول شركة تطرح خدمات الـ 5G تجارياً في المملكة، ونحن الآن أول من يقدم خدمة 5G للتجوال الدولي وينبع حرصنا من إيماننا التام في دعم رؤية مملكة البحرين للإقتصاد الرقمي».

أنتِ

بتحددي وطريقكِ

كل الإحتمالات مفتوحة،
وقدراتك أكيد متوفرة،
لتكوني أساس المجتمع...

MEDGULF 



* بقلم ضحى عبد الخالق

العاملين في مجالات سيزداد عليها الطلب في قطاع الخدمات والترفيه والتمثيل والسياحة والتعليم والطب والإعلام والتواصل الحديثة. بالأفق صبية وشاب تزوجا للتو يتشاركان عبء العمل والحياة يقضيان العمر بمساواة وكرامة وحب وتحليان بالعمل وبالحمم وبالتخطيط. وأخيرا تحت شعار النساء وطن وطموح فقد تم حديثا إعلان مدينة الرياض عاصمة للمرأة العربية، وهو موضوع يتطور بسرعة وتتطلع من الأردن للتعاون مع جيل قادم وجديد من نساء الأردن ومن نساء الجزيرة العربية، سيدات عالمات ومُتعلّقات ومُشاركات لبناء أوطانهن.

* خبيرة في قطاع الاتصالات
وتكنولوجيا المعلومات

للرأة الأردنية في يوم المرأة

وقفت أمه وعلى شماله أخته بالوقت الذي تحدّث فيه بحماس وصدق بالغين عن خطأ ساخن للبحث في قضايا التحرش في مكان العمل وعن حق المرأة بأن تختار مكان ووقت عملها من دون وصاية منه وهو الخادم العام الذي لن يكف عن دعم عمل النساء، بعد الإشارة إلى أن وزارة العمل في الأردن هي أول من افتتح حضانه للنساء العاملات وأن الموضوع سيستمر بالتحسن!

ولا شك بأن الطبائع قد تغيّرت فالنجاح لم يعد يُقاس بأن يكون الرجل شديدا سليطا غليظ القلب أو مُتَحَفَظًا «ماتشو».

بل المطلب اليوم أن يكون الرجل أرق وأنعم! بتعبير آخر؛ البشرية بأكملها تُطالب لا بل وتحتاج اليوم إلى أجناس أكثر قدرة على التعامل بالذكاء العاطفي ولتوظفه بالعمل العام.

وتعد قدرة بعض الرجال على استدامة عمل الفريق مع الجنس الآخر من السمات الشخصية المعترية لنجاحهم لا بل لتمييزهم في هذا العصر؛ أي القدرة على توسيع رُقع التعاون عبر قبول الجنس الآخر لتحقيق أهداف مُشتركة. وهنا نتوقع بزوغ أدوار وأشكال جديدة لعدد من الرجال

أبتدئ بالسّلام على كل النساء أينما وجدن وكيفما كنّ هُنَّ. على جميع العاملات في القطاع العام أو القطاع الخاص أو غيره! السّلام على الجنديّات، قوة وجيشا وأمنا ودركا وحرسا وشرطة، على كادر الوزارات من النساء وفي كل المؤسسات، سلام على الأخوات والأمهات العاملات، سلام للجدّة وللزوجة وللصديقة وللجارة العاملة وللموظفة المُعترية، سلام لابنة تنهل العلم في بلاد الغربية ولمُعترية تعمل في بلاد العرب، سلام لمن تصل نهارها بليها عملا وفي الذكرة صورة لسيده مُعلّمة ولأمّ باسلة غادرت مدينتها لتعمل مُدرّسة في قرية نائية لأنها تُحبّ التعليم وتربية النشء، السّلام على نساء هذه البلاد المُمتلئة بهن جميلات بهيات نشميّات وأميرات.

لقد تطوّر الكثير في ملفّ المرأة الأردنيّة والعربيّة عموماً! وبالأخير قد يطول الحديث نظرا لما عاينته المرأة العربية من حروب ونزاعات أهليّة ومن لجوء وضرر. وفي الأردن ما تزال بعض قضايا المرأة بلا حلول ولكن صورة بالذهن علقت أخيرا الوزير عمل أردني شاب وهو يفتتح مهرجانا نسويا احتفالاً بيوم المرأة العالمي، وعلى يمينه

Shure playing an integral role at the Super Bowl pre-game show

With more than 100 million people watching around the U.S. — and another 50-65 million watching around the globe — many eyes and ears tuned in to one of the biggest nights in sports.

From the Super Bowl pre-game show, rousing rendition of the national anthem by Demi Lovato, referee mics, sideline reports, and the high-energy halftime performance by Jennifer Lopez and Shakira, Shure played an integral role in bringing the sounds of the game to a worldwide audience.

Lopez, a Shure endorser since 2016, and her daughter, Emme Mu?iz, performed together on Axiem® Digital ADX2FD with customized KSM8 microphones. Emme Mu?iz sang with a gold mic and Jennifer used a custom crystal silver one as well as a second custom crystal black Shure KSM8 to coincide with her wardrobe change.

Columbian-born rapper J. Balvin joined the stage at halftime sporting an Axiem Digital ADX2 with a KSM9HS microphone capsule. In addition, 164 Shure P10RDiversity wireless bodypack receivers for in-ear monitors were used during the halftime show as well.

"For the third year in a row, we relied heavily on Shure Axiem Digital Wireless Microphones for the Super Bowl Halftime Show," said Gary Trenda, Lead RF Technician for Professional Wireless Systems (PWS), which was hired by ATK Audiotek to handle wireless microphones and IEM systems for the pre-game, halftime entertainment and referee. "We utilized the system's Frequency Diversity and Quadiversity capabilities to deliver the reliable wireless audio this event requires".

The ceremonies officially started with a magical performance from Yolanda Adams, who sang "America the Beautiful" on Axiem Digital ADX2 with a BETA® 58A. Demi Lovato, in her second awe-inspiring performance on back-

to-back Sundays after performing at the GRAMMYS®, delivered a flawless rendition of "The Star Spangled Banner" on Axiem Digital ADX2FD with an SM58®. Fox Sports' pre-game, halftime and post-game shows relied on 20 channels of Shure Axiem Digital. With difficult RF conditions in Miami, Axiem Digital allowed many wireless channels to coexist within a single TV channel of frequency availability. This enabled the event to also operate 22 channels of Shure PSM® 1000 in-ear personal monitoring systems. Using Wireless Workbench®, the audio team was able to closely monitor all of the gear throughout the entire program.

"The versatility of the Shure Axiem digital and analog units were an integral part of our pre-, halftime and post-game shows in a very hostile RF situation," said Chris Eckert, Lead RF Technician at Soundtronics Wireless, Las Vegas. "The use of interference detection mixed with real time frequency hopping made a sticky situation into a breeze. Alongside with the PSM 1000s range and clarity to cover all the walks that talent had to do on this constantly moving show to ensure they had IFB coverage wherever they went."

Referees were outfitted with Shure's newest line of premium subminiature microphones, TwinPlex®, which were officially launched after last year's Super Bowl. The TL47 model was used with ADX1 with ShowLink in bodypack frequency diversity.

The sideline interview mics used by Erin Andrews and Chris Myers were powered by Shure Axiem Digital with Quadiversity, a patented technology leveraging four simultaneous RF inputs to feed a single RF channel. Shure was also prevalent at other major NFL broadcast events leading up to the Super Bowl, including the AFC Championship game press conferences and the NFL Honors special.

نحمي نمط حياتك... ببساطة.



www.aicj.jo

f Arabia Insurance Company Jordan – AICJ @ arabiainsurancejordan

Arabia
INSURANCE JORDAN



التأمين
العربية
الأردن



Arabia Insurance building Shmeisani
Abdel Hamid Sharaf Street, building #3

OUR BRANCHES

Amman (Main Office):
Tel.: 0096265630530
Fax: 0096265622303
Email: info@aicj.jo

Irbid:

Tel.: 0096227251152
Fax: 0096227251152
Email: info@aicj.jo

OUR OFFICES:

Salt
Tel.: 0096253500180
North Marka
Tel.: 0096264891213



نيل لاينز



محمد رفه

نيل لاينز مديراً عاماً لعلامة «أودي» في السعودية

عُيّن نيل لاينز مديراً عاماً لعلامة «أودي» AUDI في المملكة العربية السعودية، حيث سيكون مسؤولاً عن عمليات أودي المحلية. ويتمتع لاينز بخبرة ومعرفة كبيرتين في قطاع السيارات وظّفهما لتحقيق نجاح باهر في مسيرة مهنية امتدت لأكثر من ٢٤ عاماً، وقد شغل خلالها مناصب إدارية عليا لدى عمالقة صانعي السيارات. وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي لشركة ساماكو محمد رفه: «منذ تأسيسها في المملكة العربية السعودية، لعبت «ساماكو للسيارات» دور حليف طليعي واستراتيجي لـ «أودي» في نطاق التوزيع والخدمة بعد البيع، كما يليق بعلامة تجارية عالمية رائدة. لدينا اقتناع راسخ أن المؤسسة الناجحة تجمع بين موظفين مؤهلين وإدارة حاذقة قادرة على توجيه الموارد البشرية في الإتجاه الصحيح. من هذا المنطلق، عيّننا السيد نيل لاينز مديراً عاماً جديداً لـ «أودي» السعودية كي يعرّز رؤيتنا ويوطد قيمنا. نحن على أتم الثقة بقدرته على قيادة علامتنا التجارية نحو الحقبة التالية من التوسّع والريادة عبر المملكة بما ينسجم مع رؤية السعودية ٢٠٣٠ التي تنهض بالمملكة ككل. نتمنى له دوام التوفيق في منصبه الجديد والمشوق».

بورشه تقدم سيارة ٩١١ توربو إس الجديدة

قوة إستثنائية وتصميم مثالي للإستخدام اليومي على الطرق والحلبات



قدمت بورشه Porsche الجيل الجديد من سيارة ٩١١ توربو إس التي تمتاز بقوتها الاستثنائية وتوفر أعلى مستويات الراحة والديناميكية. وتتوفر ٩١١ توربو بنسختي كوبيه وكابريوليه، بقوة ٦٥٠ حصاناً، أما علبة التروس PDK فتتألف من ثماني سرعات والتي تساهم في تقليل زمن الانطلاق من السكون إلى ١٠٠ كيلومتر في الساعة إلى ٢,٧ ثانية (أي أقل بثانيتين مقارنة بالطران السابق) فيما تظل السرعة القصوى كما هي عند ٣٣٠ كيلومتر/الساعة. ويعتمد محرك سيارة ٩١١ توربو إس الجديد في بنيته على محرك ٩١١ كاريرا، حيث يتضمن المحرك الجديد نظام تبريد جديداً كلياً لهواء الشحن، وشاحنين توربينيين VTG أكبر حجماً منسقين في تصميم متكافئ مع أغطية قابلة للتعديل كهربائياً لبوابة صمام تصريف الغازات. كما تم تجهيز المحرك الجديد بحاقن بيزو، مما يحسّن مواصفات السيارة إلى حد كبير من ناحية الاستجابة، والقوة، والعزم، والانبعاثات، والقدرة على زيادة السرعة.

أما المحرك الجديد سداسي الأسطوانات فيتميز بأربع فتحات تهوية، مع مقطع عرضي أكبر، ومقاومة أقل، مما يعزز كفاءة المحرك الإجمالية. وقد حل الشاحنان التوربينيان VTG ببنيتهما المتناسقة وأبعادهما الأكبر محل الشاحنين التوربينيين المتطابقين السابقين، بينما يدور المكبس والعجلات التوربينية الآن في اتجاهين متقابلين. وتتألق السيارة الجديدة بتصميم مثالي للإستخدام اليومي على الطرق العامة وحلبات السباق على حدٍ سواء.

بورشه تعتمد طريقة مبتكرة للطباعة على سياراتها تتيح لعملائها اقتناء منها ما يعكس فرد مالكيها مثل بصمات أصابعهم

طوّرت شركة بورشه الألمانية طريقة مبتكرة تتيح طباعة عناصر رسومية بجودة بصرية عالية على أجزاء من هيكل السيارة المطلي. ومبدئياً، بإمكان العملاء الذين يشترون سيارات ٩١١ جديدة، تخصيص غطاء المحرك بتصميم يعتمد على بصمات أصابعهم وستتوفر على المدى المتوسط تصاميم أخرى بحسب طلب العميل. وتتاح هذه الخدمة عبر مراكز بورشه التي ستتواصل مع مستشاري العملاء في قسم بورشه للتصنيع بحسب الطلب الذي يتخذ من تسعر فنّها وزن مقرأً له، حيث يناقش هؤلاء المستشارون مع العملاء تفاصيل العملية بالكامل، بداية من تسليم بصمة أصابع العميل وحتى تصنيع السيارة.



There's a thin line between what's granted ...



and what's not

المجدوعي للسيارات تستحوذ على وكالة «بيجو» في السعودية يوسف بن علي المجدوعي: الحدث يمثل عصراً جديداً لنا وفق استراتيجية نمو راسخة



أعلنت شركة المجدوعي للسيارات عن استحواذها على وكالة سيارات «بيجو» PEUGEOT الفرنسية رسمياً في المملكة العربية السعودية، وذلك بحضور نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة «PSA» في الشرق الأوسط وأفريقيا سمير شرفان والرئيس التنفيذي لقطاع السيارات في شركة المجدوعي للسيارات يوسف بن علي المجدوعي.

وألقى المجدوعي كلمة في المؤتمر الصحفي الذي عقد بالمناسبة قال: «بعد قضاء أكثر من ٣٥ عاماً على إنطلاق أعمال مجموعة المجدوعي للسيارات، وبناء شراكة ناجحة مع مجموعات عالمية، اليوم يشكل منعطفاً مهماً لنا لاستكمال مسيرة النجاح الذي حصدها جميعاً بفضل من المولى عز وجل، ثم بفضل مؤازرتكم لنا عملاً. كما أود أن أنتهز هذه الفرصة لأشكر شركة «بيجو» على الثقة التي أولتها لنا للوصول الى هذا الحدث الذي يمثل عصراً جديداً لنا وفق استراتيجية نمو راسخة، وخطة أخرى نوعية في المملكة، تعزز حضورنا في السوق وترسخ سمعتنا كواحد من أهم وكلاء السيارات وأكثرهم نشاطاً».

من جهته تحدث شرفان قال: «ليس لدينا أدنى شك في ان الخبرة الكبيرة والواسعة التي تتمتع بها مجموعة المجدوعي للسيارات شجعتنا كثيراً على الدخول بشراكة استراتيجية معهم ونحن على ثقة بأن علامة «بيجو» سيتم خدمتها بطريقة متقدمة وباحترافية عالية تتناسب تاريخها العريق، ونحن على يقين بأن حضور هذه العلامة سيكون فعالاً وعلى نطاق واسع بالمملكة العربية السعودية من الآن وصاعداً».

الإتفاقية تفتح آفاقاً جديدة للمواطنين للإستفادة من فرص التطوير الهندسي والبرمجي «نيوم» تدخل شريكاً رئيسياً في فريق «مرسيدس - بنز إي كيو فور مولا إي»



وقّعت شركة نيوم NEOM و«مرسيدس - بنز إي كيو فور مولا إي» المحدودة إتفاقية شراكة طويلة الأمد تصبح نيوم بموجبها شريكاً رئيسياً في فريق «مرسيدس - بنز إي كيو فور مولا إي». وتتيح هذه الشراكة فرصاً هائلة لنقل المعرفة وتوفير المزيد من التدريب والتعليم في المملكة، وكذلك تطوير مواهب سائقي السباقات الشباب.

كما ستوفر هذه الشراكة فرص تطوير وإعادة من يتم اختيارهم من الموظفين السعوديين الذين يعملون عن كثب مع فريق السباق ويتمتعون بالمؤهلات اللازمة في مجال الهندسة وتطوير البرمجيات.

وستكون نيوم أيضاً شريكاً رئيسياً ومؤسساً لبرنامج تطوير سائقي «مرسيدس - بنز إي كيو فور مولا إي» الذي يبدأ في أوائل عام ٢٠٢١ ويشمل السائقين المبتدئين الموهوبين.

وتعليقاً على الشراكة قال الرئيس التنفيذي لشركة نيوم نظمي النصر: «نحن سعداء بتوقيع إتفاقية الشراكة مع فريق «مرسيدس - بنز إي كيو فور مولا إي» ومتحمسون للعمل معه. فنحن مستعدون دائماً لإقامة شراكات تعتمد مبدأ الابتكار كمفتاح للمستقبل المستدام. وبالتالي نشجع الجميع على اعتبار نيوم مختبراً حياً يمكنهم فيه تجربة تقنيات جديدة وتطويرها بالتعاون معنا ومع الآخرين».

«نيسان» تطلق طراز «ليف» المثالية لحمل الأطفال على النوم مع أول تهوية خالية من الإنبعاثات

أعلنت شركة «نيسان» للسيارات عن توفير حل للأهالي المنهكين في جميع أنحاء أوروبا والذين يعتمدون بشدة على التأثير السحري للقيادة من أجل حمل طفلهم على النوم.

فقد تم طرح نيسان ليف DREAM DRIVE أول تهوية خالية من الإنبعاثات



في العالم ابتكرها مهندسو نيسان بالتعاون مع مهندس الصوت والأخصائي في مجال النوم طوم ميدلتون. ويحاكي ألحان النوم المخصص للأطفال الترددات الصوتية الهادئة لمحرك الاحتراق والتي من شأنها حمل الأطفال على النوم من دون إصدار أي انبعاثات ثاني أكسيد الكربون.

«ألفاروميو» تعيد «جوليا جي تي إيه» أبرز أساطير تاريخها

أطلقت «ألفاروميو» سيارة «جوليا جي تي إيه الجديدة» المستوحاة من الناحية الفنية والمفاهيمية من سيارة «جوليا جي تي إيه» التي تم طرحها عام ١٩٦٥ «گران توريزمو اليجريتا» التي طورتها «أوتوديلتا» استناداً إلى «جوليا سبرينت جي تي» التي حققت نجاحات لافتة على صعيد عالمي.

وتم تجهيز «جوليا جي تي إيه» بنسخة أكثر قوة من محرك ألفاروميو ٢,٩



المؤلف من ست أسطوانات ثنائي التوربو والذي يولد طاقة بقوة ٥٤٠ حصاناً. ومع «جوليا جي تي إيه» تعود «ألفاروميو» الى جذورها، لتعيد معها واحدة من أبرز أساطير تاريخها وتاريخ السيارات.

A Man's House is His Castle

Cumberland Saves You The Hassle



There is only One
Cumbrella
for your rainy days

C u m b r e l l a

your comprehensive residential insurance

Cumbrella is "YOUR" personal statement policy that protects your household against the unexpected.



Head Office : Dbayeh Highway, Cumberland Building, 3rd Floor
P.O.Box 90-554 Jdeidet El Metn - Lebanon
Tel: 961.4.403888 - Fax: 961.4.403666

Hamra : Clemenceau Street, Weaver Center Bloc A, 8th Floor
Tel: 961.1.366596 / 7 / 8

Tripoli : Mina Street, Mandarine Bldg., Tel: 961.6.200018 / 200019

Jounieh : Jounieh Highway, Sarkis Agha Bldg. Above FAP, 3rd Floor
Tel: 961.9.831979 / 830978

Hazmieh : Mar Roukoz Center - 3rd Floor (Facing Mar Roukoz Church)
Tel: 961.5.952813 / 4 / 5

Email : info@cumberland.com.lb www.cumberland.com.lb



Cumberland

INSURANCE & REINSURANCE COMPANY S.A.L.

Insuring **One** Client At A Time

«مؤتمر بريك بلك الشرق الأوسط» BREAKBULK MIDDLE EAST الوزير عبدالله النعيمي: توقيت انعقاده من شأنه ان يعود بفوائد جمة على المشاركين بفعاليات «إكسبو دبي ٢٠٢٠»



مساعد الدريس (الثاني من اليمين) مترئساً وفد الهيئة العامة للموانئ في المملكة العربية السعودية

في المنطقة، حيث استثمرنا أكثر من ١٥٧ مليار درهم في تطوير وتوسيع الموانئ المحلية في الدولة، ولكن هذه الجهود تسعى الى تعزيز البنية التحتية البحرية في منطقة الشرق الأوسط بأكملها، ونتطلع الى ان تؤتي هذه الخطوات ثمارها، ونرى نتائج هذه الرؤية الطموحة على أرض الواقع».

الخوري

وقال المدير العام للهيئة الاتحادية للمواصلات البرية والبحرية المهندس أحمد الخوري: «مع سعيينا في دولة الإمارات الى تطوير أنشطة النقل والتجارة، فإن الملاحظات والآراء التي تنتج عبر التفاعل والتواصل بين أبرز الفاعلين في هذا المجال لا تقدر بثمن. وقد شهد اليوم الأول من مؤتمر هذا العام مناقشات ثرية بين عدد من أبرز القادة في هذا القطاع، ومن شأن هذا التفاعل المستمر ان يعزز مكانة دولة الإمارات في القطاع البحري العالمي، إضافة الى الإسهام في رفع الكفاءة التشغيلية لهذا القطاع».



من اليسار: بدر الزارع، ماجد العوضي وساره زخور



خالد شلحه – KING ABDULLAH PORT



جواد بوارشي وساره زخور

نُظمت فعاليات «مؤتمر ومعرض بريك بلك الشرق الأوسط ٢٠٢٠» الحدث الأكبر في قطاع الشحن البحري والمشاريع في دول مجلس التعاون الخليجي في دبي للعام الثالث على التوالي، برعاية وزير تطوير البنية التحتية ورئيس مجلس إدارة الهيئة الاتحادية للمواصلات البرية والبحرية الدكتور عبدالله بلحيف النعيمي وبحضور وزراء النقل العرب. وشهد اليوم الافتتاحي للمؤتمر الذي استمر ليومين مشاركة أكثر من ٣٠٠٠ زائر من مختلف أنحاء العالم.

وشهدت نسخة هذا العام إطلاق عدد من المبادرات الجديدة والمبتكرة، فقد تم عقد جلسات لـ «قادة بريك بلك» للتواصل السريع عبارة عن لقاءات لمدة خمس دقائق مع عدد من العارضين، إضافة الى تقديم مبادرة «بريك بلك للواقع المدمج» التي سمحت للشركات بعرض إمكاناتها من خلال تقنيات الواقع المدمج بطريقة مبتكرة وتفاعلية.

النعيمي

وقال النعيمي في كلمته «بكل تأكيد، يؤدي معرض ومؤتمر «بريك بلك الشرق الأوسط» دوراً مهماً في تعزيز نمو قطاع الشحن البحري من مختلف النواحي، وحيث إن دولة الإمارات تشهد تطورات مهمة خلال الفترة الحالية، فإن وجود عدد كبير من المستثمرين من مختلف أنحاء العالم معنا، سيسهم في تحفيز النمو الإقليمي بصورة كبيرة».

وأضاف: «مع اقتراب موعد إنطلاق «إكسبو ٢٠٢٠ دبي»، فإن توقيت انعقاد معرض ومؤتمر «بريك بلك الشرق الأوسط» هذا العام من شأنه ان يعود بفوائد جمة على المشاركين. ونظراً لأن قطاع النقل البحري يضم عدداً من مكونات سلسلة التوريد الصناعية، فإن المشروعات التي تنطلق من فعالية هذا العام ستلعب دوراً مهماً في تحقيق النمو المستدام، فدولة الإمارات تستأثر حالياً بنسبة ٣٥ في المئة من الإستثمارات في قطاع الشحن البحري



من اليسار: محمد جابر (AGILITY)، محمد المجدوعي وإياد عرفة (المجدوعي للوجستيات)



داخل جناح PRAKASH KRISHNAMOORTHY PORT OF SALALAH



محمد المعلم الرئيس التنفيذي لمجموعة DP WORLD مع ساره زخور



محمد غندر

BASRA MULTIPURPOSE TERMINAL



ROGER CLASQUIN

RAK PORTS



MARKO MISKOVIC

BASRA GATEWAY TERMINAL



هشام الأنصاري

MSC - KSA



محمد المجدوعي وإياد عرفة يتوسطان فريق عمل المجدوعي للوجستيات



داخل جناح MAERSK

«موانئ دبي» تستحوذ على «فريزر ساري دوكس»

سلطان أحمد بن سليم: تدعم حضورنا على الساحل الغربي لكندا

أنجزت «موانئ دبي» العالمية استحواذها على «فريزر ساري دوكس» من «ماكوارى انفرستراكتشر بارتنرز» بالشراكة مع صندوق الودائع والاستثمار في كيبك (سي دي بيه كيو).

ويسهم الاستحواذ في دعم حضور «موانئ دبي» في كندا والذي يشمل محطات فانكوفر، نانايمو، برنس، روبرت وسانت جون، وتزوّد منصة الخدمات البحرية المتكاملة العملاء بخدمات الشحنات السائبة والمفرقة وخدمات البضائع العامة.

وقال سلطان أحمد بن سليم، رئيس مجلس الإدارة، الرئيس التنفيذي لمجموعة «موانئ دبي» العالمية: «يسهم الاستحواذ على «فريزر ساري دوكس» في دعم حضورنا على الساحل الغربي لكندا، لا سيّما مع وجود طلب متزايد من عملائنا على منشآت متعددة الأغراض في المنطقة. إننا على يقين بأن «فريزر ساري دوكس» تمتلك كل البنى التحتية اللازمة وأنها في الموقع المناسب الذي يتيح لها تلبية هذا الطلب». وأضاف: «نتق تماماً بأن نهجنا المبتكر سيسهم في إضافة عمليات المحطات الأفضل ضمن فئتها من «موانئ دبي» العالمية إلى أعمال «فريزر ساري دوكس».

«موانئ السعودية»: إجمالي أعداد الحاويات ارتفع بنسبة

٨ في المئة خلال ٢٠١٩

حققت الهيئة العامة للموانئ السعودية «موانئ»، ارتفاعاً في إجمالي أعداد الحاويات الصادرة والواردة خلال عام ٢٠١٩ بواقع ٧ ملايين حاوية بنسبة زيادة بلغت ٨,٠٢ في المئة والقادمة عبر ١٢٧٣١ سفينة تجارية.

وبلغ إجمالي أطنان البضائع المناولة في الموانئ السعودية خلال العام المنصرم ٢٦٢ مليون طن، وبلغ عدد الركاب ١,٣ مليون راكب، فيما بلغ عدد العربات ٧٩٨ ألف عربية، بينما بلغ عدد المواشي ٦ ملايين رأس من الماشية، وذلك وفقاً للمؤشر الإحصائي الصادر عن الهيئة العامة للموانئ.



محمد مروان عرفان

FAISAL M. HIGGI & ASS



AHAMED SHABEER

DOLPHIN LINE

مساعِد بن عبد الرحمن الدريس (الهيئة العامة للموانئ «موانئ» MAWANI - السعودية):



أطلقنا أكبر منطقة لوجستية في المملكة ووقعنا أكبر عقدين في تاريخ الموانئ السعودية

أنشئت الهيئة العامة للموانئ لتؤسس منظومة عمل متخصصة تشيّد وتدير الموانئ السعودية بكفاءة عالية، وتمكنت من تحويل الموانئ السعودية الى رافد إقتصادي مهم وأصبح للأخيرة بتنوع تخصصاتها دور استثنائي في تطوير أعمال التجارة البحرية الإقليمية والدولية ونقل الركاب. وتسعى الهيئة لتصبح اللاعب الرئيس الذي يربط الإقتصاد الوطني بالسوق العالمية وذلك بتوفير منشآت منتجة وأمنة وصديقة للبيئة وتطوير قوى عاملة وطنية ماهرة ومحفزة قادرة على تحمل مسؤولية الأداء وتحقيق الاستدامة المالية.

نائب الرئيس للخدمات المشتركة والأعمال المساندة في «موانئ» مساعِد بن عبد الرحمن الدريس عرض الخدمات المتنوعة المقدمة عبر الموانئ السعودية، وسلط الضوء على بعض تداعيات فيروس كورونا على قطاع الشحن والنقل البحري، مشيراً الى بعض الإنجازات المحققة وفي مقدمتها إطلاق أكبر منطقة لوجستية في المملكة قريبة من جدة وتوقيع أكبر عقدين في تاريخ الموانئ السعودية، كاشفاً عن سعي المملكة لتعزيز مكانة ميناء جدة الإسلامي على البحر الأحمر.

أكبر منطقة لوجستية في المملكة

■ ما هي أحدث التطورات التي طرأت على الهيئة العامة للموانئ؟
- أطلقنا منذ حوالي ثلاثة أشهر تقريباً أكبر منطقة لوجستية في المملكة العربية السعودية تمتد على مساحة مليونين و ٤٠٠ ألف متر مربع وتبعد عن ميناء جدة ٢٠ كلم فقط، وستكون هذه المنطقة داعماً قوياً لميناء جدة على المستويين الصناعي واللوجستي. بالإضافة الى ذلك، ووقعنا أكبر عقدين في تاريخ الموانئ السعودية، وهما تشغيل محطتي الحاويات في ميناء جدة واحدة مع دبي العالمية (DUBAI WORLD) والأخرى مع «محطة بوابة البحر الأحمر» إحدى الشركات الكبرى في تشغيل وتطوير الموانئ محلياً وإقليمياً.

وتوقيع مثل هذه العقود يعد أكبر عملية إسناد وتشغيل في تاريخ الموانئ السعودية، وتعتبر من أكبر عقود التخصيص لاستثمارات تناهز ٩ مليارات ريال سعودي. ومن شأن هذه الخطوة رفع إنتاجية هذه الموانئ وزيادة حصتها من التجارة العالمية. والمعروف انه يمر في البحر الأحمر ١٣ في المئة من التجارة في العالم والتي تربط الشرق والغرب وهذا يتطلب من جميع الموانئ الواقعة على هذا الخط تحسين خدماتها وكفاءتها لجذب الخطوط البحرية الكبرى، ومن هنا سعي المملكة العربية السعودية لأن يصبح ميناء جدة الإسلامي ميناء محورياً على البحر الأحمر وتتعامل مع جميع السفن الوافدة من الشرق والغرب. ■

تداعيات كبيرة لفيروس كورونا

■ هلا وضعتنا في صورة الخدمات التي تقدمونها؟
- تتكون منظومة الموانئ السعودية والتي تشرف عليها الهيئة العامة للموانئ من تسعة موانئ، ستة منها تجارية وثلاثة صناعية مزودة بأفضل الأساليب والنظم وأحدث التقنيات لاستقبال جميع وسائل النقل البحرية. كما تقدم موانئ خدمات متعددة ومتنوعة منها خدمة التراخيص، مواعيد السفن، الإستعلام عن الحاويات، خدمات الفواتير بما فيها فواتير أصحاب البضائع، خدمة طلب إستئجار المرافق، طلب إستئجار منطقة لوجستية، خدمة تتبع المعاملات.

■ ما مدى تأثير فيروس كورونا المستجد على نشاط قطاع الشحن البحري؟

- بالتأكيد، كان لهذا الفيروس تداعيات كبيرة على قطاع الشحن وغيره من القطاعات، حيث توقفت بعض الموانئ عن التعامل مع السوق الصينية التي تعد من أكبر الأسواق العالمية، على أمل عودة الأمور الى طبيعتها في القريب العاجل. إضافة الى ذلك، من المهم إتخاذ الإحتياطات اللازمة منها فحص دقيق للسفن الوافدة من الدول التي ينتشر فيها الفيروس والكشف عن الطاقم والعمال بهدف المحافظة على سلامة الآخرين من إنتقال العدوى.



موانئ
MAWANI
الهيئة العامة للموانئ
SAUDI PORTS AUTHORITY

24/7 Worldwide Full Support

As the world's leading classification society, ClassNK maintains a global service network of 120 exclusive surveyor offices. ClassNK's surveyors work in shipyards and ports around the world, wherever they may be called upon to assess the condition of a ship, to ensure that all of our services are available to clients 24/7, worldwide. To learn more about how our commitment to service has earned the trust of clients worldwide, visit us at www.classnk.or.jp

ClassNK

www.classnk.or.jp

Global Authority in Maritime Standards



محمد المعلم

(الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لموانئ دبي العالمية DP WORLD)؛

مستمررون بالرؤية والنهج نفسيهما المعتمدين حالياً بأن نكون المحرك الرئيسي لتحفيز التجارة حول العالم



تعتبر موانئ دبي العالمية DP WORLD من أكبر مشغلي الموانئ في العالم، وهي شركة منفردة عن شركة دبي العالمية الذراع الإستثمارية الدولية لحكومة دبي. وتشغل موانئ دبي العالمية أكثر من ٦٠ محطة في ٦ قارات وحاويات متداولة تدر حوالي ٨٠ في المئة من عائدها، بالإضافة الي ذلك للشركة ١١ عملية تطوير وتوسعات جديدة في ١٠ بلدان. ولدى الشركة أكثر من ٣٠ ألف موظف ومقرها الرئيسي في دبي.

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب للشركة أحد الشخصيات الفذة في قطاع النقل البحري العربي والعالمى محمد المعلم أبرز دورها الحيوي في تحفيز التجارة العالمية ونمو حركتها، وذكر ببعض مميزاتها على صعيد مساهمتها في البنى التحتية للشركات، الي جانب امتلاكها مناطق حرة ولوجستية ومرافق تساعد في سلسلة التوريد، مؤكداً الإستمرار بالرؤية والنهج نفسيهما كمحرك أساسي لتحفيز التجارة حول العالم، معتمدين المنظومة الرقمية تسهياً للمعاملات وتسريع إنجازها، واصفاً التكنولوجيا بالعامل الأساسي في الإرتقاء بعمل موانئ دبي وتعزيز حضورها في أكثر من ٤٠ دولة.

المعاملات وتسريعها، وإضافة المزيد من الشفافية والدقة في العمل، بما يساهم في زيادة الحركة التجارية ونموها. وفي الوقت نفسه تقليص التكاليف واختصار الوقت وتوفير للتجار بمؤشرات إيجابية وأساسية.

انتشار في أكثر من ٤٠ دولة

■ ما مدى أهمية التقدم التكنولوجي في تطوير أعمالكم؟

– تشكل التكنولوجيا العامل الأساسي في الإرتقاء بعملنا من حيث تعزيز التواصل كوننا منتشرين في أكثر من ٤٠ دولة حول العالم، في ما يتعلق بالشركات اللوجستية العاملة تحت مظلة موانئ دبي العالمية. وتعد التكنولوجيات الحديثة عاملاً أساسياً لربط جميع المرافق العالمية والموانئ، ومن جهة أخرى، جعل المعاملات شفافة وإنجازها بسرعة ودقة متناهية وهذا يشكل قيمة مضافة للتجار. ■



موانئ دبي العالمية من

الشركات الرائدة وتسعى

لتطوير أعمالها باستمرار

مواكبة للمتغيرات العالمية



لوجستية ومشاريع لشركات لوجستية والعديد من المرافق الأخرى التي تساعد في سلسلة التوريد، وهذه ميزة لا تتوفر في الشركات الأخرى.

اعتماد منظومة رقمية

■ في رأيكم ما هي الخطوات المستقبلية لتطوير هذا القطاع؟

– مستمررون بالرؤية والنهج نفسيهما المعتمدين حالياً، بأن نكون المحرك الرئيسي لتحفيز التجارة حول العالم، وتركيزنا الحالي يتمثل حول المنظومة الرقمية وربط الشركات والأقسام مع بعضها البعض، وهذا من شأنه تسهيل

تحفيز التجارة العالمية

■ ما الذي يميز موانئ دبي العالمية؟

– تتميز موانئ دبي العالمية بباع طويل في مجال إدارة الموانئ، ونحن فخورون بأن موانئ دبي العالمية من الشركات الرائدة وتسعى لتطوير أعمالها باستمرار مواكبة للمتغيرات العالمية. وتتواجد موانئ دبي العالمية على خطوط تجارية وبحرية مهمة، بحيث باتت الشريك الاستراتيجي لجهات كثيرة، مما يساعد الأسواق في تحفيز التجارة ونمو حركتها.

ومن المعروف أن العديد من الدول في العالم لا تمتلك بنية تحتية متينة في مجال المواصلات ونقل البضائع، وبالتالي أكثر ما يميز موانئ دبي العالمية انها تدخل في مناطق جديدة ومختلفة من العالم للمساهمة في بناء البنية التحتية، كي تتمكن هذه الدول من تعزيز تجارتها، وهذا أكثر ما يميز موانئ دبي العالمية، مقارنة بمثيلاتها من الشركات. والى جانب الموانئ نملك مناطق حرة ومناطق

HAMBURG SÜD



Regular Containerized Direct Services To Beirut

- Weekly direct sailings From / To: Felixstowe, Hamburg, Rotterdam, Antwerp
- Weekly sailings From Alexandria
- Weekly direct sailings To Lattakia, Mersin, Port Said, Jeddah

Regular services From / To:

- Scandinavian ports
- South American ports (Bresil and Argentina) also Central America (Mexico)

**ALL SPECIAL EQUIPMENTS ARE AVAILABLE
(O.T. - TANKS - FLAT RACKS - REEFERS: 20'/40')**



GENERAL AGENT:

Seatrans Agencies S.A.L.

Charles Helou Avenue - Medawar - Sehnaoui Building - 3rd Floor - P.O.Box: 17-5089 Beirut - Lebanon
Tel: +961.1.574466 | +961.1.574477 • Fax: +961.1.574488 • Email: seatrans-ag@seatrans.com.lb

هشام عباس الأنصاري

(الرئيس التنفيذي لشركة MSC SAUDI)؛

مستثمرون في النمو والتوسع والتركيز على نقل المعدات الثقيلة



شركة البحر المتوسط للشحن البحري MSC خط شحن دولي سويسري إيطالي، ويعد ثاني أكبر خط شحن في العالم. وتوفر MSC شبكة خدمات لا مثيل لها عبر مكاتب خاصة بها في جميع أنحاء العالم وتبقى شركة مستقلة وخاصة قادرة على الاستجابة السريعة للتغيرات في السوق وتنفيذ خطط طويلة الأجل.

الرئيس التنفيذي لشركة MSC SAUDI هشام عباس الأنصاري تحدث لـ «البيان الاقتصادية» عن مكانة وموقع الشركة عالمياً وقدرتها على تغطية جميع مناطق الخليج والشرق الأوسط، وأشار إلى تقديمها خدمات إلكترونية وتميزها باختصاص نقل الحاويات العادية والضخمة، إلى استخدامها التقنيات الذكية إلى جانب تسريع الإجراءات والمستندات، مسلطاً الضوء على أهمية أسطولها المجهز بأحدث التكنولوجيات للاحية الأمان والإبحار وحماية البضائع، مؤكداً استمرار MSC في الخليج بالنمو والتوسع ورفع عدد السفن بهدف زيادة القدرة الاستيعابية مع التركيز أكثر على نقل المعدات الثقيلة والإستثمار في الجانب التكنولوجي..

الصناعات الثقيلة والخفيفة، وكان لهذا الفيروس تأثير سلبي على اقتصادها بالدرجة الأولى وعلى القطاع الصناعي. وبالنسبة إلى أعمالنا وحركة الشحن فقد تأثرت سلباً نتيجة إنتشار الفيروس بسبب تعديل وتغيير مسار العديد من البواخر والسفن.

■ ما هي أحدث التطورات التي طرأت على شركتكم؟

– بالنسبة لشركة MSC في الخليج فإنها تتواجد منذ حوالي ٢٥ عاماً ونعمل باستمرار على النمو والتوسع، بالإضافة إلى ان للشركة ذراعاً لوجستية MEDLOG وهي الشركة الشقيقة لـ MSC. كما نعمل أيضاً على رفع عدد سفن الأسطول بهدف زيادة القدرة الإستيعابية والتركيز أكثر على نقل المعدات الثقيلة وفي الوقت نفسه الإستثمار أكثر في الجانب التكنولوجي الذي يساهم في نمو الأعمال. وكل هذه الأمور تم التركيز عليها خلال الأعوام الماضية بهدف تطويرها. ■

الأفكار وكل ما لدينا من جديد.

سفن مزودة بأحدث التكنولوجيات

■ ما مدى أهمية استخدام التكنولوجيات في أعمالكم وهل من قيمة مضافة؟

– يساهم التطور التكنولوجي الحاصل والتقنيات الذكية في جعل الأعمال والأنشطة أكثر شفافية ودقة، كما تتيح للزبائن الإطلاع لحظة بلحظة على مسار البضائع والموقع الذي وصلت إليه الحاويات، إلى جانب تسريع الإجراءات والمستندات. لذا، فإن التقدم التكنولوجي الحاصل يؤدي دوراً مهماً في عملية ربط الأمور مع بعضها البعض وتقديم داتا ومعلومات دقيقة على مدار الساعة. بالإضافة إلى ذلك تتميز الشركة بأسطول من سفن حديثة ومتطورة جداً ومن الأحدث في العالم، وخلال العام ٢٠١٩ تسلمنا ١٠ بوآخر جديدة تتميز بأحدث التكنولوجيات للاحية الأمان والإبحار وحماية البضائع.

نمو وتوسع

■ في ظل تفشي فيروس كورونا المستجد، ما مدى تأثيره على أعمالكم؟

– تعدد الصين من أهم الدول في مجال

خدمات إلكترونية

■ في رأيكم، ما هي إيجابيات إنعقاد مثل هذا المؤتمر وما أهمية المشاركة بفعالياته؟

– يستقطب المؤتمر جميع المهتمين والعاملين في الأعمال اللوجستية وعمليات الشحن والمعدات الثقيلة. وبالنسبة إلى شركة «أم اس سي» العالمية MSC فإنها تمتلك ٥٢٠ سفينة تعمل على خطوط بحرية متعددة تربط مختلف دول العالم. ■ ما الذي يميزكم عن الشركات الأخرى العاملة في مجالكم؟

– تتميز الشركة بقدرتها على التواجد في معظم الأسواق العالمية، فضلاً عن إمتلاكها أسطولاً ضخماً يجعلها من كبرى الشركات في العالم، بالإضافة إلى قدرتها على تغطية جميع مناطق الخليج والشرق الأوسط، إلى جانب تقديم خدمات للزبائن من خلال مكاتبها الموزعة على مستوى المنطقة العربية. وأكثر ما يجعلنا متميزين هو تخصصنا في نقل الحاويات العادية وتلك ذات الأحجام الضخمة، إلى جانب تقديم خدمات إلكترونية، كما يشكل المعرض فرصة سانحة بالنسبة للينا ل طرح



شوو في بعالم HEALTH PLUS

في عالم:

- بحضروك معاملات دخول المستشفى إنت وبيتك
- بيستقبلوك بالمستشفى كأنك بيتك
- بخلصوك معاملات المستشفى تا ترجع أسرع عبيتك
- بيهتموا بمتابعتك صحياً عبر خدمات الـ Wellness Care



LIBANO-SUISSE
INSURANCE

www.libano-suisse.com



Perpetual
HEALTH PLUS
برنامج التأمين الصحي

اياد عرفة

(المدير العام لشركة المجدوعي للوجستيات):

شركتنا تتميز بمسيرة طويلة تزيد على ٦٠ عاماً فضلاً عن الكفاءة والمصداقية



تمثل المجدوعي للوجستيات إحدى أبرز الشركات الرائدة في مجال توفير سلاسل الأمداد المتكاملة في منطقة الشرق الأوسط، إذ تتمتع بخبرة واسعة على مدار أكثر من ٥٠ عاماً. وتقدم الشركة لعملائها أفضل الحلول الفريدة من نوعها والمصممة خصيصاً لتلبية احتياجاتهم، كما تغطي نطاق خدماتها العديد من القطاعات المتنوعة في مختلف أنحاء العالم.

المدير العام للشركة اياد

عرفة تؤه بفعاليات مؤتمر «بريك بلق الشرق الأوسط» ووصفه بالمهم حيث أتاح الاجتماع بالعملاء والإطلاع على انطباعاتهم وآرائهم حول خدمات الشركة، وتوقع ان تتركز مشروعات القطاع مستقبلاً على محالات النفط والغاز والطاقة المتجددة، منطوقاً الى مزايا الشركة ومصداقيتها في التعامل، مذكراً بتأثير نشاطها بسبلات تفشي فيروس كورونا خصوصاً في حركة البضائع الوافدة من الصين.

فرصة واعدة بالمنطقة

■ في رأيكم ما هي إيجابيات إنعقاد مؤتمر «بريك بلق الشرق الأوسط»، وما أهمية المشاركة بفعالياته؟

– شكل هذا المؤتمر فرصة مهمة بالنسبة لينا للاجتماع مع عملائنا وزبائننا للإطلاع على انطباعاتهم وآرائهم حول خدمات الشركة المقدمة سابقاً، بالإضافة الى البحث معهم في المشروعات والأفكار الجديدة والخطط المستقبلية والتي بنى عليها وضع خطط للتعامل مع المرحلة المقبلة.

■ ما هي أبرز المشروعات المستقبلية في هذا القطاع؟

– ستتركز أبرز المشروعات المطروحة في مجال النفط والغاز بحيث هناك فرص واعدة جداً في العديد من دول المنطقة، منها المملكة العربية السعودية، الإمارات وسلطنة عُمان، فضلاً عن مشروعات في مجال الطاقة المتجددة.

كفاءة ومصداقية في التعامل

■ في ظل المنافسة الحادة داخل قطاع النقل البحري ما الذي يميزكم عن الشركات الأخرى العاملة في مجالكم؟

– ثمة منافسة بالتأكيد في شتى المجالات، إلا ان شركتنا تتميز بمسيرة طويلة تزيد على ٦٠ عاماً، فضلاً عن تميزها بالكفاءة والمصداقية في التعامل مع عملائها، والى جانب الخبرة التقنية نركز أيضاً على التجهيزات والمعدات المستخدمة والأصول الثابتة لضمان سمعتنا في السوق.

■ ما مدى تأثير فيروس كورونا المستجد على الأعمال؟

– حقيقة، تأثر نشاط معظم الشركات بطريقة سلبية نتيجة تفشي هذا الفيروس وتحديداً في حركة البضائع الآتية من الصين، حيث طرأت تعديلات كبيرة على جدول الشحنات الوافدة من هناك، ومن الممكن تأخر وصول بعض الحاويات والبضائع شهراً تقريباً بسبب القيود المفروضة على العمالة في الصين، والتي أدت الى تعديل وصول البضائع بحسب المواعيد الموضوعه سابقاً. ■

خالد شلحة

(ميناء الملك عبدالله - السعودية):

سجلنا نمواً غير مسبوق في شحن البضائع السائبة نسبته ٣٣٣ في المئة



يعدّ ميناء الملك عبدالله أحدث ميناء تجاري متكامل الخدمات في المملكة العربية السعودية والمنطقة ويقع في مدينة الملك عبدالله الاقتصادية ويتميز بموقعه الجغرافي الاستراتيجي وخدماته المتكاملة من خلال استخدام أحدث التقنيات على أيدي أخصائيين متمرسين في هذا المجال. رئيس قسم التسويق في الميناء خالد شلحة أكد ضرورة عقد مؤتمرات تعنى بقطاع الشحن والنقل البحري تعزيزاً للتعاون بين البلدان العربية، وذكر أنه مع ظهور وباء «كورونا» باتت الأمور متجهة الى المجهول لانتشاره السريع من دولة الى أخرى، مطمئناً الى ان دول مجلس التعاون الخليجي سجلت نمواً كبيراً في قطاع النقل

البحري، وان ميناء الملك عبدالله سجل نمواً في شحن البضائع السائبة بنسبة ٣٣٣ في المئة وهي نسبة غير مسبوقة وتشكل إنجازاً للميناء، كاشفاً عن ان تجهيز منطقة الحاويات أضحت في مراحلها الأخيرة، معتبراً التعاون الوثيق بين المملكة ودول مجلس التعاون الخليجي يساهم في زيادة الفرص المتاحة وتحقيق المزيد من النجاح.

■ في رأيكم، ما هي إيجابيات إنعقاد مثل هذا المؤتمر؟ وما أهمية المشاركة بفعالياته؟

– نشارك منذ فترة بفعاليات هذا المؤتمر الذي يعقد في الإمارات العربية المتحدة باعتباره منصة مهمة للقاء اللاعبين الأساسيين العاملين في هذا القطاع، سواء على صعيد الموانئ أو شركات الشحن، ومن المهم الإستمرار في عقد هذا النوع من المؤتمرات لتعزيز التعاون واللقاءات نظراً الى ان ديناميكية الأعمال تتبدل، بالإضافة الى أهمية مواكبة التوجهات التي تشهدها السوق، خصوصاً ما نعاناه اليوم من تداعيات الحرب التجارية بين الولايات المتحدة والصين.

تداعيات «كورونا» على التجارة العالمية

■ ما مدى تداعيات فيروس كورونا المستجد على حركة التجارة العالمية؟

– قبل ظهور الفيروس كان للحرب الدائرة بين الولايات المتحدة والصين تداعيات سلبية على التجارة العالمية. أما الآن ومع ظهور فيروس «كورونا» المستجد باتت الأمور متجهة الى المجهول بسبب الغموض الحاصل نتيجة لانتشاره السريع من دولة الى أخرى وعدم اكتشاف أي لقاح مضاد حتى الآن، وبالتالي فإن المؤشر الإيجابي الوحيد هو عدم تأثر البضائع المستوردة بالفيروس إلا انه يجب اتباع الإرشادات المطلوبة، بحيث أن في النهاية هناك متطلبات واحتياجات يجب تلبيتها.

■ شهدت قطاعات النقل البحري في دول مجلس التعاون الخليجي نمواً غير مسبوق في السنوات الأخيرة، ما ساهم في تعزيز المنطقة كوجهة استثمارية واعدة. بم تعلقون؟

– سجلت معظم دول مجلس التعاون الخليجي نمواً كبيراً في قطاع النقل البحري، وهذا دليل القيادة الحكيمة لهذه الدول في موضوع التخطيط الصحيح والإنجاز. وعلى مستوى ميناء الملك عبدالله، سجل نمواً في مجال شحن البضائع السائبة بنسبة ٣٣٣ في المئة وهذه نسبة غير مسبوقة وتشكل إنجازاً للميناء وللمملكة العربية السعودية ككل.

تعاون وثيق بين المملكة والإمارات

■ ما هي أحدث التطورات التي طرأت على ميناء الملك عبدالله؟

– بعد تدشين الميناء في شهر فبراير عام ٢٠١٩ بحضور سمو ولي العهد الأمير محمد بن سلمان بن عبد العزيز، نحن مستمرين في تجهيز منطقة الحاويات وقد أصبحنا في مراحلها الأخيرة، بحيث حققت البضائع السائبة نقلة نوعية، خصوصاً في عملية التصدير. بالإضافة الى أنه حالياً يتم دراسة مشاريع تتعلق بمناطق إيداع وإعادة تصدير.

■ كيف تستفيدون من الفرص الإقليمية الحالية في مجال شحن البضائع السائبة والنقل البحري؟

– ثمة تعاون بين المملكة العربية السعودية ودول مجلس التعاون الخليجي على مستويات عدة يخدم مصلحة الدول كما ويساهم في زيادة الفرص المتاحة وتحقيق المزيد من التطور والنجاح. ■



EVERGREEN LINE

www.evergreen-line.com

Far East weekly service to Beirut:

Offering weekly service from

**JAPAN - CHINA - SOUTH EAST ASIA - AUSTRALIA - INDIAN sub continent to
LEBANON via ALEXANDRIA**

DIRECT SERVICE from/to THE ADRIATIC AREA:

**TRIESTE - RAVENNA - ANCONA - PIRAEUS - ALEXANDRIA - BEIRUT -
PIRAEUS - VALANCIA - FOS SUR MER**



**Accepting cargo from /to
Czech Republic-Slovenia-Croatia-Bosnia-
Herzegovina-Austria-Poland-Turkey-Greece-Spain**

General Agent in Lebanon:

Phoenician Maritime Agency(PMA)sal

Charles Helou Avenue, Medawar - Sehnaoui Bldg, 5th floor

Tel:+961 1 572233 Fax:+961 1 572277

E-mail: business@pma.com.lb - pmasal@pma.com.lb

محمد جابر (الرئيس التنفيذي للعمليات في «أجيليتي AGILITY» أبوظبي):

ممايزون باستخدامنا تكنولوجيا المعلومات واعتماد برامج متخصصة في أتمتة وتسريع الأعمال



بدأت «أجيليتي» AGILITY كشركة تخزين محلية في الكويت ونمت لتصبح أكبر شركة خدمات لوجستية في الشرق الأوسط. وتعمل «أجيليتي» للخدمات اللوجستية العالمية المتكاملة مع الشركات الأخرى لنقل وتوزيع السلع التي من شأنها تعزيز التجارة العالمية وتقدم خدمات الشحن الجوي والبحري والبري وخدمات للتخزين، إضافة إلى الخدمات اللوجستية للمشاريع والمعارض والفعاليات والكيماويات، وتمتلك مجموعة متنوعة من الشركات.

الرئيس التنفيذي للعمليات في أبوظبي - مدير إقليمي - المشاريع في الشرق الأوسط وأفريقيا محمد جابر اعتبرها أهم الشركات في مجالها وحضورها القوي في الإمارات وأفريقيا، وأشار إلى تمايزها باستخدامها تكنولوجيا المعلومات واستثمارها الضخم في المجال الرقمي واستغلالها تقنية المعلومات، بالإضافة إلى اعتمادها برامج متخصصة في أتمتة وتسريع الأعمال، عارضاً إنجازاتها المتعددة، ومن بينها افتتاح مجمع لوجستي جديد في الرياض يمتد على مساحة ٩٠٠ ألف متر مربع، وتوسعها نحو الموزمبيق حيث الفرص الواعدة، متوقفاً أن يكون لفيروس «كورونا» تأثير محدود على القطاع اللوجستي بعكس تداعياته السلبية على قطاع الشحن.

تأثير كورونا غير ملحوظ على القطاع اللوجستي

■ ما مدى تأثير فيروس كورونا المستجد على أعمالكم؟

- نجد ان الموضوع أخذ أكبر من حجمه على المستوى الإعلامي، بحيث من المتوقع ان يكون له تأثير محدود على القطاع اللوجستي إنطلاقاً من وجود المواقع ووسائل التواصل التي تساهم في زيادة الوعي حول هذا الفيروس وكيفية التعامل معه بأقل أضرار ممكنة. ولا ننكر ان عدم اكتشاف الفيروس قبل إنتشاره المتسارع كان له تداعيات سلبية على إقتصادات العالم. وفي ما يتعلق بقطاع الشحن تكبّد أصحاب السفن خسائر ضخمة بلغت ٣٥٠ مليون دولار أسبوعياً نظراً لتعرض المعدات في أوروبا لضغط كبير غير مسبوق نتيجة تكبّد البضائع والمعدات في الصين، ولكننا نتوقع عودة الأمور إلى طبيعتها خلال الأشهر القليلة المقبلة.

ونتمنى ان تنجح جميع الدول في تخطي هذه الأزمة والتعاون جميعاً لتقليل التداعيات السلبية لهذا الفيروس والخروج بأقل خسائر ممكنة. ■

تتيح للعملاء إجراء العمليات اللوجستية كافة من مختلف دول العالم، إلى جانب مراقبة عمليات الشحن وغيرها، بالإضافة إلى اعتمادها برامج متخصصة في أتمتة وتسريع الأعمال، إلى جانب استخدام تقنيات متطورة تهدف إلى تعزيز التعامل والثقة مع الزبائن وحصولهم على خدمات بأفضل الأسعار. وفي الوقت نفسه تسجل «أجيليتي» أرباحاً جيدة نسبياً ومعدلات نمو تعود إلى استخدام التكنولوجيات المتطورة إلى أقصى حدود لتعزيز التكلفة.

توسع نحو الموزمبيق

■ ما هي أحدث التطورات التي طرأت على شركتكم؟

- من أبرز التطورات التي شهدتها الشركة افتتاح مخازن ومستودعات، بالإضافة إلى افتتاح مجمع لوجستي جديد في الرياض يمتد على مساحة ٩٠٠ ألف متر مربع مع خطة لاستثمار ٢٦٨ مليون دولار داخل المملكة، إلى جانب افتتاح منطقة حرة في منطقة خليفة الصناعية «كيزاد» ومساحتها ٢٠٠ ألف متر، تتيح لأبوظبي تنافسية عالية، بالإضافة إلى التوسع نحو الموزمبيق حيث الفرص واعدة وكبيرة وقد عملنا على تجهيز المكاتب والأعمال ممتازة جداً ونخطط لاستثمارات هناك في القطاع اللوجستي والبنى التحتية.

تطوير قطاع الشحن

■ في رأيكم، ما هي إيجابيات انعقاد مثل هذا المؤتمر والمعرض وما هي أهمية المشاركة بفعالياته؟

- تعد «أجيليتي» من أهم الشركات العالمية في مجالها ولها حضور قوي في الإمارات العربية المتحدة وأفريقيا، كما تنوع استثماراتها في مجالات متعددة، منها البنية التحتية وقطاع النقل والتخزين والخدمات اللوجستية، إلى جانب العمليات المتعلقة بقطاع النفط والغاز والتجزئة.

وتكمن أهمية المعرض بأنه يجمع العديد من الأقطاب ومقدمي الخدمات اللوجستية، بالإضافة إلى أصحاب السفن، شركات الشحن والجهات الحكومية، وذلك بغرض مناقشة التحديات القائمة وتبادل الآراء والأفكار بهدف الإرتقاء بالخدمات وتطوير قطاع الشحن.

برامج أتمتة

■ ما الذي يميّز شركتكم عن مثيلاتها من الشركات الأخرى العاملة في مجالكم؟

- أكثر ما يميّز «أجيليتي» استخدامنا تكنولوجيا المعلومات، نظراً لاستثمارها الضخم في المجال الرقمي واستغلالها تقنية المعلومات عن طريق منصات متطورة وذكية



UNISHIP GROUP

SINCE 1977

Group Companies:

Elie Zakhour Establishment.

United Middle East Shipping Co.sarl.

Allied Levant Lines Ltd. Sarl.

United Middle East Shipping Agency Sal.

GENERAL AGENTS OF LIBERTY GLOBAL LOGISTICS

RO-RO SERVICES: U.S.A - LEBANON - ARABIAN GULF



UNITED MIDDLE EAST SHIPPING Co. sarl.

Head Quarters:

Ashrafieh - Rmeil - Kobayat St - Liberty Building
Beirut - Lebanon

Tel:(961 - 1)580398 - 580376 - 584734 - 561866

Fax:(961-1) 584621

E-mail:info@unishipgroup.com

Website:www.unishipgroup.com

Mohamed Ghandar (CEO – Basra Multipurpose Terminal):

Our core value is our people

Basra Multipurpose Terminal (BMT) is the largest multipurpose terminal in the port of Umm Qasr, Iraq, handling containers, heavy lifts, and other cargoes alike, it dedicates itself to serving its customers efficiently and cost-effective, with the objective of providing the port of Umm Qasr with a world class operation: safe, productive and reliable. Those are the key elements of its business and its service. BMT is equipped to handle container and general cargo, performing customer tailored stevedoring services to shipping lines and consignees alike. It prides itself on being the terminal of choice of one of the largest shipping lines in the world, handling the largest volume brought into Iraq by a single shipping line. Its strategic relation with its customers has incentivized the first direct call of a mothership class vessel into Umm Qasr port, which has now become the new standard. In a Q & A with Al Bayan Magazine, Mohamed Ghandar, CEO of Basra Multipurpose Terminal, talked about the added value behind their participation in BreakBulk Middle East and shed lights on the characteristics that differ them from other similar companies. He further expressed his opinion regarding the role of technology in their industry and evaluated the current situation in Iraq. Below is an account of the interview.



*** In your opinion, what are the advantages of this conference & what is the added value you are getting from your participation in it?**

- I have been working in this business for around 25 years with different companies so I am very familiar with such events. The best thing about this event is that it is a chance for us to show who we are to our clients, vendors and it is a good commercial event. Also, it is a good chance to meet all the colleagues and get updated about what is going on in the global market and Middle East markets as well as having a sneak peek about competition. It is very important also to benchmark yourself about where we are and what's going on globally because there are a lot of international companies and not only local ones is this event.

*** What differs you from other companies?**

- We are a multinational organization, we have invested hundreds of millions of dollars in Iraq so far and what differs us from our competitors is our people. We invest a lot in training and developing our people, our core value is all about our people so we are keen to hire the right people, hire and train our people continuously. Also, the safety which is related to our people, clients and the goods which we handle are key.

*** What is the role of technology in your industry?**

- Technology is very important because it means on time delivery, data quality, getting real time updates about what activities and how good we are performing. It is a good thing for our clients to get updated 24/7 and it is important for the efficiency in the way we are operating so we can get data, do data mining, study data and know exactly where the areas which we need to improve so it is a must nowadays. Moreover, technology is very important for the environment because the more you operate effectively and efficiently, the more you will be able to reduce your CO2 emissions.

*** How do you evaluate the current situation in Iraq and how is it affecting your work?**

- I've been working in Iraq for 25 years and Iraq is rich in its people and we wouldn't have invested hundreds of millions of dollars there unless we have done a clear study on Iraq.

*** What are your recent achievements?**

- We have two terminals existing and new terminals. The terminal that we operate today is a multipurpose one, it handles all types of goods, it is the only multipurpose terminal in the platform and now we are building a fully dedicated container terminal on the other side to make sure that the old terminal which we are currently operating will be fully dedicated to breakbulk.

*** How did coronavirus affect your business?**

- Of course it does affect, there are a lot of bookings coming from the far east that have been put on hold and lately the news are not promising because it seems the virus is spreading.

Marko Miskovic

(Project Development Executive - Basra Gateway Terminal)

We maintain a profitable preferred gateway by offering an unmatched simplified customer experience

Marko Miskovic, Project Development Executive at Basra Gateway Terminal was among the prominent people who participated, along with several of his colleagues, in BreakBulk Middle East held in Dubai. In a Q & A on the sidelines of the event, Miskovic talked about the purpose behind their participation in this event and the role of technology in their business. He further gave us an idea about their recent achievements and the characteristics that make them different from other ports, as well as expressing his opinion regarding the effect of coronavirus. Below is an account of the interview.



*** In your opinion, what are the advantages of this event & what is the added value you are getting from your participation in it?**

- We have been participating in the Breakbulk Middle East for the passed two years. It is the third year that we are here and it is a good opportunity to spread our name and service in the Middle East especially because we are in Iraq and it is a challenging country so we want to show our achievements and what we did in Iraq during the passed few years.

*** How is the situation in Iraq affecting your business?**

- Basra Gateway Terminal is a part of ICTSI international and from 2013 up till today, we invested in Iraq ports around 280 million dollars so we think that Iraq is a good place, there are some challenges there but not to an extent that they cannot be resolved.

*** What differs you from other ports?**

- We invest in new equipment and personnel. We maintain a profitable preferred gateway by focusing on all stakeholder's requirements, by ensuring an engaged and efficient team, with environmental, social, governance and security focus, and highlighted by offering an unmatched simplified customer experience that always exceeds our customers expectations.

*** What role does technology play in your business?**

- Technology plays a role in the way that we have state of art container operating systems, very costly, we need to have trained people but at the end delivering the service as per international standards to the clients.

*** What are your recent achievements?**

- We are handling close to 50 percent of the market in Iraq so this is one of the biggest achievements. We have the biggest crane for container handling in Iraq & we accommodate big vessels in Iraq.

*** How is coronavirus affecting your business?**

- It affects negatively because the cargo is coming from China so if China will stop to load cargoes then the ships will be empty and it will affect us. At the moment, it is not affecting us so much but I think its consequences will appear clearly in March and April.

CMA CGM MORE THAN EVER COMMITTED TO LEBANON



SHIPPING THE FUTURE

CMA CGM

Roger Clasquin

(Chief Commercial Officer - RAK Ports)

RAK Ports is a fundamental contributor to the growing economy of Ras Al Khaimah which has established itself as one of the world's key base locations for all types of industrial business

Roger Clasquin joined RAK Ports in January 2019 and has 40 years of experience in practically all aspects of shipping, logistics and international port management. His versatile career of many different managerial positions took him to many different international locations. He thus avails of an extensive global network of contacts in practically all fields of the shipping and ports industry. After a long period in shipping with Hamburg Süd, he became the first Director of Port of Rotterdam International in 2008. In this capacity he started up Rotterdam's international port management activities and successfully developed Port of Rotterdam's portfolio of international port participations and port consultancy activities. In 2016 he became the Managing Director of Steder Group, an international logistics and maritime services company. Al Bayan Magazine met Mr. Clasquin on the sidelines of BreakBulk Middle East and conducted an interview with him in which he talked about their recent achievements and the purpose behind their participation in the conference. Below is the Q & A.



*** What are your recent achievements?**

- During 2019, we upgraded our crane fleet, we got five new cranes and in December. We had our biggest throughput in history, we did three hundred thousand tons in one day which is a record by any standard. Thus, we had a quite a few achievements and in November, we had our first cruise vessel in Ras Al Khaimah. It has been a very exciting year for us.

*** What differs you from other ports?**

- Rak Ports is a modern, dynamic and flexible network of ports which act as a major centre for international industry and manufacturing. We provide a suite of essential services including cargo handling, free zone land lease, ship repair, warehousing, marine & anchorage, cruise tourism and industrial training to our many clients and partners in the Middle East region and beyond. Our group of ports are a vital part of the supply chain for thousands of companies from all corners of the globe, and we are the gateway source for the construction materials which built and continues to build the Middle East region into a modern model of economic prosperity. Rak Ports is the largest bulk handling port in the region, and it has never been better positioned to be a first-class business partner for local, regional and international companies operating in the construction, manufacturing and industrial sectors. In addition to providing both inward investment and employment for our emirate and wider region, Rak Ports is a fundamental contributor to the growing economy of an emirate which has now established itself as one of the world's key base locations for all types of industrial business.

*** What role does technology play in your sector?**

- Technology starts to become a bigger factor to all our operational processes which used to be done manually. Now we are converting to an electronic port community system to make life easier for our customers and allow digitalise our entire internal operational processes. Also, our cranes are equipped with devices that provide fuel consumption and engine maintenance, so technology is developing fast and will play an important role going forward.

*** How did coronavirus affect Rak Ports?**

- It affected us in a number of unexpected ways. The Chinese steel market is obviously losing volume and the Indian steel makers have picked up proportion of that business. There are an oversupply of ships on the market at the moment so shipping prices have dropped dramatically which is positive for our customers.

*** How do you evaluate the competition between ports in the region?**

- It is a different competition for different markets. We are only a very small regional container port so we are not competing with Khalifa Port, we hardly do any liquids like Fujairah Port. Thus, the market is not really of aggressive competition.

Prakash Krishnamoorthi

(General Manager Marketing & Sales - Port of Salalah)

Port of Salalah creates a logistics hub for the region

The Port of Salalah is the largest port in Oman. Situated in the Dhofar Governorate, on the Arabian Sea which is on the northern part of the Indian Ocean, it is centrally located at the crossroads of trade between Asia and Europe. With over 2.5 billion consumers, it serves the markets of East Africa, the Red Sea, the Indian Subcontinent and the Arabian/Persian Gulf on its doorstep. The port has been managed by APM Terminals,



the Danish terminal operating company, since 1998. The port operates both a container terminal and a general cargo terminal, and serves the local and regional community. In a Q & A, Prakash Krishnamoorthi, General Manager Marketing & Sales of Port of Salalah, gave us an idea about the added value behind their participation in BreakBulk Middle East and their recent achievements. He further talked about the characteristics that make Port of Salalah different from other Ports as well as the role of technology. Following is an extract from the interview.

*** In your opinion, what are the advantages of this event & what is the added value you are getting from your participation in it?**

- Breakbulk Middle East establishes itself as one of the premium exhibitions to be in because it offers us a great opportunity to meet spectrum of customers, renders, competitors. It is also a very good platform to understand what is happening in the business concerning the latest innovations and to have an idea about the future of breakbulk industry. Therefore, it is a very important exhibition to be in.

*** What are your recent achievements?**

- Port of Salalah is the biggest port in Oman and one of the big ports in the region. Last year, we grew by about 21 percent although in 2018 we were hit by a cyclone which affected 92 percent of our operating capacity but within one year we've hit record volumes and that shows how important Salalah is for customers. As Oman is increasingly moving away from the oil economy, one of the pillars of its economy is becoming logistics and port of Salalah is playing an important role in the region of Oman and creating a logistics hub for the region in Salalah.

*** What differs Port of Salalah from other ports?**

- One of the most important aspects of Salalah is the location. It provides the fastest connection between the Indian Ocean basin and throughout the entire East African - Indian Gulf with the main trade lanes of Asia and Europe. This makes it advantageous for major shipping lines to use Salalah as a hub for their regional networks and thereby saves cost. Additionally, local Omani businessmen are increasingly using the network to reach out to existing and potential markets. Thus, Salalah serves the markets of East Africa, the Red Sea, the Indian Subcontinent and the Arabian/Persian Gulf on its doorstep. It also operates both a container terminal and a general cargo terminal, and serves the local and regional community.

*** What is the role of technology in the Port of Salalah?**

- Technology plays a very key role in what we do and how we do it on a weekly basis. It is an enabler for us to enhance the customer experience in the Port. We invest a lot in technology because of the scheme of operations we have, without the technological backbone we will not be able to operate in an efficient way.

It is necessary for us to have that level of technology and we are increasingly going towards digitalization which will simplify the way business is done in Salalah and allow the customers to have a much better view and information of what is happening in the Port.



ARKAS Line PROVIDES WEEKLY CONTAINER SERVICES CONNECTING BEIRUT WITH:

Egypt	Alexandria, Damietta, Port Said (East & West),
Turkey	Yarimca, Gemlik, Marport, Izmir, Mersin, Samsun and Iskenderun
Spain	Barcelona, Castellon, Valencia, Algeciras, Marine, Bilbao
Greece	Piraeus, Thessaloniki
France	Fos Sur Mer
Portugal	Setubal, Leixeos
Tunisia	Souse, Bizerte, Rades
Algeria	Alger, Oran, Annaba
Morocco	Casablanca , Tanger
Libyan ports	Misurata , Khoms, Tripoli
Black Sea	Odessa, Constanta, Varna, Burgas, Novorossiysk, Poti
Ghana	Tema
Ivory Coast	Abidjan
Nigeria	Tincan Island / Apapa
Senegal	Dakar
Mauritania	Nouakchott, Nouadhibou
Benin & Niger	Cotonou
Mali	Burkina Faso



محمد مروان عرفان
FAISAL M. HIGGI & ASS



AHAMED SHABEER
DOLPHIN LINE



CLIFFORD D'SOUZA
MICCO LOGISTICS

Mohamad Marwan Arfan

(Faisal Mansour Higgi and Associates Company Ltd.)

our vision is to globalize our services

Established in 1981, Faisal M. Higgi & Associates Co. Ltd. is a progressive, committed and quality conscious company, headquartered in Yanbu with offices spread along the Red Sea coast in Jeddah, Rabigh, Duba and Jizan. Managed by a team of experienced, qualified and dedicated shipping professionals, the company provides high quality and standardized services by leveraging the benefits of the highly automated work environment. Al Bayan Magazine met Mohamad Marwan Arfan, Director of Operations at Faisal Mansour Higgi and Associates Company Ltd. and following is the interview conducted.

*** In your opinion, what are the advantages of this conference & what is the added value you are getting from your participation in it?**

- Actually, it is very important to see the faces of the people, we've been talking to many of them over phones and communicating through emails but here it is an opportunity to meet face to face and communicate directly and deeply about our business and seek new opportunities.

*** The shipping sectors in the GCC have seen unprecedented growth in recent years, which has contributed to strengthening the region as a promising investment destination. What do you think?**

- The shipping worldwide nowadays is a bit down compared to previous years but I hope the business gets more developed and reactivated.

*** What are your recent achievements?**

- Our vision is to globalize our services and we are opening a new branch in the Eastern province giving complete and comprehensive services. We want to provide shipping agencies, land transport & custom clearances. Therefore, we are opening our offices starting from Damman and we will serve Ras Tanura, AL Khobar, Al Jubail and Ras Al Khaimah.

*** How do you take advantage of current regional opportunities in bulk cargo & shipping?**

Saudi Arabia used not to allow minerals to be exported through the country but since four years, we started to export for major countries through Yanbu Commercial Port and Jizan Port. Thus, we are exporting four shipments a month from these two ports.

*** How did coronavirus affect your business?**

- A lot of goods are coming from the Far East and specifically China, and the local authorities took certain precautions and measures to prevent this contagious disease.

Ahamed Shabeer

(Managing Director - Dolphin Shipping line):

We are the one-stop-shop for all the transport and logistics requirements

Being an integral part of the logistics industry in the region, Dolphin Shipping Line is known for customer care and its professional team with extended experience and its enthusiasm to implement latest operational procedures and systems have helped it to successfully establish its reputation in the industry. Its headquarters being in Dubai; the logistics hub of the Middle East, its mission is to facilitate the trade between the region and the other parts of the world with its professional expertise and specialized global agency network. In a Q & A on the sidelines of the BreakBulk Middle East Conference, Al Bayan Magazine met Ahamed Shabeer, Managing Director of Dolphin Shipping Line and conducted an interview with him. Following is the interview conducted.

*** In your opinion, what are the advantages of this conference & what is the added value you are getting from your participation in it?**

- Couple of years ago, the event used to be held in Abu Dhabi and last year it moved to Dubai and it is our third year that we have been participating in this event. Unlike the previous years, we noticed that this year the number of exhibitors and visitors increased and I think the audiences are finding the event more successful and more convenient after it moved from Abu Dhabi to Dubai especially that Dubai is known as the shipping hub of the Middle East. The advantage for us of being here is that Breakbulk Middle East is an important networking platform, we get a lot of vendors and customers all gathered in one place for various reasons. The event is beyond breakbulk where you can find port operators, logistics providers and everything related to shipping industry.

*** What differs Dolphin Shipping line from other similar companies?**

- Dolphin line is one of the leading logistics providers in the region with specialized and tailor-made freight management solutions to its esteemed customers around the globe. Our impending goal is to emerge as a leading global logistics provider of integrated supply chain solutions by continuously meeting or excelling the diverse requirements of the global customers by flexibility, reliability and cost effectiveness. Our professional expertise and global agency network have always been expanded and upgraded in order to ensure and guarantee utmost satisfaction of our customers worldwide. We pride ourselves as the one-stop-shop for all the transport and logistics requirements. We have offices in India, Pakistan and Malaysia. We are not only with the freight forwarding but we offer a comprehensive range of services to empower and enable our valued customers to have a single point of contact for their logistics and transportation requirements.

*** What are your recent achievements?**

- We started our company in Mumbai, India and we expanded in Delhi and other Indian cities and now we have eight branches there. We also have branches in Pakistan, Malaysia and Oman so we expanded in the last three years from three to 16 branches.

Clifford d'Souza

(Executive VP & COO – Micco):

We are a company with a success story offering multitude of services

MICCO commenced operations in 1978 as a freight forwarder serving the oil and gas industries. It steadily expanded into new areas, overcoming challenges with proven success. Today, it handles more than 80 percent of Abu Dhabi's total oil, gas, and petrochemical projects. MICCO's transformation and the journey that preceded it are both embodiments of its mission to be the best. Al Bayan Magazine met Clifford d'Souza, Executive VP & COO at MICCO during BreakBulk Middle East and conducted the following interview with him.

*** In your opinion, what are the advantages of this conference & what is the added value you are getting from your participation in it?**

- Definitely, it is wonderful. We have a good crowd this year and it is much better than last year and I think next year it will become much better because breakbulk is a big thing in our industry. It is a great opportunity to meet and greet, visit and discuss, share ideas to know what is happening in the industry, look at shipping lines and people who support our industry and build relationships with them.

*** What differs Micco from other companies?**

- We are definitely a company which is much bigger than many of our competitors in the market because we have a very diversified activity. It is not just limited to the usual shipping or freight forwarding but everything which is related to logistics industry, we do 3pl and 4pl supply chains, transportation, freight forwarding so it is a multitude of services which we offer. We are one of the very few companies who have got everything within our own umbrella and that has been one of our biggest advantages as a company and we are a company which is always keen to invest in technology and that has been a success story. We always look for building up a future and if it is going to be advantageous to us, then we don't mind investing into resources.

*** What role does technology play in your industry?**

- Technology plays a huge role especially that digitalization and automation help bring efficiency to workflow & reduce manpower and human error factors and brings more modernization to business. We cannot work in this industry anymore if we are not technically advanced.

*** What are your recent achievements?**

- Recently, we have been acquired by Abu Dhabi Port which is our mother company; we were a successful company even before that but now we are part of a bigger family and going forward we are on the right track.

زخور: الاجراءات المصرفية تمنع في ضرب قطاع النقل البحري اللبناني وشل الحركة التجارية والاقتصادية في البلاد



ايلى زخور

رئيس الغرفة الدولية للملاحة

اعلن رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ايلى زخور ان استمرار المصارف في تطبيق اجراءاتها الجائرة أضعفت في ضرب حركة النقل البحري اللبناني ومرافقاً بيروت ووارداته المرفئية من جهة والقطاع الاقتصادي والتجاري في البلاد من جهة اخرى.

واضاف زخور ان الاحصاءات اظهرت ان تشبث المصارف بوقف فتح الاعتمادات المستندية

للتجار والصناعيين لاستيراد البضائع والمواد الاولية، ومنع تحويل الاموال واجور الشحن الى الخارج لصالح الخطوط البحرية، ادى الى انخفاض غير مسبق بالوزن الاجمالي للبضائع التي تداولها مرافقاً بيروت في كانون الثاني من العام الحالي والذي بلغ ٣٦٣ الف طن مقابل ٥٨١ الف في الشهر نفسه من العام الماضي، اي بانخفاض كبير قدره ٢١٨ الف طن ونسبته ٣٨٪.

كما تراجع مجموع الحاويات الى ٨١ الف حاوية نمطية مقابل ٩١ الف حاوية، اي بانخفاض قدره ١٠ آلاف حاوية نمطية ونسبته ١١٪.

كما افادت الاحصاءات ان تراجعاً كبيراً سجلته حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والتي بلغت ١٤ الف حاوية نمطية مقابل ٣٠ الف حاوية، اي بانخفاض كبير قدره ١٦ الف حاوية نمطية ونسبته ٥٣٪.

بينما ارتفعت حركة الحاويات المصدرة ملائياً ببضائع لبنانية الى ٥٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ٤١٠ حاوية، اي بزيادة جيدة قدرها ١٢٧٤ حاوية نمطية ونسبتها ٢٩٪.

كما سجلت حركة الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني من العام الحالي ارتفاعاً فبلغت ٤٦ الف حاوية نمطية مقابل ٣٢ الف حاوية للشهر ذاته من العام المنصرم، اي بارتفاع كبير قدره ١٤ الف حاوية نمطية ونسبته ٤٤٪. واضاف زخور ان الزيادة الجيدة بالحوايات برسم المسافنة عوضت النقص بحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي، علماً انها المرة الاولى التي يحقق مرافقاً بيروت فيها حركة مسافنة اكبر من حركة الاستيراد برسم الاستهلاك المحلي.

نجار يؤجل مناقصة ادارة وتشغيل محطة الحاويات في مرفأ بيروت



ميشال نجار

وزير الاشغال العامة والنقل

اعلن وزير الاشغال العامة والنقل ميشال نجار تأجيل مناقصة ادارة وتشغيل محطة الحاويات في مرفأ بيروت وأحال دفتر شروط المناقصة الى دائرة المناقصات لدرسه وابداء الملاحظات على مضمونه على ان يحدد موعد جديد للمناقصة في وقت لاحق.

وكانت ادارة واستثمار مرفأ بيروت قد اعلنت عن اجراء مناقصة عامة عالمية لادارة وتشغيل محطة الحاويات ودعت

الراغبين في الاشتراك في المناقصة الى تقديم عروضهم ابتداءً من ١٧ كانون الثاني المنصرم وحتى ١٧ آذار الجاري.

وسحبت ٥ شركات دفتر الشروط تمهيداً للمشاركة في المناقصة وهي التالية:

– CMA CGM الفرنسية التي قررت المشاركة في المناقصة ضمن تحالف بحري يضمها مع MSC السويسرية.

– (HONG KONG) CHINA MERCHANTS PORT HOLDING

– (HONG KONG) HUTCHISON PORT HOLDINGS

– GULFTAINER التايوانية

– BEIRUT CONTAINER TERMINAL CONSORTIUM (BCTC)

اللبنانية وهي الشركة المشغلة الحالية لمحطة المستوعبات والتي انتهى عقد ادارتها وتشغيلها في نهاية العام ٢٠١٩.

وتجدر الاشارة الى ان مرفأ بيروت كان يتداول مع حوالي ٣٠٠ الف حاوية نمطية سنوياً قبل بناء محطة المستوعبات والمباشرة في تشغيلها من قبل شركة BCTC في نهاية العام ٢٠٠٤، فارتفع العدد الى اكثر من ١,٣٠٠ مليون حاوية نمطية سنوياً. كما تحول مرفأ بيروت الى لاعب محوري في شرق المتوسط على صعيد حركة المسافنة (TRANSSHIPMENT) حيث اعتمدته كل من مجموعة MSC السويسرية التي تحتل المرتبة الثانية في العالم ومجموعة CMA CGM الفرنسية التي تحتل المرتبة الرابعة في العالم مركزاً لعمليات المسافنة نحو مرفأ البلدان المجاورة.

اسرار بحرية

● اظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان محطة الحاويات في المرفأ حققت للمرة الاولى حركة حاويات برسم المسافنة اكبر من تلك المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في كانون الثاني (يناير) من العام الحالي.

● اصبح من الشبه المؤكد ان تستمر شركة BCTC بإدارة وتشغيل محطة الحاويات في مرفأ بيروت، بعد تأجيل المناقصة لاختيار مشغل جديد للمحطة واحالتها الى دائرة المناقصات من جهة، والظروف الاستثنائية الطارئة التي تمر بها البلاد من جهة أخرى.

● من المتوقع ان يستمر عدد البواخر المتوقفة عن العمل (IDLE VESSELS) بالارتفاع، مع مواصلة فيروس كورونا التفشي والانتشار في العالم واضطرار بلدان عديدة اغلاق مرفأها امام الملاحة البحرية.

● ما تزال الاجراءات الجائرة التي تطبقها المصارف بحق التجار والصناعيين والوكالات البحرية تلحق خسائر فادحة بقطاع النقل البحري اللبناني وتشل الحركة التجارية في البلاد.

● توقعت منظمة السياحة العالمية ان تتجاوز خسائر قطاع السياحة ٨٠ مليار دولار في العام ٢٠٢٠ بسبب فيروس كورونا المستجد.

ضاهر ترأس الاجتماع الاربعين لمدرء عامي الجمارك في الدول العربية



بدري ضاهر مترئسا اجتماع مدرء عامي الجمارك

ترأس المدير العام للجمارك في لبنان بدري ضاهر الاجتماع الاربعين لمدرء عامي الجمارك والذي عقد في مقر جامعة الدول العربية في القاهرة. وقد ناقش المجتمعون قضايا ومواضيع جمركية مختلفة بالإضافة الى متابعة تنفيذ عدد من المشاريع المدرجة على جدول الاعمال لا سيما اتفاقية التعاون الجمركي العربي والمبادرة الاستراتيجية الموحدة حول امل وتسهيل سلسلة التوريد. وكانت لضاهر لقاءات جانبية مع عدد من المدرء حيث بحث معهم سبل التعاون المشترك بين الجمارك العربية.

الغرفة الدولية للملاحة في بيروت تشارك في اجتماع اللجنة الفنية المكلفة باعداد مشروع بحري لانشاء دوائر قضائية متخصصة بالقضايا البحرية



من اليمين: القاضي الرئيس جان فهد، ايلي زخور ومحمد عيتاني



السفير عبد الرحمن الصلح مترئسا اللجنة الفنية لاعداد مشروع عربي لانشاء دوائر قضائية متخصصة بالقضايا البحرية

شارك رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت والنائب الاول لرئيس الاتحاد العربي لغرف الملاحة البحرية ايلي زخور في اجتماع اللجنة الفنية المكلفة من قبل مجلس وزراء النقل العربي باعداد مشروع قانون لانشاء دوائر قضائية متخصصة بالقضايا البحرية. عقد الاجتماع في المركز العربي للبحوث القانونية والقضائية في بيروت برئاسة رئيس المركز السفير عبد الرحمن الصلح ومشاركة وفود من عدة دول عربية ضمت رجال قانون ومسؤولين في قطاع النقل البحري. افتتح السفير الصلح الاجتماع مرحبا بالحاضرين وبممثل وزير العدل اللبناني القاضي الرئيس جان فهد، ومنوها بكفاءة وخبرة ايلي زخور وامين عام الاتحاد العربي للنقلين البحرينيين محمد عيتاني اللذين ساهما في الاجتماعات السابقة للجنة باعداد هذا المشروع. وبعد مناقشات ومداولات مستفيضة، اتخذت اللجنة توصيات وقررت رفعها الى مجلس وزراء النقل العربي لاتخاذ القرارات المناسبة بشأنها.

انخفاض حركة المرافئ الاميركية ٢٠٪ في الربع الاول من العام ٢٠٢٠



CHRIS CONNOR

الرئيس التنفيذي لرابطة الموانئ الاميركية

توقعت رابطة الموانئ الاميركية تراجع حجم الشحنات التي تفرغ في المرافئ الاميركية بنحو ٢٠٪ في الربع الاول من العام الحالي عما كان عليه في الفترة نفسها من العام الماضي، ويعود هذا التراجع الى انتشار فيروس كورونا في الصين والولايات المتحدة. وقالت الرابطة ان الغاء رحلات البواخر الى موانئ في شرق آسيا والمرافئ الصينية بسبب تفشي هذا الفيروس ادى الى هذا الانخفاض في المرافئ الاميركية، وكشفت الرابطة ان ميناء لوس انجلوس الاميركي وهو اكبر ميناء في الولايات المتحدة سجل تراجعا بحجم البضائع التي تداولها فاق الـ ٢٥٪ في شهر شباط ٢٠٢٠ عما كان عليه في الشهر نفسه من العام ٢٠١٩.

ارتفاع حركة الحاويات في مرفأ العقبة خلال الشهرين الاولين من ٢٠٢٠

سجلت حركة الحاويات التي تعامل معها مرفأ العقبة الاردني زيادة في الشهرين الاولين من العام الحالي عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، كما ارتفع عدد السيارات مقابل انخفاض الوزن الاجمالي للبضائع.

فقد بلغ عدد الحاويات ١٤٢١١٢ حاوية نمطية مقابل ١٢٥٩٧٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٦١٣٩ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

بينما انخفض الوزن الاجمالي للبضائع الى ٢,٢٠٥ مليون طن مقابل ٢,٦٩٤ مليون طن، اي بتراجع قدره ٤٨٩ الف طن ونسبته ١٨٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٢,٢٠٥ مليون طن في الشهرين الاولين من العام الحالي كالآتي:

البضائع الواردة: بلغ وزنها ١,٥٢٠ مليون طن مقابل ١,٨٦٥ مليون طن، اي بانخفاض قدره ٣٤٥ مليون ونسبته ١٩٪.

البضائع الصادرة بحرا: بلغ وزنها ٦٨٥ الف طن مقابل ٨٢٩ الف طن، اي بتراجع قدره ١٤٤ الف طن ونسبته ١٧٪.

في حين ارتفع عدد السيارات الى ١٩٠٦٦ سيارة مقابل ١٨٢٨٩ سيارة، اي بزيادة قدرها ٧٧٧ سيارة ونسبتها ٤٪.

ويذكر ان مرفأ العقبة هو الميناء البحري الوحيد في الاردن المطل على البحر الاحمر والذي تمر عبره معظم البضائع المستوردة الواردة الى الاردن والمصدرة منه.

IN TEAMWORK WE TRUST

At Trust Compass Insurance, we believe in sincere and reliable relationships.
That's why our teams work as one to serve you , wherever you may be.



TRUST COMPASS INSURANCE CO.

MEMBER OF THE TRUST GROUP OF COMPANIES

Yvoire Center 8th floor Commodore str. Hamra
Tel: +961 1 346345 Fax: +961 1 754949

Sar Center 8th floor Mkales Round about Sin El Fil
Tel: +961 1 510103/4 Fax: +961 1 490303

www.trustlebanon.com

ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت لم ينسحب على مجموع الواردات المالية

١٣٠ باخرة، ٢٦٣ الف طن، ٨١٠٧٨ حاوية نمطية، ١٢٩٧ سيارة و١٣،٨٠٥ مليون دولار

ارتفاع مجموع الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني ٢٠٢٠

وبلغ مجموع الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني من العام الحالي ٤٣٦١٠ حاوية نمطية مقابل ٣٢٩٥٣ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٣٢٪.

تراجع حركة السيارات في كانون الثاني ٢٠٢٠

وتراجعت حركة السيارات في مرفأ بيروت الى ١٢٩٧ سيارة في ٢٠٢٠ مقابل ٣٥٣٩ سيارة في ك' اي بانخفاض كبير نسبتها ٦٣٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢٩٧ سيارة في كانون الثاني الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٢٥٥ سيارة مقابل ١١٣٢ سيارة، اي بتراجع قدره ٨٧٧ سيارة ونسبته ٧٧٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ١٠٤٢ سيارة مقابل ٢٤٠٧ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٣٦٥ سيارة ونسبته ٥٧٪.

ارتفاع الحركة الاجمالية لم ينسحب على مجموع الواردات في كانون الثاني ٢٠٢٠

من جهة ثانية افادت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال كانون الثاني لم ينسحب ايضا على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء والذي انخفض الى ١٣،٨٠٥ مليون دولار مقابل ١٤،٦٥٦ مليون دولار في كانون الاول ٢٠١٩، اي بتراجع نسبتها ٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣،٨٠٥ مليون دولار على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٢،٣٧٤ مليون دولار مقابل ١٤،٣٢٧ مليون دولار، اي بانخفاض قدره ١،٩٥٣ مليون دولار ونسبته ١٤٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ١،٤٣١ مليون دولار مقابل ٢٢٩ الف دولار، اي بارتفاع قدره ١،١٠٢ مليون دولار ونسبته ٣٣٥٪.

ونشر في ما يلي جدول مقارنة بحركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في كانون الاول ٢٠١٩ وكانون الثاني ٢٠٢٠: ■

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في ك' ٢٠١٩ وك' ٢٠٢٠

الأبواب	العام ٢٠٢٠	العام ٢٠١٩	+/-
مجموع البواخر	١٣٠ باخرة	٢١ باخرة	٩٠+ باخرة
الوزن الاجمالي للبضائع (طن)	٣٦٣ الف طن	٣٤١ الف طن	٢٢+ الف طن
بضائع مستوردة (طن)	٢٩٩ الف طن	٢٦٨ الف طن	٣١+ الف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا (طن)	٦٤ الف طن	٧٣ الف طن	٩- الف طن
مجموع الحاويات (نمطية)	٨١،٠٧٨ حاوية نمطية	٧١،٩٢٤ حاوية نمطية	٩،١٥٤+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٥،٩٦٢ حاوية نمطية	٣١،٧٩٢ حاوية نمطية	٤،١٧٠+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٤٠،٣٩٦ حاوية نمطية	٣٨،١٥٠ حاوية نمطية	٢،٢٤٨+ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٤،٧١٨ حاوية نمطية	١،٩٨٢ حاوية نمطية	٢٧٣٦+ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	١٤،٢٠٣ حاوية نمطية	١٥،١٢٦ حاوية نمطية	٩٢٣- حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١١٥ حاوية نمطية	٤٥٦ حاوية نمطية	٣٤١- حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٢١،٦٤٤ حاوية نمطية	١٦،٢١٠ حاوية نمطية	٥،٤٣٤+ حاوية نمطية
حاويات مصدرة مألئ ببضائع لبنانية	٥،٦٨٤ حاوية نمطية	٦،٥١٠ حاوية نمطية	٨٢٦- حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة	١٢،٧٤٨ حاوية نمطية	١٤،٨٩٧ حاوية نمطية	٢،١٤٩- حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٢١،٩٦٦ حاوية نمطية	١٦،٧٤٣ حاوية نمطية	٥،٢٢٣+ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٤٣،٦١٠ حاوية نمطية	٣٢،٩٥٣ حاوية نمطية	١٠،٦٥٧+ حاوية نمطية
مجموع السيارات	١،٢٩٧ سيارة	٣،٥٣٩ سيارة	٢،٢٤٢- سيارة
سيارات مستوردة	٢٥٥ سيارة	١،١٣٢ سيارة	٨٧٧- سيارة
السيارات المعاد تصديرها بحرا	١،٠٤٢ سيارة	٢،٤٠٧ سيارة	١،٣٦٥- سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٢،٣٧٤ مليون دولار	١٤،٣٢٧ مليون دولار	١،٩٥٣- مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	١،٤٣١ مليون دولار	٣٢٩ مليون دولار	١،١٠٢+ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٣،٨٠٥ مليون دولار	١٤،٦٥٦ مليون دولار	٨٥١- الف دولار

سجل مرفأ بيروت في شهر كانون الثاني من العام الحالي ارتفاعا بحركته الاجمالية مما كانت عليه في كانون الاول من العام الماضي، لكن هذا الارتفاع لم ينعكس ايجابا على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في ك' ٢٠١٩ وك' ٢٠٢٠

واظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في كانون الاول ٢٠١٩ وكانون الثاني ٢٠٢٠ الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٣٠ باخرة في كانون الثاني ٢٠٢٠ مقابل ١٢١ باخرة في كانون الاول ٢٠١٩، اي بارتفاع قدره ٩ باخرة ونسبته ٧٪.

الوزن الاجمالي للبضائع: بلغ ٣٦٣ الف طن مقابل ٣٤١ الف طن، اي بزيادة قدرها ٢٢ الف طن ونسبته ٦٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٣٦٣ الف طن على الشكل التالي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٢٩٩ الف طن، مقابل ٢٦٨ الف طن، اي بارتفاع قدره ٣١ الف طن ونسبته ١٢٪.

البضائع اللبنانية المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ وزنها ٦٤ الف طن مقابل ٧٣ الف طن، اي بانخفاض قدره ٩ آلاف طن ونسبته ١٢٪.

ارتفاع حركة الحاويات في كانون الثاني ٢٠٢٠

وارتفع مجموع الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في كانون الثاني من العام الحالي الى ٨١٠٧٨ حاوية نمطية مقابل ٧١٩٢٤ حاوية في كانون الاول من العام الماضي، اي بزيادة قدرها ٩١٥٤ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨١٠٧٨ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٣٥٩٦٢ حاوية نمطية مقابل ٣١٧٩٢ حاوية، اي بنمو قدره ٤١٧٠ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغت ٤٠٣٩٦ حاوية نمطية مقابل ٣٨١٥٠ حاوية، اي بزيادة قدرها ٢٢٤٨ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٤٧١٨ حاوية نمطية مقابل ١٩٨٢ حاوية، اي بارتفاع قدره ٢٧٣٦ حاوية نمطية ونسبته ٢٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠٢٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني الماضي كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٤٢٠٣ حاوية نمطية مقابل ١٥١٢٦ حاوية في ك'، اي بانخفاض نسبتها ٦٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١١٥ حاوية نمطية مقابل ٤٥٦ حاوية، اي بتراجع قدره ٣٤١ حاوية نمطية ونسبته ٧٥٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٢١٦٤٤ حاوية نمطية، مقابل ١٦٢١٠ حاوية اي بارتفاع قدره ٥٤٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٣٤٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في كانون الثاني من العام الحالي والبالغة ٤٠٣٩٦ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المصدرة مألئ ببضائع لبنانية: بلغت ٥٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ٦٥١٠ حاويات، اي بانخفاض قدره ٨٢٦ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٢٧٤٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٩٧ حاوية، اي بتراجع قدره ٢١٤٩ حاوية نمطية ونسبته ١٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٢١٩٦٦ حاوية نمطية مقابل ١٦٧٤٣ حاوية، اي بارتفاع قدره ٥٢٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٣١٪.

أنا بضمن بلدي بالمثابرة

تراجع كبير بحركة مرفأ بيروت الاجمالية ومجموع الواردات المالية

١٣٠ باخرة، ٣٦٣ الف طن، ٨١٠٧٨ حاوية نمطية، ١٢٩٧ سيارة و١٣,٨٠٥ مليون دولار

ارتفاع كبير بحركة المسافنة في كانون الثاني ٢٠٢٠

وسجل مجموع الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني من العام الحالي زيادة ملموسة فبلغ ٤٣٦١٠ حاوية نمطية مقابل ٣٠٤٠١ حاوية في كانون الثاني ٢٠١٩، اي بارتفاع قدره ١٣٢٠٩ حاوية نمطية ونسبته ٤٣٪.

انخفاض مجموع السيارات في كانون الثاني ٢٠٢٠

بينما تراجع مجموع السيارات في مرفأ بيروت في ك٢ من العام الحالي، حيث بلغ ١٢٩٧ سيارة مقابل ٤٠٦٩ سيارة اي بانخفاض دراماتيكي نسبته ٦٨٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٢٩٧ سيارة في كانون الثاني ٢٠٢٠ كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٢٥٥ سيارة مقابل ٣٨٢٧ سيارة، اي بتراجع ضخم قدره ٣٥٨٢ سيارة ونسبته ٩٣٪.

السيارات المعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ١٠٤٢ سيارة مقابل ٢٣٢ سيارة، اي بارتفاع ملموس قدره ٨١٠ سيارة ونسبته ٣٤٩٪.

تراجع الحركة انعكس سلبا على مجموع الواردات في كانون الثاني ٢٠٢٠

وانعكس تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت في كانون الثاني من العام الحالي سلبا على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء، والذي بلغ ١٣,٨٠٥ مليون دولار مقابل ٢٠,٢٢٩ مليون دولار، اي بانخفاض نسبته ٣٢٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ١٣,٨٠٥ مليون دولار على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٢,٣٧٤ مليون دولار مقابل ١٧,٧٦٠ مليون دولار في كانون الثاني ٢٠١٩، اي بتراجع نسبته ٣٠٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ١,٤٢١ مليون دولار مقابل ٢,٤٦٩ مليون دولار، اي بانخفاض قدره ١,٠٢٨ مليون دولار ونسبته ٤٢٪.

حركة مرفأ بيروت ومجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء في ك٢ من ٢٠١٩ و ٢٠٢٠

الأبواب	كانون الثاني ٢٠٢٠	كانون الثاني ٢٠١٩	+/-
مجموع البواخر	١٣٠ باخرة	١٢٩ باخرة	+ باخرة واحدة
الوزن الإجمالي للبضائع (طن)	٣٦٣ ألف طن	٥٨٢ ألف طن	- ٢١٩ ألف طن
بضائع مستوردة (طن)	٢٩٩ ألف طن	٥٣٥ ألف طن	- ٢٣٦ ألف طن
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بأوجوا	٦٤ ألف طن	٤٧ ألف طن	+ ١٧ ألف طن
مجموع الحاويات (حاوية نمطية)	٨١,٠٧٨ نمطية	٩٠,٩٨١ نمطية	- ٩,٩٠٣ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٥,٩٦٢ نمطية	٦٩,٧٩٩ نمطية	- ٣٣,٨٣٧ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٤٠,٣٩٨ نمطية	٢١,١٨٢ نمطية	+ ١٩,٢١٦ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها على متن السفن	٤,٧١٨ نمطية	٣,١٥٧ نمطية	+ ١,٥٦١ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	١٤,٢٠٣ نمطية	٢٩,٥٩٢ نمطية	- ١٥,٣٨٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة فارغة	١١٥ حاوية نمطية	٢٦ فارغة نمطية	+ ٨٩ حاوية نمطية
حاويات مستوردة برسم المسافنة	٢١,٦٤٤ نمطية	١٧,٣٦١ نمطية	+ ٤,٢٨٣ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها مالى ببضائع لبنانية	٥,٦٨٤ نمطية	٤,٤١٠ نمطية	+ ١,٢٧٤ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها فارغة (نمطية)	١٢,٧٤٨ نمطية	٢٣,٣٩٥ نمطية	- ١٠,٦٤٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	٢١,٩٦٦ نمطية	١٣,٠٤٠ نمطية	+ ٨,٩٢٦ حاوية نمطية
مجموع الحاويات برسم المسافنة	٣,٦١٠ نمطية	٣٠,٤٠١ نمطية	- ٢٦,٧٩١ حاوية نمطية
مجموع السيارات	١,٢٩٧ سيارة	٤,٠٦٩ سيارة	- ٢,٧٧٢ سيارة
سيارات مستوردة	٢٥٥ سيارة	٣,٨٣٧ سيارة	- ٣,٥٨٢ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	١,٠٤٢ سيارة	٢٣٢ سيارة	+ ٨١٠ سيارة
الواردات المرفئية (دولار)	١٢,٣٧٤ مليون دولار	١٧,٧٦٠ مليون دولار	- ٥,٣٨٦ مليون دولار
واردات رئاسة الميناء (دولار)	١,٤٣١ مليون دولار	٢,٤٦٩ مليون دولار	- ١,٠٣٨ مليون دولار
مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء (دولار)	١٣,٨٠٥ مليون دولار	٢٠,٢٢٩ مليون دولار	- ٦,٤٢٤ مليون دولار

اظهرت الاحصاءات ان الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال شهر كانون الثاني من العام الحالي جاءت أدنى بكثير عما كانت عليه في الشهر ذاته كانون الثاني من العام الماضي، كما بينت ان هذا الانخفاض انعكس سلبا على مجموع الواردات المرفئية ورئاسة الميناء.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت في كانون الثاني ٢٠١٩ و ٢٠٢٠

فقد افادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الاجمالية في كانون الثاني من العامين ٢٠١٩ و ٢٠٢٠ الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ١٣٠ باخرة مقابل ١٢٩ باخرة في كانون الثاني ٢٠١٩، اي بارتفاع قدره باخرة واحدة ونسبته ١٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الاجمالي ٣٦٣ الف طن مقابل ٥٨٢ الف طن، اي بانخفاض كبير قدره ٢١٩ الف طن ونسبته ٣٧٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ٣٦٣ الف طن كالآتي:

البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ وزنها ٢٩٩ الف طن مقابل ٥٣٥ الف طن، اي بتراجع قدره ٢٣٦ الف طن ونسبته ٤٤٪.

البضائع اللبنانية وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ ٦٤ الف طن مقابل ٤٧ الف طن، اي بارتفاع قدره ١٧ الف طن ونسبته ٣٦٪.

وتراجع مجموع الحاويات في كانون الثاني ٢٠٢٠

كما اظهرت احصاءات مرفأ بيروت تراجع مجموع الحاويات التي تداولها في كانون الثاني ٢٠٢٠ الى ٨١٠٧٨ حاوية نمطية مقابل ٩٠٩٨١ حاوية في الشهر نفسه من العام ٢٠١٩، اي بانخفاض قدره ٩٩٠٣ حاوية نمطية ونسبته ١١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨١٠٧٨ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة: بلغ عددها ٣٥٩٦٢ حاوية نمطية مقابل ٤٦٩٧٩ حاوية، اي بتراجع قدره ١١٠١٧ حاوية نمطية ونسبته ٢٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغ عددها ٤٠٣٩٨ حاوية نمطية مقابل ٤٠٨٤٥ حاوية، اي بانخفاض قدره ٤٤٧ حاوية نمطية ونسبته ١٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ٤٧١٨ حاوية نمطية مقابل ٣١٥٧ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٥٦١ حاوية نمطية ونسبته ٤٩٪.

كيف توزع مجموع الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠٢٠؟

وتوزع مجموع الحاويات المستوردة والبالغ ٣٥٩٦٦ حاوية نمطية كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: سجلت تراجعا كبيرا فبلغ عددها ١٤٢٠٣ حاوية نمطية مقابل ٢٩٥٩٢ حاوية في كانون الثاني ذاته من العام الماضي، اي بانخفاض قدره ١٥٣٨٩ حاوية نمطية ونسبته ٥٢٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ١١٥ حاوية نمطية مقابل ٢٦ حاوية، اي بارتفاع قدره ٨٩ حاوية نمطية ونسبته ٣٤٢٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ عددها ٢١٦٤٤ حاوية نمطية مقابل ١٧٣٦١ حاوية، اي بزيادة قدرها ٤٢٨٣ حاوية نمطية ونسبتها ٢٥٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا؟

في كانون الثاني من العام الحالي وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في كانون الثاني من العام الحالي والبالغة ٤٠٣٩٨ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة مالى ببضائع لبنانية: بلغ عددها ٥٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ٤٤١٠ حاوية، اي بارتفاع قدره ١٢٧٤ حاوية ونسبته ٢٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ٢١٩٦٦ حاوية نمطية مقابل ١٣٠٤٠ حاوية، اي بزيادة نسبتها ٦٨٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ١٢٧٤٨ حاوية نمطية مقابل ٢٣٣٩٥ حاوية، اي بانخفاض قدره ١٠٦٤٧ حاوية نمطية ونسبته ٤٦٪.



كل يوم
وأنت بخير

منذ ١٩٤٤

تكمّن قوّة شركة التأمين العربية في تواجدها في ٩ بلدان عربية، ومن خبرتها التي تناهز ٧٥ عاماً من التواجد في المنطقة الإقليمية، ساعيةً منذ تأسيسها عام ١٩٤٤، إلى توفير منتجات وخدمات ممتازة بشكل مستمرّ بهدف تلبية احتياجات العملاء المتطوّرة عبر الحلول المصمّمة حسب الحاجة



ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ طرابلس انعكس ايجابا على مجموع الواردات المرفئية

٥١ باخرة، ١٨٨٦٦٩ طنا، ٦٤٠١ حاوية نمطية، ٧٦ سيارة، ٩٢٥ شاحنة و١,٩٢١ مليار ليرة

عدد الحاويات: بلغ ٦٤٠١ حاوية نمطية مقابل ٤٣٣٢ حاوية اي بارتفاع قدره ٢٠٦٩ حاوية نمطية ونسبته ٤٨٪.

عدد السيارات: بلغ ٧٦ سيارة مقابل ٢ اي بارتفاع كبير قدره ٧٤ سيارة.

مجموع الشاحنات: بلغ ٩٢٥ شاحنة مقابل ١٠٨٠ شاحنة، اي بتراجع قدره ١٥٥ شاحنة ونسبته ١٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٢٥ شاحنة في كانون الثاني ٢٠٢٠ كالآتي:

الشاحنات الواردة بحرا: بلغت ٤٩٥ شاحنة مقابل ٥٤٢ شاحنة، اي بتراجع قدره ٤٧ شاحنة ونسبته ٩٪.

الشاحنات الصادرة بحرا: بلغت ٤٣٠ شاحنة مقابل ٥٣٨ شاحنة، اي بانخفاض قدره ١٠٨ شاحنة ونسبته ٢٠٪.

الواردات المرفئية في كانون الثاني ٢٠٢٠ ادنى منها في كانون الثاني ٢٠١٩

واظهرت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة الاجمالية في كانون الثاني من العام الحالي لم ينعكس ايجابا على مجموع الواردات المرفئية التي تراجعت الى ١,٩٢١ مليار ليرة مقابل ٢,٤٠٥ مليارات للشهر ذاته من العام ٢٠١٩، اي بانخفاض قدره ٤٨٤ مليون ليرة ونسبته ٢٠٪.

سانقون ايرانيون عالقون في مرفأ طرابلس!

من ناحية اخرى، قال موقع SPOT NEWS للاخبار بأن الخبر المتداول عن احتجاز ١١ ايرانيا في مرفأ طرابلس من قبل الأمن العام اللبناني لا اساس له من الصحة، وأشار الى ان هؤلاء السائقين الايرانيين وصلوا مع شاحناتهم الى مرفأ طرابلس منذ حوالي الشهر على احدى بواخر الرو / الرو قادمين من مرفأ مرسين التركي قبل ظهور وباء «كورونا»، وبقوا في لبنان بعد قرار تركيا بعدم استقبال المواطنين الايرانيين.

وقد تدخلت السلطات الايرانية لاحقا مع السلطات التركية للسماح لهؤلاء السائقين بالدخول مجددا الى الاراضي التركية. وهذا ما حصل اذ غادروا فعلا عائدتين مع شاحناتهم الى مرفأ مرسين. ■

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المرفئية في ك' ٢٠٢٠ وك' ٢٠١٩

الايواب	كانون الثاني ٢٠٢٠	كانون الأول ٢٠١٩	+/-
عدد البواخر	٥١ باخرة	٣٢ باخرة	١٩+ باخرة
كميات البضائع	١٨٨٦٦٩ طنا	١٠٥٩٩ طنا	١٨٧١٠٠+ طنا
بضائع مستوردة	١٢٨٢٥٢ طنا	٧٤٢٩٦ طنا	٥٣٨٥٦+ طنا
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٦٠٤١٧ طنا	٣١٥٦٣ طنا	٢٨٨٥٤+ طنا
عدد الحاويات	٦٤٠١ حاوية نمطية	٤٣٧٥ حاوية نمطية	٢٠٢٦+ حاوية نمطية
عدد السيارات	٧٦ سيارة	٢١١ سيارة	١٣٥- سيارة
مجموع الشاحنات	٩٢٥ شاحنة	٨٣٣ شاحنة	٩٢+ شاحنة
شاحنات واردة بحرا	٤٩٥ شاحنة	٤٣٦ شاحنة	٥٩+ شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٤٣٠ شاحنة	٣٩٧ شاحنة	٣٣+ شاحنة
مجموع الواردات المرفئية	١,٩٢١ مليار ليرة	١,٨٠٩ مليار ليرة	١١٢+ مليون ليرة

جدول مقارنة بحركة مرفأ طرابلس ومجموع وارداته المرفئية في ك' ٢٠١٩ و ٢٠٢٠

الايواب	كانون الثاني ٢٠٢٠	كانون الثاني ٢٠١٩	+/-
عدد البواخر	٥١ باخرة	٤٠ باخرة	١١+ باخرة
كميات البضائع	١٨٨٦٦٩ طنا	٩٧٥٧٣ طنا	٩١٠٩٦+ طنا
بضائع مستوردة	١٢٨٢٥٢ طنا	٧٢٧٣٠ طنا	٥٥٥٢٢+ طنا
بضائع مصدرة ومعاد تصديرها بحرا	٦٠٤١٧ طنا	٢٤٨٤٣ طنا	٣٥٥٧٤+ طنا
عدد الحاويات	٦٤٠١ حاوية نمطية	٤٣٣٢ حاوية نمطية	٢٠٦٩+ حاوية نمطية
عدد السيارات	٧٦ سيارة	٢ سيارة	٧٤+ سيارة
مجموع الشاحنات	٩٢٥ شاحنة	١٠٨٠ شاحنة	١٥٥- شاحنة
شاحنات واردة بحرا	٤٩٥ شاحنة	٥٤٢ شاحنة	٤٧- شاحنة
شاحنات صادرة بحرا	٤٣٠ شاحنة	٥٣٨ شاحنة	١٠٨- شاحنة
مجموع الواردات المرفئية	١,٩٢١ مليار ليرة	٢,٤٠٥ مليار ليرة	٤٨٤- مليون ليرة

حقق مرفأ طرابلس حركة اجمالية في كانون الثاني (يناير) ٢٠٢٠ جيدة واكبر مما كانت عليه في كانون الاول (ديسمبر) والشهر ذاته (كانون الثاني) من ٢٠١٩. واطهرت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة انسحب ايضا على مجموع الواردات المرفئية وان هذه النتائج الجيدة تعود الى النمو الملموس بحركة الحاويات.

مقارنة بحركة مرفأ طرابلس في كانون الاول ٢٠١٩ وكانون الثاني ٢٠٢٠

وافادت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الاجمالية في الشهرين الماضيين كانون الاول ٢٠١٩ وكانون الثاني ٢٠٢٠ القوائم التالية:

عدد البواخر: بلغ ٥١ باخرة مقابل ٣٢ كانون الاول الماضي، اي بارتفاع قدره ١٩ باخرة ونسبته ٥٩٪.

الوزن الاجمالي للبضائع: بلغ ١٨٨٦٦٩ طنا مقابل ١٠٥٩٩ طنا، اي بارتفاع قدره ٨٢٧١٠ طنا ونسبته ٧٨٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٨٨٦٦٩ طنا في كانون الثاني من العام الحالي كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١٢٨٢٥٢ طنا مقابل ٧٤٢٩٦ طنا، اي بزيادة قدرها ٥٣٨٥٦ طنا ونسبتها ٧٣٪.

البضائع المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ وزنها ٦٠٤١٧ طنا مقابل ٣١٥٦٣ طنا، اي بنمو قدره ٢٨٨٥٤ طنا ونسبته ٩١٪.

عدد الحاويات: بلغ ٦٤٠١ حاوية نمطية مقابل ٤٣٧٥ حاوية، اي بزيادة قدرها ٢٠٢٦ حاوية نمطية ونسبتها ٤٦٪.

عدد السيارات: بلغ ٧٦ سيارة مقابل ٢١١ سيارة، اي بانخفاض قدره ١٣٥ سيارة ونسبته ٦٤٪.

مجموع الشاحنات: بلغ ٩٢٥ شاحنة ملى و٨٣٣ شاحنة، اي بزيادة قدرها ٩٢ شاحنة ونسبتها ١١٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٩٢٥ شاحنة كالآتي:

الشاحنات الواردة بحرا: بلغت ٤٩٥ شاحنة مقابل ٤٣٦ شاحنة، اي بنمو قدره ٥٩ شاحنة ونسبته ١٤٪.

الشاحنات الصادرة بحرا: بلغت ٤٣٥ شاحنة مقابل ٣٩٧ شاحنة اي بارتفاع قدره ٣٣ شاحنة ونسبته ٨٪.

ارتفاع الحركة في كانون الثاني انعكس ايجابا على مجموع الواردات المرفئية

واظهرت الاحصاءات ان ارتفاع الحركة الاجمالية في مرفأ طرابلس في كانون الثاني من العام الحالي انعكس ايجابا على مجموع الواردات المرفئية التي بلغت ١,٩٢١ مليار ليرة مقابل ١,٨٠٩ مليار ليرة في كانون الاول ٢٠١٩ اي بزيادة قدرها ١١٢ مليون ليرة ونسبتها ٦٪.

حركة مرفأ طرابلس في كانون الثاني ٢٠٢٠ اكبر منها في كانون الثاني ٢٠١٩

من جهة اخرى، افادت احصاءات مرفأ طرابلس ان حركته الاجمالية في كانون الثاني من العام ٢٠٢٠ جاءت اكبر مما كانت عليه في الشهر نفسه (كانون الثاني) ٢٠١٩، فقد بينت المقارنة الارقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٥١ باخرة مقابل ٤٠ باخرة في كانون الثاني ٢٠١٩، اي بزيادة قدرها ١١ باخرة ونسبتها ٢٨٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها ١٨٨٦٦٩ طنا مقابل ٩٧٥٧٣ طنا، اي بارتفاع ملموس قدره ٩١٠٩٦ طنا ونسبته ٩٣٪.

وتوزع هذا الوزن الاجمالي البالغ ١٨٨٦٦٩ طنا في كانون الثاني ٢٠٢٠ كالآتي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ١٢٨٢٥٢ طنا مقابل ٧٢٧٣٠ طنا، اي بزيادة قدرها ٥٥٥٢٢ طنا ونسبتها ٧٦٪.

البضائع المصدرة وتلك المعاد تصديرها بحرا: بلغ وزنها ٦٠٤١٧ طنا مقابل ٣١٥٦٣ طنا، اي بنمو قدره ٢٨٨٥٤ طنا ونسبته ٩١٪.

تراجع عجز الميزان التجاري اللبناني الى ١٥,٥ مليار دولار في العام ٢٠١٩

انخفاض فاتورة الاستيراد الى ١٩,٢ مليار دولار وارتفاع فاتورة التصدير الى ٣,٧ مليار دولار

اظهرت الاحصاءات الجمركية ان عجز الميزان التجاري اللبناني في العام ٢٠١٩ سجل تراجعاً عما كان عليه في العام ٢٠١٨، كما افادت ان هذا التراجع يعود الى انخفاض فاتورة الاستيراد وارتفاع التصدير، فقد بلغت فاتورة الاستيراد الى لبنان عبر كافة البوابات البحرية والجوية والبرية في العام الماضي ١٩,٢٣٩ مليار دولار مقابل ١٩,٩٨٠ ملياراً في العام ٢٠١٨، اي بانخفاض قدره ٧٤١ مليون دولار ونسبته ٤٪. بينما ارتفعت فاتورة التصدير من لبنان الى ٣,٧٣١ مليار دولار مقابل ٢,٩٥١ ملياراً، اي بزيادة قدرها ٧٨٠ مليون دولار ونسبتها ٢٦٪.



ميشال نجار

وزير الاشغال العامة والنقل

بينما تراجع مرفأ بيروت الى المرتبة الثانية بفاتورة تصدير عبره بلغت ١,٣٩٥ مليار دولار اي ما نسبته ٣٧٪، مقابل ١,٤٩٣ مليار دولار اي ما نسبته ٥١٪، اي بانخفاض قدره ٩٨ مليون دولار ونسبته ٧٪.

وظل مرفأ طرابلس في المرتبة الثالثة بفاتورة تصدير عبره قدرها ٢٢٥ مليون دولار اي ما نسبته ٦٪، مقابل ٢٥٠ مليون دولار اي ما نسبته ٨٪، اي بتراجع قدره ٢٥ مليون دولار ونسبته ١٠٪.

٥٨٪ حصة البلدان العشرة الاولى المصدرة الى لبنان في العام ٢٠١٩

وبلغت القيمة الاجمالية لفاتورة البلدان العشرة الاولى المصدرة الى لبنان في العام الماضي ١١,١٨٧ مليار دولار اي ما نسبته ٥٨٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير الى لبنان البالغة ١٩,٢٣٥ مليار دولار، بينما بلغت القيمة الاجمالية لفاتورة البلدان العشرة الاولى المصدرة الى لبنان ١١,٣١٦ مليار دولار في العام ٢٠١٨، اي بنسبة ٥٧٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة التصدير الى لبنان البالغة ١٩,٩٨٠ مليار دولار، اي بانخفاض قدره ١٢٩ مليون دولار ونسبته ١٪.

٦٧٪ حصة البلدان العشرة الاولى المستوردة من لبنان في العام ٢٠١٩

وبلغت القيمة الاجمالية لفاتورة البلدان العشرة الاولى المستوردة من لبنان خلال العام الماضي ٢,٥١٤ مليار دولار اي ما نسبته ٦٧٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة الاستيراد من لبنان البالغة ٣,٧٣١ مليار دولار، في حين بلغت القيمة الاجمالية لفاتورة البلدان العشرة الاولى المستوردة من لبنان ١,٧٤٩ مليار دولار في العام ٢٠١٨ اي ما نسبته ٥٩٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة الاستيراد من لبنان البالغة ٢,٩٥١ مليار دولار، اي بارتفاع نسبته ٤٤٪.

TOP 10 EXPORTING COUNTRIES TO LEBANON IN 2019

COUNTRY	2019 (USD) Million	2018 (USD) Million	+/- (USD) Million	+/- (%)
01- USA	1705	1438	+267	+19%
02- CHINA	1627	2048	-421	-21%
03- GREECE	1401	1708	-307	-18%
04- RUSSIAN FEDERATION	1344	567	+777	+137%
05- ITALY	1326	1591	-265	-17%
06- GERMANY	954	1169	-215	-18%
07- TURKEY	940	949	-9	-1%
08- FRANCE	769	709	+60	+8%
09- UAE	564	588	-24	-4%
10- KUWAIT	557	270	+287	+106%
TOTAL GENERAL (USD)	11187 Billion	11037 Billion	+150 Million	+1%

TOP 10 IMPORTING COUNTRIES FROM LEBANON IN 2019

COUNTRY	2019 (USD) Million	2018 (USD) Million	+/- (USD) Million	+/- (%)
01- SWITZERLAND	1062	131	+931	+711%
02- UAE	439	457	-18	-4%
03- SAUDI ARABIA	246	212	+34	+16%
04- SYRIA	190	205	-15	-7%
05- IRAQ	146	147	-1	-1%
06- QATAR	128	133	-5	-4%
07- JORDAN	89	86	+3	+3%
09- EGYPT	78	71	+7	+7%
08- SOUTH AFRICA	69	174	-105	-60%
10- KUWAIT	67	77	-10	-13%
TOTAL GENERAL (USD)	2514 Billion	1693 Billion	+821 Million	+48%

واذى انخفاض فاتورة الاستيراد وارتفاع فاتورة التصدير الى تراجع عجز الميزان التجاري الى ١٥,٥٠٨ مليار دولار مقابل ١٧,٠٢٩ ملياراً في العام ٢٠١٨، اي بانخفاض ملموس قدره ١,٥٢١ مليار دولار ونسبته ٩٪.

الولايات المتحدة الاميركية ما تزال الاولى بالتصدير الى لبنان

وافادت الاحصاءات ان الولايات المتحدة الاميركية ما تزال تصدر قائمة الدول المصدرة الى لبنان في العام ٢٠١٩، فقد صدرت الى لبنان سلعا بـ ١,٧٠٥ مليار دولار مقابل ١,٤٣٨ ملياراً في العام ٢٠١٨، اي بارتفاع نسبته ١٩٪. كما ظلت الصين محتلة المرتبة الثانية بتصديرها بـ ١,٦٢٧ مليار دولار مقابل ٢,٠٤٨ ملياراً، اي بانخفاض قدره ٤٢١ مليون دولار ونسبته ٢١٪. بينما تقدمت اليونان واحتلت المرتبة الثالثة بتصديرها بـ ١,٤٠١ مليار دولار مقابل ١,٧٠٨ ملياراً، اي بتراجع قدره ٣٠٧ مليون دولار ونسبته ١٨٪.

وسويسرا تحتل الاولى بالاستيراد من لبنان

كما اظهرت الاحصاءات ان سويسرا احتلت المرتبة الاولى بالاستيراد من لبنان في العام ٢٠١٩، فقد بلغت قيمة البضائع التي استوردتها ١,٠٦٢ مليار دولار مقابل ١٣١ مليون دولار في العام ٢٠١٨، اي بزيادة نسبتها ٧١١٪. وظلت الامارات العربية المتحدة في المرتبة الثانية، باستيرادها بـ ٤٣٩ مليون دولار مقابل ٤٥٧ مليون دولار، اي بانخفاض قدره ١٨ مليون دولار ونسبته ٤٪. كما احتفظت السعودية بالمرتبة الثالثة باستيرادها بـ ٢٤٦ مليون دولار مقابل ٢١٢ مليون دولار، اي بزيادة قدرها ٣٤ مليون دولار ونسبتها ١٦٪.

انخفاض حصة مرفأ بيروت من فاتورة الاستيراد الى لبنان في العام ٢٠١٩

من جهة ثانية، افادت الاحصاءات ان حصة مرفأ بيروت من فاتورة الاستيراد الى لبنان خلال العام ٢٠١٩ بلغت ١٤,٠٠٤ مليار دولار اي ما نسبته ٧٣٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة الاستيراد عبر كافة المرفأ والبوابات البحرية والجوية والبرية والبالغه ١٩,٢٣٩ مليار دولار، مقابل ١٤,٣٦٧ مليار دولار قيمة فاتورة الاستيراد عبر مرفأ بيروت خلال العام ٢٠١٨ اي ما نسبته ٧٢٪ من القيمة الاجمالية لفاتورة الاستيراد البالغة ١٩,٩٨٠ مليار دولار، اي بانخفاض نسبته ٣٪.

ورأوح مطار رفيق الحريري الدولي مكانه في المرتبة الثانية بفاتورة استيراد بلغت ٣,٤٥١ مليار دولار اي ما نسبته ١٨٪، مقابل ٣,٩٩٣ مليار دولار، اي ما نسبته ٢٠٪، اي بتراجع قدره ٥٤٢ مليون دولار ونسبته ١٤٪.

وحل مرفأ طرابلس كعادته في المرتبة الثالثة بفاتورة استيراد قدرها ١,٠٤٥ مليار دولار اي ما نسبته ٥٪ مقابل ١,٢٩٣ مليار دولار، اي ما نسبته ٦٪ اي بانخفاض قدره ٢٤٨ مليون دولار ونسبته ١٩٪.

ارتفاع حصة مطار رفيق الحريري الدولي من فاتورة التصدير من لبنان

كما اظهرت الاحصاءات ان مطار رفيق الحريري الدولي احتل المرتبة الاولى بالتصدير من لبنان خلال العام ٢٠١٩، حيث ارتفعت فاتورة التصدير عبره الى

انخفاض حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وتلك المصدرة ملأى ببضائع لبنانية MSC السويسرية تحافظ على الاولى استيرادا وCMA CGM الفرنسية تصديرا



Dr. ARNT VESPERMANN

HAMBURG SUD



WEI JIA FU

COSCO



LUCIEN ARKAS

ARKAS



SOREN SKOU

MAERSK LINE



رودولف سعادة

CMA CGM



DIEGO APONTE

MSC

– واحتفظت شركة HAPAGLLOYD الالمانية بالمرتبة الرابعة بـ ٣٣١ حاوية نمطية مقابل ٤١٧ حاوية، اي بانخفاض نسبته ٢١٪.

– كما راوحت شركة MSC السويسرية مكانها في المرتبة الخامسة بـ ٣٢٣ حاوية نمطية مقابل ٣٨٣ حاوية، اي بتراجع نسبته ١٦٪.

٨٤٪ حصة شركات الملاحة الست الاولى من الاستيراد برسم الاستهلاك المحلي

من ناحية، بلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى على صعيد حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في ك ١١٨٨٥ حاوية نمطية، اي ما نسبته ٨٤٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٤٢٠٣ حاوية نمطية، بينما كانت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى ذاتها في ك ١٢٠٩٠ حاوية نمطية، اي ما نسبته ٨٠٪ من مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٥١٢٦ حاوية نمطية، اي بتراجع نسبته ٢٪.

٨٧٪ حصة شركات الملاحة الست الاولى من المصدرة ملأى ببضائع لبنانية

وبلغت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى على صعيد الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في ك ٤٩٥٥٥ حاوية نمطية اي ما نسبته ٨٧٪ من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية البالغة ٥٦٨٤ حاوية نمطية، في حين كانت حصة شركات الملاحة العالمية التي احتلت المراتب الست الاولى في ك ٥٦٨٠ حاوية نمطية اي ما نسبته ٨٧٪ ايضا من مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٦٥١٠ حاوية نمطية اي بانخفاض نسبته ١٣٪. ■

RANKS OF SHIPPING LINES BY IMPORTING CONTAINERS IN JAN20 / DEC19

NAME OF SHIPPING LINE	JAN 2020	DEC 2019	+/-
01- MSC SWITZERLAND	3940	4395	-455
02- CMACGM FRENCH	3032	2686	+346
03- MAERSK DANISH	2482	2400	+82
04- ARKAS TURKISH	1117	887	+230
05- COSCO CHINESE	663	866	-203
06- HAMBURG SUD GERMANY	651	728	-77
07- HAPAG LLOYD	644	738	-94
08- ONE GROUP JAPANESE	509	856	-347
09- EVERGREEN TAIWANESE	409	414	-5
10- TARRS ITALY	406	600	-194
11- TURKON TURKISH	205	306	-101
12- YANGMING TAIWANESE	104	123	-19
13- MESSINA ITALY	19	65	-46
14- DIVERSE SHIPPING LINES	22	62	-40

TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKETS (TEU)	14203	15126	-923
---	-------	-------	------

RANKS OF SHIPPING LINES BY EXPORTING CONTAINERS IN JAN20 / DEC19

NAME OF SHIPPING LINE	JAN 2020	DEC 2019	+/-
01- CMACGM FRENCH	2489	3208	-719
02- MAERSK DANISH	1108	927	+181
03- EVERGREEN TAIWANESE	405	255	+150
04- HAPAG LLOYD GERMANY	331	417	-86
05- MSC SWITZERLAND	323	383	-60
06- COSCO CHINESE	299	490	-191
07- ONE GROUP JAPANESE	178	167	+11
08- ARKAS TURKISH	138	159	-21
09- HAMBURG SUD GERMANY	125	230	-105
10- TARRS ITALY	91	121	-30
11- TURKON TURKISH	90	93	-3
12- YANGMING TAIWANESE	32	28	+4
13- MESSINA ITALY	16	5	+11
14- DIVERSE SHIPPING LINES	59	27	+32

TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	5684	6510	- 826
---	------	------	-------

أفادت الإحصاءات ان حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في كانون الثاني من العام الحالي جاءت أدنى مما كانت عليه في شهر كانون الاول من العام الماضي، كما تراجع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية كما بينت الاحصاءات ان شركات الملاحة العالمية تبادلت بعض المراتب الامامية على صعيدي الاستيراد والتصدير.

انخفاض مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في ك ٢٠٢٠

فقد بلغ مجموع الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في كانون الثاني من العام الحالي ١٤٢٠٣ حاوية نمطية مقابل ١٥١٢٦ حاوية في كانون الاول من العام الماضي، اي بتراجع قدره ٩٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.

MSC السويسرية تحافظ على الاولى استيرادا في ك ٢٠٢٠

واظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٤٢٠٣ حاوية نمطية في كانون الثاني الماضي ان التغييرات ما تزال مستمرة بأسماء شركات الملاحة العالمية التي احتلت بعض المراتب الامامية:

– فشركة الملاحة السويسرية MSC ظلت محتفظة بالمرتبة الاولى بتأمينها استيراد ٣٩٤٠ حاوية نمطية على بواخرها وبواخر شركات الملاحة الاخرى التي تضمها في تحالف بحري ذاته (ALLIANCE) مقابل ٤٣٩٥ حاوية في كانون الاول من العام ٢٠١٩، اي بانخفاض قدره ٤٥٥ حاوية نمطية ونسبته ١٠٪.

– كما احتفظت شركة CMA CGM الفرنسية بالمرتبة الثانية بتقريغها ٣٠٣٢ حاوية نمطية مقابل ٢٦٨٦ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١٣٪.

– وراوحت شركة MAERSK الدانمركية مكانها في المرتبة الثالثة بـ ٢٤٨٢ حاوية نمطية مقابل ٢٤٠٠ حاوية، اي بزيادة قدرها ٨٢ حاوية نمطية ونسبتها ٣٪.

– وحافظت شركة ARKAS التركية على المرتبة الرابعة بـ ١١١٧ حاوية نمطية مقابل ٨٨٧ حاوية بنمو قدره ٢٣٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٦٪.

– وبقيت مجموعة COSCO الصينية في المرتبة الخامسة بـ ٦٦٣ حاوية نمطية مقابل ٨٦٦ حاوية اي بانخفاض قدره ٢٠٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٣٪.

– بينما تقدمت HAMBURG SUD الالمانية الى المرتبة السادسة بـ ٦٥١ حاوية نمطية مقابل ٧٢٨ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١١٪.

وتراجع مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في كانون الثاني ٢٠٢٠

وتراجع مجموع الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في ك الى ٥٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ٦٥١٠ حاوية في ك، اي بانخفاض ونسبته ١٣٪.

و CMA CGM الفرنسية تحتفظ بالاولى تصديرا في كانون الثاني ٢٠٢٠

كما افادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية في ك ٢٠٢٠ ان بعض التعديلات طرأت على اسماء شركات الملاحة التي احتلت المراتب الامامية:

– فمجموعة CMA CGM الفرنسية احتفظت بالمرتبة الاولى بتصديرها على بواخرها وبواخر شركات الملاحة الاخرى التي تضمها في تحالف بحري نفسه (ALLIANCE) ٢٤٨٩ حاوية نمطية في ك مقابل ٣٢٠٨ حاوية في ك، اي بتراجع نسبته ٢٢٪.

– كما ظلت شركة MAERSK الدانمركية في المرتبة الثانية بشحنها ١١٠٨ حاوية نمطية مقابل ٩٢٧ حاوية، اي بارتفاع نسبته ٢٠٪.

– بينما تقدمت شركة EVERGREEN التايوانية الى الثالثة بـ ٤٠٥ حاوية نمطية مقابل ٢٥٥ حاوية اي بزيادة قدرها ١٥٠ حاوية نمطية ونسبتها ٥٩٪.



LIA insurance s.a.l

We believe in tomorrow



Tailor made insurance solutions

Cité Dora 1 bldg, Dora, Lebanon
Tel: +961 1 255 640 - Fax: +961 1 255 659 - contactus@lialebanon.com
www.lialebanon.com

الزيادة بحركة المسافنة ساهمت في ارتفاع مجموع الحاويات الى ٨١٠٧٨ حاوية نمطية

تعديلات طفيفة بالمراتب الامامية: MSC تحتفظ بالاولى استيرادا و MERIT تصديرا

– وظلت وكالة MAERSK (لبنان) محتلة المرتبة الثانية بشحنها ٨٧٧ حاوية نمطية مقابل ١٠٧٦ حاوية، اي بتراجع قدره ١٩٩ حاوية نمطية ونسبته ١٨٪.
– وبقيت مجموعة METZ في المرتبة الثالثة بتحميلها ٦٦٨ حاوية نمطية مقابل ٦٠٢ حاوية، اي بارتفاع قدره ٦٦ حاوية نمطية ونسبته ١١٪.
– وراوحت وكالة TOURISM & SHIPPING مكانها في المرتبة الرابعة بـ ٤٨١ حاوية نمطية مقابل ٥٦٠ حاوية، اي بانخفاض نسبته ١٤٪.
– وظلت وكالة MSC (لبنان) محتلة المرتبة الخامسة بـ ٣٤٢ حاوية نمطية مقابل ٣٩٦ حاوية، اي بتراجع قدره ٥٤ حاوية نمطية ونسبته ١٤٪.

ارتفاع حركة المسافنة في كانون الثاني ٢٠٢٠

وسجلت حركة الحاويات برسم المسافنة ارتفاعا في كانون الثاني من العام الحالي الى ٤٣٦١٠ حاويات نمطية في كانون الثاني مقابل ٣٢٩٥٣ حاوية في كانون الاول من العام الماضي، اي بارتفاع نسبته ٣٢٪. وتوزعت حركة المسافنة البالغة ٤٣٦١٠ حاويات نمطية كالاتي:
– ظلت MSC (لبنان) محتلة المرتبة الاولى بتداولها ٢٣٣٨٦ حاوية نمطية مقابل ١٥٤١٣ حاوية في كانون الاول ٢٠١٩، اي بارتفاع نسبته ٥٢٪.
– وبقيت وكالة MERIT SHIPPING في المرتبة الثانية بـ ١٣٢٩٨ حاوية نمطية مقابل ١٢١٧٤ حاوية، اي بارتفاع قدره ١١٢٤ حاوية نمطية ونسبته ٩٪.
– وبلغت حصة الوكالات البحرية الاخرى من حركة المسافنة ٦٩٢٦ حاوية نمطية مقابل ٥٣٦٦ حاوية، اي بنمو قدره ١٥٦٠ حاوية نمطية ونسبته ٢٩٪. ■

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JAN 2020	DEC 2019	+/-
01- MSC (LEBANON)	4386	4919	-533
02- MERIT SHIPPING AGENCY	2423	2060	+363
03- MAERSK (LEBANON)	1781	1580	+201
04- LOTUS SHIPPING	1308	1480	-172
05- METZ GROUP	1138	1136	+2
06- GEZAIYR TRANSPORT	1110	843	+267
07- TOURISM & SHIPPING SERVICES	1091	1440	-349
08- SEALINE GROUP	580	1002	-422
09- EL FIL SHIPPING	339	524	-185
10- EDOUARD CORDAHI	27	84	-57
11- WILHELMSSEN AGENCIES	20	20	0
12- GULF AGENCY	-	28	-28
12- UNISHIP GROUP	-	10	-10
TOTAL IMPORT FULL FOR LOCAL MARKET (TEU)	14203	15126	-923
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	115	456	-341
TOTAL IMPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	16832	11567	+5265
TOTAL IMPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	4812	4643	+169
TOTAL GENERAL (TEU)	35962	31792	+4170

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JAN 2020	DEC 2019	+/-
01- MERIT SHIPPING AGENCY	2948	3419	-471
02- MAERSK (LEBANON)	877	1076	-199
03- METZ GROUP	668	602	+66
04- TOURISM & SHIPPING SERVICES	481	560	-79
05- MSC (LEBANON)	342	396	-54
06- GEZAIYR TRANSPORT	94	127	-33
07- SEALINE GROUP	83	194	-111
08- EDOUARD CORDAHI	68	5	+63
09- EL FIL SHIPPING	64	62	+2
10- LOTUS SHIPPING	46	56	-10
11- JOSEMAR AGENCY	13	-	+13
12- GULF AGENCY	-	13	-13
TOTAL EXPORT FULL WITH LEBANESE CARGO (TEU)	5684	6510	-826
TOTAL REEXPORT EMPTY (TEU)	12748	14897	-2149
TOTAL REEXPORT FULL FOR TRANSHIP (TEU)	17319	13501	+3818
TOTAL REEXPORT EMPTY FOR TRANSHIP (TEU)	4647	3242	-1405
TOTAL GENERAL (TEU)	40398	38150	+2248

اظهرت الاحصاءات ان الزيادة التي سجلتها حركة الحاويات برسم المسافنة في كانون الثاني (يناير) الماضي ساهمت في ارتفاع مجموع الحاويات التي تتداولها مرفأ بيروت عما كان عليه في كانون الاول (ديسمبر) المنصرم.

فقد تعامل مرفأ بيروت مع ٨١٠٧٨ حاوية نمطية في كانون الثاني، مقابل ٧١٩٢٤ حاوية في كانون الاول من العام ٢٠١٩، اي بارتفاع نسبته ١٣٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٨١٠٧٨ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة: بلغت ٣٥٩٦٢ حاوية نمطية مقابل ٣١٧٩٢ حاوية في كانون الاول المنصرم، اي بارتفاع قدره ٤١٧٠ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا: بلغت ٤٠٣٩٨ حاوية نمطية مقابل ٢٨١٥٠ حاوية، اي بزيادة قدرها ٢٢٤٨ حاوية نمطية ونسبتها ٦٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغت ٤٧١٨ حاوية نمطية مقابل ١٩٨٢ حاوية اي بارتفاع قدره ٢٧٣٦ حاوية نمطية ونسبته ١٣٨٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني ٢٠٢٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في كانون الثاني كالاتي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٤٢٠٣ حاوية نمطية مقابل ١٥١٢٦ حاوية، اي بتراجع قدره ٩٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٦٪.
الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ١١٥ حاوية مقابل ٤٥٦ حاوية، اي بانخفاض قدره ٣٤١ حاوية نمطية ونسبته ٧٥٪.
الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغت ٢١٦٤٤ حاوية نمطية مقابل ١٦٢١٠ حاويات، اي بزيادة قدرها ٥٤٣٤ حاوية نمطية ونسبتها ٣٤٪.

تعديلات طفيفة في بعض المراتب الامامية و MSC تحافظ على الاولى استيرادا

وافادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ١٤٢٠٣ حاويات نمطية في كانون الثاني الماضي، ان اغلبية الوكالات البحرية احتفظت بالمراتب ذاتها التي كانت تحتلها في كانون الاول ٢٠١٩:

– فوكالة MSC (لبنان) بقيت كعادتها محتفظة بالمرتبة الاولى بتفريغها ٤٣٨٦ حاوية نمطية مقابل ٤٩١٩ حاوية في كانون الاول ٢٠١٩، اي بانخفاض نسبته ١١٪.

– كما احتفظت وكالة MERIT SHIPPING بالمرتبة الثانية باستيرادها ٢٤٢٣ حاوية نمطية مقابل ٢٠٦٠ حاوية اي بارتفاع نسبته ١٨٪.

– وراوحت وكالة MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بـ ١٧٨١ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٠ حاوية، اي بنمو قدره ٢٠١ حاوية نمطية ونسبته ١٣٪.

– وحافظت وكالة LOTUS على المرتبة الرابعة بـ ١٣٠٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٠ حاوية، اي بتراجع قدره ١٧٢ حاوية نمطية ونسبته ١٢٪.

– بينما تقدمت مجموعة METZ من المرتبة السادسة الى الخامسة بـ ١١٣٨ حاوية نمطية مقابل ١١٣٦ حاوية، اي بارتفاع نسبته ١٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا؟

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا في كانون الثاني الماضي والبالغة ٤٠٣٩٨ حاوية نمطية كالاتي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغت ٥٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ٦٥١٠ حاوية في كانون الاول ٢٠١٩، اي بانخفاض نسبته ١٣٪.

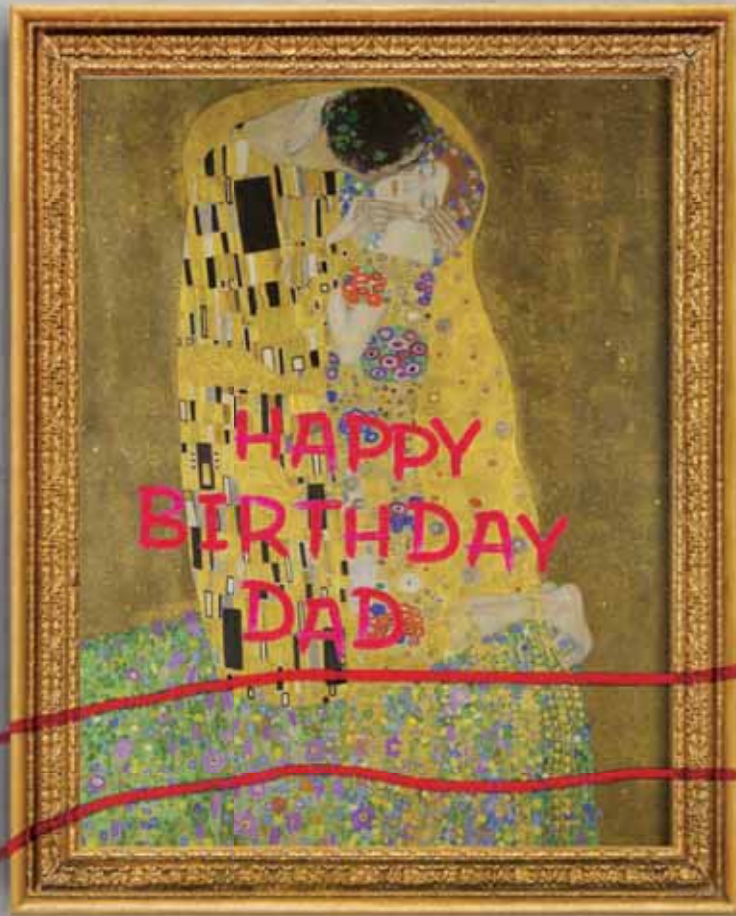
الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغت ١٢٧٤٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٩٧ حاوية، اي بتراجع قدره ٢١٤٩ حاوية نمطية ونسبته ١٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغت ٢١٩٦٦ حاوية نمطية مقابل ١٦٧٤٣ حاوية، اي بزيادة قدرها ٥٢٢٣ حاوية نمطية ونسبتها ٣١٪.

لا تعديلات في المراتب الامامية و MERIT تحتفظ بالاولى تصديرا

واظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغة ٥٦٨٤ حاوية نمطية في كانون الثاني ٢٠٢٠ ان لا تغييرات شهدتها المراتب الامامية:

– فقد احتفظت وكالة MERIT SHIPPING بالمرتبة الاولى بتصديرها ٢٩٤٨ حاوية نمطية مقابل ٣٤١٩ حاوية في كانون الاول ٢٠١٩، اي بانخفاض نسبته ١٤٪.



You'd better be insured

+961 (0)5 927 777
info@uca.com.lb



مطعمان من JA للمنتجات والفنادق يحصلان على جائزتين مرموقتين ضمن جوائز تايم أوت دبي



فاز إثنان من مطاعم شركة جيه ايه للمنتجات والفنادق JA Resorts & Hotels ضمن حفل توزيع جوائز تايم أوت دبي لأفضل المطاعم للعام ٢٠٢٠، بالتعاون مع مهرجان دبي للمأكولات، حيث حصل مطعم Kinara by Vikas Khanna على جائزة «أفضل مطعم جديد فاخر»، في حين نال مطعم Motorino جائزة «أفضل مطعم جديد غير رسمي». ومن المعروف أن جيه ايه للمنتجات والفنادق التي تتخذ من دبي مقراً لها، هي إحدى شركات مجموعة دتكو، وتعد واحدة من الشركات الرائدة في قطاع الفنادق والضيافة، حيث تمتلك خبرة تزيد على ٣٠ عاماً في إدارة وتشغيل المنتجات والفنادق.

Live the magic of Love at THE NILE RITZ-CARLTON, CAIRO on Valentine's Day

As Valentine's Day is just around the corner, The Nile Ritz-Carlton, Cairo is offering packages that will help you create fairytales and memories that last forever with your loved one.

Give your Valentine's dinner an elegant twist at Vivo; the Italian gastronomic restaurant with a long reputation for culinary elegance and attention to detail, the two must-haves for a romantic meal. The prix fixe 5 course dinner unfolds a luxurious setting with plenty of quiet intimate dining with romantic views on the Nile. Couples can live the magic of love music all night long. Vivo will also feature a romantic menu made with love for couples who love to share.

At Nox, the night will be filled with young vibes, nostalgic music, dancing, bar bites, hot cocktails, and surprise performances with a rooftop party lovers will never forget. Couples will unleash their inner romance as they dance, dine and gaze at gorgeous views all night long with their one and only. Overlooking the most romantic view of the Nile River and Cairo skyline; couples will get the chance to experience Valentine's like nobody else.

Go beyond your lover's expectations this Valentine's Day as you soar through the majestic sights of Cairo city. Nox is offering romance with Sax and Sushi Wednesdays followed by an indulging couples massage at The Nile Ritz-Carlton Spa. For a full experience this Valentine's Day; guests can celebrate with their loved ones over an unlimited selection of sushi, tantalizing drinks, exciting live sax entertainment followed by an indulging couples massage; perfect to set the mood right for an inimitable Valentine's Day.

Partake in a journey of love and escape with the ultimate Valentine's Day getaway package. Explore the best of what The Nile Ritz-Carlton has to offer with a luxurious room package that include an enchanting sax and sushi candlelit dinner at Nox and a charming couples massage at The Nile Ritz-Carlton Spa.

Make your sweetheart love you even more this Valentine's Day at The Nile Ritz-Carlton Spa. Melt your honey's heart and muscles with a relaxing rose couple's massage where you can relax together while two massage therapists work on you side-by-side at the same time. Book in advance to share your experience together in our couples massage rooms.

«العربية للطيران» تفرّ توزيع ٩ في المئة أرباحاً نقدية على المساهمين الشيخ عبدالله آل ثاني: إلتزام بفتح آفاق جديدة لنموذج الطيران الإقتصادي بالمنطقة



وافقت الجمعية العمومية لشركة العربية للطيران، على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة ٩ في المئة من رأسمال الشركة على المساهمين.

وتأتي توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بعدما حققت «العربية للطيران» أداءً مالياً قوياً للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٩، حيث سجلت أرباحاً قياسية بلغت مليار درهم بزيادة ٨٠ في المئة، مقارنة بأرباح الشركة في العام السابق.

وقال رئيس مجلس إدارة «العربية للطيران» الشيخ عبدالله بن محمد آل ثاني: «كان عام ٢٠١٩ استثنائياً حيث ساهمنا في نمو قطاع الطيران الإقليمي واقتصاد المنطقة عموماً. ومع نجاحنا بتحقيق أرباح متميزة، قررنا توزيع أرباح نقدية على مساهميننا تأكيداً على التزامنا بتوفير قيمة طويلة الأمد لهم. وفي ضوء تحديات الإقتصاد العالمي، نواصل التركيز على تعزيز الكفاءة التشغيلية والإلتزام بفتح آفاق جديدة لنموذج الطيران الإقتصادي بالمنطقة».

Two Seasons Hotel bagged all the prizes at the IKA World Culinary Cup 2020



For four days, Stuttgart – Germany hosted the IKA Culinary World Cup 2020 which is the oldest, largest and most diverse international culinary arts competition in the world. Teams from all over the world gathered together for a unique competition where professional chefs measured their skills against each other by working of the perfect interaction of ingredients, preparation and presentation. Chef Samantha Kekulandura from Two Seasons Hotel, who won 19 medals and awards in the past years, stunned the judges by winning 2 gold medals and 2 silver medals. On this occasion, Freddy Farid, Managing Director of Two Seasons Hotel Management Company, expressed their pride of Chef Samantha and his achievement, stating that it was really exciting for them to win in such a renowned competition, noting that 2000 chefs attended the event and the UAE team was amongst more than 100 selected international teams competing and did finish with 43 gold medals.



New Arrivals

NEW COLLECTION IN STORE
NOW



MINKLADY
HOUSE OF FUR

BEIRUT | BADARO | SAMI EL SOLH BLVD

+961 1 380 263

+961 3 713 216

 @MINKLADYFURBEIRUT  @MINKLADY_FUR_BEIRUT

مجموعة CMA CGM تطلق مبادرة

«شهر المساواة بين الجنسين»

أعلن رودولف سعادة، الرئيس التنفيذي لمجموعة الملاحة الفرنسية CMA CGM عن إطلاق مبادرة «شهر المساواة بين الجنسين» Gender Equality Month، والتي ستضع خريطة الطريق لمجموعة واسعة من الإجراءات، إيماناً بتعزيز التنوع والمساواة بين الجنسين، إذ يعد هذان العاملان قيمتين أساسيتين في تطوير مجموعة CMA CGM ومصدراً مهماً لتحسين الأداء خصوصاً أن حوالي ٤٠ ألف امرأة تساهمن في نجاح المجموعة بشكل كبير.



حفل استقبال لسفير اليابان في عيد الامبراطور ناروهيتو

أقام سفير اليابان في لبنان تاكاشي أوكوبو حفل استقبال في فندق «فينيسيا» لمناسبة عيد ميلاد الامبراطور ناروهيتو حضره وزير الخارجية والمغتربين ناصيف حتي ممثلاً رئيس الجمهورية العماد ميشال عون ورئيس مجلس الوزراء الدكتور حسان دياب، النائب ياسين جابر ممثلاً رئيس مجلس النواب نبيه بري، وزيرة الإعلام الدكتورة منال عبد الصمد نجد وشخصيات سياسية ودبلوماسية وعسكرية واقتصادية وإعلامية. ومما جاء في كلمة السفير أوكوبو «تتمتع اليابان ولبنان بعلاقات جيدة منذ عقود وهدفنا هو تعزيزها أكثر. في كانون الأول الماضي، زار وزير الدولة للشؤون الخارجية سوزوكي كيسوكي لبنان، وهي الزيارة الأولى من نوعها منذ ثلاثة أعوام باعتبار هذه الخطوة أولى، سأعمل على زيادة الزيارات المتبادلة لكبار المسؤولين بين البلدين بغية تعزيز الحوار في مختلف المجالات».



«فيينا في بيروت» مع السفارة النمساوية



صورة من الريسيتال

جرباً على التقليد عند بداية السنة الجديدة، دعت سفارة النمسا في لبنان الى ريسيتال تحت عنوان «فيينا في بيروت» (VIENNA IN BEIRUT) وذلك بالتعاون مع الاوركسترا الفيلارمونية اللبنانية. أقيمت الحفلة الموسيقية في كنيسة مار يوسف وسط بيروت (حي مونو) بقيادة المايسترو النمساوي MANFRED MUSSAUER الذي جاء خصيصاً الى لبنان للمناسبة. استقطب الحدث عدداً غفيراً من هواة موسيقى النمسا وعاصمتها فيينا. وكان في البرنامج مقطوعات للمؤلف النمساوي الشهير FRANZ XAVER FRENZEL وللمؤلف اللبناني الصاعد وجدي أبو دياب، وقد صقّق الجمهور الكثيف بحماس لمبادرة سفير النمسا في لبنان MARIAN WARBA الذي حيا التعاون مع الكونسرفتوار الوطني في لبنان والأداء المشكور للسوبرانو لارا جوخدار والباريتون فاوي جنبار اللبنانيين المحترفين. وتلا الريسيتال حفل استقبال للأصدقاء في بيت سفير النمسا ماريان وربا وعقيلته تاتيانا الكائن في الاشرفية.

المهرجان العالمي للنسويات في المركز الثقافي الفرنسي

في هذه الظروف الصعبة التي يتخبط بها بلدنا، بادرة ملفتة ومشجعة للنساء أقامها المركز الثقافي الفرنسي بالتعاون مع جامعتي القديس يوسف (USJ) واللبنانية الأميركية (LAU) و«دعم لبنان» و«مركز جمانة حداد للحريات».

المبادرة؟ إتمام «المهرجان العالمي للنسويات» الذي أقيم من ٢٧ شباط الى الأول من آذار ٢٠٢٠ في المركز الثقافي الفرنسي طريق الشام - بيروت. تخلّل المهرجان معارض وعروض أفلام ومقتطفات مسرحيات وحفلات موسيقية وورش عمل وطاولات مستديرة في صالة MONTAIGNE. من الأفلام المعروضة «حنين الى أرض الحرب» لمروان بغدادي و«سهى الصمود في الجحيم» لرندة الشهال. قيمة كانت الندوات تحت عناوين مختلفة: «أدوات قانونية للمساواة بين الجنسين» (أدارتها منار زعيتر)، «التحديات المعاصرة: دور المرأة في الثورات والحركات الاجتماعية اليوم». (شاركت فيها سوسن زرقق، زليمة طاهر، سمر مندور وجويل رزق الله)، «الحركة النسائية مئة عام من النضال: الإستمرارية، الإختلافات والتغيرات» (مع جومانا مرعي، أسماء المرابط، ندى مغيزل وميريام صفيير)، «الزوج من المجتمعات الأبوية: إثراء متبادل للتجارب وتعليمات»، بمشاركة ليلي عواضه، فاطمة صديق، ايريك ماسيه، هناء الجابري وأن ماري الحاج.

جلسة مشوّقة كانت طاولة مستديرة بعنوان «الحركة النسائية وحقوق الإنسان: نزاع مشترك؟»، أحييتها الناشطتان بشرى تريكي وماجدة السنوسي وأدارتها ليا يمّين، مديرة مساعدة في LEBANON SUPPORT (دعم لبنان).

تأمينها حياة لنا جميعاً...
كل عام وأمهاتنا بخير وسلام!



هاتف: 6 4634161 (+962) فاكس: 6 4637905 (+962) www.jicjo.com

الأردن: عمان (الدوار الثالث وفرع المدينة/ وسط البلد) - العقبة الإمارات العربية المتحدة: أبوظبي - دبي - الشارقة الكويت



PLAN YOUR FUTURE WITH US

Founded in 1890 as the leading German financial services provider, Allianz today, has earned the title of being the number one insurance provider in the Interbrand ranking of the 100 most valuable brands in the world.

Allianz SNA, is the leading insurance company in Lebanon and is part of Allianz Group. It shares the same strong pillars on a local level, always seeks innovative ways to advance the business, nurture its growth and secure the future.

allianzsna.com | 05 422 000